

改变人一生的

智慧书系
Zhi hui shu xi

汲取生活智慧

浓缩人生哲理

掌握成功之道

改变人生命运

人一生要把握好的

机遇

远方出版社

B 848.4-49
67

一生的

智慧书系

*L*hi hui shu xi

汲取生活智慧

浓缩人生哲理

掌握成功之道

改变人生命运

人一生要把握好的

机遇

远方出版社

图书在版编目(CIP)数据

人一生要把握的机遇/冯强编. —呼和浩特:远方出版社,2007.5

(改变人一生的智慧书系)

SIBN 978-7-80723-231-5

I. 人… II. 冯 III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 066128 号

书 名:人一生要把握的机遇

主 编:冯 强

责任编辑:王 福 刘卫伟

装帧设计:三石工作室

出版发行:远方出版社

社 址:呼和浩特市乌兰察布东路 666 号

电 话:0471-4919981(发行部)

邮 编:010010

经 销:全国新华书店

印 刷:北京一鑫印务有限公司

开 本:720×980mm 1/16

字 数:4160 千字

印 张:208

版 次:2007 年 6 月第 1 版

印 次:2007 年 6 月第 1 次印刷

印 数:1-3000

标准书号:SIBN 978-7-80723-231-5

定 价:980.00 元

远方版图书,版权所有,侵权必究

前 言

追本溯源、谈古论今，智慧就在我们身边。

如果有人问你，人一生要养成什么样的习惯、人一生要规避什么样的人、人一生要懂得哪些个商务礼仪、人一生要解决哪些关键问题、人一生要掌握哪些生活法则、人一生要注意的哪些细节、人一生要懂得的哪些人生哲理……这些问题你是否想过？这些都是说大不大，说小不小的问题，但很少有人去关注，因为这些知识都是零散的。但无论其影响大小，有趣的永远是其背后的历史和故事！为此，我们将那些读者可能感兴趣的、有意思的常识编辑成册，以管中窥豹。

本系列以丰富的知识，娓娓讲述各类事物的精彩历史，集知识性、趣味性、科学性于一体，内容包括中外古今，涵盖面广。本书即可以开拓视野，升华境界，丰富知识结构，又可以给人生活提示。既是一本知识储备辞典，又是生活之余的休闲。内容丰富、精彩、实用。是一套不可不读的智慧书系。

在选编的过程中，我们查阅了大量的相关资料。由于我们的水平有限，可能还有很多知识点，我们没有搜集到，而且内容来源借鉴不同报章、不同版本的书籍，其观点难免带有特定时期。因此，看本书时应抱着参考的态度来阅读其中一些内容，错误和不当之处仍在所难免，恳请读者批评指正。

本书编者

2007年6月

目 录

一、揭开机遇的面纱	1
机遇的存在是客观的	1
机遇的两个特点	3
形势左右机遇	5
善于选择才有机遇	7
勤奋+机遇=运气	10
把住机遇的“脉搏”	12
一生之“机”在于勤	14
一次机遇就足以改变人生	20
二、机遇改变命运	23
不要抱怨命运	23
好运就在你的身边	24
人的好运从机会开始	26
好运是自己创造出来的	28
抓住机会就是创造了好运	30
好运要由自己来掌握	32
只要你努力,好运就会降临	35
冲破危机获得好运	38
人一生要把握好的机遇	1

好运属于勇于开拓的人	41
好运属于有梦想的人	43
相信自己就能获得好运	45
积极行动才有好运	47
命运青睐有准备的人	49
三、机遇无处不在	51
热忱之中有机遇	51
乐观的人善于发现机遇	53
困境之中有机遇	55
自信之中有机遇	57
有心窍才有机遇	58
有专才就有机遇	60
朋友多机遇也多	62
诚实就是机遇	66
思维的灵光中有机遇	72
继续努力就有机遇	74
新时代有新机遇	76
利用信息获得机遇	78
机会在适合自己的土壤中	80
四、要善于抓住机遇	83
敢为才能抓住机遇	83
勇于冒险就能抓住机遇	84
有能力才能抓住机遇	87
冒险一试获得机遇	89
不放弃就能抓住机遇	90
运筹帷幄就能抓住机会	93
见缝插针就能抓住机遇	96
当机立断才能抓住机遇	100

