

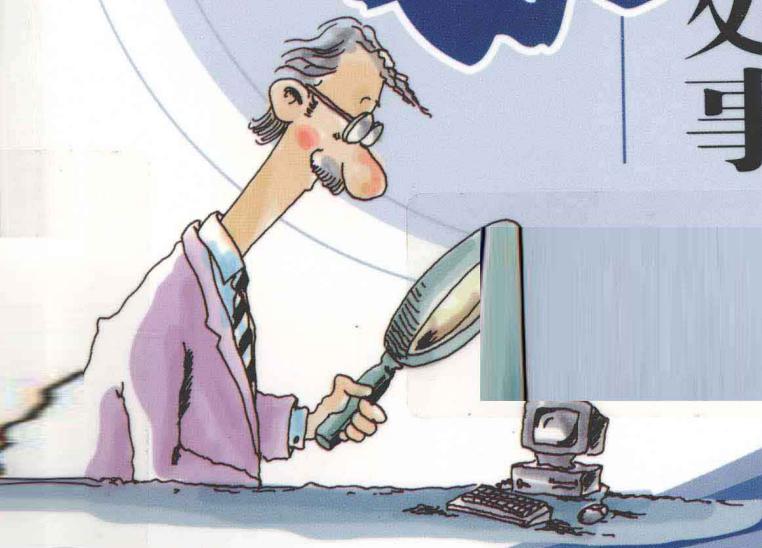
智慧做人、精明处事

ZHIHUI ZUOREN JINGMING CHUSHI QUANJ

黄兴存●主编

掌握为人处世的精华原则，就会引领你走向成功。这样的人更易在纷繁的环境中，游刃有余地驾驭人生。

智慧做人的人活得轻松
处事精明的人事业有成



智慧做人、精明处事

ZHIHUI ZUOREN JINGMING CHUSHI QUANJI

黄兴存●主编

智慧做人的
人活得轻松
处事精明的
人事业有成



图书在版编目(CIP)数据

智慧做人、精明处事全集/黄兴存主编. —北京：
北京燕山出版社, 2011. 3
(智慧点亮人生)
ISBN 978 - 7 - 5402 - 2585 - 8

I . ①智… II . ①黃… III. ①人生哲学 - 通俗读物
IV. ①B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 027876 号

智慧做人、精明处事全集

责任编辑：马明仁 满 鹏

封面设计：北京品创设计

地 址：北京市宣武区陶然亭路 53 号

邮 编：100054

出 版：北京燕山出版社

发 行：全国各地新华书店

印 刷：北京业和印务有限公司

版 次：2011 年 5 月第 1 版

印 次：2011 年 5 月第 1 次印刷

开 本：710 × 1000 毫米 16 开

字 数：3760 千字

印 张：170

定 价：298.00 元(全十册)

前　　言

古人云“诚者，天下之道也”。孔子说：“民无信不立。”可见“诚信”是一个人的立身之本，是维系人与人交往的德行，是古往今来中华民族的传统美德。

确实，古今中外无数的事实证明，诚信是人生道路上最关键的坐标。没有它，人生之路必然一片迷茫与黑暗；诚信是人类灵魂和道德天平上最沉重的砝码。没有它，人类的灵魂和道德将会充斥虚假和伪善。

诚信的建立，赛过金钱与财富；诚信的失落，胜于任何灾难与不幸。

“人无信不立，企业无信则衰，国家无信则败”。诚信是为人处世的第一准则。任何个人与企业，都要守住道德的底线——诚信！

华人首富李嘉诚说过：“做事先做人，一个人无论成就多大的事业，人品永远是第一位的，而人品的第一要素就是诚信。”用诚信换金钱的人，定当富甲一方，受人尊重。用诚信赌金钱的人，必将身败名裂，遭世人唾弃。这类例子多不胜数。

好运总是会眷顾诚信奋斗的强者和善良努力的弱者，厌恶猥琐的乞者，惩罚不择手段牟取私利而丧失诚信的贪者。

将诚信的种子撒满大地，我们将会收获精彩的人生。

让我们阅读本书，与诚信为伴吧。

衷心感谢你对本书的关注。相信本书能对你创建诚信人生有所裨益！

由于时间仓促，加之水平有限，本书不足之处自是难免，诚望读者朋友批评指正。

目 录

第一章 做人要有点“心机”

