

亲爱的卧底经济学家

[英]蒂姆·哈福德◎著
李凤李虹◎译



Dear
Undercover
Economist



源自风靡全球6年、人气爆棚的经济学专栏
用经济学观点回答你生活中千奇百怪的难题

Dear
Undercover
Economist

Dear Undercover
Economist

Dear Undercover
Economist

Dear Undercover Economist

Dear Undercover
Economist

畅销书《卧底经济学》作者的全新潜伏力作

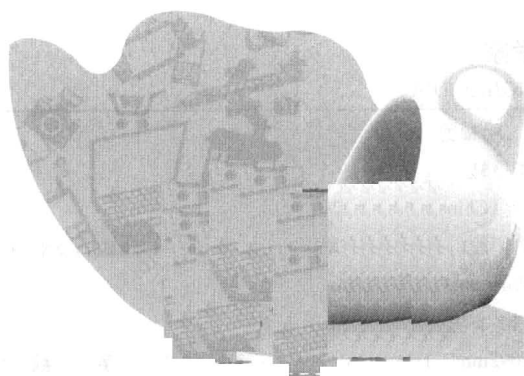
中信出版社·CHINA CITIC PRESS



亲爱的卧底经济学家

[英]蒂姆·哈福德◎著

李凤李虹◎译



Dear Undercover
Economist

Dear Undercover Economist

Dear Undercover
Economist

Dear
Undercover
Economist

中信出版社
CHINA CITIC PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

亲爱的卧底经济学家 / (英) 哈福德著; 李凤, 李虹译. —北京: 中信出版社, 2010.11

书名原文: Dear Undercover Economist

ISBN 978-7-5086-2329-0

I. 亲… II. ①哈… ②李… ③李… III. 经济学—通俗读物 IV. F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 183882 号

Dear Undercover Economist by Tim Harford

Copyright © 2009 by Tim Harford

This edition arranged with Felicity Bgryan Ltd.

Through Andrew Nurnberg Associates International Limited

Chinese Simplified translation Copyright © 2010 by China CITIC Press

All rights reserved.

本书仅限于中国大陆地区发行销售

亲爱的卧底经济学家

QIN'AI DE WODI JINGJIXUEJIA

著 者: [英] 蒂姆·哈福德

译 者: 李 凤 李 虹

策划推广: 中信出版社 (China CITIC Press)

出版发行: 中信出版集团股份有限公司 (北京市朝阳区惠新东街甲 4 号富盛大厦 2 座 邮编 100029)
(CITIC Publishing Group)

承 印 者: 北京京师印务有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16 印 张: 17.25 字 数: 160千字

版 次: 2010 年 11 月第 1 版 印 次: 2010 年 11 月第 1 次印刷

京权图字: 01-2009-7087

书 号: ISBN 978-7-5086-2329-0/F · 2094

定 价: 42.00 元

版权所有·侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页, 由发行公司负责退换。

服务热线: 010-84849283

<http://www.publish.citic.com>

服务传真: 010-84849000

E-mail: sales@citicpub.com

author@citicpub.com



前言

你心目中的经济学家是什么样子的？

当你想咨询关于抚养小孩、繁缛的礼节，以及充满诱惑的黑色艺术时，最先想到的人可能不会是经济学家。在最好的情况下，经济学家充其量只被认为是渺小的人物：总是保持理性，不被优柔寡断或薄弱的意志力所影响，就好像斯波克^①（Spock）一样，难以将其同忧虑的人类联系起来。而最糟糕的情况是，经济学家看上去就像社会上不招人待见的人，要么说话直来直去、不善交际，要么就是只知道一切物品的价格却不能理解其价值的男人（有时是女人）。

至少，这是经济学家在人们心目中的传统形象。那么，本书会让哪些人大跌眼镜呢？公平地讲，它并不像大多数传统的“知心大姐”那样善解

^① 斯波克，《星际旅行》电视剧的主角之一。在该剧的角色中，他是唯一一位外星人（半瓦肯人），在“进取”号星舰上担任科学官及大副职务。——译者注



人意。它的内容直言不讳，甚至有些粗鲁，喜欢运用晦涩的术语。当遇到一个沉迷于约会游戏^①，却担忧这种游戏会使自己迟迟不能安定下来的女人时，本书并不会给她提供一个坚实的肩膀以供依靠，而是直率地用最优实验理论给予解释。当一位出席晚宴的客人在犹豫应该花多少钱来购买一瓶葡萄酒时，本书会无视《葡萄酒珍品指南》，而直接去查找《葡萄酒经济月刊》。