灵活变通才能抓住机遇	102
积极行动才能抓住机会	105
勇于创新就能抓住机遇	109
注意细节就能抓住机遇	111
五、不要等待偶然的机遇	114
有志者绝不坐等机遇	114
机会要靠自己去创造	116
要有选择机遇的能力	118
掌握时机设法造势	119
不要为机遇迟迟不来而忧愁	121
抓住机遇要择时而动	124
用健康的身体迎接机遇	127
捕捉机遇要稳、准、狠	132
不同的机遇要不同的对待	133
态度不同,机遇也不同	135
机遇到来时你做好准备了吗	136
六、抓住机遇不如创造机遇	139
机遇要靠自己去创造	139
创造机遇不会坐失良机	140
成功者善于创造机遇	142
创造机遇能提升你的价值	142
创造机遇就能找到事业的突破口	144
创造机遇,才能使你成为强者	145
创造机遇,才能成就伟业	146
做创造机会的高手	147
七、如何创造机遇	152
创造机遇要主动	152

要有创造机遇的欲望	154
突破自己才能创造机遇	155
创造机遇要有良好的悟性	157
用感悟去创造机遇	159
看准未来创造机遇	161
先人一步创造机遇	163
改变思维方式创造机遇	166
借众人之力创造机遇	169
利用错误也能创造机遇	171
努力工作就是创造机遇	175
创造机遇需要有丰富的想像	179
勤奋创造机遇	183
八、善于抓住机会的人	186
一个犹太幸存者和他的机遇	186
善抓机遇的松下电器	191
在发展中抓住机遇	193
戴尔“最好的生意模式”	195
“菠菜娃娃”的亲情	197

一、揭开机遇的面纱

人的成功取决于：天才、勤奋和机遇。

其中，机遇是万万不可缺少的。

有的人才华过人，有的人勤奋肯干，

可总是与成功无缘，他们欠缺的就是机遇。

因此，你若想抓住机遇，就必须先明白机遇的本质。

机遇的存在是客观的

机遇的存在是客观的，它并不会因为人的喜恶而改变。不管你是什么人，只要你发现了它，并能够驾驭它，它总会带给你不错的回报。然而，能看到机遇的人毕竟是少数，这就是机遇可贵的原因了。其实，机遇并不是那么难测，它的奥秘也不像许多人想像的那么神秘、深远。机遇经常就在你身边，在你伸手够得着的地方。

一般说来机遇是平等的，因此，有人总结出，人的成功取决于三大要素：天才、勤奋和机遇。其中的机遇更是万万不可缺少的。有的人才华过人，有的人勤奋肯干，可总与成功无缘，他们欠缺的便只是机遇了。而相当多的人能够成功，就是因为他们善于抓住机遇。

那么，什么是机遇呢？想发现机遇，你必须先明白机遇的本质。

机遇，在生活的各个领域中都广泛存在。机遇对于每一个人的成功都具有举足轻重的作用。现实生活中，人们把有意识、有计划、有目的地进行某项观察、实验时的偶然发现，称之为机遇；把某人得到贵人的提携，或者在困境中遇到转折点，从此走上成功之路的现象，称之为机遇；把在政治、军事、文化等活动中出现的起带动、促进作用的新情况称之为机遇。

对于某些人来说，如果没有深化改革的这个机遇，他们纵然个个智慧无比也无法致富。改革开放的政策就是他们的机遇。而善于抓住这个机遇，勇于迎难而上的人大都发了，抓不住这个机遇的人至今还是个普通人，这就是机遇的重要性。一个机遇可能会扭转一个人的人生走向。

机遇是普遍而客观存在的，它并没有注定要被谁发现。善用头脑、思考的人，在一般的事物中就可以发现许多的机遇。而对于凡事马虎的人来说，却怎么也找不到机遇。

机遇是指能促进事业获得成功的偶然的，或一闪即逝的现象、先兆或时机。生活中，人们经常遇到一些很小的不方便，如果在此基础上进行一些小改动或小发明，就可能成为发财赚钱的好机遇。可为什么这种人人都会遇到的小麻烦，却只被少数人抓住而发了财呢？这就是善不善于发现机遇的问题了。

