

跟犹太人学习**创造财富**，享受富足一生的**幸福之路**。



# 犹太人教你**的** 14堂理财课

YOUTAIREN JIAONIDE  
SHISI TANG LICAIKE

柯 君◎编著

世界的钱，装在美国人的口袋；而美国人的钱，却装在犹太人的口袋。

三个犹太人坐在一起，就可以**决定世界**！

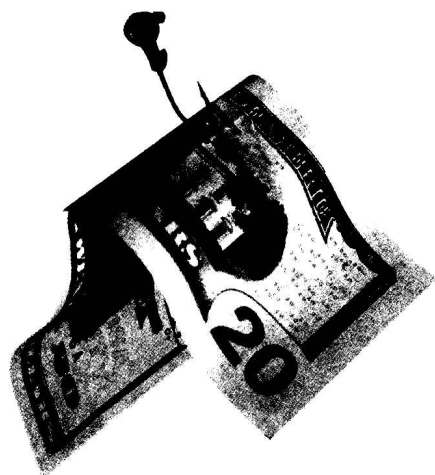
**每个人都向往好的生活，**

**都想成为世界上最会赚钱的人。**



 新世界出版社  
NEW WORLD PRESS

# 犹太人教你的 14堂理财课



柯 君◎编著

**图书在版编目 (CIP) 数据**

犹太人教你的 14 堂理财课/柯君编著. —北京:  
新世界出版社, 2010. 8

ISBN 978-7-5104-1110-6

I. ①犹… II. ①柯… III. ①犹太人—商业经营—经验  
IV. ①F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 131667 号

---

**犹太人教你的 14 堂理财课**

---

策划: 梁小玲

作者: 柯 君

责任编辑: 梁小玲

封面设计: 创品牌

出版发行: 新世界出版社

社址: 北京市西城区百万庄大街 24 号 (100037)

总编室: +86 10 6899 5424 6832 6679 (传真)

发行部: +86 10 6899 5968 6899 8733 (传真)

网址: <http://www.nwp.cn> (中文)

<http://www.newworld-press.com> (英文)

版权部电话: +86 10 6899 6306 [frank@nwp.com.cn](mailto:frank@nwp.com.cn)

印刷: 九洲财鑫印刷有限公司

经销: 新华书店

开本: 787×1092 1/16

字数: 300 千字 印张: 20

版次: 2010 年 8 月第 1 版 2010 年 8 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5104-1110-6

定价: 36.00 元

---

版权所有 侵权必究

印装错误可随时退换



## FOREWORD

## 言

“三个犹太人坐在一起，就可以决定世界！”“世界的钱，装在美国人的口袋里；而美国人的钱，却装在犹太人的口袋里。”这些，都是对犹太人非凡智慧的盛赞。

有着数千年文明的犹太民族，虽然没有留下什么特别值得骄傲的宫殿和建筑，但却给世人留下了永恒的智慧，而这智慧正是一切财富的源泉。也正是凭借着这些智慧，到了最近 1000 年左右，犹太人摘取了“世界第一商人”的桂冠，他们在其他领域的成就也让世人叹为观止。

在世界民族之林中，很难再找到一个民族像犹太民族那样，在 5000 多年的历史中，竟有 2000 多年流离失所，行走天涯，且屡遭屠戮。他们在世界各地流浪，没有一种力量可以保护他们的安全。他们没有权利，没有地位，但总能凭借自己神奇的智慧拥有巨大的财富！

以美国为例，2005 年犹太人口约为 600 万，占美国人口 1/50，但每 4 个美国富翁中就有一个是犹太人，说明美国大约有 1/4 的财富掌握在犹太人手中。美国 GDP 约占世界 1/3，高达 10 万亿美元以上，相当于犹太人拥有 2.5 万亿美元的财富，超过中国 2005 年的 GDP。加之在以色列的犹太人每年创造 1400 亿美元 GDP，在澳大利亚、加拿大、英国、法国、德国、俄罗斯等世界其他国家，犹太人拥有的财富也在 4000 亿美元以上。粗略地估算，世界犹太人每年创造的 GDP 至少可达 3 万亿美元以上，作为财富积累的数字就会更大一些。