然而，这本书所给出的意见却出奇地明智。自《金融时报》非常信任地将回答《亲爱的经济学家》栏目来信的重任委予我的6年时间里，私下说，我自己有时甚至也会参考其中所给出的意见。

这应该不足为奇。虽然《亲爱的经济学家》栏目在表述方式或语气方面可能有待改善，但是，经济学本身是极其善于解决各类问题的。经济学家有着忽略社会微小差异以及将问题简化和模型化的天性，因此，他们能够提供浅显而实用的建议，这些建议正是我们希望从任何优秀的咨询栏目中所获得的。而且，现代经济学已经同它的传统形象相去甚远。它不再被那些不经世故的数学强人所操控，而是被那些深谙世故的数据侦探所主宰。行为经济学家与理性经济学家之间的争论，也让人们越来越了解理性经济行为的含义——人们的行为不如斯波克那样完美，而更像霍默·辛普森^②（Homer Simpson）。

① 约会游戏，也可称为约会博弈。——译者注

② 霍默·辛普森是美国电视《辛普森一家》中的一名虚构角色，辛普森一家五口中的父亲。——译者注

因此，现代经济学家十分清楚我们应当如何作为，又将如何遭遇失败。如果有人要充满信心地对所有的事情给予超理性的建议，那么谁又能比经济学家更适合呢？



目录

前言 你心目中的经济学家是什么样子的? VII



第一章 | 谁是我的“另一半”? 1

——两性关系、恋爱和约会

择偶期多长比较科学? ……假装性高潮的疑惑……求婚的时机……年轻女友与高雅女性的“困境”……拒绝最后一分钟收到的约会邀请……网上交友成功的秘诀……圣诞节的白兰地和9月出生的小孩……吝啬鬼的爱情……“男追女”的陈旧观念……红颜知己与恋人的模糊界限……婚外恋的价值……男人爱狗胜过爱老婆吗? ……婚前同居的优劣



第二章 | 金钱与梦想, 我应该追逐哪一个? 39

——学习、工作和收入

棘手的轰炸式聘用函……零钱罐储蓄法的利弊……家庭煮夫与女强人的组合……音乐家和街头艺人的性价比……薪水与梦想, 孰轻孰重? ……彩票奖金的理财规划……投资



要讲道德吗？……以貌取人是职场潜规则……人际关系网与 Facebook……业绩工资可行吗？……考试成绩与学习时间的关系……坐飞机买不买保险？……地铁门口的“堵人”现象……新员工培训的价值高低



第三章 | 家家都有本难念的经，果真是这样吗？ 81

——养育孩子、财产分配和婚姻经营

安全性高的汽车更危险……结婚纪念日的礼物……生男生女与离婚的关系……父母更偏爱贫穷的子女……包办婚姻会幸福吗？……鼓励还是禁止孩子看电视？……婚姻的非货币收益……取消零用钱与打屁股，孰优孰劣？……名字与孩子的前途……“一视同仁”是最大的不公平……产妇住院的时间长短有关系吗？……关于信贷危机的童话故事



第四章 | 看盗版影片和盗版书籍，是不道德的行为吗？ 125

——美食、美酒和休闲娱乐

轮流做东的朋友会长久吗？……疯狂迷恋明星的女儿……网上购物的好评与差评……你买书也看排行榜吗？……持有年卡却很少去健身房的会员……统一定价的电影票……自助餐怎么吃最划算？……3个人买牛奶，6个人喝牛奶……根据新鲜度来定价……看暴力影片会降低犯罪率……把餐厅的纸巾和牙签带回家……看网上的盗版视频是不道德的行为吗？

第五章 | 血汗工厂是否应该被取缔? 157

——包罗万象的生活问题

垃圾分类与回收……不成对的袜子……血汗工厂与妓女……
创新与能源消耗……不守时的送货员……逃脱违规停车的罚
单……减肥与美食诱惑……定价的零头策略……金钱乃万恶
之源……身体内的两个“我”……什么年龄适合吸烟?……
多个账户、一个密码的风险……共同打车的车费分摊……出
人意料的礼物价值更高

