

春秋战国 的那些 CEO们

杨关三 ◎ 著

春秋没有乱成一锅粥,战国也不是一场游戏。
你看!大家经营有序,合理兼并,是真正意义上的市场经济!



湖北长江出版集团
长江文艺出版社

春秋战国 的那些 CEO们

杨关三◎著



湖北长江出版集团

长江文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

春秋战国的那些 CEO 们——齐/杨关三著. —武汉:长江文艺出版社, 2011.01

ISBN 978-7-5354-4821-7

I. 春… II. 杨… III. ①中国—古代史—春秋战国时代—通俗读物 ②中国—古代史—齐国(前 11 世纪 ~ 前 221)—通俗读物 IV. K225.09
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 225499 号

策 划  长江出版集团湖北天一国际文化有限公司
Under One Sky Publishing Ltd. (U. K.)

公司地址 武汉市雄楚大街 268 号湖北出版文化城 C 座 6 楼

公司网址 www.cjcb-ty.com

E - mail hb_tianyi@yahoo.com.cn

书 名 春秋战国的那些 CEO 们——齐

著 者 杨关三

责任编辑 田敦国 刘 星

出版发行 长江文艺出版社(武汉市雄楚大街 268 号 邮编:430070)

发行电话 027-87679087 87679362 传真:027-87679980 87679300

网 址 <http://www.cjlap.com>

集团地址 湖北长江出版集团(武汉市雄楚大街 268 号湖北出版文化城 邮编:430070)

集团网址 <http://www.cjcb.com.cn>

印 刷 武汉市首壹印务有限公司

开 本 700 毫米 × 1000 毫米 1/16

印 张 16.5

字 数 268 千字

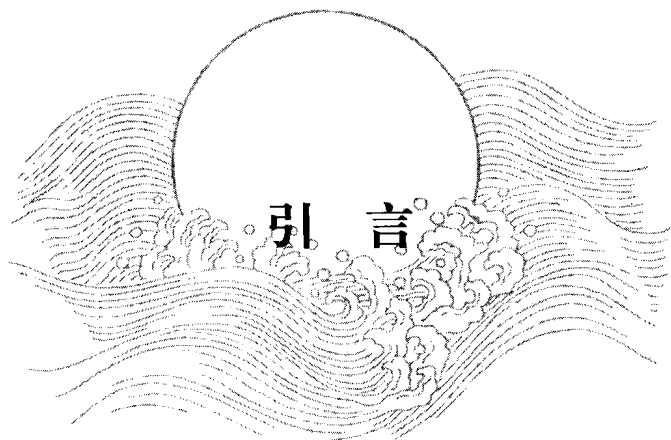
版 次 2011 年 1 月第 1 版 2011 年 1 月第 1 次印刷

标准书号 ISBN 978-7-5354-4821-7

定 价 26.80 元

版权所有,盗版必究(举报电话:87679308 87679263)

(图书出现印装问题,本社负责调换)



中国人说：富不过三代。

大胡子老外托尔斯泰说：三代出一贵族。

两句话加起来的逻辑就是：中国出不了贵族。

中国出不了贵族，如果放在现代，是有根据的。诸位看看历年 CCTV 年度经济人物榜上的富豪们，有多少已经翻身落马。胡润富豪榜更是成了富豪们的落马榜，大倒霉蛋黄光裕坐上富豪榜，屁股都没捂热，就进去住单间了，更别说三代了。个中缘由，小三不去深究，只说现象。

小三有个奇怪的发现：中国历史绵延几千年，没出现文化断点；但是，中国的名门望族却更迭轮换，很少有哪个家族兴盛不衰，即便是孔老二家族、孟夫子家族，延续传承的也只是排了几十辈的辈分而已。中国的家族史就好像是一部不断被革命的轮回史。

从周武王灭商，建立周朝，传续三十代，计三十七王，前后达七百九十一年。三十代，什么概念？按照托尔斯泰的计算，大周嫡胄个个都是超级贵族了吧，其实不然。我们看看大周那些王室嫡胄的分封国的多舛命运就知晓了。

