



★ ★ ★
超值金版

29.00

★ ★ ★

思考致富

拿破仑·希尔
写给男人的365堂成功课

雅瑟◎编著

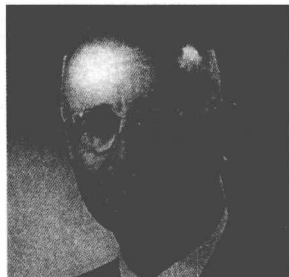
任何一个有梦想的男人，没有理由不读拿破仑·希尔。
任何一个喜欢拿破仑·希尔的读者，没有理由错过《思考致富》。

任何一个男人，都有机会成功；任何一个男人，都有办法富有。
而成功致富的机会和方法，就藏在本书中。



立信会计出版社

LIXIN ACCOUNTING PUBLISHING HOUSE



思考致富



立信会计出版社
LIXIN ACCOUNTING PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

思考致富：拿破仑·希尔写给男人的365堂成功课/
雅瑟 编著. —上海：立信会计出版社，2011.4

(超值金版)

ISBN 978-7-5429-2795-8

I. ①思… II. ①雅… III. ①男性-成功心理学-通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2011) 第022087号

责任编辑 王微宇

封面设计 久品轩

思考致富：拿破仑·希尔写给男人的365堂成功课

出版发行	立信会计出版社	邮政编码	200235
地 址	上海市中山西路2230号	传 真	(021) 64411325
电 话	(021) 64411389	E-mail	lxaph@sh163.net
网 址	www.lixinaph.com	Tel	(021) 64411071
网上书店	www.shlx.net		
经 销	各地新华书店		

印 刷	廊坊市华北石油华星印务有限公司
开 本	787毫米×1092毫米 1/16
印 张	26
字 数	555千字
版 次	2011年4月第1版
印 次	2011年4月第1次
印 数	1-10000
书 号	ISBN 978-7-5429-2795-8/B
定 价	29.00元

如有印订差错，请与本社联系调换



| PREFACE | 前言

在中国，任何一个有梦想的男人，没有理由不读拿破仑·希尔。

为什么必须是拿破仑·希尔，而不是别人？

拿破仑·希尔是全世界第一名的成功学大师。他出身寒门，没上过大学，一生贫穷过，富有过，成功过，失败过，离过婚，遭过暗杀，被人遗忘过，被人诬陷过……最辉煌的时候出任过美国总统顾问，最低谷的时候65岁竟然成了穷光蛋，无论强大还是低谷，他都没有放弃对梦想的追求。以这样的传奇人生构筑的成功经验，其分量可想而知！

任何一个喜欢拿破仑·希尔的读者，都没有理由错过本书。

拿破仑·希尔一生讲座上千场，著书千万字。尤其是17项黄金法则、积极心态教程和思考致富等课程，激励了全世界亿万人——它使越来越多的人由一贫如洗变成百万富翁，从无名之辈成为社会名流。这些耗费拿破仑·希尔20多年心血的成功法则，囊括了包括安德鲁·卡耐基、托马斯·爱迪生、伍德罗·威尔逊、亨利·福特等美国500多位各界大师的成功经验。

这些永恒的成功哲学，囊括了梦想、品格、财富和智慧等4个主题。这4个主题又涉猎了32个要点——企图心、删除不可能、价值最大化、巅峰状态、寻找契合点、使命宣言、信念生产力、成败分析、卖点定位、活力引爆器、自我操练、成长加速度、不可替代、问题在我、正确思考、人格资产、等价交换、财富驱动力、顾客满意度、创意生产力、想象富有、跳跃式发展、钱从何来、打开你自己、思想循环线、注意力导向、关键点、因果法则、学习力、全方位视角、事半功倍、建设性思考。

