

办事能力 是衡量现代社会成功人士的一个重要标准

办事艺术 模板

华阅 编著
Huayue Bianzhu

路靠人走，事在人为 办事艺术是精明人通吃社会的必胜秘笈



中国商业出版社

办事艺术模板

路靠人走，事在人为

办事艺术是精明人通吃社会的必胜秘笈

BANSI YISHU
MUBAN

华阅 编著
Huayue Bianzhu

人世间没有走不通的路
社会上没有办不成的事

关键是看你懂不懂办事的艺术

中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

办事艺术模板/华阅编著. —北京:中国商业出版社,2010.

12

ISBN 978 - 7 - 5044 - 6866 - 6

I . ①办… II . ①华… III . ①人间交往 - 通俗读物
IV. ①C912.1 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 089236 号

责任编辑:唐伟荣

中国商业出版社出版发行
010 - 63180647 www.c-ebook.com
(100053 北京广安门内报国寺 1 号)
新华书店总店北京发行所经销
香河宏润印刷有限公司印刷

*

700×1000 毫米 16 开 14 印张 180 千字
2011 年 3 月第 1 版 2011 年 3 月第 1 次印刷
定价:29.80 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

前 言

办事艺术模板，是指人们在求人办事、帮人办事过程中应该遵循的思维方法、行为模式、程序规范、实战套路、技巧分寸，以及其他相关注意事项。“模板”一词最早来源于机械制造行业，是指由新浇混凝土制作成型的模型。而随着人们社会需求的不断增加，社会科学也获得了空前的快速发展，在这种大环境之下，各个领域内不同用途的“模板”便应运而生了。如今我们打开计算机，接通网络，几乎可以找到任何自己需要的模板，比如针对各类文体写作有例文模板，制作幻灯片有 PPT 模板，建立网站也有网站模板，同样，在社会上办事也是有一定的模板可依。但所谓模板只是一种规范要求，一种原则框架，一种理性套路，年轻人在社会上如何学会说话办事，如何学会处世社交，先从模板起步，先从模仿中学起，这与具体实践中必须拥有的灵活性、变通性和创造性操作方法并不矛盾，因为任何灵活、变通或创造性方法都不能超越基本的原则框架和起码的规范要求。办事艺术模板就是为人们在社会上办事提供一种有资可鉴、有章可循、有规可依的基本套路、基本模式和基本方法。

一个人若能在纷繁复杂的环境中措置裕如地驾驭人生局面，做到逢凶化吉，遇难呈祥，把不可能的事变为可能，最后达到成功之目的，这个人就是个会办事的人，是个善于把握办事分寸的人，是个灵活掌握办事规则与程序的人。

俗话说：“大人办大事，大笔写大字”，“路在人走，事在人为”，“明白人不办糊涂事”，“七分人办不了八分事”。之所以有如此诸多的说法，原因是不同的人有不同的能力，办不同的事有不同的办事原则和方法。

把握办事的艺术与分寸，在宏观上可以从两方面去理解：一是恰

到好处；二是适可而止。恰到好处，是指办事要遵循规则、把握分寸、不偏不倚。譬如炒菜可以先从菜谱的“模板”开始学起，盐多了会咸，盐少了会淡，不多不少才会使人吃起来美味可口；裁衣要以人体的“模板”为依循，多一寸会显得肥，少一寸会显得瘦，因而古人说：“衣不差寸。”适可而止，是指办事要有个度，不可太过，过犹不及。譬如“得饶人处且饶人”，“响鼓不用重槌敲”等便是如此。

曾国藩为官一生，之所以官越做越大，权越来越重，是因为他越来越谨慎，越来越小心，感悟越来越多。他的为官智慧，使他很好地把握了为官的艺术与技巧，因而他的影响波及身后几十载，德行功名，可谓完满无缺。

把握好办事的艺术与分寸，说起来容易做起来难。本书从求人办事、帮人办事、办事素质、办事原则等诸多方面，对办事过程中的各个环节，都进行了逐一的分析与解悟，以大量的实例从理论和实践上进行了双重推演与论证。尽管“仁者见仁，智者见智”，但相信读者朋友定能通过本书更好地把握办事艺术，从办事艺术模板中感悟办事的技巧和策略，从而使你的人生之旅一帆风顺，使你的事业大厦流光溢彩。

