

即使没能出身世家，也无缘嫁入豪门，
同样可以靠自己打造出快乐富足的人生！



好人缘才有 好财源

雅馨  编著

智慧的女人在获得属于自己的财富时，完全不需要委曲求全，更不需要加入潜规则行列牺牲色相，只要恒久把握积极向上，
合作愉快和富有的朋友，远离那些充满负面意念的朋友，减少自己的损耗，充分运用女性的魅力，
成为一个受欢迎的人。

幸福女人
书系四

现代女性急需补上的一堂人缘创富学
良好的人际关系就是财富的顺风船

即使没能出身世家，也无缘嫁入豪门，
同样可以靠自己打造出快乐富足的人生！

好人缘才有 好财源

雅馨  编著

智慧的女人在获得属于自己的财富时，完全不需要委屈求全，更不需要加入潜规则行列牺牲色相，一些满脑负面意念的朋友，特质可以轻松赚钱，并一定可以成为一

的朋友，远离那

的特质可以轻松

天津科学技术出版社



图书在版编目 (CIP) 数据

好人缘才有好财源/雅馨编著. —天津: 天津科学技术出版社, 2010. 7

ISBN 978-7-5308-5832-5

I. ①好… II. ①雅… III. ①女性—人际关系学—通俗读物 IV. ①C912. 1-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2010) 第118307号

责任编辑: 石 崑

责任印制: 白彦生

天津科学技术出版社出版

出版人: 蔡 灏

天津市西康路35号 邮编 300051

电话 (022) 23332398 (事业部) 23332697 (发行)

网址: www.tjkjcbbs.com.cn

新华书店经销

三河市祥达印装厂印刷

开本 710×1000 1/16 印张13.5 字数167 000

2010年7月第1版第1次印刷

定价: 26.00元

“方圆”之说源于我国古代的钱币，一枚铜钱，外圆内方，朴实无华，但古代先贤却在这小小钱币中悟出许多哲理。想要获得财富，就必须让自己懂得做人做事的道理，懂得经营人际关系，让自己做到表面随和，内心严正。唯有内外兼修，才能获得好的人缘。

“好人缘”，是一种潜在的无形资产，是获得财富的秘密武器。表面上看来，它不是直接的财富，可没有它，就很难聚敛财富。人际关系处理得越好，赚钱的门路也就越多；朋友越多，关系越广，你的钱就来得越快。

外圆内方，是要求我们内修自身的处世方式，外营人脉关系，加强我们对自己和对外人际关系的一种管理。方，是指内心方正，刚直不阿，是非分明，为人处世雷厉风行，坚持自己的原则和主张，不轻易被人左右，不轻易妥协和屈服；圆，是指办事灵活，为人处世考虑周全，愿意听取别人意见，不轻易得罪人，能够顺畅上下左右的微妙关系。如果做不到外圆内方，我们的人缘和事业会有很大的影响吗？就注定一生贫穷吗？我们不妨来逐个分析一下。

外圆内圆：也就是常说的老好人。自己做事没有原则，对别人也没有原则要求，看起来很有人缘，但却往往一事无成，因为做任何事情都需要有原则。当别人侵犯到自己的原则时，这类人不敢说不。

外方内方：这样的人最讲原则，对别人方方正正，丁是丁，卯是卯，对自己要求非常严格。因为自己对他人太过于要求原则，不懂得变通，而往往没有太好的人缘。很多事情因为不懂得灵活处理而无法达成一致，这类人是认真做事的人，但不一定实现财富价值。

外方内圆：典型的对自己是自由主义，对别人是马列主义，看上去好像刚直不阿，实际内心最容易动摇。这样的人是最不受欢迎的一类，无法得到朋友的认同。

做人太圆滑和太方正都会寸步难行，如果不懂得区分敌友，不懂得掌握人脉，

不懂得拓展自己的朋友圈，不懂得如何处理好人缘关系，就会令自己陷入孤独无助的困境。

这不是一个只靠自己就能取得成功的时代，在我们的生活中，处处存在着奇妙的机缘，而每一个机缘都可能将你推向高峰。所以，不要轻易疏忽任何一个人，也不要浪费任何一个机会，生命中的任何成功都是“一半靠自己，一半靠他人”。

