

这是一群生活在地狱和天堂之间的人。地狱天堂只有一纸之隔，
有的人从地狱一步跨入天堂，有的人却从天堂一脚踏进地狱。
地狱和天堂，有人哭有人笑，有人痴有人狂；有人对酒当歌，有人戴着镣铐跳舞……

疯狂的 直销

Direct Selling

肖亮升 著



疯狂^的直销

Direct
Selling 肖亮升 著



图书在版编目 (C I P) 数据

疯狂的直销 / 肖亮升著. — 北京 : 中国友谊出版公司, 2010.4

ISBN 978-7-5057-2704-5

I. ①疯… II. ①肖… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第050158号

书名	疯狂的直销
作者	肖亮升
出版	中国友谊出版公司
发行	中国友谊出版公司
经销	新华书店
印刷	深圳市贤俊龙彩印有限公司
规格	710×1000毫米 16开本 16.75印张 300千字
版次	2010年5月第1版
印次	2010年5月第1次印刷
书号	ISBN 978-7-5057-2704-5
定价	29.80元
地址	北京市朝阳区西坝河南里17-1号楼
邮编	100028
电话	(010) 64668676

Contents | 目录 p1

第一章 记者卧底传销虎穴 · 003

他想象着这一重大新闻一旦见报，将会引起怎样的轰动，他们的报纸将会是何等的洛阳纸贵。

第二章 “传销教父”是这样炼成的 · 038

他想起了以前站在这个讲台上激情演讲的那一幕幕，那些人头、掌声、喊叫让他特别有成就感。现在这一切都已经失去了，彻底没有了。

第三章 昔日同窗的别样联络 · 053

在这个世界上，没有永远的朋友，也没有永远的敌人，只有永远的利益。

第四章 婚姻危机下的心灵寄托 · 066

她加入 ABC 公司最主要的出发点并不是为了钱，而是喜欢那里的环境。

Contents | 目录 P2

第五章 擦鞋匠的直销困惑 · 077

在这个世界上，万事万物之间都存在着某种因果关系——付出和收获之间也一定会存在因果关系。

第六章 直销不是逢场作戏 · 093

就像行走在大街上的人群当中，有官员、企业家、正人君子，也有小偷、骗子、妓女一样，直销行业是个没有任何门槛的舞台，只要个人愿意，谁都可以在这个舞台上尽情表演一番。

第七章 不是冤家不聚头 · 104

两个人对视了很久，都露出很尴尬的表情，似乎连空气刹那间都凝固了。

第八章 赔了夫人又折兵 · 111

你和儿子好好过日子吧！我走了。不要找我，你找不到的。

第九章 鲜花编织的圈套 · 121

她站在主席台上，激动得脸红通通的，两条腿竟然还开始颤抖起来，拿话筒的手也颤抖起来。

第十章 醉翁之意不在直销 · 133

就像铁路上那些奔跑的火车，虽然也会在途中的车站停留，但永远都不会长期驻扎。

Contents | 目录 P3

第十一章 勇斗歹徒的直销英雄 · 145

很多顾客都说，ABC 公司的产品确实不错，他们以前跟人家买也是买，他们现在就跟勇斗歹徒的英雄买。

第十二章 直销战场无硝烟 · 153

你只要说是去听课、去了解他们公司的，他们都非常高兴，都很乐意把直销的价值和他们公司的优势不厌其烦地给你介绍来介绍去。

第十三章 直销烈士的回光返照 · 167

同样是写夕阳的诗句，在诗人李商隐的笔下是“夕阳无限好，只是近黄昏”，而在叶剑英的笔下却是“老夫喜作黄昏颂，满目青山夕照明”。

第十四章 成功者的心灵救赎 · 181