做人不要太“老实”	1
要守拙不要真糊涂	3
“热心”过度，就会好心办坏事	6
要单纯不要愚蠢	7
学会“自夸”，为腾飞添翼	11
不要因才华而遭妒	13
有实力，别怕自我表现	15
抓住天赐的良机	17
善于抓住别人的眼球	19
愚忠是傻，忠诚是智慧	21
逢人只说三分话，未可全抛一片心	23
机关不可算尽，聪明适量即可	24
有些事要模糊表态	26
做人有时要有点脾气	27
修养品德，擦亮做人的“牌子”	28
再有“心机”，也要诚信	30

第二章 做人做事要懂点心理学

读人是一门必要的学问	33
成大事者先识人	34
通过眼神识人心	35
从视线的变化判断人的心理	37
隐藏表情也能看出真实心理	39
根据手势来透视对方的心理	41
脚下的动作可以看出人心	44
配饰会透露对方的个性和喜好	45
从小动作看穿人心	47

智慧做人、精明处事全集

察言是识人的关键	49
第三章 历练超人的处事能力	
人脉，成败之所在	52
人脉，让你事半功倍	53
当今竞争乃人脉的竞争	55
平时多烧香，急时有人帮	56
借“名人效应”提升人气	58
得人脉者，方能得天下	60
人脉是职场晋升的保障	61
重视感情投资	62
经常保持联络	64
不要轻视落魄者	65
处处留心皆人脉	67
把最好的印象留给他	68
主动结交成功者，他会带你少走弯路	70
谦逊请教师长，让自己走得更顺利	71
爱情需要悉心呵护	73
家庭和谐，其乐融融	74
婆媳关系调适方法	75
翁婿关系调适方法	77
给爱留一点时间	78
融洽亲戚间的关系	79
选择朋友就是选择人生	82
两种朋友不可交	84
朋友不能一概而论	85
学会应酬	87
私底下指出他人的缺点	89
第四章 做人做事不要太过分	
放下“身架”，才能提高“身价”	92
隐藏锋芒，避免遭受风雨侵蚀	93
与精明人共事，更要低调	95
不要过于引人注目，否则很容易成为众矢之的	96
没有人喜欢别人对他指手画脚	98

目 录

要谦虚不要自卑	99
懂得承认错误	102
要讲分寸不要率性而为	105
要低调不要张扬	108
忍让是智慧，也是美德	111
退后是为了向前	114
先给予才能获得	117
第五章 学会变通	
不要总是直线思索	120
做人要随机应变	121
拐弯抹角达到目的	124
不要一条道儿走到黑	126
一条路不适合自己，就改换另一条路	127
当变则变	129
指错有方，醒人有法	130
绝不正面反对别人的意见	132
选择如同穿鞋，大小合适最重要	134
发挥你所长，找到你所在	135
选择最爱，爱你所选	137
把你的期望值调低一点	138
面对自己的现实	140
第六章 说话到位才能赢得人心	
赞美的话要说到心坎里	142
赞美，真实可信才能生效	143
善于把握赞美他人的“度”	146
人情话里有人情	147
有修养的人不会随便说及自己	149
不要自说自话唱独角戏	150
说实话也要讲究技巧	152
把“对”让给别人	154
留起一些话，是一种策略，也是一种境界	156
嬉笑怒骂悠着点	158
委婉说话，不拆台不揭短	159

智慧做人、精明处事全集

要以友好的语调讲话	161
推心置腹，拉近彼此距离	163
不要急于表达自己	164
别轻视“谢谢”的作用	166
补上一句得体的“再见”	167
第七章 用好策略做对事	
做正确的事比正确地做事更重要	169
心怀大局，处理好生活的“苦荬菜”	171
想走“红运”，先主动从不起眼的小事做起	172
大事留给上帝，我们只注意细节	174
时刻准备着，应对机遇的“抽查”	175
眼睛向下看，从小事做起	176
不要小看琐碎的工作	178
善于安排的人，永远不会喊忙	179
别拿上司不当“干粮”	180
切记身份，谨慎出格	182
不要显得比上司高明	184
关系第一，工作第二	186
心中有数，掌控不同类型的上司	189
暴露小毛病，远离同事的嫉妒漩涡	190
游刃职场，做到位但不要越位	192
要学会与他人合作	193
提请求，先登上对方心理门槛	195
托人办事，先要学会“请”	197
有些“借口”是必要的	198
不浮不躁地办事	200
把准脉搏巧激将	202
第八章 精于选择，善于舍弃	
舍得观影响人生的成败	205
舍弃是人生的必修课	206
未来的人生取决于现在的选择和取舍	208
取舍代表着你的修养	209
为人处世要有所为有所不为	211