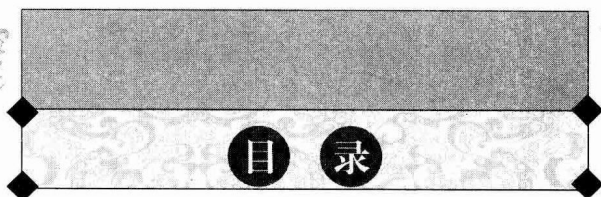
特别是自公元前 771 年平王东迁，拉开了春秋的序幕后，周天子脚下的这些嫡胄们就没有一日不在惶惶中度过。整个中原乱成了一锅粥，之前那种井然的秩序伴随着野心和杀戮、雄心和抱负，像一锅东北乱炖一样扑腾扑腾都下了锅。

如果把此时的大周王室比作证监会，那么其下的分封诸侯就是各上市公司的董事长，比如姜太公、齐桓公、晋文公、秦穆公等等；而像管仲、范蠡、乐毅、李斯之徒，无疑就是董事长任命的 CEO——首席执行官们了，各国小民无

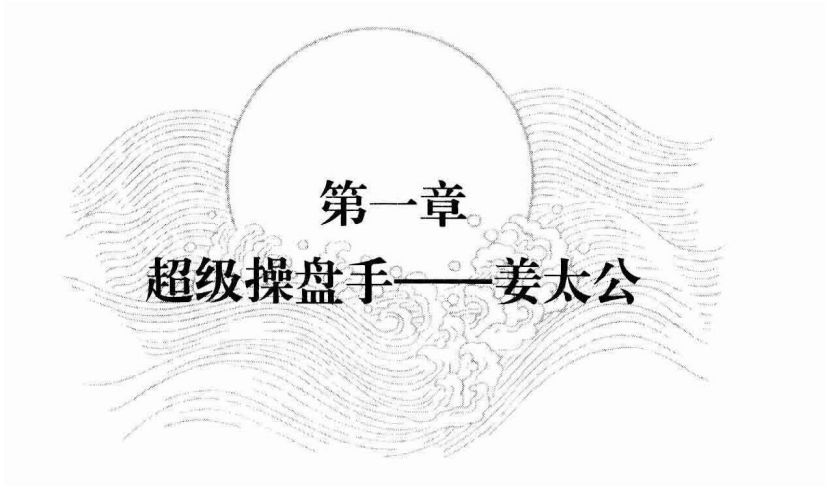
疑就是所谓的散户了。

每一个分封国就是一家上市公司,至于这家公司的市盈率、散户的命运、机构的权谋,一切的一切,在这个风云激荡的伟大时代,在这个不图谋即灭亡的铁血时代,显得如此现实和残酷,又如此符合动物界的生死法则。

下面,不妨让我们逐一看下春秋战国的那些 CEO 们的表现吧。



- ◎ 引 言 / 1
- ◎ 第一章 超级操盘手——姜太公 / 1
- ◎ 第二章 CEO 向董事长的转变 / 21
- ◎ 第三章 一桩辞婚引发的血案 / 28
- ◎ 第四章 一决公母 / 49
- ◎ 第五章 管鲍之交 / 63
- ◎ 第六章 小白,起来干活了 / 72
- ◎ 第七章 九合诸侯,一匡天下 / 82
- ◎ 第八章 一生的荣耀,一身的蛆虫 / 105
- ◎ 第九章 后霸王时代 / 112
- ◎ 第十章 所谓的著名 CEO——晏婴 / 144
- ◎ 第十一章 借壳上市 / 155
- ◎ 第十二章 一鸣惊人齐威王 / 167
- ◎ 第十三章 强人窝里的强人们 / 180
- ◎ 第十四章 最是那回眸一笑 / 198
- ◎ 第十五章 帝国斜阳 / 216
- ◎ 第十六章 中央大学 / 235
- ◎ 第十七章 无冕之王 / 249