各种讨论像潮水一样朝《海天都市报》涌来，成为了该报这段时间以来最热门的话题。

第十五章 千万富婆成直销跳蚤 · 191

她今天说 MNW 公司是世界上最大的直销公司；明天又说 KLM 公司才是最好的；后天又说到现在她才明白，原来 GLND 公司才是最最好的直销公司……

第十六章 悲喜交加皆因直销 · 201

不管什么经历都是老天赐给你的一笔财富，都是你生命中一段值得永远回忆的故事，是一首意味深长的歌。

Contents | 目录 P4

第十七章 直销给他们做歪了 · 214

直销行业那些光怪陆离的故事，那些令人目不暇接的各色人物，简直可以写一部精彩的长篇小说了。

第十八章 浪子回头金不换 · 222

直销的理念本来就是以爱心做事业，以感恩的心做人。

第十九章 流言蜚语的杀伤力 · 231

突然之间，他有了一种马克·吐温笔下《竞选州长》的那种“几个不同肤色的孩子抱着我的大腿喊爸爸”的感觉。

第二十章 在天堂与地狱间舞蹈 · 253

在直销行业，天使和魔鬼一步之遥，天堂和地狱一纸之隔。

尾 声 重获新生 · 260

走出监狱大门的梅新前步伐很快，他的身影很快就消失在监狱门外……

那是最美好的时代，那是最糟糕的时代；那是智慧的年头，那是愚昧的年头；那是信仰的时期，那是怀疑的时期；那是光明的季节，那是黑暗的季节；那是希望的春天，那是失望的冬天；我们全都在直奔天堂，我们全都在直奔相反的方向。

第一章

记者卧底传销虎穴

1

郑大海刚出差回到报社，还没来得及喘口气，总编辑袁江山就把他叫到办公室——他知道肯定又有什么重大采访任务了。

“这段时间真是累死我了，还说想好好地睡几天觉呢！唉！看来又得泡汤了……”郑大海心中暗暗叫苦。他刚刚跟随海天市公安局从外地采访报道“打拐行动”（打击拐卖妇女儿童犯罪行为）回来，本来打算要好好地休养几日，养精蓄锐再继续投入“战斗”，看来他那个蓄谋已久的睡懒觉计划又将落空了。

戴着深度近视眼镜，或许是上夜班熬夜太多的缘故，头发脱落得近乎秃顶的袁江山正背靠在皮椅上打盹。听到郑大海走进他办公室的脚步声，他猛地抬起头来，伸出双手用力地搓了搓还有些睡意的脸，还张着嘴巴夸张地打了个长长的哈欠——但他很快回过神来，很熟练地用手指把他办公桌上的烟盒弹到了桌子角，朝郑大海笑了笑说：“这里有烟，自己拿。”

“袁总，有什么指示？”郑大海点燃一支烟，站在袁江山的办公桌旁边开门见山地问。

“不急不急，你先坐。”袁江山笑着指了指办公桌旁边的凳子。

“你这组打拐的系列报道写得很好！很有深度，很感人，照片拍得也很有视觉冲击力。这样子，昨天我们领导班子讨论了，准备给你发2000块的特别奖金。”袁江山一边说一边也燃上了一支烟。

听说有2000块钱的奖励，郑大海顿时感觉没那么疲倦了，一下子来了精神。但他知道，袁江山这么急切地叫他来，肯定不会是专门给他讲2000块特

别奖金的事，而是要布置什么重要任务，就问：“现在又有什么任务？”

“这样子，主要是想叫你去卧底暗访一个猛料。”袁江山把烟头对准办公桌上的烟灰缸，用食指轻轻地弹了弹烟灰，烟灰从他的烟头飘飘洒洒。

一听说有猛料，郑大海比刚才听到要给他发奖金的消息还来劲——猛料是新闻行业的行话，就是重大新闻题材的意思，作为一名职业记者，谁能对猛料不激动呢？他作为《海天都市报》记者部的首席记者，挖猛料是他最大的兴趣和享受，特别是卧底暗访的猛料最让他兴奋。很长一段时间以来，他们报社的卧底猛料多数都是由他操刀出马的。

“什么猛料？”

“传销方面的。”

