



做事不能没目标 不能没技巧 不能没分寸 不能没效率

做事

就这几招

灵活是做事的天资 胆量是做事的资本 机会是做事的关键

王咏星◎编著

每个人在社会上能不能站得住、吃得开，非常重要的一点就是会不会做事。
要想在做事上有所作为并不难，关键在于必须要有招数，领悟做事的精髓。

石油工业出版社

做事

王咏星 ◇ 编著

“就这几招”

石油工业出版社

图书在版编目(CIP)数据

做事就这几招 / 王咏星 编著.

北京:石油工业出版社, 2010.5

ISBN 978-7-5021-7724-9

I. 做…

II. 王…

III. 人生哲学-通俗读物

IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 058678 号

做事就这几招

王咏星 编著

出版发行:石油工业出版社

(北京安定门外安华里 2 区 1 号楼 100011)

网 址:www.petropub.com.cn

编辑部:(010)64523607 营销部:(010)64523603

经 销:全国新华书店

印 刷:北京晨旭印刷厂

2010 年 5 月第 1 版 2010 年 5 月第 1 次印刷

787×1092 毫米 开本:1/16 印张:19.5

字数:402 千字

定价:36.00 元

(如出现印装质量问题,我社发行部负责调换)

版权所有,翻印必究

前言

许多人都感叹：“现在要做成一件事真难！”

我们每个人都在从早到晚忙个不停：老板为了生意，员工为了工作，农民为了收成，学生为了学业……

在社会上能不能站得住、吃得开，非常重要的一点就是会不会做事。

为什么同样一件事，有的人办起来历尽波折，有的人却顺风顺水？

为什么同样一件事，有的人办起来无可挑剔，有的人却漏洞百出？

为什么同样一件事，有的人办起来左右逢源，有的人却处处碰壁？

纵观世界历史，大凡能成就伟业者，无不是深谙做事之道。做事需审时度势，巧借人力，进退自如，深藏不露。

其实，要想在做事上有所作为并不难，关键在于必须要有招数。

招数有正、奇、攻、守、毒、险，视情而定，因人而异；可以成事，也能坏事；既能害人，也能害己。希望读者正确理解，运用于正道，造福社会，自己也因此获得高质量的生活，成功的事业和辉煌的未来。

下面为大家奉上《做事口诀》：

做事不能没目标；

做事不能没技巧；

做事不能没分寸；

做事不能没条理；

做事不能没效率。

灵活是做事的天资；

求人是做事的策略；

胆量是做事的资本；

信心是做事的支撑；

机会是做事的关键。

相信读者朋友必定能通过本书领悟做事的精髓，在事业上走向成功，在爱情上走向甜蜜，在人生中找到幸福！

「 目录 」

做事方略一

——天生我材，与众不同

全力打造自己的招牌	003
把自己“卖”个好价钱	004
拼出自己的权威来	006
“吹”出你的锦绣前程	007
自尊者，人尊之	008
让仪表为自己加分	010
让自己与众不同	011
自我克制，注意细节	012
给人留下好印象	014
拥有“大人物”的自信	015
愉快地接受你自己	017
最大的敌人是你自己	018
戒绝消极言辞	019
承认差别，走自己的路	020
关键时刻腿不软	022

做事方略二

——自己做事，不为人奴

不能过于依赖别人	027
走你自己的路	028
求人不如求己	029

做自己的主人	030
像国王一样饮食	031
你不能再回家	032
别对权威顶礼膜拜	034
不被俗事牵着鼻子走	035
不要寻求虚拟的“光环”	037
铲除虚伪的劣根性	039

做事方略三

——多用脑子,少用性子

心平气和万事通	043
有勇更要有谋	045
得意不要忘形	046
脾气暴躁,易进圈套	047
心急吃不了热豆腐	049
给自己泼水降温	050
心胸开阔天地宽	051
“迷汤”能够灌死人	052
不因小节妨碍大事	053
当局者迷,旁观者清	054
合抱之木,生于毫末	055
免费午餐最好不吃	057

做事方略四

——虚怀若谷,戒骄戒躁

人贵有自知之明	061
人非圣贤,孰能无过	062
不要掩饰你的毛病	063
听人劝,吃饱饭	065
做错了就认错	067
不要吝啬说声“对不起”	068
三人同行,必有我师	069

听得老人言,前程在眼前	070
泰山不让土壤	072
他山自比此山高	073
多听意见少犯错	074
拿得起,放得下	076
聪明反被聪明误	078
谦虚是美德	079

做事方略五

——能忍即忍,忍者无敌

凡事能忍则忍	085
忍耐——成功的秘方	086
能忍、会忍、善忍	087
忍让即是抗争	088
一忍可以制百辱	089
忍让如同金子贵	091
不磨不成玉,不苦不成人	092
培养自己的度量	093
吃亏就是占便宜	094
忍一时风平浪静	096
欲速则不达	097
脸上唾沫自己干	098
忍而后发制人	099
是可忍,孰不可忍	100