第一章

超级操盘手——姜太公

大家知道，姜太公不是人，他是神。小三经常用“额滴神啊”来表达我对太公如滔滔江水般的仰慕之情。

杨莲亭让日月神教教众向东方不败山呼：文成武德、泽被苍生，千秋万载、一统江湖。用文成武德、泽被苍生来褒奖太公，小三觉得也不够分量，不够有煽动力。太公是大周的首封功臣，是齐国的开国鼻祖，几千年来被后世顶礼，让我们感佩。无论是在大周集团做职业经理人，还是后来成为齐国集团首任董事长，他都创建了后人难以望其项背的业绩。

后人托太公之名撰写的《六韬》，更是中国第一部集军事攻伐、厚黑谋略、思想哲学之大成的不朽之作，成为苏秦、张仪、张良、诸葛亮等著名 CEO 的教科书，被后辈奉之如圭臬。司马迁说：“后世之言兵及周之阴权皆宗太公为本谋。”这一句话给了太公崇高的地位，后人说起市场营销、公司管理学，大都以太公的理论为发端。

姜太公活了一百三十九岁，七十二岁才被周文王姬昌发掘从政，辅佐武王灭商纣、定大周，九十岁获封于齐。要知道，武王姬发平定天下后，为了巩固周政权，旋即成立了大周证监会，大批姬姓王孙被指定为各个上市公司的董事长，外姓获封的屈指可数，这极少数精英分子就包括姜太公，而且是首封。虽然，为了表示大周证监会“公平公正、充分竞争、尊古敬贤”的博大胸怀，神农、黄帝、尧、舜、禹的后裔也被安排到小公司任董事长，以服天下。但这种分封跟太公名正言顺当之无愧的首封不可同日而语。

下面我们就仔细研究一下姜太公，这位文武二王时期的首席执行官，后来齐国的首任董事长。

一、姜董事长七十岁前在干什么

股神姜太公如此的文韬武略，如此被后人敬仰膜拜，为什么潦倒穷困长达七十年？难道他的出生只为等周文王一个人么？投资风险太大了吧，果真如此，太公这钓大鱼的长线也放得太不靠谱了。

据《史记》记载，太公的出身那叫一个根正苗红，是炎帝的某某后裔。太公祖坟上也曾冒过一缕青烟，先人当年因参加大禹的抗洪救灾，获得过先进个人荣誉称号，而且分到了一小块领地——吕。因此随封改姓为吕，姜子牙姜尚即所谓吕尚是也。

吕氏传到太公一代，封地随着朝代更迭和家世沉浮早已被强征、没收了。太公虽说翻出族谱来还能跟先贤扯上点关系，但是却一点也没受到祖上的荫庇。可以说，遇上文王之前，他就是一个废柴，干啥啥不行，想啥啥不来，要筹点钱买手股票都难。要不是心态超好，早就郁闷得跳楼了。

《说苑》：太公七十而不自达。这个评价很客气，也没揭太公的短儿。

《荀子》：行年七十有二，浑然而齿堕矣。这个就有点不客气了，都老掉牙了，还一事无成呢。

《战国策》毫不留情地用很有气势的排比句总结了七十岁之前的姜太公：齐之逐夫；朝歌之废屠；子良之逐臣；棘津之讎不庸。这是啥意思呢？且听小三慢慢道来。

《史记》记载，太公生在今山东东部沿海，东夷之地。鉴于太公辅佐文武

二王成立大周证监会后,被封在齐(今山东淄博),那么周武王让太公荣归故里、衣锦还乡的可行性最大,也最合情理。既然大家都争得喋喋不休,又没有真凭实据,那就权且如此吧。

太公出生在一个很平凡的日子,史料也没依惯例说当时有七色彩云,或者打雷下雨、黑龙出没、文曲星冒白光等等。总之,太公来得很安静。

家里添了男丁,好歹咱也是炎帝的后裔,受过封的,取个正规的名、字是必须的。于是取名尚,字子牙。家人也叫他望,后来文王尊称他师望。

龙生龙,凤生凤,老鼠生来会打洞。这孩子从小继承祖业,务农。可是,子牙的家乡靠近海边,盐碱地,并不是很适合庄稼生长,所以务农没有很大开发价值。当时的海滨,还不像现在寸土寸金,房价呼呼直窜。相反,古代人都不愿住在海边,每天咸乎乎的海水、海风,搞到身上相当不爽。所以,达官显贵是断然不住那里的,住在那里的都是黎庶百姓,非穷即困。姜太公生在那里,长在那里,说明这时的太公家族已经没落。