为了方便读者阅读，本书特将这32个要点精心挑选后编辑成了365篇智慧隽永的短文。这些短文少则六百，多则一千，每一篇单独抽取出来，都是一则剖析透彻、独特实用的小主题。读者随时都可以拿起来阅读，又随时可以读完就放下。所以，哪怕您是世界上最忙碌的人，哪怕您用1年的时间才读完这本书，其收获和惊喜也是惊人的。





伟大精神导师的闪光智慧，就照耀在每页泛着墨香的文字中。应该说，这本书既是男人的成功致富必备手册，也是男人的品格修行工具包。

任何一个有梦想的男人，都希望自己像拿破仑·希尔一样，把普普通通的人生故事变成轰轰烈烈的传奇！任何一个男人，都有机会成功；任何一个男人，都有办法富有。而成功致富的机会和方法，就藏在本书中。

拿破仑·希尔说：“只要我们能够想象到并且坚信的事情，它就一定能够实现。”就让我们一边坚信着，一边虔诚地聆听坚信者胜利地分享——然后，将胜利的血液注入自己的体内，生长，强大——让伟大的成功哲学见证你我心想事成、思考致富的那一天。

谨以此书向伟大的成功大师致敬！

感谢你我因预约成功而缔结的美好邂逅。





CONTENTS | 目录

PART1 梦想季

每个梦想的故事，都是以这样的方式开头的：“从前有一个人，他希望有朝一日……”
——拿破仑·希尔

第1章	企图心	12
	成功锚	如何用80美金环游世界 12
	迈向顶峰	所有成功人士总结的梦想成真七部曲 13
	告别从前	是什么阻碍了你的幸福与成功 14
	善待未来	古印度关于梦想的一句谚语 15
	忘掉宿命论	世界上第一名的畅销书《圣经》给世人的忠告 16
	到底要什么	总统还是小男孩时对女教师做了什么 17
	企图心	我们为什么要时刻提醒自己去奋斗 18
	向极限宣战	教授为什么要以这种方式整人 19
	正确的欲望	苏格拉底为什么想淹死他的学生 110
	热忱生产力	假如有一天失业你怎么卖热狗 111
	志在成功	信心起作用的过程是这样的 112
	渴望程度	想要成功的人为什么不会成功 113
第2章	删除不可能	114
	复核目标	米开朗琪罗杰作“大卫”的神奇来历 114
	奇迹必然性	近代化学之父道尔顿的成功秘密 115
	删除不可能	每一位成功人士都要经历的四个阶段 116
	避免迷路	实现任何梦想的最关键问题 116
	心有所属	倘若爱迪生发明失败他会做什么 117
	改造潜意识	全美国顶尖的保险业务经理每天出门做什么 118
	解决新问题	杰出人物震撼世界的最主要原因 119
	再试一次	美国总统亚伯拉罕·林肯人生沉浮录 120
	别裹足不前	吉姆关于婚姻问题的错误做法 121





压力推动器	危机在什么情况下才能变成转机	122
成功敌人	消极态度为什么会使你成为一个失败者	123
热忱能量	人类最伟大的领袖都是些什么人	125

第3章 价值最大化

升迁透明度	如果很久都没有加薪怎么办	127
正面聚焦	影响歌唱家弗兰克·西拉特尔人生的决定	128
价值最大化	经济学教授关于职业发展的3个经济原则	129
正确方向	食不果腹的自由画家如何成功转型为设计师	130
多做一点	漠不关心的人生态度有什么不好	132
发掘潜能	81岁学绘画101岁开画展的励志传奇	133
梦想计划书	人生的远行应该怎样准备才算圆满	134
花些心思	你为什么无法长时间胜任一项工作	135
认清自己	一所美国学校教室墙壁上刻着的一句话	136
走向新目标	最好的又容易忽视的一种帮助来源	137
工作兴趣	当一个人喜爱自己的工作时抱怨什么	138