第六章 | 10年后,我们仍会幸福地生活在一起吗? 201

——情感中的经济学

剩女的情感烦恼……离异女性必须坚守的秘密……结扎手术
与性爱次数的博弈……平凡男人与漂亮女人的爱情组合……
不要因为害怕离婚而拒绝结婚……继续暗恋还是勇敢表
白?……相亲晚餐后的失落……前男友的拖沓与准男友的爽
约

第七章 | 晚入学的孩子表现更好吗? 213

——家庭理财、职业规划和学校教育

遗产分配不能兼顾公平……一只丢失的手套与离婚危机……
失业补助的理财规划……一次转校只会暂时影响孩子的学
习……乐观的失业者与残酷的就业现实……接受减薪还是毅
然辞职?……被薪酬幻想吞噬的幸福感……早上的鲁思和晚
上的鲁思……为孩子量身定做学习奖励计划……早入学与晚
入学的权衡



第八章 | “门当户对”依然是婚姻幸福的条件吗？ 231

——家庭关系的经营与维系

沃尔玛与夫妻关系……成功男人更喜欢受过教育的女人……
圣诞节的争吵……家长式家庭与婚姻幸福……就教育孩子而言，
拿走胡萝卜比挥舞大棒更有效……君子之交应该钱财分明

第九章 | 平均分摊餐费时，我们会点更贵的菜吗？ 241

——价格与体验的辩证关系

酒鬼的心理账户……用餐者的困境……分辨狗粮与火腿……
价格决定葡萄酒的品质……音乐会上两位女士的争吵

第十章 | 身高也像快乐一样具有传染性吗？ 249

——五花八门的琐事

我的宠物鼠和诗人眼中的麻雀……给足球选手设定一个身价上限……
古铜色的美腿与长裤……减量不减价的巧克力棒……你不是救世主……
会传染的快乐……圣诞树的去与留……评委的偏袒与偏见

致 谢 263



——直以来，个人咨询栏目的主要内容都离不开两性、约会和恋爱，这并非毫无原因。关于这些话题的睿智言论不太容易获得，很少有人愿意向父母咨询关于失贞的事情。当牵涉婚外恋的问题时，向同事咨询意见也显得非常尴尬。当我们想知道自己是否已经找到了“另一半”时，我们清楚，心怀嫉妒的朋友也许不能给予公正或无失偏颇的意见。那么，在这种情况下，谁能够比一个沉着冷静并且具有理性经济思维的咨询者更受欢迎呢？

确实，经济学家通常不会有浪荡子一般的臭名。向经济学家咨询是否应该假装性高潮这个微妙的问题时，他们回答应该创建一个两人信号传递博弈框架进行分析，这不足为奇。尽管如此，经济学家也不会忽视爱情的重要性。相反，在恋爱方面，他们是标新立异的行家。经济学家知道，当面对不确定的情况时如何作出决策；我们也清楚廉价协商的危险诱惑和约束承诺的价值。



最重要的是，经济学家理解非零和博弈的概念——双方都预期能在交易中获利。当谈及恋爱问题时，你甚至可以认为我们这些经济学家是乐观主义者。

✉ 我和我的男朋友建立恋爱关系已经有一阵子了。就在上个月，他搬来和我一起住。看上去，我们似乎应该将他原来的房子卖掉才划算。但是，他却想过一段时间再说，以防我们相处不融洽。您有什么建议呢？

——V·H，英国利兹

✉ 亲爱的V·H：

现代生活让我们越来越难判断自己应该持有什么样的态度。

母亲曾经这样教导自己的女儿：不要相信追求者对你承诺的“明早依旧爱你”的誓言。要作出这种承诺，就得以求婚的方式表达。但是后来，美国法庭不再允许女性以“违背诺言”的名义起诉——一种形容负心汉向女方求婚，与其发生性关系，随之又变心的婉约说法。于是，用钻石来支撑这种誓言就变成了一种传统。钻石被认为是女性最好的朋友。

时光荏苒，现在的男男女女越来越难猜测彼此的内心。但是，如果你在这些问题上稍微运用一下筛选理论，你就会准确地找到自己的位置，把握全局（标新立异的乔·斯蒂格利茨以筛选理论——通过强制行为，而不是空泛的恭维来发掘隐藏信息——获得了2001年的诺贝尔经济学奖）。