看到这些惊人的数字，我们每一个人的心中就会有这样的疑问，犹太人以占据不到世界 1% 的人口，却控制了世界上很大一部分财富，他们是怎样做到的呢？

犹太人历经沧桑，为了生存，他们四处流浪，在漂泊中练就了一套独特的





赚钱、理财的本领。这个苦难深重的民族，是最善于冒险的一个民族，是最精于律法和契约的一个民族，是最擅长投资生财的一个民族，也是最懂得理财之道的一个民族……

对于犹太人来说，生活在这个世界上赚钱是最重要的事。然而，唯利是图、不择手段的拜金主义者在犹太商人中却少得可怜，他们之中大部分人是合法地赚钱，正所谓“君子爱财，取之有道”。这些“君子们”知识面广，反应敏捷，判断准确。只要有钱可赚，他们就不会放过一切合法的机会。

或许，在我们眼里，赚钱是一件很难的事情。但是，如果我们把目光投向犹太人，就会发现只要拥有他们的智慧，也许赚钱并没有想象中那么难。其实，犹太人的这些赚钱智慧并非生而有之，他们也是在实践中学习和总结出来的。只要肯花时间学习，任何人都能够利用它去获取财富。

那么，犹太人教给我们了哪些理财课程呢？这正是本书想要呈现的。我们将会为你详尽描述这些财富课程的细节精要，为渴望创富的你提供一些建议和方法，让你学会像犹太人一样去思考，像犹太人一样去理财，像犹太人一样去投资，像犹太人一样去享受金钱带来的幸福生活。





## CONTENTS

## 录

## 第一课

## ☞ 正视财富，才能拥有财富 ←————— 1

- 金钱是世俗的上帝 / 3
- 每寸土地都能生金 / 6
- 金钱不问出处 / 8
- 做个耐心的淘金者 / 10
- 捡垃圾也能成为富翁 / 12
- 财富，实现梦想的工具 / 14
- 赚钱，商人的天职 / 16
- 让赚钱成为一种习惯 / 19
- 在金钱面前坦荡无邪 / 21

## 第二课

## ☞ 要赚别人的钱财，先管好自己 ←————— 23

- 目标，让你不偏离前进的方向 / 25
- 乐观豁达，享受赚钱乐趣 / 29
- 只要用心，就能拥有金库 / 32
- 找准人生的位置 / 36
- 认清自己，在商界中求生存 / 39
- 自我管理，自我控制 / 42



忍耐一时，受益一世 / 44

### 第三课

#### ☞ 契约，最稳定的赚钱工具 ← 47

- 合同漏洞绝不能有 / 49
- 钻合同的空子又不违约 / 52
- 违约必然遭到惩罚 / 54
- 不要随便践踏规则 / 56
- 即使对自己不利，也不能违约 / 58
- 重视每次的合作 / 61

### 第四课

#### ☞ 让法律变成赚钱的工具 ← 63

- 决不漏税，合理避税 / 65
- 严守法律的底线 / 67
- 灵活利用政策发财 / 69
- 沿着法律边缘走 / 72
- “钻空子”是一种智慧 / 74
- 灵活利用法律，为自己带来利益 / 77

### 第五课

#### ☞ 在商机中创造财富 ← 81

- 瞄准商机，迅速出击 / 83
- 珍视商机，小事也可获大利 / 86
- 谨小慎微，对商机感冒 / 89
- 独具慧眼，挖掘潜在商机 / 92
- 敢想敢做，不要错过商机 / 95



