



[青·少·年·成·功·之·路·丛·书]

永不失败的



QINGSHAONIAN
CHENGGONG ZHILU
CONGSHU

本书编写组◎编

成功定律

怎样走向成功？成功的要素有哪些？有理想的青少年朋友都会思考这样的问题。为此，我们组织编译了世界著名的成功学大师们的代表作，希望用大师们自己的成功实例和经验，帮助青少年朋友塑造自己，一步步走向成功之路，成为人生的赢家。



成功之路就在你的脚下



中国出版集团
世界图书出版公司



{青·少·年·成·功·之·路·丛·书}

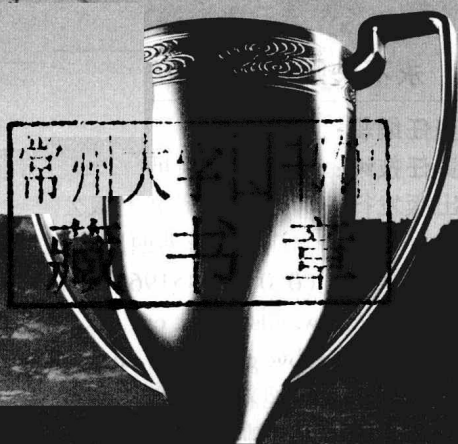
永不失败的

QINGSHAONIAN
CHENGGONG ZHILU
CONGSHU

本书编写组◎编

成功定律

怎样走向成功？成功的要素有哪些？有理想的青少年朋友都会思考这样的问题。为此，我们组织编译了世界著名的成功学大师们的代表作，希望用大师们自己的成功实例和经验，帮助青少年朋友塑造自己，一步步走向成功之路，成为人生的赢家。



成功之路就在你的脚下



世界图书出版公司
广州·上海·西安·北京

图书在版编目 (CIP) 数据

永不失败的成功定律/《永不失败的成功定律》编写组编. —广州: 广东世界图书出版公司, 2009. 11

ISBN 978 - 7 - 5100 - 1252 - 5

I. 永… II. 永… III. 成功心理学 - 青少年读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 204813 号

永不失败的成功定律

责任编辑: 韩海霞

责任技编: 刘上锦 余坤泽

出版发行: 广东世界图书出版公司

(广州市新港西路大江冲 25 号 邮编: 510300)

电 话: (020) 84451969 84453623

http: //www. gdst. com. cn

E - mail: pub@gdst. com. cn, edksy@sina. com

经 销: 各地新华书店

印 刷: 北京燕旭开拓印务有限公司

(北京市昌平马池口镇 邮编: 102200)

版 次: 2010 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 13. 75

书 号: ISBN 978 - 7 - 5100 - 1252 - 5/B · 0011

定 价: 26. 80 元

若因印装质量问题影响阅读, 请与承印厂联系退换。

序

激励你前进的积极人生观

在人生舞台上，为什么有些人可以梦想成真，春风得意，而有些人却一事无成，碌碌无为呢？为什么有些人成为意气风发的成功者，而有些人却是悲观消沉的失败者？其实成功并不是只垂青于那些得天独厚的幸运儿。本书作者克里蒙特·斯通以100美元起家，到拥资4亿美元，他所走过的成功之路向世人证明了：只要用积极的人生观不断激励自己，找到正确的方法诀窍，并结合实践行动，那么人人都可以获得成功。

克里蒙特·斯通的一生颇具传奇色彩。他16岁开始帮母亲推销保险，从第一天只卖出2份的惨淡，到后来一天卖出122份的创世纪录，斯通在自己推销保险的生涯中，摸索出的成功定律，不仅使他自己成为亿万富翁，还激励并引导了无数人成功致富。

斯通的经营之道和冒险精神使他获得了巨大的成功，拥有了可观的财富，但他更为得意的是他的思想和信念。斯通相信自己可以指引人们如何成功致富，他一生都在努力推广“积极人生观”这一引领他走向成功的方法。他的巡回各地的有关“成功之道”的演讲场场爆满，他所主编的杂志《成功无限》也发行甚广，深受读者好评。这就是斯通所倡导的成功定律具有的巨大魔力，这个被世人称为“永不失败的成功定律”让众多原本无望成功的人获益匪浅。