做事方略六

——多结良朋,少树劲敌

多一个朋友多一条路	105
无“度”不丈夫	106
万事让人先,自己当配角	107
宁得罪自己,不得罪他人	108
怪罪人两面不讨好	109

绕着树根来耕地	110
与别人融洽相处	112
低头不见抬头见	113
把敌人变成朋友	115
照顾别人的感受	117
要主动给对手台阶下	118
让朋友胜过你	119
有理也让人	120

做事方略七

——凿壁借光，善用外力

篱笆立靠桩，人立要靠帮	125
一个好汉三个帮	126
“君子”掠人之美	128
站到“巨人”肩膀上去	129
巧借他人的力量	130
借贵人打个背景光	131
肥水不流外人田	133
借棵大树暂寄身	135
借刀杀人不见血	136
借来梯子往上爬	137
有了人情路子宽	139

做事方略八

——人走高处，志存高远

人往高处走	143
欲望是上进的车轮	144
良禽择木而栖	145
要做就做一流人物	146
英雄不问出处	148
人老心不可老	149
好的目标是成功的一半	150

我想赢,结果我赢了	151
以积极的心态对待成功	153
不要前怕狼后怕虎	154
抓住缝隙中的机遇	156
行百里者半九十	157
凌驾于短处之上	158
承认并巧用缺点	160
攻其一点,发挥所长	161

做事方略九

——屡败屡战,永不放弃

不让失败吓退成功	167
失败是必交的学费	168
败军之将,更需言勇	170
明知不可为而为之	171
阻碍不是仇人而是恩人	173
吃一堑,长一智	174
“永不放弃”的人生哲学	175
着眼于目标,矢志不渝	176
攻克眼前的困难	178
接受最坏的情况	179
临阵脱逃非好汉	180
坐热屁股下的冷板凳	181
胜利属于坚持者	183

做事方略十

——韬光养晦,深藏不露

鹰立如睡,虎行似病	187
直木先伐,甘井先竭	188
出头鸟容易挨枪子儿	189
老人面前不逞狂	190
别人都站着,你别坐着	191

让人为师,不好为人师	193
把锋芒藏起来	194
永远位居第二	196
神龙见首不见尾	196
无城府不足以立世	198
以弱示人并非弱者	198
当好士兵才能当元帅	199

做事方略十一

——深谋远虑,防患未然

患生于所忽,祸起于细微	203
明察忧患的征兆	204
不拿鸡蛋碰石头	205
避免功高震主	206
坦诚待人,低调行事	208
以不变应万变	209
照实回答不如巧妙回答	210
知止所以不殆	212
这年头,谁怕谁	213
树立不好惹的形象	214
轻松应对“揭短”	215

做事方略十二

——假痴不癫,大智若愚

得糊涂时且糊涂	219
小事愚,大事明	220
不要事事都较真	221
水至清则无鱼	223
修炼“愚”的本事	224
一半鸽子一半蛇	226
低头走路容易捡到钱	227
夹着尾巴做人	228

含糊人不含糊	229
不战而屈人之兵	231
攻人于不备之时	232

做事方略十三

——人心险恶，不可不防

人心险恶，防着点	235
心中自有“照妖镜”	236
一样米养百样人	237
小心驶得万年船	238
平时多长几个心眼	239
同流而不合污	240
天机不可泄露	241
不要疾“小人”如仇	242
绊人的桩子不在高	243
小人比蚂蚁还可怕	244
苍蝇不叮无缝的蛋	245

做事方略十四

——祸从口出，谨言慎语

别说让自己后悔的话	249
刀只有一刃，舌却有百刃	250
当着矮子不说短话	251
说违心话，做违心事	252
不图一时的口舌之快	254
谨言慎语，说话要有分寸	255
不在人后说人	256
不要直接说人不对	257
给嘴巴贴上封条	259
善意的谎言也很美	260
“恭维”是女人的食粮	262

做事方略十五

——心黑手辣，胜者为王

不要有“妇人之仁”	267
揪出狐狸的尾巴	268
卧榻之地，岂容他人酣睡	269
设个圈套让人钻	269
恐怖故事低声讲	271
以子之矛，攻子之盾	272
心软说不出“不”字	274
没什么不好意思的	275
小蛇也能吞大象	276
放低姿态，赢得他人好感好办事	278
清除定时炸弹	279

做事方略十六

——怒上心头，一忍为高

不让愤怒的野马脱缰	283
不要压抑，但也不要冲动	284
不让怒火烧昏头脑	285
控制你的情绪	286
宰相肚里能撑船	287
把愤怒吞进肚子	288
大人不生小人气	290
不被激怒才不被消灭	291
把愤怒变成汽油	292
以德报怨，赐人恩典	294
他怒你不怒	295
让愤怒为你效劳	296

做事方略一

天生我材
与众不同



全力打造自己的招牌

你是否想过，什么是妨碍自己成功的最大敌人？可能你不会想到，人的一生妨碍自己成功的最大敌人便是自我贬低——自己瞧不起自己。自我贬低的表现多种多样，比如说，你在报纸上看到一则招工广告，那可能是你朝思暮想的职位，但是你却不敢应试，因为你想：“我不够格干这事，为何要去自寻烦恼？”或者你想追求某个出众的女孩儿，却不敢向她表白，因为你老是觉得自己配不上对方，自然就不可能将她追到手。由此可见，自我贬低极大地妨碍了自己长处的发挥，也就为你的成功大大地打了折扣。