郑大海一听是传销，刚兴奋起来的脑细胞又归于平静。在传销盛行的今天，不光他们报纸上经常可以见到有关传销的新闻，同城媒体也报道了不少。他就有些心不在焉地说：“又是传销？这方面的东西我们报纸都报了那么多了，还能算是猛料呀？”

“这次不同。这次这个传销窝点非同寻常，牵涉到的受害人可能都有上千人，而且传销方式很独特，是传销石头的。”袁江山摆摆手，笑了笑说。

“传销石头？什么石头？石头怎么个传销法？”听说传销石头，郑大海又来了精神。

“对呀！没听说过了吧？不是那些有价值的奇石宝石，而是一些普通得不能再普通的石头。听说那些石头就在他们之间传来传去——其实还不是换汤不换药！归根结底就是拉人头骗钱害人，石头只是一个道具、一个幌子而已！”袁江山说这话的时候有点义愤填膺起来。

“噢？看来比我前几次卧底的那几个传销窝点还要精彩哦！”郑大海说。

“绝对比以前的要精彩得多！所以我们经过慎重考虑，还是让你出马才放心，因为你卧底暗访的经验比较丰富，文笔又好。”袁江山不断地点着头说，“大海，你觉得如何？”

“没问题！领导交办的任务肯定出色完成！”郑大海说完又接着问，“什么时候行动？”

“一个名叫白艾红的受害人给我们报社的新闻报料热线打过电话，她说窝点就在我们海天市幸福路23号一个废弃工厂的车间里面。你等下再到热线那里去详细查一下，看是不是在幸福路。这样子，报社给你3000块钱当做卧底

经费，你化装成白艾红的朋友打进他们内部去，直到把内幕全部摸清楚再回来！”袁江山兴奋地开始布置着行动计划。

“好的！”郑大海兴奋地点着头，开始摩拳擦掌。

“这样子，你这段时间的主要任务就是挖这个料，别的选题先放一放。我们打算把这个题材做深做大做透，做成我们报纸这段时间的大卖点！你放心，把这个题材做好了，到时候报社也会重奖你！好不好？”袁江山越说越兴奋，一边说一边还用手掌拍打着桌面。

“领导放心，保证出色完成任务！”郑大海说着转身就准备走。

“你等一下！”袁江山叫住了郑大海，“你在保证自身安全的前提下，一定要挖出最有价值的东西来。”

“领导放心，没问题！”郑大海说完就快步走出了袁江山的办公室，做卧底前的准备工作去了。

2

其实卧底传销对于郑大海来说已经不是第一次，他已经有过两次成功卧底的经历，轻车熟路，经验丰富。他知道该如何潜入那些传销公司内部，如何应对他们警惕的目光和盘问，如何取得他们的信任，如何和他们周旋，在不露出一丝破绽的情况下拍照、录音、搞到第一手资料，然后再和工商、公安等有关部门联合行动，一举捣毁其窝点。

郑大海前两次卧底传销的经历也还算精彩，都是1998年冬天的事情。那时候虽然我国政府对传销的禁令已经发布了半年多，但传销依然在全国各地阴魂不散。特别是在南北省的几个城市，传销不但变换着花样死灰复燃，而且还大有卷土重来之势。

海天市就是一个典型的例子：据有关部门不完全统计，全市大大小小的传销窝点有将近两百多个，来自全国各地的传销人员多达20多万人，高峰时期竟达到50多万人，相当于一个中小型城市的人口数量。也正是这样的数字，使得南北省被列为全国打击传销重点省份之一，而作为传销重灾区的海天市又被列为重中之重。