失败者总是喜欢这样自言自语：“我要不是这个样子，就好了！”成功者却说：“正因为我是这个样子，我一定能成功！”事实上，每个人之所以是他自己而不是别人，是因为占据他内心的人生观是得到他自己赞同的，而人生观决定了我们的将来。斯通认为，每一个梦想成功的人，不一定要仰仗机缘、好运来达成个人的成就，只要用积极的人生观激励自己前行，就可以营造自己渴望的

生活，甚至比想像中的更加美好。

我们都希望自己的能力获得肯定，但是有些人还没有行动就感到困难重重，他们没有明确的目标、具体的实施计划，更缺乏冲破难关的勇气，因而举步维艰。而从斯通的创业史里，我们可以看出，斯通之所以能将只有他一个人的保险经济社，建成为一个巨大的保险王国，关键在于他能够始终保持积极进取的心态，无论环境多么艰苦，他都能化不利为有利，找出能使自己前进的方法诀窍，绝不轻易放弃对更高目标的追求。

成功之路犹如一条结冰的河，害怕失败者总是集中精力考虑如何避免失败，而不是着重思考如何越过这条结冰的河。他们战战兢兢、小心翼翼地往前走，每走一步都仔细试探冰面厚薄，谨小慎微，每一步、每一刻都担心自己会掉下去。倘若不小心失足落水，他们会责怪自己太笨，冰面太薄，而且由于担心再次落水而越发胆小，最后终于不敢再往前走，只好认输，为自己的失败寻找借口或是抱怨自己命运不好。而争取成功者在行动之前，会仔细研究有关冰层的问题。小心谨慎，事先做好准备，并避免盲目和急躁。他们集中注意力考虑怎样走过河面，而不去想掉进冰水里的可怕情景，他们知道随时都有可能落水，但并不因为有风险而担忧、害怕。他们把握时机，奋勇向前，万一不幸落水，会立即摆脱困境，把失败当做经验。他们每经历一次挫折，都会增添一份自信和勇气，最终他们必将凭借自己的力量获得最后的胜利。

任何渴望有一番成就的人，都不要小看自己，要相信自己有能力渡过一切难关。不管你从事哪种行业，位居何职，你都可以将自己的工作做得更好，从中获得满足。克里蒙特·斯通的成功经验告诉我们，充分的自信和乐观进取的雄心，足以使我们排除一切障碍、所向无敌。

成功的境遇是由自己开创的。克里蒙特·斯通的保险王国之所以能在美国经济萧条时期仍然屹立不倒，正是因为有了这一“永不失败的成功定律”的支撑。此外，克里蒙特·斯通还发明了“引导指示器”以预测业绩前景，并根据“周期循环”的原则，利用新形势创造新机遇，这些都是每一个希望获得成功的人值得借鉴和学习的有力武器。

钢琴家不必思考如何移动手指，他们一坐到钢琴前，动听的音乐自然会源

源而生。你也可以像钢琴家熟悉琴键一样，将“积极的人生观”自然而然地融入到自己的意识中。只要你能遵循本书所示的克里蒙特·斯通的成功定律，完全吸收书中的内容，使其成为你精神活动的一部分，那么你将会得到一股神奇的力量，指引你走向成功。

结合切身实际付诸行动吧，你会获得意想不到的收获！

过去的就让它过去，昨天所犯下的错误，不管现在如何悔恨都于事无补，然而你有能力让你的明天和你的未来变得更加美好。将来的一切，只有自己才能把握。所以，与其懊恼过去，不如从现在开始，以积极的人生观来策划生活，你会在最短的时间内花费最少的精力，找到打开财富城堡的钥匙，并实现自己的成功蓝图，享受到真正丰富的生活。

你不必再等待了，“永不失败的成功定律”将点燃你生命的火花，激发你的潜能，唤醒你真实的自我，让你成为自己命运的主宰。一旦拥有了这张常胜的王牌，你将会发现成功不再为少数人所独享，你也可以成功！

