

大学生

零资本创业

◎ 王绎 著

- ◆ 开启人生的**四把金钥匙**
- ◆ 零资本创业的**十个黄金法则**
- ◆ 获得创业基金的**两个必要条件**

大学生出路何在？大学生路在何方？

本书具有很强的可操作性，快速传递
切实可行的大学生创业之道，
让零资本创业成为现实。



大学生 零资本创业

◎ 王经纬 著

- ◆ 开启人生的**四把金钥匙**
- ◆ 零资本创业的**十个黄金法则**
- ◆ 获得创业基金的**两个必要条件**

大学生出路何在？大学生路在何方？

本书具有很强的可操作性，快速传递
切实可行的大学生创业之道，
让零资本创业成为现实。



科学出版社

北京

内 容 简 介

大学生毕业面临失业，大学毕业生每年多达几百万，大学生问题是困扰学校、社会、国家的一大难题。大学生的出路在哪里？大学生何去何从？作为一名大学毕业生，笔者以自己创业成功的经历，向当今的大学生揭示了如何零资本创业的秘诀，里面涵盖了笔者自己创业的心路历程，零资本创业的十个黄金法则，如何获得风险投资，如何积累自己的财富。本书能真正地帮助大学生在最短的时间用最少的投入进行创业。

图书在版编目（CIP）数据

大学生零资本创业/王绎著. —北京：科学出版社，2010
ISBN 978-7-03-028778-6

I. 大… II. 王… III. 大学生—职业选择 IV. G 647.38

中国版本图书馆CIP数据核字（2010）第166200号

责任编辑：王 炜 赵丽艳 / 责任制作：董立颖 魏 谨

责任印制：赵德静 / 封面制作：艺和天下

北京东方科龙图文有限公司 制作

<http://www.okbook.com.cn>

科 学 出 版 社 出 版

北京东黄城根北街16号

邮政编码：100717

<http://www.sciencep.com>

北京佳信达欣艺术印刷有限公司 印刷

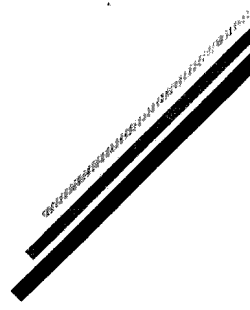
科学出版社发行 各地新华书店经销

*

2010年9月第 一 版 开本：B5（720×1000）
2010年9月第一次印刷 印张：15 插页2
印数：1—5 000 字数：234 000

定价：32.00元

（如有印装质量问题，我社负责调换）



前言

美国哈佛大学有一项跟踪调查，对象是一群智力、学历和生活环境等都差不多的年轻人。结果是90%的人“没有目标”；6%的人“有目标，但目标模糊”；只有4%的人“有非常清晰明确的目标”。20年后，研究人员回访发现，4%有明确目标的人，生活、工作、事业都远远超过了另外96%的人。更不可思议的是，4%的人拥有的财富，超过了96%的人所拥有财富的总和。

就我个人来讲，我认为自己浪费了8年的时间去等待。我曾经做过无数培训和训练，大到上百亿的企业帝国，小到只有一个店面的个体老板。据我观察一个人，只要是坚持创业，坚持在一个行业里打拼，最后虽然成就不同，财富不同，可是多多少少总会有一些成就，即使再差也拥有几十万到上百万的家产。

我曾经特意近距离地观察我居住社区附近市场上长期卖青菜的商贩，他们竟然不出6年都在当地买了房子，还有些开着自己的车。一个肉夹馍的加盟店，是两位老人开的，我经常光顾，闲聊之中我了解到他们每天的营业额不低于500元，每年至少20万以上的营业额，房租只有2万多，除去各种开支，他们每年也有8万元的收入。而我也接触了很多大学生，他们毕业数年之内一直辗转于人才市场，频繁变动自己的工作，结果是入不敷出。

这些商贩、个体户、小公司的经营者多数是没有文化、没有其他出路的人，为了能在城市生存下来，就认准一行，艰难经营，结果几年后多少都有些起色。而大学生因为知识、阅历和各种各样的原因，却不屑于去做这样的事情，反而迷失了前途，不知道自己的未来在哪里！