第4章 巅峰状态

成功基石	所有成功人士都知道的一件事情	140
无所不能	为什么世界上有那么多悲观的人	141
专注的习惯	什么办法能使你牢记对方名字	142
坚决相信	从小儿麻痹症到奥运会金牌得主的发展简史	143
转移思绪	4位伟大作家遭遇的那些不幸事儿	144
巅峰状态	世界第一名的汽车推销大师演讲之前做什么	145
越战越勇	面对大火过后的废墟爱迪生怎么说	146
目标细化	6个月完成25万字的一本书的方法	147
超越自卑	你愿意当懦夫还是希望闯一闯	148
永远都不晚	日本人把“不倒翁”称为“永远向上的小法师”的原因	149
战斗精神	命运向你掷刀时你要抓住两个地方	150
弱化困难	成就平平的人每天喜欢干什么	151

第5章 寻找契合点

作出决定	成功永远不会主动走向什么人	153
行动步骤	积极主动的人与被动的人之间的差别	154
善待机会	一个弱女子怎样救了九个船员的命	155
马太效应	什么心态能帮助你达成目标	156





做好小事	工作是否单调乏味取决于什么	157
懂得感恩	如何让你的未来和现在不一样	157
不要松手	美国《读者文摘》杂志的创刊历程	158
为他人着想	可以影响别人的唯一方法	159
寻找契合点	梦想变成现实的路径到底在哪里	160
如何加薪	马克·吐温与6位求职青年对话录	161
成功机会	到底是什么因素使人无法成功	162

第6章 使命宣言

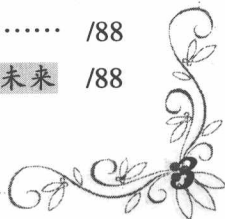
事业高度	迪蒙斯·丹尼何以成为世界第一名嘴	164
拥抱磨难	橡树为什么比其他树更坚实	165
比对手努力	伟大球星迈克尔·乔丹的退役感言	166
成长并痛着	一个穷小子如何用才华征服美国	167
想象生活	平常人如何在短短5年内梦想成真	168
从信念开始	黑人州长罗杰·罗尔斯和皮尔·保罗校长的那些事	169
跳蚤效应	费罗伦丝为什么中途放弃游过英吉利海峡	170
使命宣言	你究竟为什么活着	170
世界因你精彩	恺撒在船上遭遇暴风雨时说什么	171
鼓舞自己	赢得奖金最多的赛车选手理查·派迪糗事录	173

第7章 信念生产力

引爆希望	詹姆士·希尔从小职员到铁路大王做了什么	175
无畏精神	美国巴顿将军指挥作战的最高原则	176
自我改变	拿破仑·希尔如何教推销员克服恐惧与不安	177
寻找定律	世界上最快乐的人都在想什么	178
从失败开始	假肢球员凭什么帮助圣哲队战胜底特律雄狮队	179
信仰制胜	如何由软弱、消极、优柔寡断的人变成积极的人	179
自信思维法	5万人的20分钟演说如何出彩	180
活着出去	维斯利伯爵在囚室忍受数十年的秘密	182
拯救自己	拿破仑是怎样从小个子成长为巨人的	183
积极态度	安徒生是如何改变穷途困境的	184
不凭借侥幸	一个取得巨大成功的人首先是因为什么	185
信念生产力	哈佛大学心理学教授威廉·詹姆士的著名言论	186

第8章 成败分析

依目标行事	问什么问题可以预测一个人的未来	188
-------------	-----------------	-----





职业成败论	做了什么和是什么哪一个更重要	/89
成败分析	关于失败者与成功者的特质对比	/90
性驱动力	为什么很少有人40岁以前成功	/91
想到做到	同样是沸水为何三样东西反应各不相同	/92
不要放弃	霍华德·卡特与图坦卡蒙法老王墓的故事	/93
目标吸引力	对一艘盲目航行的船来说什么风是逆风	/94
从优秀到成功	哈佛大学关于人生目标调查的一个著名实验	/95
环境际遇	如何寻找一个让自己成功的新环境	/96
马上开始	你现在想到一个好创意了吗	/97
真正的机会	卡耐基的母亲会看上什么样的年轻人	/98