过了十几年,子牙长成了一个大小伙儿,脸上也有青春痘了。老爸心想,子牙该有个女人了,攀龙附凤咱没指望,娶个媳妇能过日子就行。于是,给子牙张罗了一门婚事。太公这个媳妇,是有历史记载以来第一位熟练使用武林绝学“河东狮吼”的,在家里经常对着太公嗷嗷:你是不是个男人,我闭眼抓一个也比你强八倍,隔壁脑血栓吴老二也比你强。

每天面对媳妇的数落,想必太公一直隐忍谦卑。然而,婚后没几年,一件骇人听闻的事情发生了:在当时男权至上的世风下,太公居然被媳妇赶出了家门。奇耻啊大辱!太公出门而去,又创了“离家出走”的先例。但是,在几年后,太公家嫂子就必须亲自以头抢地,改卖后悔药了。

太公在家乡待不下去,动身前往商朝大都会、当时政治经济文化中心、证监会所在地——朝歌,去那里碰碰运气,做起了“朝漂儿”一族。俗话说,树挪死,人挪活嘛。

太公到了朝歌,暂时安顿下来。初来乍到,身边没有认识的朋友同学,日子当仁不让的异常艰难,朝歌的星探是不屑于给这么一个既没脸蛋也没身材的土老帽机会的。有一天,太公坐在门前晒太阳,眯着眼儿,靠打盹儿迎战辘辘饥肠,可是怎么晒就是饿得睡不着。太公心里琢磨:这首都毕竟不同于老家啊,在老家老老实实种地就有口饭吃,但在这里就不一样了,没地种啊,只能先就业再择业了。

既然公务员做不成,事业编混不上,白领也当不了,还是降低身价先做个蓝领吧。于是太公挑了一个貌似要求不高的工种:杀猪。

杀猪不需要技能么?开玩笑!朝歌牲口协会不干了,会长说:有种你来给我杀一头。我看看先!结果,太公上手一试,还真没搞定。朝歌废屠,就是这么来的。

太公在朝歌“漂”了一段时间,事业没有起色,温饱也成了问题。理想和期望逐渐干瘪,像他松垮的肚皮一样。太公说,我……我……都蓝领了,咋……咋……还不行?

不过,人没有一辈子倒霉的时候,王八还有个鳖时气呢。一天,太公鸿运当头,遇见了子良一个官员。太公跟他搭讪,有时用朝歌语,有时用东夷语,这个官员很欣赏他,于是带太公回了子良,推荐他谋得一个当地小公务员的差事,好歹也算事业编吧。

太公到了子良,工作兢兢业业,但是子良毕竟只是个小地方,太公又没有显赫的业绩,根据末位淘汰制,他下岗了。商朝的公务员采取聘任制,看你不爽可以随时解聘你,太公就被这个残酷的机制给踢出局了。

下了岗的太公,回到朝歌,去劳动部门办理了失业证。但是,那时的商朝已经无力应付如此庞大的失业人群,失业救济金迟迟不能按时足额发放。无奈之下,太公去了当时档次最低的一个人才市场——劳务市场,想靠出卖劳力赚点生活费。市场的蛇头看太公年高体弱,挥挥手说,那儿,那儿看到了吧,对了,就是太阳窝里,去吧,一群呢。太公抬眼望去,一群老头,蜷缩在太阳底下,眯眼睡觉。哎,这是一群“等死队队员”。

可是,日子总得过,肚子总得填。日子就像树上的树叶那么密,数着指头过生活,凄惶得很。太公坐在石头上,冥思苦想,所有智慧细胞都集中到一个目的——吃饭!

他想了好久,突然灵光一闪,一拍大腿,有了!

