

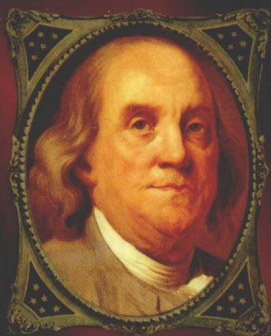
shuwenbooks



成功学大师所普遍推崇的创富思想！
影响世界两百余年的励志经典！
改变美国人命运的精神读本！
美国青少年的必读书！

富兰克林的创富学说

一天就能读完的 《致富之路》



Benjamin Franklin's

The "Way to Wealth": A 52 Brilliant Ideas Interpretation

[英] 史蒂夫·席普塞/著 龚韶华 萨娜/译



中国轻工业出版社

shiwēnbooks

经典的现代解读

大师财富系列

富兰克林的创富学说

一天就能读完的

《致富之路》

[英] 史蒂夫·席普塞 / 著

龚韶华 萨娜 / 译



中国轻工业出版社

□中国大陆中文简体字版出版 © 2010 中国轻工业出版社
□本书全球中文简体字版文本版权为世文出版(中国)有限公司所有

图书在版编目(CIP)数据

一天就能读完的《致富之路》:富兰克林的创富学说/(英)席普塞著;
龚韶华,萨娜译.—北京:中国轻工业出版社,2010.7

书名原文:Benjamin Franklin's The Way to Wealth

ISBN 978-7-5019-7631-7

I. ①一… II. ①席… ②龚… ③萨… III. ①企业管理-经验-美国
IV. ①F279.712.3

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 081383 号

责任编辑:刘云辉

责任终审:张乃东

责任监印:张可

封面设计:阿元

出版发行:中国轻工业出版社(北京东长安街6号,邮编:100740)

印刷:北京朗翔印刷有限公司(北京大兴区黄村镇李村开发区6号,邮编:102600)

经销:全国新华书店

版次:2010年7月第1版第1次印刷

开本:889×1194 1/32 印张:4.75

字数:105千字

书号:ISBN 978-7-5019-7631-7

定价:21.80元

著作权合同登记 图字:01-2010-0868

如发现图书残缺请直接与我社读者服务部联系调换

发行电话:010-84831086 84833410

100157K6X101HYW

更多百世文库书讯请登录:<http://www.shiwenbooks.com>

目 录

前言 /1

翻阅本杰明·富兰克林的《致富之路》，犹如翻阅老阁楼中祖父母收藏的旧物品一样，这本书里有着许许多多的格言警句，它们会让你想知道：这就是祖父母奋斗时所读的东西吗？

第一章 用则进，废则退 /3

正如富兰克林所说：“懒惰像生锈一样，比操劳更能消耗身体，而使用的钥匙总是光亮的。”如今，我们更倾向于以“用则进，废则退”来理解钥匙或生锈这样的比喻。

第二章 是驾驭者而不是工蚁 /6

富兰克林强调辛勤工作和诚实劳动，同样他也十分清楚，掌控自己的工作生活的重要性。如他所说：“掌控你的工作而不是被其掌控。”

第三章 与时间竞赛 /9

“早睡早起，使人健康、富有、明智。”你可能不仅记得是富兰克林曾经说过这句话，而且还不无得意地同朋友和同事们都说过。

第四章 不劳无获 /11

你认为这句话产生于莱卡时代，是吗？富兰克林要比简方达早几百年就提出了不劳无获。

第五章 你觉得自己幸运吗？ / 14

富兰克林说：“勤奋孕育好运。”出色的高尔夫球手加里普莱尔也有相同的理解。很多人说，他是个幸运的球手。“是的，”他答道，“我练习得越多我就会越幸运。”

第六章 前进者和鲨鱼 / 16

富兰克林观察到懒惰带来贫穷。如果你把脚从脚踏板上挪开并放松下来，那么你就会发现财务危机将紧随着你。这就是现代版的阐释。

第七章 债务和绝望 / 18

如果富兰克林活在当今，他一定会是奥普拉脱口秀节目的嘉宾。他告诉我们：“产业负债很正常，但绝望会使其剧增，遗憾的是我们都没注意到这点。”