作 者
2011 年 1 月于北京

目 录

第一篇 办事步骤与智略大全

现代社会已经进入了多元化时代，这个时代当然也是一个多“事”的时代，家事、国事、别人事、自己事，事事萦怀；大事、小事、好事、坏事，事事揪心。这些“事事非非”通常并不以我们的个人意志为转移，但我们又必须要积极面对，慎重选择，妥善解决。所谓“成事在天，谋事在人”，办事必须讲究智谋、讲究步骤、讲究方法和策略。不论哪一类事情，都有一个善用智慧、善用人情、善用方法的问题。俗话说，天下没有攻不破的城，社会没有办不成的事，问题的关键就是办事者必须首先是个明白事理的人，深谙人情世故的人，通达办事步骤与智略的人。

第一章 办事之前先思量，谋事在人看智商	(3)
一 办事要有一张打通关系的“联络图”	(4)
□ 办事前的心理准备	(4)
□ 办事前的物质准备	(4)
□ 选择最佳的办事路线和方法	(5)
□ 办事要有耐心	(5)
二 求人之前先“求己”	(5)
□ 理解别人的难处	(6)
□ 对别人的要求不要过高	(6)
□ 托人办事巧用“说法”	(6)

- 托人办事应注意的问题 (8)

第二章 | 社会办事有规则，进退取舍说道多 (11)

- 一 捏着对方身份办事 (12)
 - 琢磨事首先要琢磨人 (12)
 - 因人之性安排事体 (14)
 - 因其身份采取对策 (16)
 - 揣其所思，投其所好 (17)
- 二 捏着自己的分量办事 (18)
 - 办事时要掂量一下自己的身份 (18)
 - 办事时要拿捏一下自己的社会关系 (19)
 - 办事时要衡量一下自己的实力 (20)
- 三 捏着对方的意愿办事 (22)
 - 办事不要总以自己为中心 (23)
 - 办事时学会察颜观色 (24)
- 四 帮忙办事莫许愿，拿捏闪避巧回旋 (25)
 - 帮人办事应把握的三个分寸 (26)
 - 帮人办事也要考虑自己 (29)

第三章 | 领导出头面子大，有事相求先感化 (33)

- 一 把握所求之事的艺术与分寸 (34)
 - 与“公”有关的私事 (34)
 - 与“公”无关的私事 (35)
- 二 求领导办事的艺术与分寸 (35).
 - 透露困难，让领导同情 (36)
 - 择机送礼，以利益驱动 (38)
 - 巧攀关系，用感情激发 (41)



- 疏通关节，用亲情触动 (43)
- 做好心腹，用真诚取信 (45)

第四章 | 是亲总有三分向，办事巧沾亲戚光 (49)

- 一 求亲戚别“抹不开”面子 (50)
 - 每个人都需要有个“姓毕的姥爷” (50)
 - 血缘近亲，价值超伦 (52)
 - 肩头一般高，彼此好关照 (52)
- 二 求亲戚也不能太随便 (53)
 - 小事别求富亲戚 (53)
 - 千万不要跟亲戚哭穷 (54)
 - 要会讨亲戚的喜欢 (54)
 - 求亲戚办事也要有足够的耐心 (54)
- 三 与亲戚办事的三点忌讳 (55)
 - 忌讳经济往来糊涂账 (55)
 - 忌讳居高临下或强人所难 (56)
 - 忌讳为所欲为，不讲礼节 (57)

第五章 | 多个朋友多条路，遇事彼此相扶助 (59)

- 一 托朋友办事自己先要够朋友 (60)
 - 保持联系是日后托朋友帮助的前提 (60)
 - 朋友办事也非应该应分 (61)
 - 友情不能等同于金钱 (62)
 - 托朋友办事前，自己先要吃点亏 (62)
 - 态度要谦卑 (63)
 - 托朋友办事要学会投桃报李 (63)
- 二 托朋友办事要把握的艺术与分寸 (64)

- 掌握好托朋友办事的时机 (64)
- 开门见山地说出你的请求 (65)
- 朋友之间不能太随便 (65)
- 别跟朋友斤斤计较 (66)
- 以情谊相托，以利益驱动 (66)

第六章 同事相处巧用情，办事尤显君子风 (67)

- 一 托同事办事要注重礼貌** (68)
 - 态度诚恳 (68)
 - 主动造访 (68)
 - 先行等候 (69)
 - 热情服务 (69)
 - 小有破费 (69)
 - 真诚道谢 (70)
 - 投桃报李 (70)
- 二 托同事办事必须注意的事项** (71)
 - 托同事办事要目标明确 (71)
 - 不适合托同事办的事情 (72)
 - 托同事办事要把握好恰当的时机 (72)
 - 托同事办事不能勉为其难 (73)