你是否总是抱怨诸事不顺、被人排挤、孤立无援，即使遇到小小的困难也无法翻身？你是否常常羡慕一些有人缘的朋友，他们总是在各种交际中游刃有余，做什么事情都能左右逢源，比我们更容易获取财富，遇到困境也能轻易化解，甚至是经常会有贵人相助，不断鸿运当头？你只看到了他成功的结果，却没有看到他平时修炼的过程，这样的人比我们更会做人做事，人缘的好坏在某种程度上决定了我们事业的成败和钱财多寡。

谁想要充分实现自我的价值，谁想要拥有更多的财富，谁就要拥有比别人更多的智慧与谋略，更明智地处理好人际交往关系。广义上的人缘，不仅仅是指同事和朋友，是指所有与你相处相交的人际。过于的方和过分的圆都会令别人对你敬而远之，所以，交友处世讲究方中有圆，圆中有方，最后把事情办成，甚至达到双赢的效果。

人际关系发展得好，不仅会为我们不断积累财富，还会给我们带来快乐、温暖和安全感。因此，我们必须内外兼修，借由结识比自己更优秀的人才，协助事业或眼界的拓展。良好的人际关系给我们的回馈是以各种形式展现在生涯中的。

当我们面对人生关卡、遭遇困境之际，一份好的人缘，一个密集的关系网或许就能让我们化险为夷。真正的朋友通常值得你信任和依赖，在需要帮助时，他们必会拔刀相助，而有些生命中的贵人或许无法给予我们直接的金钱资助，但有时一句话就让我们受益无穷。

人缘问题体现的就是做人、做事的方式方法。想要获得财富，最重要的是学会跟各种各样的人打交道。我们现在或许还不成功，还不够富有，但不代表我们将来不成功，在通往财富的路上，我们一定要学习成功的人，跟成功的人合作，只有通过别人、通过团队，我们才能拿到自己的结果，才能赢得属于我们的那份财富。

目 录

Chapter 1 为左右逢源打基础

拒绝孤独，避开困境

002 不要做心胸狭窄的“绝缘体”

004 怎样才能不被排挤

朋友是最值得投资的资产

007 唯一不败的投资和经营

009 投资感情，收获人缘

会做人让你事半功倍

011 七分做人，三分做事

013 做人要感恩，做事要敬业

让贵人对你“一见钟情”

017 贵人是生命中的关键人物

019 哪些人是我们的贵人

021 如何打动我们的贵人

没有人能独自成功

023 帮助别人就是在帮助自己

025 好机遇不如好人缘

立志成为一个受欢迎的人

028 性格好的人处处受欢迎

031 你的谈吐有魅力吗

目 录

Chapter 2 不要吝啬被利用

让自己“销”个好价钱

036 让自己成为职场上的抢手货

039 学会展示独特的自己

求人有的放矢，帮人力所能及

042 准备在前，办事不难

044 求人办事，说话到位

047 帮助他人就是人缘播种

聪明的人都会“糊涂学”

049 放下自己的面子

050 鲜花要给上司戴

充分展现自己被利用的价值

053 在被利用中成就自己

055 你的价值大小体现在哪里

在压力和夹缝中成长

057 再难相处也要处

059 如何与难缠的同事合作

互利和双赢是最终目的

066 与朋友一起做生意

068 结成利益共同体

目 录

Chapter 3 恒久把握令你富有的“正”朋友

建立自己的“朋友”银行

072 把朋友存入友情账户

075 管理好你的朋友银行

什么样的朋友可以让你获得财富

077 谁是帮你吸引财源的人

080 抓住人脉中的潜力股

守住那些真正的友谊

083 值得一生用心经营的朋友

085 不要随意透支友情存折

与比你优秀的人在一起

087 敢于结交能人

089 如何与尊贵者发展友情

091 跟随那些有价值的人

坦诚相见，抓住朋友的心

094 勇于承担自己的过错

098 真诚的友情才能经得住考验

目 录

Chapter 4 远离让你日渐损耗的“负朋友”