第八章 坦诚对待自己 / 20

“欠债比说谎的罪更大。”富兰克林说道。一个诚实的人负了债，可能也会撒谎。是先负债，还是先撒谎呢？富兰克林认为，财务遭遇危机，负债就会开始弄虚作假。但绝大多数的人都会欺骗自己。不相信吗？请回答：“你有多少债务？”

第九章 定期审视自己 / 22

“作为一名雇员，让老板逮住你偷懒你会觉得羞愧吗？”富兰克林说道，“那么如果你是自己的老板，该为自己的懒惰感到羞愧。”因此，作为自己的主宰者，你觉得自己表现如何呢？

第十章 不要过多控制 / 24

由于富兰克林坚持认为自己的事要自己做，不应依赖他人而常被人误解。他还说过“员工用手干活而老板

用眼睛干活”。

第十一章 细节决定一切 / 26

不要在意别人怎么说,小事真的不容忽视,正如富兰克林说的:“一定要小心谨慎,就算对待小事务也要如此。因为有时小失误酿成大错。”

第十二章 实现真正零售 / 29

你也许会觉得两个世纪前的人不懂消费,也不会处理盲目购物所造成的问题。但富兰克林就行。看看这个,“今天购入无用物,明天就得卖掉生活必需品”。

第十三章 不得不买就买得聪明点 / 31

“太爱挑剔,终将乞之不得。”富兰克林的这句名言是说爱挑剔,高品位的消费会以毁掉你的方式回报你。

第十四章 死亡和税金 / 33

如果有人认为这世界上只有税金是惟一确定的支出,那他肯定不住在房子里,也没有车子。“收获是暂时、不确定的,但只要活着,花费是持久确定的。”这是富兰克林观察生活时总结到的。

第十五章 积少成多 / 35

富兰克林可不是追求华丽外表的人。富兰克林坚信:“追求华服的人不仅自己饿肚子,家里日子也不会好过。”

第十六章 降低但并非出局 / 37

富兰克林对消费有很深的理解,他说:“如果买了一件好东西,那么你就会为了搭配这件而买更多的东西。”严格地说穷查理观察到“控制住最初的欲望远比

满足随后的欲望要简单得多”。

第十七章 网络虚度光阴 / 39

关于珍惜时间千万条告诫之一的“热爱生活就不要虚度光阴,因为生活是由时间构成的”,为《致富之路》增添了新意。

第十八章 给自己投资就是最大的投资 / 41

文艺复兴时期的领军人物之一——富兰克林认为,创造财富的方法除自力更生之外别无他法。他说:“因为没有土地,所以只能做帮手,即使有土地,也得缴税”。

第十九章 吃大象 / 44

应当把大任务分解成可操控的小部分而不是被它吓倒。“是有非常多的事要做,而且你可能有点力不从心,但不要放弃,坚持下去你就能看到曙光”……

第二十章 现在现在就现在 / 47

富兰克林不喜欢拖延。立即行动不推迟是财富之道的主题之一。富兰克林说到,“趁今天就把明天的工作做了吧,因为不知道明天你会被耽误多少”。

第二十一章 健康的体魄才能赚得更多的财富 / 49

当富兰克林告诉我们懒惰会导致疾病并缩短寿命时,他并不是指南美洲空旷原野上躺着晒太阳的那些哺乳动物,而是指那些沙发电视族。沙发电视族要比他们活跃的同事们更早地离开在董事会的职位。

第二十二章 有质的时间 / 52

富兰克林非常重视休闲时光,他说:“休闲时光

应该用来做有意义的事,只有勤奋的人才会拥有这样的时光,懒惰的人永远不会。”