我本人也是如此，毕业后分配了工作，不到2年就失业，原单位破产。自己辗转于人才市场，不断地离职与求职，在打工之中消耗掉自己最宝贵的时光。我绝对不是不赞成大学生打工，而是想阐述，大学生，你到底想要什么？想要成为一个什么样的人？多数大学生的想法仅仅是想赚一点钱，先能养活自己而已。

很遗憾，我当时也是这么一种想法。如果是仅仅停留于这么一种想法，那么我会非常痛心地去告诉当今的大学生：如果你仅仅想赚钱糊口，很可能几年后你仍一事无成，甚至养活自己都很困难。在市场竞争愈加激烈的今天，每年都有数百万大学生走向社会，一代接一代，不会终止。随着更年轻一代大学生的毕业，我们终将老去，失去年龄上的优势，我们的职位会被更年轻、更有激情的毕业生所代替，等待我们的可能是悲惨的被抛弃。当你不再具有年龄优势，当你发觉自己已经失去竞争力的时候，一切都已晚矣！

其实，今天的大学生足够聪明，足够智慧。只要你愿意，花上不到5年时间，甚至是3年时间，你就会在一个行业里站稳脚跟，获得一份不错的创业收入。今天的机会到处都是，今天是一个亘古未有的创业时代。当然不可能人人都做得像马云、马化腾、李彦宏那样大，我们可以做得小一点，哪怕是一年只有几十万的收入。这个数字，我认为大学生只要坚持创业，人人都不难达到。

为什么我们有那么多大学生受制于自身信念，宁愿在一家家企业间变换着工作，也不愿意去自己创业呢？为什么我们宁可只有那每月微薄的工资收入也不愿意勇敢地走出去寻找创业之路呢？我本人已经贻误了8年时间来等待来期许，我真的不希望今天的大学生再重蹈覆辙。

当然，如果你今天选择了成为公务员或者进入了跨国公司，你可能可以高枕无忧了。可这毕竟是少数，多数人都没有这样的机会的。

我曾经观察了无数的创业者，他们都是在最底层开始创业的，他们创业的时候只有很微薄的一点资金。创业成功与否绝对不是取决于资金的多少，而是赚钱的能力的强弱。没有钱你也可以开始，我及我身边的很多人都是从零资本开始创业的，一点点积累，一点点进步，才到了今天的位置。只要你愿意，也同样可以。

一个人到这个世界上走一遭，是不容易的，你的生活模式完全是你自己选择的结果。你可以选择平平淡淡的一生，过着拘谨、卑微的生活，每天为了柴米油盐而绞尽脑汁；也可以豁出去走出去开创属于自己的一片天地。我并不反对打工，而是反对一直跳来跳去的打工方式。财富的积累一定是长期积累的结果，暴发户只是历史的偶然，经不起时间的考验，若干年前的暴发户今天大都销声匿迹了。

只要你想，你完全可以做到，创业者坚持朝着一个方向努力，总有成功的机会。一旦你努力朝着目标前进，经过十年之后，你的财富会远远大于你打工的收入。这是我的深刻感受，也是很多创业者的深刻体会。

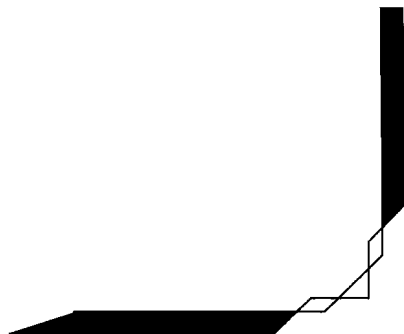


目 录

第1章 惊人的秘密	1
你总是有选择的	3
惊人的秘密	5
不要让你的未来毁于你的算计	5
第2章 我的创业心路历程	12
被抹杀的雄心	13
家庭的影响	16
对我影响至深的另一个人	17
我的2005	19
成功都是逼出来的	22
恩生害, 害生恩	23
逆境最能培养能力	25
钱从来都不是问题	26
保持乐观和激情	27
生命的长度	28
活在当下	29
走出去	30
第3章 沙子和珍珠	31
增加自己被别人利用的价值	33
财富的获得是积累的结果	35