二、牛顿和太公的异曲同工之妙

当年牛顿被苹果砸了头,砸出了万有引力定律。

太公想到的这个填饱肚子的办法,阴差阳错让他日后发迹。这个办法就

是——钓鱼！

那日，太公饿极了。

商朝那时已是秋后的蚂蚱，日渐衰微，社会保障体系几近崩溃，根本没有失业保险、养老保险这些福利，就连免费的稀粥也没人施舍。

太公坐在石头上寻思，去哪儿混口饭吃啊？眼前的渭水苍凉激荡，昼夜不停地流向它该去的地方。太公望着渭水，突然心生希望——既然没人管饭，我何不自食其力，去钓鱼，烤了吃，想必也美味无比呢。

于是太公准备了钓鱼装备，前往渭水垂钓。

天不负人，这日傍晚，太公惬意地盘坐在风景如画的河边，悠然自得地生起了篝火。篝火之上，贼肥贼肥的草鲤足足有二斤多，在篝火的炙烤下，滋滋啦啦地散发出诱人的喷香。这是太公来到朝歌后，第一次放开肚皮享受丰盛的野味。太公这个烤法，我等有幸在两千多年后再次品尝——太公烤鱼排。

所以说，办法就像乳沟，挤一挤总会有的。太公此时已近七十了。

饱暖思淫欲，这话一点不假。人，一旦填饱了肚子，就有精力胡思乱想了。

每当吃饱喝足，太公闲来无事就回想起自己的过往，一种“老骥伏枥，志在千里；烈士暮年，壮心不已”的感慨油然而生。每当看到跟自己同龄的那些老头昏朽无力地等死的样子，他就不胜唏嘘。想我姜子牙，炎帝后裔，获封于吕，到了我这辈怎么就成了悲情英雄？

哪儿不对呢？不是别人都瞎了狗眼，就一定是自己没发现自己的长处。后人李白不是说了么，天生我材必有用。欧洲不知哪位也说，上帝为你关闭一扇门的同时，必定会为你打开一扇窗。

那么，我的长处在哪儿呢？我仔细想想。

自此，太公多了一个习惯——钓鱼的同时，深刻地思考。

他想到了前朝后代；

他想到了祖先分封；

他想到了悍妻逐夫；

他想到了夕阳西下；

他甚至想到了鱼儿为什么会上钩。

当然，他想得最多的还是股票市场。证监会主席商纣无道，民心不向。他带头破坏投资市场，既当裁判又当运动员，操控股市，中饱私囊，搜刮散户钱财，满足自己的私欲。纣王还养了个小蜜姐己，他的心思和财富都用在姐己

身上了。可怜天下散户，无不被这烂股市套牢。就连那些蓝筹股、大盘股，也被主席无度的欲望和滥用的权力折腾得哭爹喊娘。

思来想去，太公觉得唯一的解决办法就是找一家机构挑头，以有道对无道，以奇谋对昏朽，彻底灭掉现在的证监会，自立门户，重新开张。只有如此，才能改变这个世道，重新整饬大盘。

太公为自己的这个想法感到兴奋，既然证监会不让老子过上好日子，老子就搞死你。燕雀安知鸿鹄之志哉？那些劝老夫加入“老年等死队”的庸才怎么会明白我远大的心志？

而有能力、有德望推翻证监会的这家机构，在哪里？

别急，很快，这家机构就会自动上门。

三、太公直钩钓文王

文王当初力排众议，聘太公做职业经理人的时候，心里也曾打过鼓，问了太公一句话：何所能？太公自然拍着胸脯说：何所不能？说完，心里也打鼓：我何所能？除了会意淫天下，我真的没什么长处了。

如果说姜子牙此时有什么异能，可能有两点：一是丰富的凄惨阅历，这点很重要；二是长期拥有大量的独立思考时间（这不是值得炫耀的事，失业者都具备这个条件）。

按照时兴的说法，太公天生是玩机构，玩庄家的。因此他在老家玩散户时，炒股老是赔钱，高吸低抛探底套牢是常有的事，让庄家们搞得衣食不保，最终被媳妇端出家门。后来，他想通了，自己是未遇明主。他深信一句话——怀才就像怀孕，日子久了总会看出来的。