第二十三章 别让他们偷了你的时间 / 55

当其他作家大谈特谈明天的可能性时,富兰克林是个坚持今日之士。他说:“一个今天的价值等同于两个明天。”要最大限度地利用今天。

第二十四章 充分利用工作时间 / 58

如果想要得到良好的休整,就得充分利用时间。富兰克林解释道,“不要把生命浪费在拥堵的交通上”。

第二十五章 掌握好时机 / 61

富兰克林希望我们能违背常理,今天干完明天的活儿。他说:“要是明天有活儿干,那今天就干吧……”

第二十六章 养精蓄锐,你才会赢! / 63

夜总会那些惯于熬夜的夜猫子们常说:“等你死了的时候有的是时间睡觉!”可是他们当中没几个人知道富兰克林早在 200 多年前就曾经说过:“在坟墓中你会睡个够!”

第二十七章 利率艺术 / 65

“借债人永远是债权人的奴隶”。随着信贷的大量增加,我们许多人已真正体会到这句话的含义。并非因为钱来得便宜,而是因为钱来得相对容易。便宜,意味着利率一直很低,不是所有人都有过利率两位数的记忆。容易,是说所有信贷公司都会不管我们需不需要就送钱上门来,主动借给我们钱。

第二十八章 按时还款 / 67

也许从前你认为最糟糕的事莫过于忘记自己的生日，可那是在过去，现在最糟糕的事莫过于忘记还款日期。如富兰克林所说：“债权人都是一群超能的人，他们对特定的日子有惊人的观察力。”这种说法真是恰如其分。

第二十九章 知晓信用得分 / 70

如富兰克林所说：“债权人的记性总比借债人的好。”还款日期与记忆力本身并无多大关系，是你的个人信贷记录得分形成了你的信用评价。幸运的是现在看一眼信贷记录不再那么难了。

第三十章 经常储蓄 / 72

在所有富兰克林有关努力工作的言论中，他明确指出努力工作并不一定意味着拥有财富。他说：“一个人如果不知道如何储蓄，就算他一辈子‘头拱地’地辛勤劳作，死时也会不名一文。”

第三十一章 不储蓄就会死！ / 75

富兰克林说：“如果你想要富裕，在挣钱的同时也需存钱。”在大力倡导储蓄的同时，他提出了一个微妙的观点：明智的现代储蓄者应该注意，印度群岛没有使西班牙富裕，因为它的支出远大于它的收入。支出大于收入，显而易见是财政灾难的痼疾所在。

第三十二章 不要为债务所困 / 78

人人都知道，计划不周就会遭遇失败。人在处境艰难时，很容易忘记筹划美好的未来。如富兰克林所说：“记住受过的罪，就能拥有灿烂的未来。”

第三十三章 寻求帮助 /81

资金是复杂的东西,如果你想让它发挥出最大效益,你必须召集专家为你献计献策。或如富兰克林所说:“不去咨询者,不会获得帮助。”

第三十四章 给自己当老板 /83

对于每一个公司来说,都有数以百计的懒汉在大企业内消磨时光,梦想着天上掉馅饼的美事。因此,从那里出来,为自己干吧。正如富兰克林所说:“如果你有一个忠实的仆人,以及你喜欢的同仁,还是为自己干吧。”

第三十五章 创建自己的品牌 /86

你是你自己的品牌。你的品牌与跨国大品牌的惟一区别在于你是你自己的惟一市场推销人。或如本杰明所说:“天助自助者。”

第三十六章 没有益处的信任 /89

你的主要工作是推销自己这个品牌,但是倘使别人从你的推广努力中牟利怎么办?正如富兰克林指出的那样:“太相信别人会坏了许多事。”相信他人以求给予你回报,很可能毁了你的品牌。

第三十七章 不要低薪,要高薪推销自己 /92

虽然富兰克林是一名宗教信徒,但是,他很清楚如果想成功就不应总是求助于上帝,他坚持认为“天助自助者”。说来奇怪,雇主们都是这样想的。如果你自己不采取措施获得你想要的东西,那么没有别人会为你做什么。



第三十八章 要巧干不要苦干 / 95

更加富于智慧地工作被看做现代发展的另一管理理念,其根源要追溯到1758年,那时富兰克林建议我们“行动起来开始工作吧,做事要得法,通过勤奋工作我们会减少困惑,成就更多的事情”。