一个人的价值取决于对别人贡献的大小	36
第4章 别让文凭毁了你	40
第5章 黄金法则1: 从零开始	54
第6章 黄金法则2: 马上行动, 越早越好	70
第7章 黄金法则3: 先做后想	84
要成功, 先发疯, 脑子简单往前冲	85
听君一席话, 胜读十年书	90
第8章 黄金法则4: 越挫越勇, 屡败屡战	99
第9章 黄金法则5: 成功是被逼迫出来的	119
第10章 黄金法则6: 营销为王	130
第11章 黄金法则7: 破除穷人思维和限制性信念	143
让钱向你流淌	144
第12章 黄金法则8: 财富积累的秘诀	152
先支付给自己	156
控制你的开支	158
让钱为你工作	161
拆除你的拦钱大坝	163
稳定的收入是财富积累的秘诀	166
第13章 黄金法则9: 善于利用一切可以利用的资源	170
人生的四个资源	171
时间资源	171
财务资源	176

人际资源	178
信息教育资源	179
第14章 黄金法则10: 我是令一切发生的根源	189
第15章 获得投资的两个绝对条件	197
第16章 零资本创业的若干方式	204
网络营销与电子商务	206
加盟创业	206
兼职创业	207
团队创业	207
概念创业	207
内部创业	208
创业项目	208
附录 一个大学生的创业故事	214
附录 我的创业语录	218
附录 名人名言	220
后记 感恩生命中的贵人	224



第1章

惊人的秘密





我大学毕业后打工8年，曾经深深陷在打工还是创业的两难之中。当初认为一毕业就选择创业太早了，自己各方面经验都不成熟，自己也没有资金；再说，自己上学这么多年，花了家里很多钱，如果选择创业又需要从家里拿钱，可是家里根本没有钱来支持我，我最好还是找一份工作先有一定的收入，以后有机会再慢慢创业。

经过我对大学毕业生的调查和接触，我发现这样的想法具有很大的普遍性，几乎所有的大学生都有。很遗憾的是，一旦我们做了这样的决定，就很难改变，它将会根深蒂固地影响和左右我们的行为。实际上你一旦投入到打工的大潮流之中，就很难回头和自拔。以至于我在打工这条路上艰难地走了8年之久，把人生最美的时光献给了一家家的企业，直到32岁，才艰难地走上创业之路。

一个人总是有惰性、弱点和各种各样的干扰因素在左右自己的选择和行为。特别是大学生刚毕业的时候，因为多年的学习经历，对于社会基本上处于无知状态。虽然从报纸、网络、电视，以及身边的人等处接收了很多关于社会的信息，但是真正的实践经验几乎一点都没有，所以来到社会上就格外小心谨慎，唯恐上当受骗。我曾经到一些大学进行关于大学生零资本创业的演讲，其中真正相信的比例，根据事后的交流来看，不到20%，多数人持着怀疑的态度，还有几次竟然是几个听课者向学校打报告说我们在做传销，简直是令人匪夷所思。

很多大学生提了一些很天真、很无知的问题，让我哑然失笑。知识越多，对于创业越是不利，知识越多对于创业越是障碍，这是我自己总结所得。显然学校的教育和他们的学习经历已经成为很多大学生的桎梏，限制了他们勇敢地走出去。创业，接受失败；再创业，再接受失败，是创业成功的唯一方式。李阳说：“让我们拥抱失败和挫折，热爱丢脸吧！”我把这句话送给所有的大学生，包括我自己。

我是学历和知识的最大受害者。这么说，并不是说我反对知识，我所表达的只是学历和知识仅仅是一种死的东西，它可以为你所用，也可能成为你的负担。作为学术研究和基础学科来讲，知识肯定是有用的，但是创业者最需要的恰恰不是这些。创业者最需要的是魄力和勇气，能够大胆地走出去，敢于面对和接受，而不是仅仅停留在那里思考。我自己从小喜欢看书，喜欢学习，因此很爱思考，恰恰是这些知识和思考让我裹足不前，等待了8年才走出去创业。我错失了人生最美好的8年，想一下，人生能有几个8年？而这8年是我最年轻最富有活力和朝气的8年啊！后来，