海天市的传销黑风之所以刮得这么猛烈，其实是有原因的。这并不是说那些传销窝点和传销人员有隐身之术，能够隐藏在现代化的大城市里疯狂到这个

地步，而是有关部门打击捣毁的力度一直都不是很大。这么说吧，他们雷声也不大，雨点也很小，他们也去捣了，只不过没捣毁而已。

为什么？原因就是这数十万的传销大军成为了本市的一大消费群体，不仅能够拉动本市房屋租赁市场、餐饮食品市场、日用消费品市场等诸多市场的消费，还可以给有关部门提供一个很好的创收平台——传销不仅能够拉动内需、刺激消费，还能给有关部门创收？这听上去很像是天方夜谭了。

其实郑大海早就知道，海天市这 200 多个传销窝点在一定程度上成为了工商局和公安局发奖金的“银行”——但他同时知道这些东西是不能见报的。工商局和公安局会经常组成联合执法小组去查处捣毁这些窝点，每次查处就把那些传销人员抓上车送到派出所去，然后就把他们的上线头目找来问话。那些上线头目被问了一两次话也就变得精明了，慢慢地竟无师自通地摸出了门道来：接受问话的时候带着信封去，设法把信封塞给联合执法小组的负责人，每次塞完信封，那些被抓的人就可以走了。于是，对传销窝点的联合执法渐渐地就成为了海天市工商局和公安局的重要工作日程。200 多个窝点他们就轮番地去进行联合执法，刚开始的时候还抓一些人，后来就不抓人了，只是去检查而已。这样一来，每个传销窝点只要一看到联合执法小组来了，就像交税一样很及时地奉上信封，信封到位了，他们就可以继续搞他们的传销了。另外，公安部门还对这几十万传销大军收取暂住费，每人每年 300 元，按 20 万人计算，光这一项就可增收 6000 万元，这相当于海天市 10 家中小型企业一年的税收总量。

当然，联合执法小组也有动真格的时候。只要是上头来了一个什么文件，属于那种非要严厉打击不可的专项行动的，联合执法小组就会动真格。但就算是专项行动，他们当然也不会把所有的窝点都一网打尽，只是抓一些有代表性的传销窝点来开刀做典型，为的是写总结材料好向上头汇报工作而已。他们知道，其实这传销窝点你无论如何也是打不完的，既然打不完，还不如作为一种资源好好利用起来——这就好比是你在鱼塘里养着的鱼，你是不可以全部捞上来一次性吃完的，你必须留一些在鱼塘里面养大了再吃或者留下来发展鱼苗繁殖后代。

郑大海前两次卧底的那两个传销窝点虽然也被联合执法小组捣毁了，但是捣毁后不久又重新搭台唱起了戏。因为在新闻记者面前，执法小组不捣毁他们是说不过去的，最起码也要在表面上“捣毁”一下，至于捣毁之后又重新发展壮大起来，那就属于“野火烧不尽，春风吹又生”的范畴了。

郑大海现在想来，难怪当时捣毁传销窝点的时候他觉得有点奇怪。当时他跟着工商和公安组成的联合执法小组出现在窝点时，窝点的头目先是对他怒目相向，一副凶煞恶神要吃了他的样子，然后就是很惊讶地看着联合执法小组的头头，嘴里还嘟囔着“这么凶干嘛？前段时间还在一起吃饭……”

郑大海前两次卧底的传销窝点一个是传销西服的，一个是传销按摩器的。因为其规模不算很大，所以他卧底的时间不长，就那么两三天的时间。这次他打算潜伏的时间长一些，少说也要十天八天。他要看看那些传销人员到底是怎么把普通石头吹成金银财宝的。

3

郑大海根据袁江山的吩咐，又仔细翻看了一遍热线电话记录，得知那个传销石头的窝点确实是在海天市幸福路23号一个废弃工厂的车间里面。报料人自称白艾红，是这个传销窝点的传销人员，她上当受骗之后幡然醒悟，想借助新闻媒体的力量捣毁那个窝点，并且解救里面的一大批传销人员。