1973年，年仅15岁的格林伍德收到别人送给他的圣诞礼物——一双冰鞋，他非常高兴，因为他一直渴望有滑冰的机遇。这个愿望终于实现了。

拿到这件礼物后，格林伍德马上就跑出屋子，到离家很近的冰河上去溜冰。可能是他初次出来溜冰的原因，他感觉天气太冷了，一溜冰，耳朵被风吹得像刀子割似的发疼。他戴上了皮帽子，把头和腮帮捂得严严实实，结果时间长了，又闷又热直流汗。

格林伍德想，应该做一件能专门捂住耳朵的东西。他终于琢磨出一个大概的样子，回家后让妈妈照他的意思缝了一双棉耳套。

格林伍德戴上棉耳套去溜冰，果然起保暖作用。一些朋友看见，都向他要。格林伍德和妈妈商量了以后，把祖母请来，一起做耳套。经过几次修改，耳套做得更适用、更美观了。格林伍德把它叫做“绿林好汉式耳套”，

并且向美国专利局申请了专利，格林伍德因为这项专利，成了千万富翁。

如果把这种生活中司空见惯的东西换个角度去看、去想，往往会发现其中隐藏的许多机遇。机遇是那样广泛地存在着，它又是那样的公平与客观。当你失去机遇时，你不能怪谁，只能怪自己。它一直在那儿，你却没发现，别人发现了，那是因为他脑筋转得快。机遇是从来不会主动投怀送抱的。

罗忠福也是在一次偶然的机遇中成为沙发大王的。那时，正准备新婚的罗忠福正为跑遍全遵义市买不到一只沙发而发愁，但是，他在一次偶然的的机会发现了废旧汽车里的软车座的构造与沙发相似，而他看见沙发的原理也不过就是座垫下有几个弹簧而已，这对于钳工罗忠福来说，做一只沙发是轻而易举的事。

当妻子对新房里自制的沙发称赞不已时，触发了罗忠福的灵机，我何不办个家具厂呢？经过市场调究罗忠福发现，遵义乃至全国都有巨大的沙发潜在市场。说干就干，罗忠福办起了第一家属于自己的工厂。工厂一开始就红红火火，几百套沙发刚做成就销售一空。1979年，他居然还在中央电视台打了家具广告。一代沙发大王就此崛起了。

谁也不可否认，懂得沙发下是弹簧又有能力自己做的人在全国绝不是少数，也许已经有人自制过沙发。可见，这个沙发潜在市场的机遇是客观平等的。罗忠福脑子比别人领先了一步，不但自己做沙发，还意识到了机遇就在眼前。所以，这个客观平等的机遇也很公平地被罗忠福发现并抓住了。

机遇的两个特点

机遇的特点就是谁也不等待。

机遇的另一个特点是它包含着较高的收益含量。你的门前有一个卖烧饼的，天天都这么卖着，你天天都能见到他，双方之间公平交易，这就不叫什么机遇。首先，机遇必须具有超出一般受益度的价值，同时又具有不可多得性，即老百姓常说：机不可失，时不再来。“机”是一条线，“遇”是一个

点。我们通常说的机遇，主要是指“遇”这一部分。

但是，机遇并不是不可捉摸、不可把握的，它自有规律。机遇作为一种时空组织，首先具有时空组织的规律，再之，时空具有不可逆性，因而它是 有代价的，即时间和空间的代价。时间的主要特点是不可逆性，因为时间是 机遇的主要成本之一。

机遇的时空组织规律主要表现为它的方向性，即不可逆性。严格地说， 机遇从来都是只出现一次，第二次出现的机遇不可能和第一次一样。由于机 遇是由时间和空间组成的，选择机遇同样需要付出时空成本。我们平常说的 “天时、地利、人和”就是成功机遇的三条运动线。