当我放下所有包袱，最终走出去的时候，我面前豁然开朗，天地为之宽阔，事业为之起色，一切变得那么美好，这是我打工永远不能体会到的。

你总是有选择的

任何人在任何时间和任何地点其实都有自己的选择，你可以选择成为一个普通人，成为一个旱涝保收、一辈子被困在笼子里的人；也可以成为一个一辈子为金钱所困，为贫穷所困的人。多数人宁可选择一份旱涝保收，没有冒险没有激情没有刺激，一辈子把自己锁定在一个地方，消磨掉自己余生的工作，也不会去选择冒险刺激和充满新奇的创业之旅。当然你还有另外一种选择，就是走出去，勇敢地面对生活的挑战，勇敢地去接受失败，迎接暴风雨的洗礼，让自己在创业中成长，在失败中再次站立起来。尽管充满了不确定性，可是你一旦认准，只要你不倒下，你就有机会成功，而一旦你成功，你就会知道，相对于打工和找一份安定的工作，有一份旱涝保收的收入，这份事业带给你的远远超乎你的想象。相对于安定的工作所带来的那点收入，你自己创业的任何一小笔收入或者开支都比它们多得多！所以我认定：只要是自己干，总比打工强。

令我很惊讶的是，这句话竟然出自一位农民之口。这位朋友是我在2009年学习驾驶的时候认识的。虽然相识不深，但我仍然为他的认知而惊讶。当他面对几位打工者说出这句话的时候，那几位打工者开始反击这位农民。当时我只是在想为什么我不是在刚毕业的时候听到这句话！假若那时我听到了这句话，或许以后我的人生路会不同的，或许完全是另一种活法。后来我又想，即使我听到了又能怎么样？我当时固执的思维能接受他的观点吗？

很多人在创业的时候，起步资金那么艰难，甚至是从银行贷款，可是一旦有了一点钱，第一件事情就是买好车，一下子投到车上几十万，来充当门面。在中国面子确实很重要，可是即使是拥有了好车也并不能代表你就成功了，这一点请大学生务必搞明白。你的成功绝对不是你外在的面子：名车豪宅。如果仅仅停留在面子层面，停留在虚夸的层面，会毁了你的创业路程，让你一辈子活在虚夸的名利里，直到你失去的那一天，你才发现那些并不属于你。真正的成功绝对不是靠外在的这些金钱、面具、符号来



那位敢于说出真话的个体户，之所以让我惊讶，是因为他说出了很多老板和成功人士成功的真谛。那么多的大学竟然都被蒙蔽，其实即使有人告诉他们，他们也不会相信。不管你现在能不能明白，我所要求的就是请你

惊人的秘密

如果你留意，很多成功的创业者总是在有意无意地宣传一个道理：创业很难，很辛苦。确实，有很多人是如此，但也绝对不仅仅如此。如果你能接受那就不叫困难和辛苦。很多人成功了回过头再看，才发觉自己创业的那段历程是最宝贵的，如今成功了，风风光光的外表之下，反而是一种失落。

为什么我会这样说，你可以用各种方法反驳我，证明这是一个伪命题。看你又陷入了你的逻辑思维之中了，这就是你不成功的原因，这就是你永远走不出第一步的原因。你永远都会用各种各样的论据和逻辑推理来证明创业不赚钱，可是有很多东西你永远无法用数理推理来证明，经济的核心还是人气指数，这你是知道的。

不要让你的未来毁于你的算计

你算来算去不赚钱的方法，已经早被我无数次的演算了，相信很多人



千万不要再做估算了，让你的逻辑思维和理性思维暂停吧。很多很多的东西远远超越你的思维极限。如果说打工收入，我相信微软前研究院院长、谷歌全球副总裁、大中华区总裁李开复的收入可能会远远超过绝大多数打工者的收入，可是他还是开始创业了，他在近 50 岁之年才开始创业，开始自己的事业，难道你相信自己在打工这条路上能超越李开复？