编 者

2009.6

目 录

第一章 你能改变自己的世界

成功定律的钥匙	(2)
认清自我	(3)
使你登峰造极的成功之道	(5)
选择哪一种人生观要取决于自己	(7)
培养积极人生观的 10 种方法	(8)
阻挡好运的消极人生观	(10)
成功要素的运用	(11)
想象成功的自我	(13)
做自己命运的主宰	(14)
明确目标是成功之始	(16)
找出成功目标的规则	(17)
帮你实现目标的座右铭	(18)

制定人生计划	(19)
用积极的人生观迎接暴风雨的考验	(20)
想改变你的世界，首先要改变自己	(21)

第二章 做一个自求进步的人

不要把你的前途留在身后	(25)
拆除自我设限的墙	(26)
清除消极思想	(28)
自满是无形中的蛀虫	(29)
不可违反的诚实标准	(31)
培养高尚的道德标准	(32)
人格的魅力	(34)
拒绝劣根性	(35)
寻回真实的自我	(36)
用自我暗示提升自己	(38)
因问题而成长	(40)
不断地尝试	(41)
你害怕自己的好点子吗	(43)
满足心灵	(44)
发现属于你的“新大陆”	(45)
日益更新，与时俱进	(47)

第三章 为明天做好准备

创造成功的机会	(51)
戒除拖延的不良习惯	(52)
健康是成功最原始的资金	(54)

不要为缺陷而丧失斗志	(55)
保持清醒的头脑	(56)
坚定信念	(57)
不再自卑	(59)
切勿自我封闭	(61)
自我省察才能有所建树	(62)
冲破阻碍的能力	(64)
帮助别人就是帮助自己	(65)
培养良好的人际关系	(66)
找到属于自己的幸运星	(67)

第四章 前进的动力

驱使你前进的力量	(72)
找到激励你行动的因素	(73)
激励自我的潜意识	(74)
点燃激励之火	(75)
让你生命的能量达到“沸点”	(76)
“情感热钮”的激励作用	(78)
一则传奇故事的激励	(80)
利用自我暗示拒绝诱惑	(82)
梦想成真	(84)
激励是你事业成功的推动力	(85)
激励自己永不气馁	(87)

第五章 引领你走向成功的方法诀窍

成功必需的方法诀窍	(90)
如何获得方法诀窍	(91)

学习是成功的基础	(92)
常问自己为什么	(93)
不破不立	(94)
环境因素的影响	(95)
选择便于发展的环境	(97)
借用别人的方法诀窍	(99)
让你的“艾索车种”驶向成功之路	(100)
找出前进的正确路线	(101)
来之不易的方法诀窍	(102)

第六章 行动是成功的动力

坐而言不如起而行	(105)
成功公式的重要因素	(106)
从起点出发	(107)
迈进未知领域的第一步	(109)
奋勇向前	(110)
追求梦寐以求的事物	(112)
如何克服畏惧心理	(114)
做你害怕去做的事	(115)
用行动去创造好运	(117)
变不可能为可能	(118)
观察之后再行动	(119)
行动要敏捷	(120)

第七章 打开财富之堡的钥匙

从褴褛到富有	(124)
理财应有方	(125)
贫富相差一念	(127)
贫穷也是一种财富	(128)

贫穷不是成功的障碍	(129)
不要排斥财富	(130)
寻找获得财富的方法诀窍	(131)
适合你的致富之路	(133)
由愿望走向财富	(134)
从微薄的薪水中积累财富	(136)
敢冒风险才能赚大钱	(137)
如何运用别人的钱	(138)
用你的智慧支配你的金钱	(139)
别让财富从自己的手中流失	(141)

第八章 从工作中获得满足

对待工作的态度	(144)
热爱你的工作	(145)
工作是人格的表现	(147)
选择你喜欢的工作	(149)
不要让人看不起	(150)
要有敬业精神	(151)
不要做“工作狂”	(153)
切勿轻易转行	(154)
学会你的“工作术语”	(155)
干一行，专一行	(157)
如何尽快成为本行业的“专家”	(158)

相信帮助你的人	(159)
使别人信服自己	(161)
由小事可学到很多	(162)
从工作中获得快乐	(164)

