

让远在天边的贵人惦记你！

Meet with  
your Magnate

聂凌风 / 编著

# 遇见

# 你的

# 贵人

出门  
遇贵人！  
事事  
贵人助！

让高处的贵人走近你！

让近在咫尺的贵人围绕你！

中国友谊出版公司

遇见你的  
Meet with  
your Magnate 贵人

## 图书在版编目 (CIP) 数据

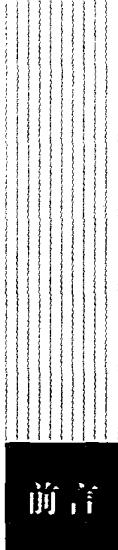
遇见你的贵人 / 聂凌风编著. -- 北京 : 中国友谊出版公司, 2010.11

ISBN 978-7-5057-2815-8

I. ①遇… II. ①聂… III. ①成功心理学－通俗读物  
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第199014号

书名	遇见你的贵人
编者	聂凌风
出版	中国友谊出版公司
发行	中国友谊出版公司
经销	新华书店
印刷	东莞新丰印刷有限公司
规格	787 × 1092 毫米 16开本 15印张 180千字
版次	2010年11月第1版
印次	2010年11月第1次印刷
书号	ISBN 978-7-5057-2815-8
定价	28.80元
地址	北京市朝阳区西坝河南里17-1号楼
邮编	100028
电话	(010) 64668676



## 前言

大科学家牛顿在总结他的成功经验时，曾经说过这样一句话：“我之所以能够有今天的成就，那是因为我站在巨人的肩膀上。”让我们从中悟出一个道理来，成功不仅仅需要个人的拼搏和努力，还需要一个合适的“肩膀”。对于我们来说，这个“肩膀”就是我们身边的贵人。

为什么这么说呢？这是因为我们这个社会说白了就是人的社会，人与人之间相互帮忙本来就是天经地义的事情，如果我们非要逆潮流而上，忽视贵人的重要性，强调个人英雄主义，那么，从大了说，我们是违背了社会发展的客观规律；从小了说，我们这叫钻牛角尖、脱离群众。这样做的结果是很危险的，会让我们在单打独斗中处处受阻、四面碰壁。

这绝不是危言耸听，仔细想来，我们身边的那些成功人士的成功事迹，似乎都跟某个贵人沾点边儿。不管是直接受到贵人的帮助也好，还是间接地得到贵人的提携也罢，甚至是听了贵人的一句点拨也算，总而言之，只要有成功的地方，就有贵人的影子，否则，没有贵人相助，就没有成功。

也许你会觉得这话说得也未免太绝对了，事实上，它一点也不过分，反而是一条颠扑不破的真理。早在遥远的古代，我们的老祖宗就已经很懂得这个道理了，只不过那时候因为意识层面的低下，他们不懂得把身边活生生的人当做贵人，而更多地是把一些虚幻的神明当成是保佑他们的贵人罢了。

不信？《西游记》就是其中的代表，我们可以从这部神魔小说中窥知一二。小说中，但凡孙悟空师徒遇到什么比较难对付的妖怪，便会有天上的

某路神仙及时现身相救。这表面上看，是人们战胜妖魔鬼怪的一个美好的愿望，实际上正反映了人们对于神灵的依赖，希冀在关键时刻能够得到神明的帮助。

愚昧无知的古人尚且知道遇事求助神明，借助外力的重要性，更何况我们今天这些备受社会文明熏陶的新时代人类呢？如果我们连这点本能都不具备，那我们不是越活越倒退了吗？没错，古代的神明固然是一种封建迷信，但那都是古人认识上的局限性造成的，跟他们内心的初衷并不吻合。在我们今天看来，他们就是把神明当成了他们的贵人罢了。既然我们知道这个世上没有什么神明，有的只是我们身边的贵人而已，那我们为什么不去利用这些贵人，让他们做我们的“神明”呢？

可是，话又说回来，贵人不是天上的馅饼，他们的出现需要我们在平时多去发现、挖掘，甚至经营。如果不是这样，我们想借助贵人的力量获得成功只能是“画饼充饥”而已。为此，我们精心编写了本书，希望能够借助书中的大量论证和事例，为大家在发掘并利用好贵人的道路上带去福音，让大家都能成为有贵人相助的幸运儿！