上甘岭战役历时 43 天，在 3.7 平方公里的地区，共发射炮弹超过 230 万发，双方伤亡约 3 万人。战争对双方都产生了深远的影响，直接影响了后来美国的对华政策。当时战争的双方都势在必得。可是美军最终也没能拿下这块弹丸之地。据说后来的美国军方及著名的军事机构都做了多次模拟计算机实验，结果是无论如何，美军都能拿下这座山头，230 万发炮弹几乎可以把整个地区轰炸若干遍。可是结果却是如此，但他们忽略了最重要的一点，就是人的意志力。

人既无上限，也无下限。即使是再难的事情也有人做成，再简单的事情也有人做不好！这就是人类！

你可以反证，打工比自己干强。当然你会有无数的理由，而我的理由只有一个：这是我的经验之谈。尽管有很多企业都已经失败破产了，可是直到今天，这个世界的多数产值还是 80% 的小公司创造的。

我打工将近 8 年的收入总和，比不上我做成一个单的收入多。这就是我支持和鼓励你创业的原因。我身边的很多打工仔在不停地变换着工作，每次变换工作都会从零开始，原来的一切资源都归于零，又得从头开始，去面对一切，又得去努力获取老板和所在公司的信任。这一切都在不停地周而复始循环着，直到没有人要你了为止。

我在 32 岁去应聘职位的时候，已经感觉到自己没有任何竞争优势了。在应聘的时候，人力资源主管和企业主会不断用怀疑的目光审视我的过去，审视我的年龄。我简直受不了这种非人的待遇，我简直要崩溃了。所以 2003 年的时候，我下定决心，无论如何，我要在 35 岁之前开始创业，并且有一点小小的成功。

记得一位已经创业多年的朋友告诉我，你真的适合自己创业，我不明白你为什么自己不自己干，自己干就是一层窗户纸，一捅就破。直到写这本书的时候，我开始去慢慢回忆我的职业生涯之路、我的创业之路。我也奇怪，我为什么这么晚才进行创业呢？我本来可以更早的啊，我本来有好几次机会可以自己干啊，是什么限制了我走出来自己单干呢？如果我更早自己创业，我会更早成功，可是我没有。本来我有好几次机会可以创业，但是机会却被我放弃了！为此我损失了很多，为此我惋惜不已。我本来可以更成功的，但是我没有抓住机会，每个失败的人都可能像我这样去抱怨去叹息去回忆。但是错过了就是错过了，再也没有机会了。

2000 年的时候，青岛的一位朋友建议我自己创业，她来自上海。她说我很适合去上海创业，她说上海水深，市场大，我有能力在上海做并一定可以做出点成绩来。我当时也不断地思考和问自己，为什么不去自己干？可是我最终没有，这就是事实。

从 1995 年毕业，到 2004 年自己创业整整 8 年的时间，我丧失和浪费了多少机会？这个损失会有多少？我不知道！直到 2003 年的时候，我清醒地认识到，我再也不能这样下去了，如果过了 40 岁，就不会有企业要我。因为在中国有的是更年轻的人力资源，他们年轻、有力量、执行力强、有知识，他们是更佳的选择，而我不是。如果到了那个时候，再也没有人没有企业愿意聘用我，我将何去何从？

2003 年的时候，我真的感觉自己已经到了一个边缘，一个临界点上。我的工作换来换去，就是不能突破自己，就是不能获得更高更好的收入。竞争太激烈，我没有任何优势了，我必须做出选择。

我记得 2003 年我从济南回到东营的家，有几件事情给我很大刺激，让我久久难以平静。一件事情是我与大学同学喝酒的时候，一个大学同学当面就讥讽我，不重视我，甚至是蔑视我。我没有车，只有一套房子，还有按揭贷款，他自然不把我放在眼里。现在想来确实是自己不成功，而且还很敏感。所以我很气愤，但是我什么也没说。当时他说的一句话是：打工没出息，自己干再差也比打工强。自己干再穷只要坚持下去，也比打工强。



一定要自己干! 决不能再打工了! 我开始寻求自己的突破口。打了这么多年的工, 而现在要选择创业, 从零开始, 确实是有很大难度的。因为你之前从事的任何行业都可能与创业没有关系, 需要重新定位, 自己到底要干什么! 没有资金, 没有积蓄, 自己的房子还在还贷, 要到 2008 年才能还清所有的房贷。最大的困难是不知道从哪里从何处着手, 没有人教给我创业的知识, 一切得靠自己摸索。