第三十九章 慎买便宜货 / 98

像俄国生理学家巴甫洛夫的狗一样,我们听到“降价、便宜”这样的声音就条件反射地不禁流口水。正如富兰克林所说:“……很多人被买便宜货给毁了。”闪烁其词地声称这是为降低生产成本,其实根本不是这么回事。

第四十章 看透购买价 / 101

看价格标签只是支付行为的开始,如果你或你的公司购买了任何东西,那么就要考虑今后的维护花销,而不仅仅是价格。或如富兰克林所说:“建两个烟囱要比保持一个好使容易多了。”

第四十一章 留住客户 / 103

富兰克林笃信做生意要稳扎稳打,他说:“我从未见过大树经常被搬动,我也从未见过谁家总搬迁,固定下来才能发展得好。”显而易见,他指的是“稳固”的重要与快乐。

第四十二章 不要妄自尊大 / 106

做买卖在自信和自大之间有一条明显的界限,正如富兰克林所说的那样,“豪宅有风险,小船应靠岸”。自信使你起步进取,对于成功来说是必不可少的。但是,如果高估了自己的能力,超出了个人的能力水平,就会发展成自负,这种判断可就太糟糕了。

第四十三章 做最坏的准备 / 109

我们常常忙于生意,没有时间认真从错误中吸取教训,正如富兰克林所指出的那样,学习就是区别开精明与愚蠢:“聪明人从别人的前车之鉴中吸取教训,愚蠢的人却因害怕失败而裹足不前。”

第四十四章 交良师益友 / 112

富兰克林认为:“向别人的前车之鉴学习是一个极好的想法。”他反复用拉丁文吟诵(我们的拉丁文都还需学习),大致就译成“能从别人的失误中获得教训是快乐的”。

第四十五章 勇往直前 / 114

富兰克林强烈地意识到过于自信是鲁莽的,但不要与缺乏承诺混为一谈。行事过于谨小慎微非富兰克林那个年代所倡导。正如他所说:“不要把手装在套子里使用工具;记住装在手套里的猫是逮不住老鼠的。”

第四十六章 管理别人 / 117

财富之路不是仅此一途,如何很好地与同事相处是事关成败的重要部分。对员工管理不善,你的企业运营成本就大,或如富兰克林所说:“对员工管理不善,你的钱包就会大敞开。”

第四十七章 未雨绸缪 / 120

尽管富兰克林没有提到养老金本身,但他一定持赞同态度。他似乎为人们铺就了养老之路,他说:目前,你可能认为自己年轻力壮,恣意挥洒而没有什么损伤。但是,考虑到今后年老了的生活,你应该尽可能地爱惜自己的身体。

第四十八章 不甘落在生意后 / 123

你曾经有过这种感觉吗？即你一直在为打理生意狂奔。富兰克林把他的观念紧密地与早起相连（这是他的重要信念）。他注意到我们中有些人总是忙得脚打后脑勺，他认为：“起床晚，全天就要忙得小跑，而且，就算忙到晚也未见得忙得完。”

第四十九章 注意倾听 / 126

做生意在咨询方面要花大笔的钱，但是，若是别人给出的建议，你就不用花钱了。每次咨询富兰克林，他都一直在讲：“我们可以提供建议，但我们不能支配你的行为。”

第五十章 防范于未然 / 128

富兰克林，一位坚定的教义反对者，然而，他坚定地认为信仰上帝应该伴随生活的方方面面。因而在《致富之路》中他专门说到：“在这个世界上的事物中，人类不是被信仰所拯救，而是被对于信仰的需求而拯救。”

第五十一章 不要固步自封 / 131

《致富之路》不仅为你指出正确的发展方向，也为你在致富道路上保持高昂斗志提供建议。正如富兰克林所指出的那样：“拥有一份职业会让我们名利双收，但是一定努力才能做好，不论从事房地产，还是居官，我们都能为国纳税。”