并非所有人脉都是钱脉

102 不是所有的顾客的生意都要做

103 有些人不适合发展办公室友情

常常将朋友进行归类

106 六类朋友不可深交

108 挚友、益友和损友

谨慎处理敏感的借钱难题

111 借钱有破坏友情的风险

113 借与不借，三思后行

区别对待有交际障碍的朋友

116 练就识人慧眼，掌握交往之道

120 拒绝无理要求是对自己和别人的保护

设置友谊停损点

122 规避你的炸弹朋友

124 人际交往不要“过度投资”

目录

Chapter 5 织一张牢固细密的财源网

记住他，并让他记住你

130 自报姓名并在聊天中加强自己的特征

132 储存信息，记住重要的人脉关系

让你的客户变再生资源

135 先做朋友后做生意

138 感动客户，让他喜欢你

临渊羡鱼，不如编织自己的网

143 保持一种“空杯心态”

145 人脉网的本质就是投桃报李

扩大地盘，稳住上司

150 成为同事们的知心朋友

152 巧妙应对难缠的上司

绩优股人脉需长期持有

155 发现你的绩优股人脉

156 不要小瞧这十种人脉关系

与有价值的人保持联系

159 交友选择“有用”的朋友

160 巧妙结交关键人物

162 哪些人能帮你积累财富

目 录

Chapter 6 一步步成为社交高手

把你的聪明藏在心里

166 不要证明别人的愚笨

169 讥讽嘲笑不如保持沉默

会赞美是一种了不起的能力

171 赞美是友谊黏合剂

174 背后赞美是最高境界

财力与魅力相辅相成

176 女性特质让你广得人缘

179 避开“路障”大步向前

欠你一份人情，招来钱财滚滚

183 “人情”是你的招财猫

185 人情投资，从长计议

女人成功不靠潜规则

188 如何在办公室做到不卑不亢

190 不出卖色相，不得罪老板

194 得罪老板后的补救方法

做“笑傲江湖”的小富婆

196 彰显魅力，做社交明星

199 人缘投资，跑步进入“她时代”



Chapter 1

为左右逢源打基础

每个人都渴望拥有成功与辉煌的事业、幸福与美满的生活。然而，有些人四处碰壁，处处受限，寸步难行；有些人则能左右逢源，如鱼得水。为什么会有这么大的差别呢？原因在于后者拥有好人缘。

人无法生活在一个孤立无援的空间里。无论你决定将怎样度过漫漫人生，选择什么样的生活方式，实现什么样的目标，都无可避免地要与他人交往。

掌握为人处世的智慧，为左右逢源打基础，那么你离成功就会很近。

拒绝孤独，避开困境

不要做心胸狭窄的“绝缘体”

只要有人的地方，就会有人际关系，只要你是一个社会人，就离不开与人打交道。所有人都希望自己能成为一个受欢迎的人，但是并非所有人都了解受人欢迎的秘密。

在现实生活中，有的人人际关系很好，朋友很多；有的人则没有人缘，朋友寥寥或根本没有朋友。造成这种差异的原因，除少量先天的因素影响外，和人们后天的生活习惯及性格关系最为密切。

人在受到外来的刺激时，需要一点心胸宽厚的功夫。心灵过于敏感，承担不了任何委屈，喜怒哀乐都挂在脸上，这样的人交不到太多的朋友，也难以成就大事，一旦遇到苦难，需要别人帮助的时候，才知道自己已经是孤立无援。

同事、朋友之间共事或合作，由于每人的经历、学识、地位和利益不同，对待事物的看法也就大相径庭，必然会有摩擦和矛盾，坚持原则和自己的独立性固然非常重要，但更重要的是相互谅解和宽容。在交往中能够做到办事情、想问题首先想到别人，替别人打算（这叫换位思考），在遇到同自己意见不一致甚至相违背的见解时，也能听得进去；或者经常替别人想想对自己看不惯的行为，做到豁达大度，这样就不存在感情上的隔阂、行动上的对立和心理上的怨恨。有人说“宽容是互赠的礼品”，别人既然能宽容你，你自然也要送一份宽容给别人。