最后，谨以著名的成功学大师卡耐基的话共勉——

“在影响一个人成功的诸多因素中，人际关系的重要性要远远超过他的专业知识！”

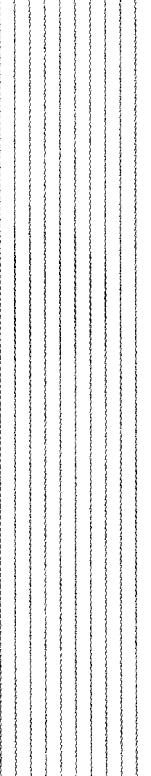
# 目录

- 想纯粹靠单打独斗成功？想都别想 > 002
- 别总是抱怨，先想想为什么没有贵人相助 > 005
- 就算你再牛，也会有需要求人的一天 > 008
- 别瞧不起玲珑人物，这种朋友有比没有强 > 011
- 你的身边藏着一座金矿，别忽视亲朋好友 > 014
- 和人交往少有功利心，但要有指向性 > 017
- 这世界说小很小，别得罪没必要得罪的人 > 020
- 拓展你的交际圈，增加你的“贵人缘” > 023
- 遇人多张嘴问问，多一句嘴就多一条路 > 026
- 遇事多留心想想，多留个心多一个机会 > 029
- 对打过交道的人，尽可能记住对方的特征 > 033
- 没有你地球能转，没有人帮你你就玩不转 > 036

CHAPTER

1

你  
再  
牛，  
没  
有  
贵  
人  
相  
助  
也  
只  
能  
是  
蜗  
牛



## CHAPTER

# 2

贵人总在近处  
眼睛不要总是盯着远方，

- 040 > 仔细看看，自己身边有没有贵人
- 043 > 结识社会名流，赢取他们的扶持
- 047 > 桃李满天下，老师的力量是无穷的
- 051 > 尊重求职路上的面试官，他们对你很重要
- 054 > 上司是你不折不扣的贵人，你不服不行
- 057 > 认出“隐形领导”，他们是你大贵人
- 060 > 同事：利用得好是贵人，利用不好是对手
- 063 > 有背景的小人物，地位再低也不容小视
- 066 > 客户的来头要搞清，二八定律帮你找贵人
- 070 > 竞争对手有小人也藏贵人，切忌乱下定论
- 073 > 朋友也要分等级，但是不能狗眼看人低
- 076 > 同学即贵人，拉上关系很容易
- 079 > 亲近低调的有钱人，远离咋呼的吹牛者
- 083 > 重视那些轻易不提意见但字字珠玑的人

CHAPTER

3

不要抱怨贵人太少，  
就看你的手段够不够多

情分是走出来的，和贵人之间要勤走动 > 088

办事见人前做足关键人物的信息采集工作 > 091

借助老乡的力量，你的交际圈将无限扩大 > 094

通过老朋友结识新贵人 > 097

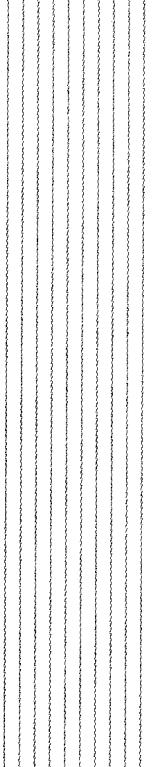
参加各种商务聚会时一定要装扮得体 > 100

只要贵人有兴趣，就不愁和他拉不上关系 > 103

找有分量的介绍人作为打通环节的敲门砖 > 106

和贵人的朋友搞好关系，让他们帮你说话 > 109

没关系也要拐着弯儿地跟贵人扯上关系 > 112



## CHAPTER

# 4

给贵人一个帮你的理由  
没人会无缘无故提携你，

- 116 > 有事没事多联系，让贵人时常想到你
- 119 > 表露自己的难处，让贵人知道怎么帮你
- 122 > 有才华要展现，让贵人知道你的能力
- 126 > 别耍小聪明，贵人更喜欢老实人
- 129 > 与贵人多来往，并努力展现自己的诚信
- 133 > 平常为人不小气，让贵人知道你会感恩
- 137 > 贵人交代的事要用心办，别把机会当包袱
- 140 > 会说漂亮话会做漂亮事，让贵人对你放心
- 143 > 不相干的小事别去打扰，以免让贵人厌烦
- 147 > 平常主动帮助贵人，让贵人心生亏欠