捕捉商机，把它拖到金库里 /99

主动出击，赢得商机 /103

## 第六课

### ☞ 敢于冒险，放手一搏 ←————— 107

只要值得，就要去冒险 /109

小鱼也敢吃大鱼 /111

成功往往在于“惊险的一跳” /114

做别人不敢做的生意 /116

敢于冒险并不是赌博 /119

在逆境中成功赚钱 /123

风险和利润成正比 /125

狭路相逢勇者胜 /128

直面冒险背后的失败 /131

## 第七课

### ☞ 善用营销策略，追求利润最大化 ←————— 133

用低价格来吸引普通市民 /135

信息决定生意的成败 /136

跳出束缚，放开眼光 /138

别出心裁，出奇制胜 /140

双赢，让你赢得生意伙伴 /143

优质要优价，莫一味薄利多销 /146

慈善是一项致富的事业 /149

良好的服务让你拥有好口碑 /151

激发好奇心，让顾客主动掏腰包 /154

巧妙暗示，推销效果佳 /155



## 第八课

### ☞ 诚信，在竞争中立足 ←———— 157

诚信是市场的通行证 / 159

以诚相待才能取信于人 / 161

信用比金钱更重要 / 163

守信用是生意长久的保证 / 166

信誉使你“回头客”盈门 / 168

坚持一诺千金，信用至上 / 170

## 第九课

### ☞ 选准赚钱对象，别在铁公鸡身上拔毛 ←———— 173

知根知底，才能从沙里淘出黄金 / 175

保证生财有道的黄金定律 / 178

嘴巴是消耗的无底洞 / 181

掏女人的腰包比掏男人的更容易 / 184

越是流行的东西，越有钱可挣 / 188

想赚谁的钱，心中要清楚 / 190

## 第十课

### ☞ 学会理财，让每一分钱都发挥作用 ←———— 193

向富翁请教理财之道 / 195

珍视每一块钱的功用 / 198

唯有现钞是最实在的 / 201

看紧自己的钱包 / 203

用金子生金子 / 207

有钱不置半年闲 / 211

把钱花在“点子”上 / 214



别让面子把钱袋掏空 / 218

为将来的收入打算 / 221

## 第十一课

### ☞ 巧用谈判，低成本换取高收益 ←————— 225

做好谈判准备，不要临时抱佛脚 / 227

用数字说话，更有说服力 / 229

分厘必争，实现利益最大化 / 231

设法让你的对手先报价 / 234

把握谈判时机 / 236

摸清对方的底牌，确定自己底线 / 239

谈判要心平气和 / 242

精通外语，让国际谈判如鱼得水 / 244

## 第十二课

### ☞ “真功夫”才是铁饭碗 ←————— 247

多学知识，多点智慧 / 249

智慧是最有用的筹码 / 252

知识，永远不会被偷走 / 255

投资教育就是种植希望 / 257

学识渊博的商人才能成功 / 259

知识是享用不尽的财富 / 262

具有远见卓识的商人才能成功 / 264

## 第十三课

### ☞ 建立人脉，让你获得无限财富 ←————— 267

生财之道在于“和气” / 269

人脉，经商的重要资本 / 271



与人为善才能获得友谊 /274

要积极和富人交往 /277

友谊是一笔看得见的财富 /280

创造机会，赢得人脉 /283