第九章 神奇的力量

引导指示器	(168)
周期循环	(169)
判定你的情绪周期循环	(170)
利用新形势创造新机遇	(171)
时间记录卡的重要	(173)
制作你的时间记录卡	(174)
运用自己的成功指示器	(176)
成长趋势走向	(177)
以新的成长趋势取代旧的	(179)
拥有一本励志书	(180)
一切在于你自己	(181)

第十章 创造积极的人生

真正丰富的生活	(184)
走出自己的路	(185)
用微笑来迎接每一个早晨	(186)
对自己负责	(187)
珍惜所有	(189)
你也能创造奇迹	(190)
让好景更长久	(191)
成功的蓝图	(192)

外在成功的错觉	(194)
要知道何时该“放弃”	(195)
人生的红绿灯	(197)
鼓励自己战胜困难	(197)
隐藏的宝藏	(199)
生活的目的在于生活本身	(200)
今天比明天更好	(202)



第一章

你能改变自己的世界

对于现状有不满意之处，应立即设法改善。墨守成规，毫无创新的思维模式只能使你的世界停滞不前。

——卢梭

改变一个人的人生观往往像改变一个人的鼻子那样困难——它们都处在核心地位，一个处在脸的中央，一个处在性格中心。

——亨利·詹姆斯

一个人一生的成败，人生观要起很大的作用。积极的人生观可以使你满怀信心地看人看事，大有作为，前途无量；而消极的人生观则使你怨天尤人，鼠目寸光，毫无进取的希望。如果在前进的道路上你经常往坏的方面想，那么你将错失许多“成功的机会”。相反地，若是你一直往好的方面去思考，你就会



挖掘出许多意想不到的机会。要想取得成就，要想登上成功的顶峰，就要完全依靠自己。正如克里蒙特·斯通所说：“你是你的遗传、环境、身体、意识、思想、经验，以及当时当地的特殊环境和观念的产物……你有力量去影响、使用、控制或协调这些力量。你也可以指导你的思想、控制你的情绪以及改变你的命运。”

一旦你的脑子里有了坚定的信念，在任何情况下，你都能保持一种积极进取的心态，就没有任何东西能够阻止你驾驶自己的创业之舟，扬帆远航，因为选择就在你自己的手中。不管是在现有的工作中，还是在新的工作中，你都能够成为佼佼者；不管是实现既定目标，还是迈向新的起点，你都能有所成就。只要你相信你能改变自己的世界，你的人生就完全掌握在你自己的手中。



成功定律的钥匙

克里蒙特·斯通6岁时，就开始在民风强悍的芝加哥南部卖报纸以维持生计。当时比他大的孩子已经占据了人潮最多的街角，叫卖的声音很大，而且还紧握着拳头威胁他。在那段灰暗的日子里，斯通最想去卖报的地方是胡乐饭店，因为它的生意很好，客人很多。但对于一个6岁的孩子来说，还真有点勉为其难，尽管斯通非常紧张，但他还是很快地走进去，并很幸运地在第一张桌子旁卖出一份报纸。之后，在第二张和第三张桌子上吃饭的客人，也都向他买了报纸。就在他走向第四张桌子的时候，胡乐先生把他赶出了饭店的大门。

由于斯通已经卖出了三份报纸，销路实在很好。因此，当胡乐先生不注意的时候，斯通又溜进饭店大门，走向第四桌的客人。那位和气的客人显然很喜欢他不屈不挠的精神，在胡乐先生还来不及把斯通推出去之前他付了报纸钱，还多给了一毛小费。被赶出饭店的斯通想到他已经卖出了四份报纸，还得了一毛钱“奖金”，便又走进饭店，开始卖报。饭店里发出了哄堂大笑，客人们似乎都喜欢看斯通和胡乐先生玩捉迷藏。当胡乐先生再次向斯通走来的时候，一位客人开口说：“让他在这里好了。”5分钟后，斯通卖完了所有的报纸。