PART2 品格季

任何不道德的目的当中都存在着某些注定要失败的种子。

——拿破仑·希尔

第9章	卖点定位	/102
	明确定位	这个时代的领跑者永远属于谁 /102
	卖点定位	你究竟可以卖给对方什么 /103
	自我经营	法国文豪大仲马求职记 /104
	做到点子上	比戴手铐更可怕的事情是什么 /105
	忘我精神	普通人如何赢得尊敬和热爱 /106
	坚持本色	名模辛迪·克劳馥和惊世骇俗的大黑痣 /107
	兴趣与满足	你要怎样才能高高兴兴地工作 /108
	全身心投入	石油大王盖蒂名片上的爱情和拥抱 /109
	探究兴趣	诺贝尔物理学奖获得者费曼和他的地下实验室 /110
	绝不能放弃	丘吉尔总统的三个成功秘诀 /111
	行动推进器	1936年诺贝尔生理学及医学奖为什么颁给勒韦 /112
	成为自己	是什么事改变了想自杀的妇人 /113
第10章	活力引爆器	/115
	衣装饰品	你给他人的第一印象是由什么决定的 /115
	倾注热忱	继母的一句话改变了拿破仑·希尔的一生 /116
	敬业精神	保证你一辈子都受益的职业忠告 /117





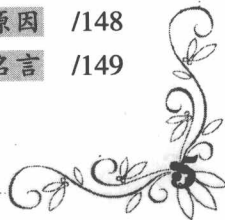
游戏式工作	不喜欢应酬、销售和合作怎么办	/118
鼓励自己	当你遭遇心灵低谷时牢记的一些话	/118
绽开笑容	世界上最会交朋友的动物的交友之道	/119
冒一次险	当你年老的时候你想看到什么	/120
出人头地	英国著名作家科贝特当年如何学习	/121
乐观向上	拿破仑17岁时的自杀经历	/122
绝不屈服	耳朵残废的人怎样成为世界首位女打击乐独奏家	/123
化耻辱为力量	美国最著名律师丹诺买房全记录	/124
活力引爆器	人们为什么会产生自卑感	/125

第11章 自我操练..... /127

小事即大事	要成功千万不能告诉自己的一句话	/127
自我操练	为什么他律性的人多自律性的人少	/128
信誉筹码	华盛顿文明礼貌守则一百一十条	/129
驱除不适	是什么让牛们自得其乐	/130
注入感情	成功是为什么人准备的	/131
保持微笑	练就年收入百万美元笑脸的好方法	/131
能力至上	4位著名人士到底在说些什么	/132
办事效率	高效能总统罗斯福的几个好习惯	/134
开朗人生观	乐观者销售成绩为什么比悲观者高20%	/134
做个有用的人	怎么才会拥有成就大事业的人生	/135
自制力	百货公司为什么挑选耳聋女郎担任投诉经理	/136

第12章 成长加速度..... /138

做得更好	达·芬奇用来激励自己的一句话	/138
自动自发	一夜成名的人在成名之前做了什么	/139
成长加速度	属于自己的奇迹是这样创造的	/140
险中求变	两句将毁灭你一生的口头禅	/141
每天进步1%.....	湖人队轻而易举获得冠军的秘密	/142
团队的力量	管理自己的一种好办法	/143
好好干活	日本政府邮政大臣野田圣子的成功奥秘	/144
从卑微起步	美国家喻户晓的邮差弗雷德的故事	/145
做事不退缩	艾森豪威尔诺曼底登陆大揭秘	/146
不要太笃定	怎样才不会产生空虚感	/147
让人信任	一个人失败的大部分原因	/148
向人人学习	美国第三任总统杰斐逊最著名的一句名言	/149