## 第十四课

### 与时间赛跑，让钱袋鼓起来 ← 287

要统筹兼顾，更要分轻重缓急 /289

安排时间，获得1+1>2的效益 /292

利用时间，“无中生有” /295

一分钟也有巨大的价值 /297

把握时间，抢占先机 /299

在闲暇中挤出时间 /301

时间要效率化 /303

快鱼法则：效率比实力更重要 /305

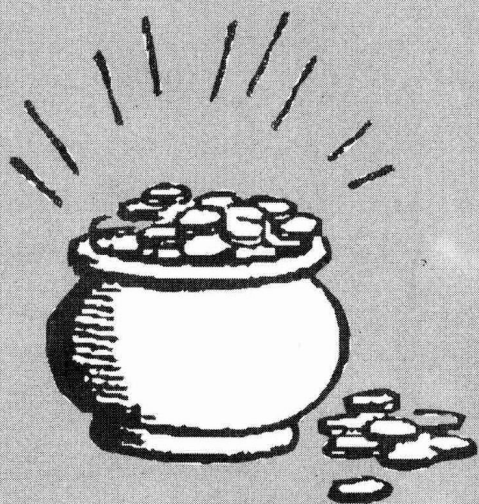
日清才能日高 /307



## 第一课

# 正视财富， 才能拥有财富

犹太人对金钱保持着一颗平常心，态度坦荡。他们对钱的观念自有见解，认为“金钱无姓氏，更无履历表”，他们从不把钱分为“干净的钱”和“不干净的钱”。在他们看来，金钱就是金钱，是他们同其他信徒交往中唯一没有色彩的东西。他们更不会鄙视金钱，因为他们从寄居地位到获得在一个国家中生存的权利，这是用钱买到的，犹太人要不是因为杰出的赚钱能力和拥有的巨额财富，早就被消灭了。因此，金钱只是金钱，不是别的什么。正视财富，是你需要学习的第一堂课。







## 金钱是世俗的上帝

有位犹太富翁临终前把亲属叫到跟前说道：“把我的财产全部换成现金，并且要准备最昂贵的毛毯和床铺。剩余的现金堆在枕头旁，我死后马上放入棺材内，我要把这些钱带到来世。”

亲属按照他的吩咐去做，准备了毛毯、床铺和现金。这位富翁躺在非常昂贵的床铺上，铺着柔软的毛毯，满足地望着堆在枕头旁的金钱咽下了最后一口气。就在这个时候，他的朋友匆忙赶到。朋友听富翁的亲属说他们按照遗言将全部的财产换成现金放入棺材内，便立即从口袋中取出支票，写上金额，签上姓名，把支票放入棺材内，并将所有的现金全部取出来，然后拍拍朋友遗体的肩膀说道：“这是一张与现金相同的支票，换成一张支票你大概也会很满足吧？”

这虽然是一个幽默，但是足以看出犹太人对金钱的重视，他们怎么舍得让自己辛苦赚来的钱留到别人的手中呢？同样地，他们更不会眼看着大批的金钱随着一位逝去的老人一起进入天堂。

对犹太人来说，金钱是比精神上帝更为实在更为重要的世俗上帝。对此，马克思曾为犹太人画了一幅绝妙的肖像：“现在让我们来观察一下现实的世俗的犹太人……犹太人的世俗基础是什么呢？实际需要。犹太人的世俗偶像是什么呢？做生意。他们的世俗上帝是什么呢？金钱。”

不仅马克思这样说，世界各地对犹太人的金钱观都有类似描述：西班牙人评价犹太人“真正的犹太人会从稻草里找出金子来”；波兰人说“讨价还价像犹太人，付起钱来像基督徒”；俄罗斯人说“犹太吝啬鬼最大的懊恼，莫过于不得不放弃自己的皮包”；匈牙利人则评价“犹太人的上帝是财神”。

确实如此，对犹太人来说，生活在这个世界上最重要的事情就是赚钱，这



已经是一种浸润在骨子里的民族意识。

有一位银行家在听说了儿子取得了博士学位之后，改信了基督教，心里非常伤心。有一天，银行家看见两个小孙子在剪纸玩，便问他们这是在玩什么游戏。两个孙子说：“我们在玩银行家的钱！”听了这话后，银行家高兴地说：“小孙子的身上流淌的仍是犹太人的血统！”

有一位“爱财如命”的犹太人，即使是在生命的最后一刻和生命结束后也不放过赚钱的机会。

犹太富翁菲勒，活了78岁。临死前，他让秘书在报纸上发布了一个消息，说他即将去天堂，愿意给逝去亲人的人带口信，每人收费100美元，这个看似荒唐的消息，引起了无数人的好奇心，结果他赚了10万美元。他要是能在病床上再多坚持几天，他可能会赚到更多的钱。