20 世纪 80 年代的一天，曾出现过一次百年不遇的日全食，它的时间是 在上午。现代科学早就计算出了日全食的准确时间，并印在了日历上。应该 说，观看日全食是一个公开的机遇。这个机遇可不可以赚钱呢？百年不遇的 日全食是所有的人都想看到的，但真要去观看日全食并不是太方便，因为，肉 眼直接观看日全食会很刺眼。在家中可以找上一个照片的底片，隔着底片就 可以大胆地看；还有一个办法，就是在一个水盆中倒进一些墨水，从墨水的 反光中观看日全食。但是，一般人没有想到，在大街上行走的人该怎么把 握这次机遇。有人就想到了这一点，采取了一个很简单的办法，赚了不少 钱。他提前加工了一大批深色的胶片，裁成小方块，在这一天上午，一下子 在全市设了几十个销售点，一片深色胶片的加工费不过几分钱，但他每一片 卖五角钱，立即被抢购一空。对于想观看日全食的人来说，花五角钱获得一 次一百年不遇的机遇，绝对是值得的，而对于这位卖胶片的人来说，则可以 获得高额利润。

他的这次机遇的一个最主要的因素就在于它的时空成本，因为他的机遇 只有一次，虽然如此，他的成功概率还是很高。如果年年都有这么一次日 食，也就称不上什么机遇了，谁都会如法炮制，大家只有公平竞争了。

随着时代发展，机遇也在进步。进入 Internet 时空，机遇仿佛拥有了全 新的概念。“机”在无限的网络之上碰撞，机遇几乎要把人们忙坏了。

在美国标准石油公司里，有一位小职员叫阿基勃特。他在远行住旅馆的 时候，总是在自己签名的下方，写上“每桶 4 美元的标准石油”字样，在书

信及收据上也不例外，签了名，就一定写上那几个字。他因此被同事叫做“每桶4美元”，而他的真名倒没有人叫了。

公司董事长洛克非勒知道这件事后说：“竟有职员如此努力宣扬公司的声誉，我要见见他。”于是邀请阿基勃特共进晚餐。

后来，洛克非勒卸任，阿基勃特成了第二任董事长。

这是一件谁都可以做到的事，可伺，只有阿基勃特一个人去做了，而且坚定不移，乐此不疲。嘲笑他的人中，肯定有不少才华、能力都在他之上的，可是最后，只有他成了董事长。

一个人的成功，有时纯属偶然。可是，谁又敢说，那不是一种必然？

形势左右机遇

形势对经济有着巨大的影响力，有时甚至成为决定经济走向的主宰力量。时刻关注政局走向、分析政策，是对现代生意人素质的基本要求，机遇往往就是这样发现的。

美国著名的黑人化妆品制造公司经理约翰逊最初决定创办公司的时候，美国黑人化妆品市场几乎是一片空白，即使有一些产品，也都是白人和黑人通用的，而且，美国黑人中懂得化妆品，或是有能力使用化妆品的人也寥寥无几，人们认为这一行业市场太小；没有发展前途，都不愿将资金投入这一冷门行业。

约翰逊通过调查研究，在对大量资料进行分析之后认为，美国黑人的民权运动必然会高涨，种族歧视将会有所消除或有所改善，因此，黑人的经济状况不久就会好转，他们的民族自觉意识也会逐渐抬头。凡是白人能够使用和享受的东西，黑人也一定不甘落后，再无过去那种自卑感，黑人化妆品市场的繁荣一定会来到。他认为，开发经营黑人专用的产品，将会有大的发展，前途是无量的。

当时黑人对化妆不感兴趣，约翰逊认为，爱美是人的天性，黑人也自然

不例外，只要能唤醒他们爱美的潜在意识，教会他们如何打扮自己，这一行业是有希望的。

约翰逊四处游说，筹集到 470 美元资金。他花 200 美元买了一部旧搅料机，将剩余资金用于采购原料，经过短短几年的努力，伴随着黑人民权运动的高涨，他的产品极为畅销，公司迅速壮大为美国最大的黑人化妆品公司。

马来西亚建筑业巨头林庆金也是善于分析政局并预测市场的走向，抓住机会获得成功的企业家。1945 年日本撤离后，马来西亚又被英国重新占领。1946 年，英国将新加坡分出。1948 年成立马来西亚联邦。此时，马来西亚的经济开始起步，首先要发展锡矿的开采和建筑业。因此，建材业成为首要问题。