CHAPTER

5

找不到贵人是笨蛋，  
有贵人不用是傻子，

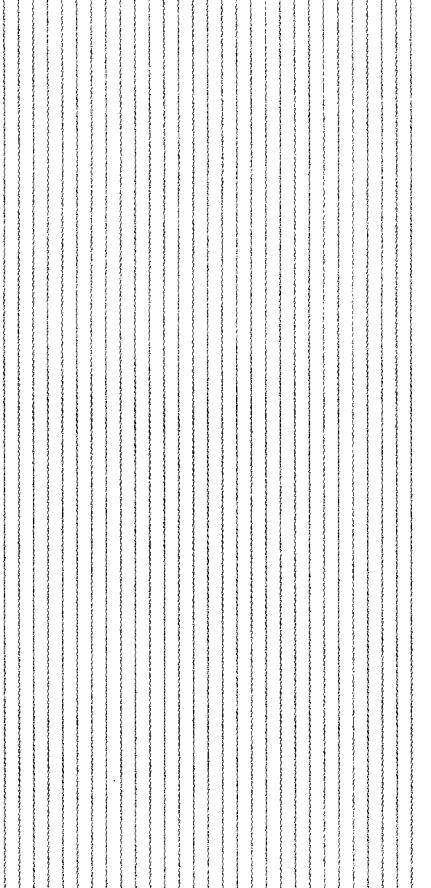
- 找需要的人办需要办的事，这不必羞愧 > 152
- 找合适的人办合适的事，这叫对症下药 > 156
- 巧识贵人的神色，求人办事要有眼力劲儿 > 159
- 把握好时机办事，有些机会一辈子就一次 > 163
- 张嘴之前细思量，掌握合适的火候 > 166
- 选择合适的场合，有利自己也方便贵人 > 169
- 创造良好氛围，让贵人情不自禁想帮你 > 172
- 瞅准贵人的性格，盲目提要求会误事 > 176
- 有话巧说，关键时刻一句话能抵千斤重 > 179
- 巧借贵人的影响力增强你的气场 > 182
- 你是不完美的，表现太强会让贵人难帮你 > 186
- 用执著打动贵人，不愁他不动心 > 190

CHAPTER

6

沒事也登三寶殿，  
有事才有貴人助。

- 196 > 建立贵人资料库，储备信息并不断更新
- 199 > 要有感恩的心，并且体现在具体的行动中
- 203 > 别干一锤子买卖，否则没人愿意再帮你
- 206 > 和贵人缔结良好关系，互惠互利更易维持
- 209 > 不欠贵人人情，持续交往才能没有负担
- 213 > 激发自身潜能，不断增强贵人对你的信心
- 217 > 谦虚待人，会有意想不到的好处等着你
- 221 > 在领导面前展现能力时谨防“功高震主”
- 225 > 管住自己的嘴，贵人的秘密要保密



# 壹

你再牛，  
没有贵人相助也只能是蜗牛



你很牛吗？这个问题恐怕很难回答。

也许你在某些方面会很牛，很有建树，

但是，并不是所有方面你都能手到擒来。你并不是样样精通，

并不是所有的领域你都能轻松摆平，总有几个方面是你无法靠自己的能力去左右的，

总有些事情是你无法靠自己的实力去完成的。从这些方面来看，其实，

这个世界上的人原本就无所谓什么牛不牛的，因为你总有需要别人拔刀相助的时候。

即使你再牛，没有贵人相助也只能是蜗牛。

## 想纯粹靠单打独斗成功？想都别想

我可是有志气的人，我谁也不用，  
什么事都要靠自己的力量去完成，  
相信总会有成功的一天！

是吗？太好了，  
那我就不用打电话告诉我表哥你想找他调换工作了，  
另外以后的晚饭我也不再帮你做了……

成功最需要的素质是什么？有人说是独立自主的品质，还有人说是出类拔萃的专业能力。看看你身边的人，哪些人更成功？是品质高洁者，还是专业能力出众者？是不是觉得这种看上去简单的问题不是那么容易回答？