第二天晚上斯通又走进了那家饭店，而胡乐先生再次领着他走出门。但是



当斯通再度走进的时候，胡乐先生两手上举，表示投降地说：“我真拿你没办法！”后来，他们成为非常好的朋友，而斯通在饭店里卖报纸，也就不再有什么问题了。

多年后，当已拥有一个保险王国的斯通回忆自己那段卖报经历时，他得出如下结论：

1. 当时如果他的报纸卖不出去，那些报纸对他来说一文不值。他不但看不懂那些报纸，连借来卖报纸的本钱都要赔进去。对一个6岁大的男孩来说，这种灾难足以威胁他，使他必须想办法努力把报纸卖掉。因此，他有了成功所必须具备的“激励因素”。

2. 当他第一次成功地在饭店卖出第三份报纸后，纵然他知道再走进饭店，老板一定会给他难堪，并再次赶他出来，但他还是走了进去。三进三出之后，他已经学到在饭店里卖报纸所必须的技巧。因此，他找到了正确的“方法诀窍”。

3. 他知道要说些什么，因为他已经学到了一些大孩子的叫卖方式。他所要做的，只是走近一个客人，以较柔和的声音重复说出那些话。只要他付诸“行动”，就会成功地卖出报纸。

正是这个小报童所使用的技巧，后来成为一套可以获得成功的定律，使她以及很多人获得了成功和财富。现在，请你记住这三句话：激励、方法诀窍和行动。这三句话是成功定律的钥匙，将帮你打开成功之门，使你的世界发生巨大的改变。



认清自我

在打开成功大门之前，我们首先必须认清自我。因为自我是体现人生价值观的主体，在这个主体之上有一块“隐形护身符”，它能化解不幸，也能阻挡好运，关键在于如何运用它。

你的人生观就是自己的“护身符”，一面刻着PMA (Positive mental attitude 积极的人生观)，另一面刻着NMA (Negative mental attitude 消极的人生观)，这两种人生观所产生的威力相当。PMA是不分什么情况一律保持积极心态，它可



以吸引善良和美好的事物；而NMA却会排斥它们，它是一种消极的人生观，会赶走你生命中所有值得争取的东西。

下面这个故事可以说明“隐形护身符”的功用。

傅勒是路易斯安那州一个黑人佃农的7个孩子之一，他5岁时就开始工作，9岁时已经在赶骡子了。这并没有什么稀奇，因为大多数佃农的小孩都是从小就工作。这些家庭对于穷困已经认命，从不敢奢望过更好的生活。

但傅勒有个了不起的母亲。虽然她的生活只能维持温饱，却不希望自己的孩子也如此。她认为在一个欢乐、富裕的世界里，自己和家人居然只能勉强度日，一定有什么地方不对，因此，她常常对傅勒说：“我们所以穷，不是命该如此，而是你父亲从来不图什么财富，我们家也没人想要改变现状。”

“没有人想要改变现状”，这句话深深地印在傅勒的脑海中，结果竟改变了他的一生。他开始希望发财，并把全部的心思放在自己的目标上，绝不想自己不要的。他认为最快的赚钱方法就是卖东西，因而选择了卖肥皂。他挨家挨户地去推销，一卖就卖了12年。后来听说供应他肥皂的那家公司要拍卖，定价是15万美元。而傅勒卖了12年的东西，他尽量节省每一分钱，总共存了2.5万美元。傅勒和那家公司的老板联系后，对方同意他先付2.5万美元的定金，余款12.5万美元则要在10天内付清，并且合约上写明，假使他在期限内筹不出来，定金就要被没收。

傅勒担任肥皂推销员的12年中，受到了许多生意人的尊敬和称赞，他去向他们求援，另外他还从自己的朋友、借贷公司与投资公司那里借到了钱。到了第10天的前夕，他已经凑到了11.5万美元，还差1万美元。

为了找到一个可以及时借他1万美元的人，已经晚上11点多了，傅勒仍然沿着芝加哥第61街往前走。他走过几条街，最后终于看到一家公司的窗子里有亮光透出来。

他走了进去，里面坐着一个一直在工作，并且看上去已经很累的人。

“你想赚1千美元吗？”虽然傅勒跟这个人并不熟，但他还是壮起胆来，单刀直入地问。

那位商人给这一问吓了一跳。“想啊！”他说，“当然想。”