太公又一大早就去渭水边放竿钓鱼。他预感到今天会有大鱼上钩。而且，不是一般的肥。都说机会垂青于有准备的人，我为今天这个机会准备了七十二年了，七十二年哪，弹指一挥间！太公内心有些激动。

他把鱼钩弄直了，不用鱼饵，而且离水面三尺，以免因钓鱼分心，坐在渭水边静静地等待这条大鱼上钩。旁边的人见了，诧异地问他：老头，你用直钩怎么能钓上鱼来呢？

太公微微一笑：愿者上钩！你们不懂，鱼儿要是想被钓上来，我就是伸进

一只脚指头去，它都会乖乖地咬住不放呢。

旁人听了，都笑太公是不是痴呆了。

太公吟道：他人笑我太疯癫，我笑他人看不穿。

旁人又笑道：老头，你抄袭唐伯虎啊。

太公依旧不恼：有没有脑子你们？唐伯虎是明朝的，我比他早了两千年。

太公今天直钩垂钓，他早算准了，他在等一个人。

这个人不是别人，正是商纣时期已经颇得散户人心的权重股大周股份有限公司的董事长——西伯姬昌，也就是后来被追谥为大周证监会开山主席的周文王。

这天一早，姬昌聊发少年狂，要带几个公司主管出去打猎，搞点野味，开个户外 Party。这个姬昌，天赋极高，智商超群，起码在比尔·盖茨之上，善于玩各种高难度的智力游戏。后来他被纣王囚居在羑里的时候，闲来无事发明了一款智力游戏——《周易》。这款游戏功能非常强大，可以消遣，可以益智，更神奇的是可以算出前世今生天地万物的运势吉凶。一经问世，立刻风靡全球，拥有众多粉丝。但是姬昌忘记了在书的扉页上提醒广大粉丝：研究有风险，低智商者慎玩。结果，很多资质平庸的后人为了参透这款游戏，走火入魔，成了神经病。

这天出去打猎前，他照例拿了根树枝，在地上指指画画，想算算今天的运势，看看能猎杀一只什么样的猎物。他的几个儿子站在一边，仔细看父亲演绎，心中暗暗学习。

卦象一出来，姬昌心里大喜：所获非龙非骊，非虎非熊，乃霸王之辅。他立刻带人出门，直奔渭水旁边的森林而去。进了森林，高大的树木参天蔽日，野兽极多。姬昌因卦象大吉，心情很爽。他随意所之，叫嚣乎东西，隳突乎南北，搞得林子里鸡犬不宁，豕突狼奔。

姬昌今天起了童心，偏偏对一只兔子穷追不舍，直追出树林，奔渭水而去。姬昌心想，小白兔啊小白兔，老子今天可不是为你而来的。奔到渭水边，兔子一个猫身，钻进了草丛里不见了。姬昌下马，恰听到几个垂钓者的对话。太公一句“愿者上钩”让姬昌心里一颤，他赶紧后退十步，恭敬地勒马站在一旁。

太公早就瞄见了身后的姬昌，此人相貌平庸，又一把年纪，不像今天的大鱼。因此没搭理他，继续钓鱼。姬昌在身后等候良久，不见此人动静，只好冒昧上前搭讪。

太公初看此人,资质平平,但当姬昌近身后,渭水正好倒映出姬昌的眼神。那是怎样的一双眼啊,如炬如电,让人不敢直视。

四、太公钓鱼论天下

太公从渭水里看了姬昌一眼,只一眼。

两人接下来本该一拍即合,但可惜初次见面,都相当拘谨,双方试探了好几次,都入不了题。就好比两个急不可耐的年轻人,衣服都撕扯完了,却始终找不到要害。还是姬昌经验丰富一些,他说,不如我们先做做前戏。

于是,两人有了一段商朝版的“隆中对”。

以下是《六韬》的记载:

姬昌:你喜欢钓鱼?

太公:高士追求的是理想,村夫追求的是衣食。钓鱼也是一样的道理。

姬昌:哦?说来听听!

太公:想管理好公司就必须得到员工的人心,要俘获人心,无非三种手段:一是福利待遇要好,二是工资要高,三是要有升职机会。这跟钓鱼一样,不论用馒头还是用蚯蚓或者豆虫,都是为了钓到鱼嘛。所以说,钓鱼钓好了,能总结出很多大道理,可以成为企业家、管理者。

姬昌:Go on! 继续!