林庆金看到了这种形势，立即不失时机地行动起来。首先，他尝试制造沙砖。生意很不错，市场很快就打开了局面。积累了一定的资金后，他一面扩大沙砖生产规模，一面不断寻求新的突破和发展。由于林庆金言出必行，取得了信誉。他不但在同行业中渐渐地树立了自己的声誉，而且，在工商界和银行都有着良好的信誉；由于有了银行的支持和信贷的保证，林庆金进而购置沙地，并且用机械和沙泵取沙，从此，槟城出现了第一家采用机器生产沙砖的沙砖厂，产量和销售额大增，一跃成为最大的沙砖厂。旗开得胜，使林庆金信心十足，于是，他又开始更大规模地建厂。林庆金向政府申请开办打石执照并获批准后，开办了打石公司。随着事业的发展，他感到人手不足。这时，他把家人从中国乡下接到槟城定居，协助他管理公司。

沙砖生意给林庆金奠定了事业发展的基础。打石公司使他的事业得到发展壮大。他又感到运输有待急速发展。20 世纪 50 年代，在马来西亚的工商业还不发达的时候，林庆金以敏锐的目光和远见，掌握了时代的潮流，看准了时机，当即立断成立了运输公司。

60 年代，正是马来西亚独立后不久，建筑业将要获得大发展：林庆金又大量投资房屋业和建筑业；首先是承包建筑工程，接着又发展小规模的建设计划，建筑了一定数量的房屋待机出售。70 年代，经济建设开始迅速起飞，林庆金将已建成的房屋出售，获利不菲，同时立即大规模建造房屋。他在北海地区买入了大片山林，伐林建房。1974 年兴建 200 多间，1978 年又建成

1800多间，致使这个地区已建成两千多套单层、二层居室和一批店屋，成为马来西亚北部最大的住宅区。发展房屋业的同时，林庆金进一步扩大打石业，成为建筑材料的大供应商之

善于选择才有机遇

孟子说，“鱼，我所欲也，熊掌，和我所欲也，二者不可兼得。”机遇的获得来自于得与失、成与败之间的选择。选择的特点在于，得到总是伴随着失去。人在同一个时间内不可能同时到两个地方去，机遇不是天上掉馅饼，不是白白获得的，可以说，每一个机遇都是要付出相应的成本的。聪明的人敢于为自己认准的机遇付出成本和代价，而另一种人则由于对机遇成本过于吝啬而失去机遇。机遇之神望着实在是太吝啬的你，无可奈何地收起了手中的机遇之箭。

选择的艰难不在于得到，而在于失去，因为选择总是徘徊于得与失之间的。严格地讲，选择既是一种得到，也是一种失去。生活中的确有这么一些人，他的一生很少选择，总是随波逐流。他实在是什么也不想失去，结果他什么也不能得到。

得与失是辩证的，得总是与失为伴的。在生活中，你得到了事业，往往会失去了生活；你坚持了原则，往往会得罪了朋友；你舍不得机关工作的安逸，就不能获得下海拼搏的收获。通常什么都想得到的人，就像熊瞎子掰棒子，恰恰什么都得不到。

所以在生活中我们会发现，成功者都是那些敢作敢当、敢得敢失、敢进敢退、敢胜敢败的人，他们有过失败，却能够在小败中规避大败，他们有过小胜，并能积小胜为大胜。

得到总是在失去的时候才得以实现的，所以选择并不只是“得到”的艺术，也是“失去”的艺术。商业经营上的投资行为，本身就是一种先失去（投资）后得到（收益）的过程。凭人们的智商，正确认识“得到”的意义