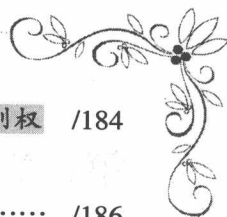


第13章	不可替代.....	/151
	全力以赴..... 什么人绝不会作出伟大的成就	/151
	比要求还好..... 如何可以付出得更多做得更好	/152
	与众不同..... 你和伟人之间的本质区别	/153
	快乐即有福..... 饲养员为什么能成为钢铁公司总经理	/154
	不负重托..... 震撼全球的励志故事《把信送给加西亚》	/155
	信念磁引力..... 成功人士信仰的那些座右铭和格言	/156
	镜子中的影像..... 你有什么与众不同的地方	/157
	当仁不让..... 杰克·韦尔奇在GE公司的飞机面试	/158
	忍受一切变故..... 假如有一天你发现自己失明	/159
	从容应对..... 普通人与杰出成功者最大的不同	/160

第14章	问题在我.....	/162
	体谅别人..... 为什么连你的孩子都讨厌你	/162
	传播好消息..... 你为什么要把好种子分给邻居	/163
	问题在我..... 哪种思维方式会让你的人生更丰富	/164
	反省自己..... 价值连城的“每日四问”式记日记方法	/165
	承认错误..... 最烂的演员为什么会变成最好的演员	/166
	害人害己..... 是什么害死了婆罗门的媳妇	/167
	知错就改..... 富兰克林如何彻底改掉不足挂齿的小毛病	/168
	忠于自己..... 侦探小说家苏格拉·芙顿女士的成名之路	/169
	避免树敌..... 如何利用别人的批评	/170
	养成好习惯..... 石油大王盖蒂成功戒烟启示录	/171

第15章	正确思考.....	/173
	危机火药库..... 怎样焕发自己内部储藏的力量	/173
	贵人心态..... 怎么与每一个见到的人相处	/174
	没有不可能..... 警察告诉你此路不通你该怎么办	/175
	系统化..... 麦当劳凭什么每3小时开设一家分店	/176
	热烈参与..... 使你不断进入更高层次的好方法	/177
	解决问题..... 大部分生活败将最喜欢干什么	/178
	挑战自己..... 我们成为什么人在于做什么梦	/179
	爱护信心..... 奥斯卡失去一座石油之城的教训	/180
	不为明天忧虑..... 古巴比伦法典上的一句名言	/181
	享受生命..... 亚历山大为什么如此伤悲	/182





正确思考 埃玛·盖茨博士凭什么获得200多种专利权 /184

第16章 人格资产..... /186

- 别太敏感 在这个世界上谁最关注你 /186
- 坚守良知 利益和道德发生冲突怎么办 /187
- 朴素的爱 你最富有的时候拥有多少钱 /188
- 倾听别人 每个人都有自己独特的故事 /188
- 超然洒脱 水果贩整日面带笑容的快乐智慧 /189
- 信任能量 一个小动作能改变一个人的一生 /190
- 悲悯情怀 诺贝尔和平奖得主德兰修女的传世名言 /191
- 灵魂向导 佛陀释迦牟尼怎样修成正果 /192
- 胸襟豁达 阿根廷著名高尔夫球手温森多受骗记 /193
- 赢得尊重 美国第一任总统华盛顿为什么能成功 /194
- 诚实尺度 19世纪最传奇女性邓肯受罚记 /195
- 人格资产 什么方法可以成为世界一流人物 /196
- 宽恕他人 圣雄甘地是怎样被人侮辱的 /197