如果你对于某项工作确实不能胜任，不妨交给他人去做，但是切忌自己把自己看低。在竞争中，如果你连尝试一下的勇气都没有，未战先降，就是妄自菲薄的典型表现。患上妄自菲薄病症的人，一定要设法脱离苦海，尽量以一颗平常心看待自己 and 他人。

自古以来，哲学家们便已经给了我们一个极重要的忠告：了解你自己。但是许多人却仅仅了解消极的自我，他们过多地看到了自己的缺点、短处和无能。

知道自己的先天不足是一件好事，因为任何人毕竟都有缺陷。但是，如果仅仅知道自己消极的一面，那情况就很糟了，这就会使你觉得，自己生活的价值不大。其实，每个人都会有自己的特长，也会有自己的缺点。长期传统的封闭教育，使中国人大多以谦虚为美德，而太露锋芒则会遭人妒忌。所以，对自己的长处，人人都会下意识地加以隐藏，即使人家称赞自己，也往往会觉得不好意思。

凡事不可太过，谦虚固然是一种美德，但是如果谦虚过度，以为自己真的一无是处，或者说自己看不起自己，就会陷入妄自菲薄的境地。

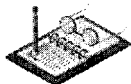
下面是几个帮助你打造“个人招牌”的办法。

①了解你的几个主要方面的长处。请几个客观的朋友来帮你寻找优点，也许有你的妻子、你的上司或者一位教授参加。总之，找一些聪明的人，他们会给予你真实客观的看法。

②在每个优点之下，写下一个成功者的名字，而这些人都是你认识的，已取得极大成功的人。但在这几个方面，他们却不一定比你做得好。

当你结束这一练习时，你会发现你超越了许多成功者，至少在某个方面超越了他们。这样你会得出一个结论，你比想象中的要强大得多。为此，让你的思想跟上真正的你，再不要瞧不起你自己！

世界著名拳王阿里在赛前总要自我吹嘘。他告诉新闻界：“我将在五秒钟之内把对手打倒，他将会招架不住！”他说这句话究竟有何目的呢？其实只是为了最大限度地发挥



自己的长处,提升自信,给对手造成压力,抑制对手长处的发挥,仅此而已。事实也是如此,他的对手听到这话时,自信心就开始动摇,不敢肯定自己。比赛前当裁判解说规则时,阿里便瞪着他的对手,像是告诉他:“哼,你不行,我将给你颜色瞧瞧!”这些做法都帮助他在比赛中把自己的长处发挥得淋漓尽致。

还有一个同样的事例,据说在国际乒坛上横扫千军万马、常胜不败的邓亚萍,之所以令所有对手望而生畏,原来她有一个秘密武器——那双锐利、凶狠的眼睛。凡是与邓亚萍打过比赛的人都有这样一个体会,即不敢看她的眼睛。在比赛中谁要是不小心看到她的眼睛,心里准发毛,技术水平很难正常发挥出来,而此时的邓亚萍则可以充分发挥自己的特长。此长彼消,比赛焉能不胜?

在人的一生中,会有各种的对手,各类的障碍,每一天都好像是在竞赛,你可以是胜利者,也可能被打败,那么为何不成为胜利者呢?这将会是更刺激、更有趣的美妙时刻。

其实你完全不必告诉你的对手,你将给他们颜色瞧,你只要积极地告诉自己,你是最优秀的,你肯定行,就可以了。马上去做吧!现在立刻把视线从书本移开,大声地说:“我是最优秀的!”假如你现在是一个人独处,那么就大喊它三次,使整个墙壁都震动起来。相信那声音听起来一定很过瘾,不是吗?

任何时候你都要记得,你的长处远远没有发挥出来。科学家告诉我们,人类平时使用的能力,充其量也只有其全部能力的十分之一。这话可能有点笼统,但有一点却是可以肯定的,如果你有较强自信心的话,那么你的表现肯定会比现在更好。

所有成功的人士,固然有多种不同的方式,但总归起来却只有一句话:全力打造自己的招牌,使自我潜能得到最大限度的发挥!这样,你将会发现自己很了不起!

● ●【做事第1招】● ●

为什么有些人总能成功?首要条件即在于他们具有积极的心态。心态不同,决定观点、做法、行为、决断都会不同。

“我是最优秀的!”成功者总是运用这种自信、积极的心态去支配自己的人生,用积极的心态来面对这个世界,面对一切可能出现的困难和险阻。他们始终用积极的思考、乐观的精神、充实的灵魂和潇洒的心态来支配、掌控自己的人生,他们不断地乐观看待困难、克服困难,从而不断地走向成功。

把自己“卖”个好价钱

热心于推销自己的孔子常常将原则抛在脑后。

公山不扰是季氏的家臣,他占领了费城造反后,派人来请孔子,孔子很快地就到他