前面提到的两种人看上去或者“按道理”确实更容易成功，可生活中那些事业成功、活得从容的人似乎并不属于此二者的范畴。如果感到为难，就先别忙着回答，想一想全球最知名的成功学家戴尔·卡耐基的那句众所周知的名言：专业知识在一个人成功中的作用只占 15%，而其余的 85% 则取决于人际关系。

戴尔·卡耐基不愧为人际关系学的鼻祖，他一语点出了成功的关键。返回来看看我们的问题，再结合身边发生的各种事例，你此时应该明白自己刚才为什么会感到为难和疑惑了，甚至会恍然大悟——生活中的那些成功者多半是这样一些人：

不见得品质最佳、能力最突出，但周围人却喜欢他们、支持他们。  
他们平时不张扬、不卖弄，但在他们需要帮助的时候，总会有人恰

## ♦ 你再牛，没有贵人相助也只能是蜗牛 ♦

到好处地伸出援手。

有时看上去他们是在做一些无谓的人情投资，可是他们的投资终有一日会给他们以令周围人意想不到的回报。

而这些人身上共有的特征是什么呢？为什么他们更容易获得成功？因为他们有人相助，而且帮他们的都是有能力促其成功的大富大贵之人！

有人说，我不靠别人，只想凭借自己的努力去实现成功，这叫做独立，叫做有志气。只通过自己的单打独斗就想成功？我们可以说你很有勇气，但这个话后面要加一个括号，括号里面有一句注解，那就是：你还很傻、很天真，说这话至少也表明你缺乏生活的历练，未经世事的考验。与那些整日怨天尤人，就指望着依靠别人的人相比，你趋向了另一个极端。对于“独立”二字，你的理解太过片面。

周劲和王磊在毕业之后都作为优秀人才受学校邀请留校任职，周劲大学四年以来一直学习成绩优异，几乎每年都拿一等奖学金，这样的人才学校当然求之不得。而王磊虽然学习成绩中等，但其学习期间一直担任学校的学生会主席，在组织能力、人事管理能力等方面令许多学校教师都由衷佩服。

在留校以后，周劲依然努力钻研课题，他希望能够早日在自己喜欢的研究方向上钻研出令人瞩目的课题，而王磊则在学校组织部做他喜爱的人事组织工作。在周劲看来，王磊白白浪费了自己的专业所学，整日做一些鸡毛蒜皮的琐事。他还总是嘲笑王磊没有真才实干，全凭导师和学校领导才能和自己一样留校任职。王磊对周劲的嘲笑总是回以一笑，有时还真诚地向周劲请教问题、表达谢意。

周劲的课题小有成就，导师表示愿意帮他向学校申请成立一个专门的课题研究小组，请学校其他专业的人一起帮忙攻克那个行业内相对领先的课题。但周劲却直言说自己不需要别人的帮助，说自己一个人能行。这话不要说一下子得罪了所有同行，就连导师心里也不舒服。

最后，周劲的课题没有研究成功。当他再想找人帮忙时，大家竟然



都拿出一大堆理由拒绝了他。

王磊替周劲在导师和其他人面前进行解释，说他就是这样一个人，人是个好人只是不善于表达。而在最近学校组织的一次校庆活动中，王磊又通过自己的一个远房亲戚为学校申请合并其他院校做出了巨大贡献。校庆之后，校长、校党委书记及学校的其他领导联合提名他为学校的团委副书记。

在实际生活或事业发展道路中，你能完全地脱离于人际关系而存在吗？自然不能，你存在于各种各样的人际关系当中，而且这些人际关系又必然会让你当前的事业及未来的道路产生或大或小的作用。那么，人际关系是你成功的助力还是阻力？你是受益于人际关系，还是受害于人际关系？你当然希望拥有良好的人际关系，因为你深知“好风凭借力，送我上青云”的道理，而且在看多了单枪匹马地在社会上拼杀，最终却不断碰钉子的实例，你也终于明白，独立并不等于孤立，单打独斗永远实现不了成功。

我们承认，那些敢于单枪匹马出来闯世界的人往往是独立的、有勇气的，但他们往往缺少和其他人互相合作的意识，更没有一丁点儿的“贵人”概念，他们的这种行为必然是有失策略的。他们自尊心太强，以至于把贵人的提携和帮助当成同情和施舍，所以很多时候并不是他们身边没有贵人，而是因为他们主观上放弃了许多可以援助他们的贵人，这自然会为他们的成功增设了许多不必要的障碍。