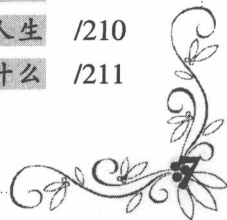
PART3 财富季

金钱总是投入喜欢它的人的怀抱。

——拿破仑·希尔

第17章 等价交换..... /200

- 索取成功 什么人永远都不会成功 /200
- 反败为胜 如何将入住率10%的大楼变为100% /201
- 互助效应 这个世界谁需要你的帮助 /202
- 等价交换 比薪水更重要的东西是什么 /203
- 生命价值 你的时间每小时值多少钱 /204
- 勤俭适度 全美最富有的女子到饭店进餐吃什么 /205
- 做好自己 石油大王哈特和富豪比尔·盖茨的成长备忘录 /206
- 捷足先登 为什么成功者总是比别人幸运 /208
- 依靠朋友 著名的维克多连锁店发展壮大备忘录 /209
- 助人与受助 5美元汇票改变的财富人生 /210
- 多贡献一点 神在取得成功之前做什么 /211





第18章	财富驱动力	1212
	成功垫脚石	如何建立积极的财富态度 1212
	自我激励	今天你应该在哪里改进工作 1213
	自我肯定	寿险业务员一天签6张保单的经验 1214
	建立新事物	畅销全国的香肠是怎样出炉的 1215
	迈近一步	如何让自己的收入倍增 1216
	财富驱动力	化渴望为财富的六大步骤 1217
	行动能力	推销公司业务员如何用自动反应方式工作 1218
	工作推荐信	美国钢铁大王安德鲁·卡耐基的商业传奇 1219
	财富红绿灯	美国计算机经销商保罗哈佛大学演讲纪要 1220
	不怕坎坷	失败作用于人的两种途径 1221
	心主人	为什么许多人忙忙碌碌却只能维持生计 1222
	崇尚金钱	为什么有些百万富翁仍是彻底的失败者 1223
第19章	顾客满意度	1225
	顾客满意度	你的收入到底是谁给你的 1225
	制造惊喜	你准备为这个世界带来什么样的快乐 1226
	吃亏是福	穷光蛋摇身一变成为绳索大王的创业模式 1227
	给别人利益	克拉克公司的煤油炉为何畅销不衰 1228
	换位思考	美国管理学家玛丽·凯演讲中经常提到的案例 1229
	不计报酬	为什么应该养成任劳任怨的好习惯 1230
	失中有得	菲尔德百货公司事半功倍的广告效果 1231
	给客户时间	业务高手汤姆·诺曼的150字画面感谢函 1231
	档案记录	哈维·麦凯客户66个最重要因素 1232
	瞄准女顾客	施特劳斯和梅西公司的女人生意经 1233
	为自己服务	著名电器商店巴塞罗那奥运会期间发财记 1234
	教育顾客	犹太商人如何利用资料为商品进行宣传 1235
第20章	创意生产力	1237
	表现自己	总裁出奇制胜的自我推销方式 1237
	充满自信	普普通通的推销员如何把产品卖给总统 1238
	决断能力	松下幸之助靠什么打开了灯泡销路 1239
	出众口才	美国亿万富翁鲁几诺·普洛奇与阿根廷香蕉 1240
	公关策略	埃克森公司关于重大泄油事故的危机处理 1241
	理性判断	是谁把麦当劳逼上了美国快餐业的第三把交椅 1242



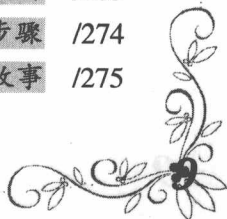


放宽眼界	松下电器如何将风变成生意	1243
想象魔力	每年如何推销两万五	1244
创意生产力	全球家喻户晓的饮品可口可乐诞生记	1245
智囊团	人寿保险公司每周集会一次究竟为了什么	1246
自己做决定	世界上最不值钱的商品是什么	1247

第21章 想象富有		1249
财富护身符	全球富豪约翰·富勒第一桶金的故事	1249
想象伟大	奇迹：从42岁的一事无成到55岁的亿万身价	1250
成长动力波	成功人士的梦想画面到底什么样	1251
想象富有	乔·吉拉德如何为自己绘制幻想图	1252
预备成功	10行字建成700万美元的水晶大教堂	1253
加强能力	如何不花一分钱便得到一辆崭新的汽车	1254
别再拖延	穷人杰米如何住进一间新房子	1256
书面目标宣言	你凭什么在5年内赚进500万美元	1257
自我意识	你希望自己做一个什么样的人	1258
思维方式	机会不在时我们拿什么去淘金	1259