心胸狭窄，妒忌心重，是人缘不好的重要因素。能力比你强的，你不服气；受领导器重的，你不顺眼；别人相互关系密切，你则悻悻然；甚至连谁讲了一句精妙

的俏皮话，你也会若有所失。这就无形之中在自己与别人之间构筑了一道厚厚的、无形的墙。

疑心太重，也是人缘不好者的一大弱点。如有的人快四十岁还没找到对象，别人只要一谈到恋爱问题，他就怀疑人家有意影射他；看到几个人在窃窃私语，便怀疑在议论他；甚至别人无意中瞟了一眼，他就受不了。凡此种种，使自己终日处于惶惶然之中，使别人对他避之不及。

产生疑心病的原因，主要是心理成熟度低，缺乏安全感，把注意力都集中对外界的防卫上面。没有安全感的人对别人缺乏信任，当然也不可能与别人沟通感情，就连正常的信息沟通也受到了严重阻碍。人和人如果不沟通，不交流，就像是个体，是无论如何也不会通电的。

如何才能不做绝缘体呢？

1. 不要要求太完美

我们必须明白，没有人能够永远得到满分，要求别人十全十美是不公平的，要求自己十全十美则是自我本位的愚行。而且完美主义者常会因为遭受一点失败而产生深深的挫折感，变得自暴自弃。所以我们一定要克服这种不良习惯，别让它毁了我们的生活。

2. 改变冷漠自私的做人习惯

冷漠自私的习惯拉开了人与人之间的距离。一个过分在意自己，无视他人困苦的人，终究会被社会抛弃。生活就像山谷回声，你付出什么就得到什么，你帮助的人越多得到的就越多。因此如果你有能力帮助别人的话，请千万别选择冷漠。

3. 凡事不要斤斤计较

如果想活得开心、活得有意义，营造一个好的工作氛围，做人就不能太小心眼。如果我们对于小事过分计较，太在意别人的看法的话，我们的生活将变成一片灰色，没有一件事情是称心如意的，没有一个人是能做朋友的。

4. 不要动不动就摆架子

有些人习惯于摆架子，沉迷于自己的优势，不管是对自己还是对他人。这时候应该想一想，天底下和你处在同一位置的人还有很多，摆架子实在是一件很可笑的事。你只有放下架子，正确地认识自我，才会品尝到生活的甜美与幸福，才会得到

他人的欣赏与尊敬。

怎样才能不被排挤

在职场中，人际关系的好坏直接影响着人的工作效率和业绩。在一个办公室，若受到公司上下同事的排挤，那心情当然也是很糟糕的。我们现在不妨做个小测试，看你是不是属于被排挤的一族呢？

题目：最近流感快速蔓延，全球流感大流行警告级别也在不断提升，在这种局面下，以下哪个选项比较贴近你的心境？

- A. 随他好了，和平时一样，我该干什么就干什么。
- B. 继续关注消息面的进展，如果还没有蔓延到这里，就没必要太过紧张。
- C. 病毒的起因究竟是什么？这个世界太可怕了，上帝保佑受难的人民！
- D. 好恐怖！周围可能就有病毒，我还是少出门为妙，以防万一。

测试结果分析：

选择A：

拥有率直性格的你，为人非常讲义气，做事也负责尽职、积极进取，按理说在职场中你应该很有人缘。但是你的个性也太冲动，做事、说话都缺少弹性，不留余地，甚至还会常常冲撞体制，这会让你得罪很多人。当你在前线拼死拼活时，也难免有看你不顺眼的人在你背后放冷箭。若想改变这样的局面，那么就尽量学会忍耐吧！平时多注重控制自己的情绪，别动不动就火冒三丈，更加要注重尊重上司。

选择B：

你应该要调整好自己的心态，与上司和同事相处时可别不自觉地摆出一副高人一等的架势，对任何人都颐指气使，多加干涉哦！即使真当了主管，比别人有才，也记得要谦虚、低调点，这样才会让大家与你相处时能放低对你的排斥感。还有就是你的固执和原则性会破坏你的人际关系，凡事还是随和些为好，只要没触及你的利益和名誉，卖个面子给人家又有何妨呢？