热线记录上就写了这么多，其他的信息郑大海就知道了。

郑大海去报社财务处领了3000块钱的经费，这笔经费是在万一引起他们怀疑的时候，当成加入的人头费用的，当然用不着最好不用。

郑大海把自己打扮成一副农村进城务工青年的样子，还特意戴上了一副用透明胶布把烂镜片固定在镜框上的眼镜，让人一眼看上去就知道是个虽然贫困潦倒但是想钱想到发疯的热血青年。接下来，他背着一个装有旧衣服的破旅行包，穿着一件旧夹棉风衣，就出发了。这是一件被他改装过的风衣，他在风衣的内层挖了一个小小的洞，把微型录音笔塞到里面，因为郑大海担心他们会检查他的包、搜他的身。他本来还想带一个相机去的，但是后来一想这样可能会引起怀疑，就决定不带了。

郑大海是坐公共汽车去的。坐在车上他就不断地想，幸福路23号这个废弃工厂前两年他倒是去过，那个地方是郊区，地方偏僻不说，里面一片狼藉，那些做传销的人怎么会想到去那种地方呢？

想着想着，公共汽车就到站了。郑大海走下车，又走了300多米的路就到了那个倒闭工厂的门口了。

虽然有过两次卧底传销的经历，但是郑大海的心还是怦怦跳，除了有点紧

张害怕之外，他还觉得有点兴奋和好奇。他对自己说：“这一千多人聚集在一个窝点是怎样的一种壮观场面呢？”

郑大海背着旅行包走进工厂大门，没有看到什么动静——别说是人，就连个鬼影子都没有。他就觉得纳闷了：不是说有上千人的吗？怎么连一个人都不见呢？难道报料人报的是假料？他以前就曾经被假料骗过几次，根本是子虚乌有的东西却被那些无聊人士渲染成猛料，害得他兴冲冲地跑去才知道是被戏弄了，就像那些无聊透顶的人拨打110报警电话取乐一样——乱拨打110电话的话，派出所还可以对骚扰者进行拘留，但给他们报社报假料因此去采访的记者却只能自认倒霉。

“这次不会又是被耍了吧？”郑大海对自己说。他狐疑地朝工厂的车间走去，走到车间的门口，发现门是紧闭的，但可以很明显地听到里面传出一阵阵激烈的掌声。

郑大海举起手敲了敲门。

门没有开。

郑大海又敲了敲。

门开了。门里探出一张中年男子的脸，他看到郑大海后，露出一副很吃惊很警惕的样子。中年男子很快就把头缩了进去，顺手就又把门关了起来。

郑大海就继续敲门，一边敲还一边嘟囔着：“开门呀！干嘛开了又关呀？什么意思嘛！”

门又开了。这次中年男子走了出来，他的身材高瘦得像一根竹竿，双手插在裤袋里。“高瘦”又把郑大海浑身上下打量个遍，对他这个不速之客的突然降临表示高度警惕。

“高瘦”严肃地问郑大海：“你找谁？”

“我是来做加盟连锁的。”从热线记录里报料人提供的材料，郑大海知道他们这个传销的名头叫做“加盟连锁”。

“高瘦”沉默了片刻，突然瓮声瓮气地问：“你怎么知道这里有加盟连锁？”

郑大海很自然地回答：“朋友叫我来的呗！”

“高瘦”步步紧逼：“什么朋友？你的朋友是谁？”

郑大海瞄了“高瘦”一眼，故意卖了个关子：“姓白的。”

“高瘦”不耐烦地说：“什么姓白姓黑……我是问你的朋友叫什么名字？”

郑大海用手扯了扯肩膀上的旅行包背带，一副很自豪的样子：“白艾红。”

“高瘦”不说话，而是更警惕地盯着郑大海看，并且很快把锋利的目光定格在了郑大海背上的旅行包上，然后突然间拉长了脸，冷冰冰地说：“我们这里没有这个人！”

郑大海心里一怔，心想难道真的被耍了？或者报料人用的是假名字？但他很快就反应了过来，他从“高瘦”的这副神情来判断，铁门里面肯定是一个罪恶的世界。他就大声说：“没有？不，不可能没有！她是我朋友，她亲自打电话叫我来的，她说在这里的，怎么会没有这个人？不可能！”