第22章 跳跃式发展		1260
挫败系数	油井大王麦克·班尼顿失败以后想什么	1260
行业目标	在你的领域中你到底排名第几	1261
认准特长	退伍军人的故事：从一无所有到年收入100万美元	1262
学会认输	美国股票大王贺希哈牢记的深刻教训	1263
提升自己	英国著名演员约翰娜如何建立信赖感	1264
锲而不舍	日本最大汽车制造商本田发迹启示录	1265
当机立断	数字英雄比尔·盖茨的传奇经历	1266
瞅准时机	20岁出头的洛克菲勒怎样做生意	1267
傻子行径	全美商业巨子约翰·甘布士给青年人的公开信	1268
跳跃式发展	日本东芝电器如何让积压电扇变成抢手货	1269
成功步骤	全世界富人和穷人的最大差别	1270
风险=危险	为什么同一桩生意有人失败却有人成功	1271

第23章 钱从何来		1273
钱从何来	为公司提升50%价值就要加薪50%吗	1273
赚钱不难	富人使用了什么特定的秘诀与步骤	1274
苦后甘来 ...	关于商业圣经《世界上最伟大的推销员》背后的故事	1275





解放自己	我们就是这样绑住自己的	1276
善于发现	连续畅销10年的牙刷是怎样炼成的	1277
自谋生路	世界上能帮助你的人在哪里	1278
储蓄习惯	亨利·福特、洛克菲勒和摩根关于存款记事	1279
设定计划	1年内顺利完成2400万业绩的可行性方案	1280
善用信息	日本大富翁古川久好的第一桶金	1281
变废为宝	一加一等于二还是大于二	1282
80/20法则	犹太商人颇具智慧的经商哲学	1282

第24章 打开你自己

负起责任	是什么在限制你成功致富	1284
打开你自己	如何快速筹到100万美元创业基金	1285
过犹不及	汽车大王亨利·福特终生奉行的财富原则	1286
学会借用	什么能帮你更快达到目标	1287
寻找路径	你在淘金路上常常会犯的错误	1288
兑现承诺	百事可乐公司总裁卡尔·威勒欧普的亲情广告牌	1289
情义可贵	人生中到底什么最重要	1290
永不失败	全美最具革新制度的3M公司鼓励员工干什么	1291
治疗恐惧	畅销书作家没有灵感的时候做什么	1292
驱逐自满心	美国销售员始祖司退里成功的秘诀	1293
无条件相信	阿尔伯特·哈伯德的商业信条	1294
内心平静	老铁匠为什么亲手砸碎价值20万元的紫砂壶	1295

PART4 智慧季

聪明的人用别人的智慧填补自己的大脑，愚蠢的人用别人的智慧干扰自己的情绪。

——拿破仑·希尔

第25章 思想循环线

正确选择	有什么办法能降低做错误选择的几率	1298
极性法则	我怎样做才能使自己过得更好	1299
思想循环线	怎样想才能得到自己想要的结果	1300
螺旋效应	为什么过程能够导致决定	1301





心理暗示	全美最受尊敬的法官班·库相战胜恐惧的经历	/302
重复补偿	人生中出现了特大问题意味着什么	/303
失败可能性	如果你无法避免去想“万一……”做什么	/304
习惯控制	对明确目标一再曝光的奥妙	/304
心理高度	世界上最糟糕的默认和暗示	/305
改变思维轨迹	你的失败是怎样被你自己用心策划的	/306
补偿心理	林肯、贝多芬和贝利战胜自卑心理的经验	/307
日常能力选择	你的头脑里进行着怎样的交谈	/308