第七章 乡里乡亲地为缘，有事相求好通关 (75)

- 一 老乡关系也是一种办事资源** (76)
 - 主动跟老乡建立互帮互助的伙伴关系 (77)
 - 地缘关系本为邻，彼此提携方为亲 (77)
 - 商海每逢冲巨浪，最是乡邻好联手 (77)
- 二 托老乡办事的人情学问** (78)

- 张网搜老乡：确认老乡资源，有效管理名单 (78)
- 他乡遇老乡：异乡闻乡音，乡情是缘分 (78)
- 老乡帮老乡：主动对话，良性沟通 (78)
- 老乡成圈子：定期聚会，利用网络 (79)
- 老乡变朋友：勿急功近利，须用心经营 (79)
- 找老乡办事送礼用“乡物” (80)

第二篇 办事能力与素质历练

素质是人们从事社会实践活动所具备的能力，是判断一个人能否胜任某项工作的起点，是决定并区别绩效差异的个人特征。一个人办事成功与否，关键取决于他办事素质的高低。我们常说，能说会道的人素质高，办事得体圆融的人素质高，工作质量好、效率高的人素质高。素质高低体现在方方面面。人的素质是以人的先天禀赋为基质的，是可以在后天环境和教育影响下发展变化的。后天的学习和锻炼对提高人的素质非常重要。要想提高办事水平，必须首先提高自身的办事素质，这样办起事来才能得心应手，游刃有余。

- 第一章 办事要讲究形象魅力 (83)**
 - 一 身体语言对办事的影响 (84)
 - 二 表达身体语言的艺术与分寸 (85)
 - 眼神是办事时的感应器 (85)
 - 微笑是办事时的开心锁 (86)
 - 脸色是办事时的晴雨表 (88)
 - 站有站相 (89)
 - 坐有坐姿 (89)

□ 走有走态	(90)
□ 手势可通情	(90)
□ 握手可达礼	(91)
□ 乏真寡诚的五种身体语言	(91)

第二章 办事要讲究说话技巧 (93)

一 交谈论事厚道点儿	(94)
□ 注意交谈的态度	(94)
□ 注意交谈的环境	(94)
□ 注意交谈的语言	(94)
二 嬉笑怒骂悠着点儿	(96)
□ 伤人的话不能说	(96)
□ 说笑话要谑而不虐	(97)
□ 有理不在声高	(98)
三 要学会顺情说好话	(98)
□ 要把握赞美的艺术与分寸	(98)
□ 要把握恭维的艺术与分寸	(101)
□ 要把握交流的艺术与分寸	(104)

第三章 办事一定要有点肚量 (117)

一 办事要善于原谅人	(118)
□ 对别人的批评要表示感谢	(118)
□ 对别人的指责要正确理解	(119)
□ 嫉贤妒能终至失败	(120)
□ 任用贤能可夺天下	(121)
二 办事要具有大家之气	(122)
□ 做事不要只顾眼前利益	(123)

□ 办事切忌为以后埋下不利的伏笔	(124)
三 成功的秘方在于忍耐	(125)
四 成事之道在于“磨”	(126)
五 战胜对手的高招在于“韧”	(128)
六 留得青山在，不怕没柴烧	(129)

第四章 办事一定要有点自信 (133)

一 自信是成事的保证	(134)
□ 不达目的决不罢休	(134)
□ 任何机会决不放过	(135)
二 自信是办事的基础	(137)
□ 真诚是自信的表现	(137)
□ 宽容是自信的拓展	(138)
□ 意志是自信的坚守	(140)
三 自信是办事的动力	(141)
□ 办事要先战胜自己	(141)
□ 强者心中无逆境	(143)

第三篇 办事方法与规则明细

无论托人办事还是帮人办事，都得有个原则问题，有个规矩问题：双方都应有情有义，该请客就请客，该送礼就送礼；办事离不开利益，该取多少，该予多少，既要合乎感情，又要合乎常理；办事时既要考虑自己，又要考虑对方，该怎样留余地，不能强人所难；什么样的事情该做，什么样的事情不该做，心里要有个衡量，要掂量着去办……对于这些办事过程中的细节问题必须在感情和理智上树立正确