太公:你看这渭水,地下水位够深,地表水就丰富,鱼儿自然就多,我就有饭吃;树根扎深了,树自然就枝繁叶茂,开花结果;公司上下情投意合了,公司就有凝聚力,公司的业务自然就好;你跟员工交心了,员工和你说话自然会掏心掏肺。现在,我跟你肺腑之言了,你不会不爽吧?

姬昌:优秀的企业家喜欢听实话,喜欢以心交心,我当然不会不爽!

太公:呵呵,那就好。鱼线太细,鱼饵显眼,能钓小鱼;鱼线稍粗,鱼饵稍香,能钓稍大点的鱼;如果鱼线够粗,鱼饵够肥,自然能钓到大鱼。钓鱼用饵,挖人才得靠优厚的待遇。所以说,用上好饵,就能钓到大鱼;许诺优厚的待遇,就能挖到人才;穷尽家族之力,可以创建一家大公司;大公司继续发展,就可以成为托拉斯,垄断市场,甚至搞垮证监会。你想啊,月盈则亏,再繁荣的市场也有衰败的时候,这时候有长远愿景的小公司的机会就来了!有远见的公

司管理者,必定会想尽办法笼络人心,让各式各样的人才,都处于合适的工作岗位。果真如此,大事就 OK 了!

姬昌:怎么才能让天下归心,成就一番大事业啊?

太公:呵呵,天下不是一个人的天下,是天下人的天下;公司不是一个人的公司,是所有员工的公司。你要舍得跟员工分享公司收益,公司才能成大事,否则,早晚得倒闭。给予就是获取,舍得给才能得到更多。尤其是公司董事长,要舍得分红,才算好老板,公司有了好老板,才能不断扩张。老板还得善待下属,热心替员工排忧解难,才能打动人心,提高员工的忠诚度。善于跟下属同甘苦共患难的老板,才是有担当有情义的老板,老板如果有担当有情义,公司的品牌价值和公司文化就会大大提升。最后一点,所有人都有避害趋利的毛病,让员工少些麻烦,多些好处,是必不可少的。

姬昌:我靠,你说得太好了。实不相瞒,我是大周股份公司董事长姬昌。我今天出来打猎前算了一卦,卦象说我会得到一个霸王之辅,果不其然我遇到了你。我哪敢违背天命失去你。走吧,跟我一起回公司,我们琢磨点大事做做。

于是,姬昌带太公回了公司。

这里,小三必须负责任地提醒一下,太公在给姬昌讲大道理的同时,为自己日后成立齐国股份有限公司埋下了细细的伏笔——他劝姬昌要跟员工分利。

可喜的是,姬昌的儿子,他的继任者姬发,也就是周武王,替老子实现了他的承诺,大周股份公司推翻商朝证监会后,果然给了太公一份大礼——齐国股份公司。

闲言少讲。

当晚,两人密语达旦,把商朝证监会讨论了个底朝天。第二天,姬昌在董事会上宣布了一个令所有人震惊的人事任命:姜子牙担任大周股份有限公司新一届 CEO,即刻生效。

大周股份公司虽说股东众多,但股东大多是姬昌的儿子,因此通过这一决议,并不困难。困难的是,姜子牙如何获得股东的信任和支持。据史料记载,姬昌生卒年代为前 1152 年到前 1056 年,活了九十六岁。他不但长寿,床上功夫也十分了得,有名有姓的儿子就多达十七个。这些人大多业务强,能力高,随便拿出一个来都是独当一面的好手。当真是“老子英雄儿好汉,老子舜种儿笨蛋”。因此,姜子牙要想获得他们的拥戴,并不容易。太公在董事会上看了姬昌这一大堆精明强干的儿子,当下打定主意,在明日的 CEO 就职典