选择C：

你是一个追求成功的人，你喜欢得到大家的回应，也期待发挥自己的价值，注重形象、公益与适当性，因此，你会有意识地让自己在恰当的时候表现出最好的自己，让大家能被你感染。并且你也具有精神号召的能力，人际关系自然能处理得比较好，在职场中不易被人孤立、排斥。但优点发挥过度就会变成缺点，若你过于表现自己，多管闲事，就会遭人嫌弃。而且还得注意别夸海口，以免自己承诺的事无法兑现，导致丧失人心。

选择D:

你喜欢并且乐于交际，想要获得别人的认同感，因此喜欢有意无意地讨好大家，顺从别人的想法，而隐藏自己的想法和脾气。再加上善于变通，处事不拘泥一格，大家与你相处时会没有压力，感到很舒服，因此在职场中你会很受大家欢迎。不过也因为你过于顺从，缺少主见，很容易成为大家欺负的对象。其实你本是个非常有想法的人，若能在适当的时机实事求是表达出来，你会让大家刮目相看的，并且有助于你职位的升迁。

现在，你知道你在办公室里的人缘状况如何了吧！有的人以为，只要人不坏，就一定能得到好的人缘。还有人说，获得好的人缘就需要唯唯诺诺，随波逐流。其实不然，想要完全做到左右逢源，又能很好地保护自己，还需要我们下一番工夫。职场女性追求工作上的晋升和顺利，好好维持办公室的友情，就更懂得避开办公室的一些禁忌，请注意以下几点。

1. 守口如瓶，不要轻易泄密

所谓秘密，当然就带着些不可告人、或不愿公之于世的隐情，基于对好友的信任，或是为了表明自己对好友的信任，才会将私密全盘托出。如果在别人口中听到了自己的私密曝光，不用问，凶手只有一个，被出卖的人一定懊恼曾经付出的友谊和信任。如果秘密中牵涉到第三方，更会使事情一发而不可收。所以不论是善意或恶意秘密的泄露，都是办公室友情的大忌。

2. 注意职场形象，不要放纵情绪

在事情忙不过来的时候，人们通常都会闹情绪，女性更是爱“嗔怒”。这其实是一种很不好的习惯，就因为“嗔怒”，同事会认为你做事缺乏统筹安排甚至会怀疑你的工作能力。而女性务必要注意，即使工作再忙，也要注意说话的态度，不要

让同事误认为你倚仗性别优势而随意撒娇。还有，说话时保持正常音调，很多人对女性在说笑时发出的尖锐声和娇嗔状多有反感。因为他们会认为你是借此引起人们对你的注意，会认为你修养不够。

3. 发展办公室恋情时要顾及同事的感受

条件好的男人是对女性好友间最严厉的考验，如果帅哥对好友间的其中一人表示好感，很难不造成伤害。万一两个人喜欢上同一个男人，那简直就宣布了情谊的决裂。最好独立处理情感生活，在爱情基础尚未稳固前，即使最亲密的朋友，也不要拖着一起去约会那个还未明确关系的男人。不要对爱试探，也不要贪图胜利的感觉。

4. 对老板不要过度热情

如果女性职员过分巴结老板，向老板争宠，通常会令同事看不惯。如果真的需要拉近与上司或者老板的距离，一定要注意方式方法。私下做一些小动作，让对方怀疑你对友谊的忠诚度，甚至怀疑你的人格，同时也担心平常对老板的抱怨会被你出卖，借着献情报而爬上高阶。

人际交往是一门艺术，包括所必须遵循的规范、礼仪、风俗、习惯，还包括沟通的技巧及谈话艺术等。例如，人际称呼要适当，登门拜访要有礼貌，喜庆节日要致意，谈话态度要诚恳，玩笑和幽默要掌握分寸等。此外，良好的交往态度和心理准备也是非常重要的。先学会在办公室处得好，吃得开，这是人际交往的最初级阶段，如果真的下定决心要做到左右逢源，亲手打造温馨的做事环境和人缘氛围，不妨就从基础开始吧。