你还别说，要不是郑大海这种经验丰富的卧底记者能够应变自如的话，你被“高瘦”这么眼睛一盯再一步步追问，一不小心就会露馅。一露馅说不定你就会被打个半死。可以试想一下，成百上千的传销人员冲上来打你，还不把你打成肉饼剁成肉酱？

“高瘦”听郑大海这么一说，阴森的脸上才突然贴上去了一小块微笑。

“哦！你是白主任的朋友，白主任很优秀的！很棒很棒的！”刚才还拉着个脸的“高瘦”顿时笑呵呵地说。

“废话！这还用你说？我早就知道了。”郑大海装作没好气地看了“高瘦”一眼说。

见郑大海一副生气的样子，“高瘦”继续对郑大海赔笑：“刚才真是不好意思，因为我们不知道你的底细，我们当然要提防一下，特别是那些记者……”

郑大海知道“高瘦”说出了破绽，干脆装作很纳闷地问：“做个加盟连锁生意还要提防什么鸟记者？又不是做犯法的事。”

“高瘦”猛然意识到自己说漏嘴了，后悔已迟，就连忙嬉笑着改口道：“哦……你不知道啊，那些记者经常来找我们拉广告，叫我们到他们报纸上去打广告，纠缠不休，烦人得很哩！”

郑大海被“高瘦”的随机应变弄得差点笑了起来，但他还是强忍住了，装作恍然大悟的样子，嘿嘿一笑说：“哦？原来是这样！”

“老弟，你跟着白主任想不发财都难啊！”已是满脸笑容的“高瘦”接着说。

“是吗？我就是想发财才来的哦！”郑大海附和着。

“高瘦”说着就把郑大海领到车间旁边的一间小办公室。“你先在这里等

一下，我去找白主任来。”“高瘦”说着就走出了办公室。

大约五分钟左右，一个中等个头、身材稍胖的女人走了进来——她就是白艾红。

白艾红把门关上，不放心，又开门走出去看了看，确信已经有人在门外监视后，才又走进来把门关上，还扣上了插销。

白艾红靠近郑大海，轻声地问：“你是报社的记者吧？”

郑大海会意地点头说：“是的。”

白艾红招呼郑大海坐下，压低声音，跟他讲起了她如何被骗入这个传销窝点的经过……

4

白艾红说她原来是海港市一个超市的老板，她拥有的三家中型连锁超市是海港市最早的超市之一，她的固定资产早在十年前就过千万，超市发展至今，无形资产巨大。但是自从她被传销骗进来之后，超市的生意每况愈下，全部交给职业经理人负责，她自己基本上都没时间去打理了。

“你做这么大的生意，见过的大世面应该也不少呀？你怎么会上这传销的当呢？”郑大海惊叹于如此身家的大老板竟然也会上传销的当，在他以前采访过的传销人员当中，以小个体户、大学生、退伍军人、下岗职工居多，身家过百万的人可不多见。

“唉！别说了……还不都是梅新前那个杂种把我给害的！”白艾红咬牙切齿地说，脸上的表情复杂而痛苦。

“哦？梅新前？哪个梅新前？”这个熟悉的名字让郑大海心里一惊，因为他有一个朋友也叫这个名字，他们已经有好几年没联系过了。

“没错！就是梅新前。反正你又不认识他，说起你也不知道的。”白艾红说，“我原本是不认识梅新前的，后来通过一个朋友认识的。”

“你们怎么认识的？”郑大海好奇地问，“咦？你在海港市好好的，怎么会跑到海门市来做传销呢？”

原来一次白艾红来海门市出差时，经朋友介绍认识了梅新前。谈吐儒雅、学识渊博的梅新前给白艾红留下了很好的印象。交谈中，口才极好的梅新前大肆向白艾红介绍加盟连锁的生意，并称一年轻轻松松就能赚三四百万，白艾红