第五十二章 直面现实 / 133

最后一条致富之路的建议是非常人性化的。富兰克林十分了解人们的情况，他知道人们对于节俭和辛勤工作的良好建议是多么愿意洗耳恭听。听完

他头头是道的讲解，他注意到，“人们听到了并点头称是，可是转身却做了与刚刚所讲相反的事”。



前言

翻阅本杰明·富兰克林的《致富之路》，犹如翻阅老阁楼中祖父母收藏的旧物品一样，这本书里有着许许多多的格言警句，它们会让你想知道：这就是祖父母年少奋斗时所读的东西吗？

“早睡早起”“不劳无获”“天道酬勤”“只要功夫深，铁杵磨成针”“天助自助者”等等，你所曾听到过的每一个激励声音和励志常识，都已收录在这本书中了。书中的激励建议，很显然如同1758年出版时一样地经典。今天，那些不必劳苦工作的聪明的债权人依旧可以从那些不够警觉的借贷者那里赚取大把的钞票，这可以说一直是大多数富人的成功之道。但是，既然是已经十分明了的道理，很多人却依然无法获得他们想要的成功。为什么呢？其实，一些人根本不去试图理解实践这些成功建议，或是忽视这些看似陈旧不起眼的点滴积累。因此，这本《致富之路》现代诠释版对今天正渴望成功的你来说显然至关重要，理由有两点：首先，《致富之路》收藏着生活中的点滴精华，就像祖父母在阁楼中的旧藏物件，经典且具永恒意义。如今，填饱肚子

已不再是我们最基本的追求,我们期待的生活、事业与理想能达到人生的更高成功境界,我们需要指引人生方向的恒久弥坚的积极建议。其次,更为重要的是,尽管富兰克林是在以体力劳动而非管理服务为主要社会活动时期写的这本书,但令人惊奇的是他的智慧竟然对于现代社会所有领域都有着同样的积极效力。

但是,《致富之路》所提到的大多数问题,正如富兰克林自己说的那样,都是长篇大论,故事里套着故事,渗透着建议,犹如威严的亚伯拉罕的布道。书中的叙述者是位叫理查德·桑德斯的作家,他运用的亚伯拉罕话语事实上就是富兰克林自己的建议,当然也是人类积淀的智慧。

富兰克林在充当书中人物角色并进行分析时,清楚地意识到,把这么多好的人生激励建议写到一章里,就像祖父母的喋喋不休,一定会使你厌烦。尽管他尽力概括精炼,但那样的口吻还是足以让现代人在读完几句话后,就可能把它放回书架了。非常遗憾,这样的话,你可能失去一次成功的洗礼,而富兰克林在末尾处保留的惊奇就没能派上用场。因为他在末尾处解释了为什么要让亚伯拉罕给我们建议,而不是他自己。尽管《致富之路》像长篇大论,但它确实是一本关于激励人类的书。如果能通过这本书,让富兰克林朴实无华的智慧,在当今高科技迅速发展的社会得到延续传承,他一定会满意的。

当然他不会那么得意,也许只是贤明地点点头,咕哝着说“积少成多”吧。



第一章

用则进,废则退

正如富兰克林所说:“懒惰像生锈一样,比操劳更能消耗身体,而使用的钥匙总是光亮的。”如今,我们更倾向于以“用则进,废则退”来理解钥匙或生锈这样的比喻。

可以说富兰克林是发挥使用钥匙潜能的专家。他在风筝实验里利用风筝和钥匙发现雷电与摩擦电具有相同性质,并用这把钥匙为莱顿瓶充了电。事实上,不仅作为一个物理学家、发明家、音乐家、作家和政治家,你还可以说他是一位能源问题专家。

箴言 DEFINING IDEA...

**培养你所有的能力;你必须使用它,
否则就会废掉。**

——约翰·卢布克
英国生物学家、政治家

通过练习和训练人类大脑是可以表现得更好的。这一想法不仅长期以来令科学家们着迷,而且在今天仍然是激烈争论的