第26章	注意力导向	/310
	与上帝同在	经济大恐慌时罗斯福的一句名言 /310
	注意力导向	你的房间有什么东西是黑色的 /311
	将目标分割	要实现任何目标的两个最重要原则 /312
	运动精神	对手的成就是怎么得来的 /313
	找回好心情	假如有一天你丢失了钱包 /314
	珍惜拥有	一个失去所有活动能力的人凭什么让世人敬仰 /315
	心中有底	躲在毛皮下面的拿破仑是什么样 /315
	化解紧张	袖珍图书公司董事长里昂·席孟金8年减压心得 /316
	一念之差	是什么使塞尔玛出版了《快乐的城堡》 /317
	不满于现状	受读者欢迎的诗人格斯特凭什么写诗最多 /318
	融入潜意识	运动教练荷马赖斯缔造的辉煌纪录 /320
	成功影像	高尔夫运动员每次挥杆之前的心理预演 /321

第27章	关键点	/322
	打开你的心	什么人永远没有机会进步 /322
	语言钥匙	怎样通过好的问题理清思绪 /323
	成长路径	六则成功人士的个人奋斗历程 /324
	顺应他人	美国著名男高音基尔勃格和经纪人的故事 /325
	重新定位	里凡·莫顿是怎样由一个布商变为银行家的 /326
	乐于接受	哲学家威廉·詹姆斯关于克服任何危机的第一步 /327
	关键点	如何更接近成功的巅峰 /328
	选择职业	管理学大师彼得·德鲁克的工作名言 /329
	时间暗示	让别人知道你的希望是什么 /330
	避免干扰	拿破仑·希尔关于创造时间区的几个建议 /331
	善用杠杆力量	有没有更简单一点的方法 /332
	保持激情	怎样才能不因工作枯燥而心灰意冷 /333





第28章 因果法则..... /335

- 反求于己 如何让自己的思路畅通无阻 /335
- 积极的期望 你为什么会比自己想的更伟大 /336
- 因果法则 为什么你的祈求会在生活中兑现 /337
- 给与取法则 小超市战胜超市连锁店的秘诀 /338
- 知人善任 名字胜过一支军队的将军 /339
- 雕刻成巨人 在苦难中怎样迈出坚实的脚步 /340
- 蜕皮效应 潦倒销售员蜕变成百万富翁的心得 /341
- 一直做些事 爱迪生论成功的第一要素 /342
- 笑容训练 日本推销大师原一平练就的338种笑容 /343
- 天然镇静剂 为什么成功者都是心态积极者 /344
- 付出与回报 拿破仑·希尔对两个儿子报复法则的教导 /345
- 证据法原则 成为正确的人必须完善的性格特质 /346

第29章 学习力..... /347

- 投资脑袋 为什么有人愿意把车子免费送给球星乔丹 /347
- 吸引定律 企业家泰莉·史乔汀如何寻找良师 /348
- 错误中学习 逆境中可能发生的危险只有一个 /349
- 感谢错误 费尔兹太太糕饼连锁店的推广方案 /350
- 吸收别人 经常否定他人观念的后果严重性 /351
- 学习力 哈佛毕业为什么还是等于0 /352
- 核心竞争力 学历为什么不等于学习力 /353
- 成长为取向 通过学习取得快速成长的三点建议 /354
- 复制成长经验 为什么麦当劳每一家分店都非常赚钱 /355
- 给文凭增值 在IBM员工当中流传的一句话 /356

第30章 全方位视角..... /358

- 冲往山顶 美国运输大王考尔比初入社会的心得 /358
- 设法寻求协助 能为你带来光明的5个人 /359
- 予人所取 如何知道别人要的是什么 /360
- 可操作性 你的目标离现实有多远 /361
- 控制好自己 拿破仑·希尔一生中最重要的教训 /362
- 全方位视角 最佳问题解决方案需要考虑的问题 /363
- 接触各行各业 日本综合性贸易公司享誉世界的根本原因 /364
- 同等的权利 比尔·盖茨给现代经营者的忠告 /365