的观念。把握好这些方法、原则和规矩，不但会增加你办事的成功几率，而且还能扩大你的人脉。

第一章 | 情真感人心，礼多人不怪 (147)

一 用感情换取信任	(148)
□ 事先投资：让对方欠你点人情	(149)
□ 事后回报：卸掉你的人情包袱	(149)
□ 互惠互利：有来无往非礼也	(149)
□ 给足面子：让大家都感到体面	(149)
二 掂掇好“礼”与“情”的比重	(151)
□ 把握送礼的分寸	(152)
□ 送礼的常用技巧	(153)
三 “请客”的艺术与分寸	(155)
□ 请客对象要合适	(155)
□ 邀请方式要恰当	(156)
□ 要具有可行性	(156)
□ 要做到真诚友好	(156)
四 宴饮的艺术与分寸	(157)
□ 合欢同乐，话题与共	(157)
□ 明确目的，把握大局	(157)
□ 敬酒有序，主次分明	(157)
□ 劝酒适度，切莫强求	(158)
□ 举止有度，恰当表现	(158)
□ 一视同仁，皆大欢喜	(158)

第二章 | 世事复杂是非多，权衡利弊善取舍 (159)

一 予之有术	(160)
--------------	-------

□ “予”要精于“庙算”	(160)
□ “予”在不知不觉中	(161)
□ “予”以真诚	(162)
二 善于权衡利弊	(163)
□ 分析利弊得失，以供他人选择	(164)
□ 明确是非善恶，摆平不合理现象	(165)
第三章 有理也要有礼，得理先须饶人	(167)
一 说理要讲方式	(168)
□ 选择让对方容易接受的方式：婉转道来	(168)
□ 选择让对方自觉领悟的方式：正话反说	(169)
□ 选择让对方心服口服的方式：层层释疑	(171)
□ 选择让对方幡然觉醒的方式：指东话西	(173)
□ 选择让对方自我反思的方式：保持沉默	(173)
□ 选择让对方更认可的方式：心理共鸣	(175)
□ 选择让对方更情愿的方式：换个角度	(177)
二 说理要有策略	(177)
□ 说理要有情境性	(178)
□ 说理要有针对性	(178)
□ 说理要循序渐进	(179)
□ 说理要恰当运用非语言表现	(179)
□ 灵活运用情感号召和理性号召	(179)
三 指责错误要保留面子	(180)
□ 允许申辩，不怒发冲冠	(181)
□ 实事求是，不恶语相向	(181)
□ 轻重有度，不一棍子打死	(182)
□ 讲究方法，不仗势欺人	(182)

第四章 | 主次轻重心有数，张弛有道随事来 (183)

- 事情该做及时做，以免夜长恶梦多 (184)
 - 当断即断，免受其乱 (184)
 - 看得要准，下手要快 (185)
- 办事不可顶牛使气 (186)
 - 让对方尽情地发泄 (187)
 - 给对方以同情 (188)
- 处理小事要考虑大后果 (189)
 - 分寸失当，会把事情推向反面 (189)
 - 分寸得当，小事情带来大成功 (190)

第五章 | 进可攻退可守，善回旋好去留 (193)

- 考虑问题要周全 (194)
 - 使自己处于重要位置 (194)
 - 使自己立于不败之地 (196)
 - 时刻掌握主动权 (198)
- 要学会模糊表态 (200)
 - 当事态不明朗时 (201)
 - 当爱情势所迫时 (201)
 - 当不了解对方时 (202)
 - 当对方有困难时 (203)
- 不要使他人难堪 (205)
 - 不揭别人的伤疤 (205)
 - 拒绝而不失礼节 (206)

办事艺术模板

BAN SHI YI SHU MU BAN

第一篇

办事步骤与智略大全

现代社会已经进入了多元化时代，这个时代当然也是一个多“事”的时代，家事、国事、别人事、自己事，事事萦怀；大事、小事、好事、坏事，事事揪心。这些“事事非非”通常并不以我们的个人意志为转移，但我们又要必须积极面对，慎重选择，妥善解决。所谓“成事在天，谋事在人”，办事必须讲究智谋、讲究步骤、讲究方法和策略。不论哪一类事情，都有一个善用智慧、善用人情、善用方法的问题，俗话说，天下没有攻不破的城，社会没有办不成的事，问题的关键就是办事者必须首先是个明白事理的人，深谙人情世故的人，通达办事步骤与智略的人。