如果你真能超脱地淡泊名利，清高到不屑于追求所谓的成功，那你自然可以通过单打独斗的方式去维护你的清高和超脱。而如果你仍然向往成功，并将自己终生的目标定义为某种事业的成功，那么就不要忽视身边的贵人。若身边有贵人帮一把，你就能离成功的目标更近一步，那还等什么？纯粹靠单打独斗就想成功吗？劝你这样的想法有都不要有。如果现在有，那就赶快将这种想法掐灭。还用问为什么吗？自己想一想，这样的想法现实吗？



## 别总是抱怨，先想想为什么没有贵人相助

为什么别人都那么幸运，  
每次都能碰上那么好的机会，  
而我总是一次又一次地和幸运女神失之交臂？

那是因为别人都有贵人相助，  
而你没有，毕竟“众人拾柴火焰高”嘛。  
想想看，是不是这个道理？

俗话说：“机会总是光顾那些有准备的人。”可是，具体到现实生活，并没有那么简单，并不是仅仅做好充分的准备就能抓住机会。因为只要是机会，它受人关注的程度就会很高。你在关注某个机会，别人同样在关注这个机会。你会做出充分的准备，别人也不会坐以待毙。

日常生活中，这样的例子就不少，千军万马挤独木桥的场面时有发生。通常大家都会因为一个机会而你争我夺，谁都是铆足了劲去参与竞争。到最后，还不是同样要分出个胜负，同样有人被淘汰出局吗？难道那些被淘汰的人都是没有做好准备的人？难道那些错过机会的人都是因为不够优秀才被迫出局的？

不是的，尽管争取机会需要做足充分的准备，但是，只做好充分的准备还是远远不够的。要想在众多的竞争对手中力克群雄、独占鳌头，你还必须拥有一样秘密武器，那就是“巨人的肩膀”。大科学家牛顿不是曾经说过：“我之所以能够成功，那是因为我站在巨人的肩膀上。”也就是说，要想在机会面前脱颖而出，除了自身的努力之外，你还需要

一个推手，这支推手就是你的贵人。

道理很简单，就好比是大家都想摘到葡萄，为此，大家事先都做好了准备，有人提着很大的篮子，有人拿着很多袋子，甚至有人还推着车子。可是，等大家来到葡萄架下时，才傻眼了，原来葡萄架还离自己有一段距离。正当大家都在犯愁的时候，恰好有人认识葡萄园里的某个园丁。于是，他就让对方帮忙，从他那里借来了梯子，独自爬上了高高的葡萄架，把所有的葡萄都收入囊中，而别人只有眼睁睁地看着他独享胜利果实的份儿。

你能说他比别人都有优势，比别人做的准备都充分？显然不是，他之所以会那么幸运，还不是因为有贵人的帮助，他才率先跳出了困境，抓住了机会。

都说穆阳能够从一个乡村教师调到市教育局任局长秘书，实在是太幸运了。可是，大家有所不知，这里还有一段因缘呢。

事情要从很多年前说起：

当时，穆阳刚刚毕业回到老家所在的村小学教书。那年暑假，有一个教育考察团要在穆阳他们村附近的风景区开会，上级就把接待任务交给了他们小学。那时，学校正在放暑假，其他的老师都不愿意牺牲自己的假期去“伺候”人，于是，学校就把这个任务交给了新人穆阳。

穆阳苦累都不怕，在她看来，能够接到这个任务说明领导很器重她，于是，她就把别人眼里的苦差事当成了一件美差。每天都乐呵呵地接待那些教育界的元老级人物，尤其其中一个姓郑的女领导在那期间正好因为爬山把脚给崴了，穆阳为了照顾她，几乎成了她的拐杖，每天都贴身伺候着她，从来也不没有半句怨言。就这样，穆阳这个年轻的姑娘因为尽职尽责，给考察团留下了极好的印象。

后来，日子就那样平静地过着，而穆阳也几乎忘了这件事。可谁知，就在几年后，当初她服务过的那个郑姓的领导居然升任为市教育局的局长。她上任后的第一件事，就是把当初给她留下深刻印象的穆阳调