大多数的创业者是摸着石头过河，靠着胆量和不服输成功的，没有捷径可走！多数创业者一开始并不知道将来会怎样，只是当时没有其他更好的选择，所以选择了自己干，说白了就是逼上梁山。这恰恰让他们没有任何后顾之忧，因为除此之外没有其他的门路可走，这样反而成功了。

我在创业后，接触了很多老板，他们都被逼上梁山的。大多数老板刚开始仅仅是为了生存和吃饭，他们唯有沿着一条路走下去。刚开始的时候多数人都不会做，都是蒙着头去做，不太计较后果和失败，创业经历中充满了辛酸与泪水：被人骗过，被人宰过，有时候是一分钱难倒英雄汉。我一开始创业的时候，也是如此，自己根本不知道后来会怎样，都是摸索着前进，坎坎坷坷，断断续续。有好几次，几乎坚持不下去了，还得坚持。在坚持不下去的时候，经常身无分文，还得努力去做，否则就无法生存。就这样一路走来，到了现在。我记得那时候，人们对培训几乎是不接受的，我就代理学习机，卖学习机，结果三个月卖了将近 10 万块的学习机，让自己生存了下来。我挨家企业的去推销，去卖，如果我有更好的选择，我肯定不会这样去做。

经过 5 年的创业，如今我早已走过了生存期，基本上实现了财务自由。前后用了不到 5 年时间，我就为自己以后的生活打下了坚实的基础。如果我还在打工，我可能还会为了几百元几千元在苦苦挣扎，生活得羞涩拮据，一生受困于自己的财务危机，过着最底层的生活。

我这么苦口婆心地说，想告诉你的是，你目前的生活状态是自己决定的结果。你今天的选择将会决定5年后你的生存状态。时间不多，不要让自己活在将来的贫穷和后悔中，从现在开始去做，去改变！这是唯一行得通的路！



中国有一位智者，他以有先知能力而著称。有一天，两个年轻男子去找他。这两个人想愚弄这位智者，于是想出了下面这个点子：他们中的一个在右手里藏一只雏鸟，然后问这位智者：“智慧的人啊，我的右手有一只小鸟，请你告诉我这只鸟是死的还是活的？”你想想，如果这位智者说“鸟是活的”，那么拿着小鸟的人不经意地将手一握，把小鸟弄死，用这种方式来愚弄智者。如果他说“鸟是死的”，那么这个人只需把手松开，小鸟就会振翅一飞。两个人认为他们万无一失，因为他们觉得问题只有这两种答案。

在他们确信自己的计划滴水不漏之后，就启程去了智者家，想跟他玩玩这个把戏。他们很快见到了智者，并提出了准备好的问题：“智慧的人啊，你认为我手里的小鸟是死的还是活的？”老人久久地看着他们，微笑起来，回答说：“我告诉你，我的朋友，这只鸟是死是活完全取决于你的手！”

这个古老寓言说明了一个真理：你的人生由你自己决定，你的人生的好坏也完全是由你自己决定，你就是作决定的人。

约翰·库提司天生残疾，他本来可以完全不用自己劳动，就享受澳大利亚的福利政策，做一个一生无所求的人，可是他不愿意这样白白地活一生，毅然走出一条不平凡的路，先是残疾人世界冠军，后来是凭借自己的经历到世界各地演出，影响了成千上万的人，成为一名激励大师，过着受人尊敬和自由自在的生活。李开复作为一名职业经理人，已经是所有职业经理人的最高峰，估计当今中国没有哪个人能超越他与唐骏了，可是在50岁时毅然从谷歌辞职，走上了自主创业之路。这是什么原因？作为一名在全世界最顶尖跨国公司微软、谷歌工作了几十年的职业经理人，他们有着令人羡慕的职位和收入，为何还是依然走出来要开创自己的一片天地呢？所以如果你决定了要走打工之路，你要好好地想一下，自己能否超越李开复，能否超越唐骏！



在校大学生走上创业之路

南京邮电大学大二学生陈峰伟在仙林大学城内建立了一个500平方米的