如果你的男朋友正在享受和你同居的幸福，但又不对你们的关系给予



任何实质性承诺，那么，他那个可以随时搬回去住的房子就有了较高的选择价值。即使他很爱你，但他对这份爱情的持久性持怀疑态度时，情况才会如此。

另一方面，如果他认为你们的爱情会天长地久，那么，保留一间单身公寓的选择价值将是最小的，而他保留房子的唯一理由就是把它看做一项有利的金融投资。尽管专家们认为投资是有益的，但其潜在的回报与错失终身伴侣相比，显得太微乎其微了。

为了筛选出你的男朋友的类型，你必须要求他立刻卖掉房子——如果你愿意的话，可以声称《金融时报》预测房价将下跌。

成功筛选的艺术在于设置一个某类人不愿做到的要求。既然你不想和那类人同居，那就要坚定立场。

——值得信任的卧底经济学家

✉ 我有一个关于情人节的问题。

我准备带我的女友共享一顿浪漫的晚餐，但是，我现在就可以预料到这顿晚餐的结局：朱丽叶不会给自己点甜品，而我会点一个巧克力蛋糕，最后她会吃掉大部分蛋糕。我觉得这是一个让人抓狂的习惯。您能给我一些建议吗？

——罗密欧，意大利维罗纳

✉ 亲爱的罗密欧：

我可以笃定地说，你永远不会劝朱丽叶给自己点份甜点，而给自己点



两份甜点的做法也如同玩笑般地对她不起作用。你点的分量仍像往常那样多，问题只是如何分配。

基础效应论的发展解决了这个问题。通常情况下，效用论可以解释我们在不同物品上的消费选择。你的问题是如何在两种物品之间进行选择：蛋糕是给自己，还是给朱丽叶（这样也会使你快乐，因为你爱她）。你选择的复杂性在于，朱丽叶不仅喜欢吃蛋糕，也喜欢看你吃蛋糕。既然只点一个蛋糕，你们都只会吃蛋糕的一部分，而将剩下的留给对方。但是，应该如何分配呢？

很幸运，经济学家特德·伯格斯特龙（Ted Bergstrom）早在 15 年前就给出了必要等式。你需要做的就是计算出——相对于蛋糕而言——你对朱丽叶的爱有多少，并让她也给出相同的计算。然后，将这种衡量结果带入伯格斯特龙的方程，即可得到结果。如果你们彼此都更喜欢蛋糕，就不得不采取折中方式，分蛋糕给对方。如果相对蛋糕而言，你们更喜欢看对方吃蛋糕的过程，你们就会试图把蛋糕硬塞给对方。

只有双方在没有任何争执的情况下，达成了最理想的分配方案，这才是真正的无私。而此时，爱意已在空气中弥漫。

——无私的卧底经济学家

✉ 我今年已经 74 岁了，精力充沛、生活富裕，但是婚姻单调无聊。我有一个 37 岁的情人，我们已经在一起 8 年了。但她现在找了一个和她年纪相仿，收入很一般的男人。她的个人资产有 30 万英镑，年薪约 5 万英镑。我以前曾打算给她 25 万英镑，而现在，如果她愿意继续和我保持这



种地下情人关系，我仍然会这样做。您怎么看？

——史密斯先生，英国伦敦



亲爱的史密斯先生：

你的计划必须克服两个问题。其一是米尔顿·弗里德曼（Milton Friedman）在“永久性消费假设”中提到的任何意外之财所造成的永久性影响。2004年，你赠给情人的25万英镑是一笔相当可观的财产，按照当前的实际利率计算，可以创造大约5 000英镑的永久性收益。但跟你的情人的收入相比，这份财产也不算多。如果她准备组建一个新家庭，并且家庭收入主要靠她的新男人，那么，这笔钱就显得更少了。换句话说，只有当她认真准备开始一段新恋情时，你的这笔钱对她来说才重要——而这对来说，可谓是雪上加霜。

还有一个忧虑，你不能在一份强制性合约中明确你的期望——通过支付一大笔钱来维持情人关系。确实，很多爱情或者性关系都是以金钱为基础的。但是，很少有人按照你说的这种方法取得成功——他们要么制定含蓄的长期合约，要么像“现货市场交易”那样操作。

也许你会觉得按小时或者天数付钱给女朋友是件恶心的事情。即使你不这么认为，她也会这么想。如果你用使这段关系维持8年的方法，来继续维持这段恋情，可能更有希望获得成功：捂好自己的钱袋，开始散发自己的魅力吧！

——谨言慎行的卧底经济学家