是不难的，难就难在正确地认识“失去”的意义。学会“失去”吧，因为这是“得到”的真谛。

成功是一条“充满失败”之路，“失败”是为成功支付的必要成本。山穷水尽疑无路，柳暗花明又一村。机遇往往在最艰难的时候出现，往往在失去的时候出现“得到”的契机。

世界上许多人说无法选择，说不存在什么选择的权利，他们认为决定人的成功的只是机遇。这种说法是比较偏激的。人有选择成功的自由和权利。

一个名叫R·热佛尔的黑人青年，他在底特律的贫民区里长大，他的童年缺乏爱抚和指导、跟别的坏孩子学会了逃学、破坏财物和吸毒。

他刚满12岁就因为抢劫一家商店被逮捕了，15岁时为企图撬开办公室里的保险箱再次被捕；后来，又因为参与对邻近的一家酒吧的武装打劫，他作为成年犯被第三次送入监狱。

一天，监狱里一个犯人看到他在打垒球，便对他说：“你是有能力的，你有机遇做些你自己的事，不要自暴自弃！”

年轻人反复思索老囚犯的这席话，做出了决定。虽然他还在监狱里，但他突然意识到，他具有一个囚犯能拥有的最大自由：他能够选择出狱之后干什么，他能够选择不再成为恶棍，他能够选择重新做人，当一个垒球手。

5年后，这个年轻人成了全美明星赛中底特律老虎队的队员。底特律垒球队当时的领队B·马丁，在友谊比赛时访问过监狱，由于他的努力使R·热佛尔假释出狱，不到一年R·热佛尔就成了垒球队的主力队员。

这个青年人尽管曾陷于生活的最底层，尽管曾是被关进监狱的囚犯，然而，他认识到了真正的自由，这种自由是我们人人都有的，它存在于自由选择的绝对权利之中。我们所有的人都有这种权利。

你虽不能选择自己的出生和时代，但以上这些选择权就在你的身上。选择过程也就是自我暗示过程，所以说，自我暗示是成功的助手和保镖。

诺贝尔奖获得者历来被视为本世纪最杰出的英才，国内外已经有不少人专门研究这些人类明星的成长经历。其实，人人都可以成为明星——只要你不懈地努力，并善于抓住每一个机遇。当然，并不是每一个人都能够做到这一点。中国古代一位大文学家说过：“所谓豪杰之士者，必有过人之处。”那

么，诺贝尔奖获得者们的“过人之处”又在何处呢？这里介绍的一则趣闻，或许对你会有所启发。

西班牙的圣·拉·依·卡哈是1906年诺贝尔医学奖的获得者。他一生最大的贡献是确定了人脑的神经，使人类对人脑功能的研究走出了猜测阶段，进入了科学时代，他写的书至今被世界医学界奉为“卡哈医典”。然而，这位脑神经医学的开山祖师，小时候却是个顽童！

他生于1852年，父亲是位乡村医生。这位老医生能医好许多乡亲的病，却无法管教自己的儿子。有一次，小卡哈闯祸被警察拘留了两天，差点没把父亲气死！后来，他又因为调戏女同学而被学校开除。

他父亲要打死他，他吓跑了，跟一个修鞋匠到处流浪。

一年后卡哈又回到家乡，一看，父亲果然被他气死了，母亲带病给人做苦工。但他仍旧无动于衷，邻居们谁也不愿理他。

虽然谁也不理他，他心里却想着一个人。卡哈从儿童时起就暗暗地喜欢上了邻居家的一位姑娘，无论是流浪在外，还是返回故里，他都不时在心中描绘着同这位姑娘在一起的美好图景。谁知姑娘根本就没有把卡哈放在眼里，有一天，姑娘同别人聊天，卡哈故意从她面前走过，想引起她的注意，姑娘连看都没看他一眼，他只听到姑娘的声音传过来：“顽童都是弱者！”

就这一句话，也许并不是专指卡哈而言，却一下子击中了卡哈。据他后来说，有好几天，他觉得自己像死了一样，躺在床上，脑袋里一片空白，几天以后，他才又“活”过来。人们发现卡哈变了！他央求母亲重新让他读书，继承父业做个医生。

一年以后，卡哈以第一名的成绩高中毕业，考上了萨拉格萨大学医科贫寒免费生。25岁时，卡哈被聘为母校的首席解剖学教授，从此，卡哈在医学道路上越走越快，一直走上了诺贝尔医学奖的领奖台。

那位邻居姑娘可能早已忘记这一句她说过的话，然而她可曾知道，就是这一句话，改变了一个人的一生，造就了一位医学天才。这一句话成了一种实实在在的机遇，让卡哈从此选择了自己的医学人生。