还有这样一个笑话：范因斯坦一家都接受了洗礼，可萨洛蒙仍想和他家结为儿女亲家。范因斯坦很不乐意，他对萨洛蒙说：“老弟，我们可不能结为亲家呀。原因有二，第一，你是犹太教徒，而我是基督徒；第二，你穷得像个叫花子，一个钱都没有。但是对咱们犹太人来说，金钱可比什么都重要。”

是的，在犹太人的眼里，上帝是万能的神，而金钱则是上帝。崇拜上帝，敬慕上帝是他们生命中不可缺少的，那么金钱就是上帝赐予的礼物。

为什么犹太人认为钱是他们真实的“上帝”呢？

从历史上来看，犹太人长期流散，使他们不可能鄙视金钱。每当形势紧张，钱是保证他们旅途中生存的最重要物品。犹太人的寄居地位，也使他们不可能鄙视金钱。他们可以用钱买下在一个国家中生存的权利。犹太人的四散分布，也使他们不可能鄙视金钱。因为钱是他们彼此救济的最方便的形式。

金钱可以让他们的肉体获得生存。也只有在保证肉体生存之后，他们才能膜拜精神上帝，追求高贵的精神生活。而对于钱财，必须具有热爱之情，它才会聚集到你身边，越尊重它，珍惜它，它越心甘情愿地跑进你的口袋。

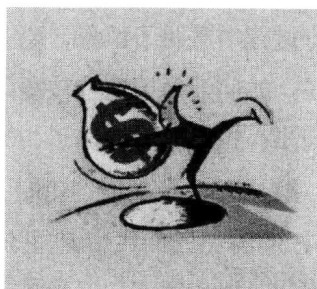
所以，钱对犹太人来说，绝不仅止于财富的意义。这样的钱必定已具有某种“准神圣性”。钱本来就是为应付那些最好不要发生的事件而准备的，钱越多，也就意味着危机发生的可能性就小，所以赚钱，是为了满足对安全的





需要。

正是出于对金钱的热爱，只要有钱流通的地方，犹太人就有生存的空间。尽管他们多次被剥夺得一无所有，只要一遇到短暂的和平时期，他们就有可能因对钱的精通而迅速崛起。





## 每寸土地都能生金

赚钱的道路是多种多样的，只要我们合理利用，每条道路都能为我们带来利润。

出生在贫民窟的菲勒，虽然家境贫寒，但是他从小就有赚钱致富的决心。菲勒还在上小学的时候，就已经懂得如何赚钱。他把一辆从街上捡回来的玩具车修好，让同学们玩，然后向每人收取 0.5 美分。这样，在一个星期内，他竟然赚回一辆崭新的玩具车。

有一次，菲勒在酒吧喝酒，听到几位日本海员正与酒吧的服务生讲他们的倒霉事。原来，轮船在航行过程中遭遇了风暴，船上的来自日本的丝绸被染料浸染了，数量足有 1 吨之多。如何处理掉这些被浸染的丝绸，令日本人非常头疼。他们想卖掉，却无人问津；想运出港口扔了，又怕被环境部门处罚。

菲勒意识到机会来了，第二天，菲勒来到轮船上说：“我可以帮你们处理掉那些没用的丝绸。”结果，他没花任何代价就拥有了这些被浸染的丝绸。菲勒用这些丝绸制成了迷彩服装、迷彩领带和迷彩帽子。就在一夜之间，菲勒就拥有了一笔不小的财富。

通过上面的故事，我们也可以看到：财富是无处不在的，关键是我们怎么样利用它。有头脑的人能够抓住商机，没有头脑的人，只能让机会从身边溜走。

希尔兹是一个犹太人，他在上学期间就学会了赚钱。他的商业信条就是，要使每寸土地都长出黄金。

希尔兹上大学时，有一次，在宿舍里，不小心打破了一个热水瓶。瓶胆摔碎了，开水流了一地。热水瓶的外壳很漂亮，也很新，扔了非常可惜，于是他拿着空壳去找瓶胆。可是校园里校外没有一家商店卖瓶胆。他转念一想：自己为何不能卖瓶胆呢？