礼上，要壁虎掀门帘儿——露那么一小手儿，让他们听听老夫晴天霹雳般的就职演讲。

五、股东会答辩

晚上回到住处，太公又把当前的市场形势、证监会的大势、大周股份公司的前景等等各个方面细细梳理了一遍。董事长嫡子众多，要预备好各种刁钻古怪的问题，避免冷场。

翌日一早，太公第一个来到公司会议室，毫不客气地端坐在 CEO 的位子上。九点钟，董事长姬昌、大小股东、董事会监事一一就坐。

太公面不改色，主持上任以来的首次会议：

姜某承蒙董事长错爱，被任命为大周股份公司新任首席执行官。没错，正如各位担心的，我一无世界五百强任职经历，二无国内市场显赫业绩，三无证券相关从业经验。我上任前，不过是渭水边的一个闲钓者。而且，我已年逾古稀，年富力强也谈不上。

我之所以痴活七十岁，还赖着不去见马克思爷爷，就是在等一个人，这个人就是对我有知遇之恩的董事长。

下面我先给大家分析目前证监会的形势。太公说完，打开投影仪，将自己搜集了多年的数据，以及对数据、态势的分析，做成动态的演示版，播放给大家。太公将商朝证监会开盘最初到现在共计五百年的大盘走势、各上市公司的兴衰，以及大周现在在证监会和上市公司中的地位、市场占有率、散户满意度等等，逐一分析。

分析完后，太公并不下结论，而是请股东提问。

各个股东昨天听说董事长的任命后，心下就犯嘀咕，董事长把公司托付给这么一个老头儿，多少有些心血来潮。

今天姜子牙的开场白倒是别开生面，虽说分析得头头是道，但谁知道这么一个没有实战经验的经理人，会有什么高招，又会将大周带向何处？现在，他居然敢给大家提问的机会，正好试探一下。

姬发坐在下面早就按捺不住，首先举手。

太公望去，举手的人正是姬发，他早就听说姬发深得老爸姬昌赏识，抬手

示意：请左首边第一位提问。

姬发问：请问姜总，您上任后将如何掌管大周股份公司，大周股份公司又将赖何生存？

太公回答：大周股份公司，以民为本，善待公司员工，厚待持有公司股票散户，正所谓得民心者得天下。这是我们的第一步。

姬发嘿嘿干笑一声，继续追问：姜总说善待公司员工，没问题。可姜总说厚待公司散户，我请问，大周股份公司如果把红利都让给了散户，我们大股东的利益如何维护？

太公回答：这个问题我昨天跟董事长探讨过，我再重述一遍。当时我说同天下之利者则得天下，擅天下之利者则失天下。泱泱散户现在被证监会搞得民不聊生，如果我们再一味压榨散户利益，我们的根基何在？天下之利，取之不尽用之不竭，为何不厚待我们的生存之源泉——散户呢？所有上市公司都在压榨散户，如果我们反其道而行之，以有道对无道，正是获取民心的大好时机。

姬发继续问：姜总对散户的怀柔策略权且认为正确，但是不赚散户的钱我们何以生存？您说天下之利取之不尽，请问利在何处？

太公微微一笑，答道：就在我们身边啊。你看我们身边这些上市公司，哪家不是我们的利润来源，哪家不是我们的攻取目标？比如密须公司、崇国公司，都唾手可得。如果吞并了密须，我们就会获得密须股份丰厚的农业资源；收购崇国，我们就多一个帮助，少一个障碍。

这时，姬发的同母弟弟，三儿子管叔问道：收购崇国公司我赞成，崇国董事长崇侯虎一直跟我爹过不去。可密须公司的董事长是一位德高望重的仁者，我们为何要吞并密须？这不符合我爹一贯主张的仁道。

太公答道：行大道者不拘小节，吞并密须是市场规律，不是道德问题。何况让大周股份公司这么一支既有盈利能力又有社会责任心的权重股发展壮大，有利于广大散户股民获得更好的回报。

姬发的小儿子蔡叔问道：何为大道？

太公看着众股东，迟疑了一会儿。

董事长姬昌看出太公有所疑虑，说道：姜总无须顾虑，董事会成员都是我姬姓子孙，但说无妨。

太公这才放下心来：何为大道？依我看来，整饬证券市场，重振大盘，使