目 录

生活要懂得取舍	213
拿起该拿的，放下该放下的	215
珍惜值得珍惜的，舍弃应该舍弃的	217
只有懂得放下，才能掌握当下	219
追求最大却可能失去最大	220
什么都想要，什么都得不到	221
每个人都必须学会理智地舍弃	222
凡事不可贪大求全	224
患得患失，得不偿失	226
放弃是对勇气和胆识的考验	229
不会放下，只会败得更惨	230
十鸟在林不如一鸟在手	231
吃点小亏不碍事	233
吃亏有时是一种隐性投资	235
吃亏最好吃在明处	236
吃亏越多，往往报酬越多	238
关键抉择中，脑筋活一点	240
第九章 找到生命的快乐	
十全十美的人是找不到的	243
抓住已有的幸福，活得就会心满意足	244
人人都可能做错事	245
人生路上不能背着心灵的包袱	246
每个人都会失败，不同的是对待失败的态度	247
活得从容就要看淡名利	248
在心头播撒一粒热忱的种子	249
让忧愁走开，快乐就会降临	251
掌握快乐的技巧	252

第一章 做人要有点“心机”

做人不要太“老实”

人人都喜欢老实人，因为老实人实在。虽然做老实人没错，但不要做不懂得反抗、宁愿自己吃亏也不愿意别人吃亏的“老实”人。要知道，凡事都有一个度，物极必反。

如今的社会，虽不至于用“江湖险恶”来形容人际关系的复杂和多变，但是俗话说“马善被人骑，人善被人欺”，如果一个人过于“老实”，一点“心机”都没有，就很容易吃亏。

在工作中，我们经常看到一些“老实”人被一些爱指使人的同事呼来唤去，凡是脏活累活，或者吃力不讨好的差事也都一点不差地落在了“老实”人头上。有了责任，“老实”人一定排在第一个位置上，等待挨批。而有了好事，“老实”人却一定远远地缩在某个不能轻易看到的角落里。实在的“老实”人，简直就成了职场“冤大头”。

刘师傅在公司干了十几年了，职位仍然停留在公司的最底层，原因是他太“老实”了，不懂人情世故。这样的人怎么能当领导呢？所以，他只能数年如一日地干着刚进公司时就干的工作。

也由于他太“老实”，别人让他干什么，从来不懂拒绝，所以同事有什么事就爱指使他。

公司的厨房在一楼，他们在二楼工作。中午吃饭的时候，本来就应该大家自己去拿属于自己的饭盒。而刘师傅很实在，光拿自己的饭盒不好意思，就顺便帮大家的饭盒都拎上来。第一次，大家都感激地道谢；次数多了，大家也都习惯了，不但不感激，下意识里认为那都是刘师傅应该做的。有时候，该吃饭的时候，有人看刘师傅还没下去拿饭盒，就吆喝说：“刘师傅，该吃饭了。下去拿饭盒！”

而吃完了饭，同事们就开玩笑地对刘师傅说：“刘师傅，你干脆好事做到底，把饭盒一起拿下去洗了吧。”于是，刘师傅又多了一项任务，他想反正自己也要

智慧做人、精明处事全集

下去刷，顺便多刷几个也不费劲。于是，同事们就养成了这样一个习惯，偶尔刘师傅请假一天，大家就抱怨他不该请假。对此，他也从不说什么。

有一天，同事们吃完饭，习惯地把饭盒放在刘师傅的办公桌上就各自工作去了。那天刘师傅身体有一点不舒服，就想先打个盹再送下去，谁知道，不知道怎么就睡过了头。恰恰在这个时候，老总带领一个有意向合作的客户进了办公室。当这个客户看到刘师傅桌子上堆满了饭盒时，皱了皱眉头，心想，这个公司员工素质这么差，想必公司也好不到哪里去，于是拒绝了和公司合作。老总为此非常生气，他把刘师傅大骂了一顿，并让他去结工资走人。刘师傅有口难辩，而旁边的同事竟然没有一个站出来帮他说句话。

刘师傅就是因为太“老实”，所以才使得同事爱欺负他，领导不重视他，吃了亏，也有口难辩。

从理论上讲，“老实”人不会吃亏，也不应该让“老实”人吃亏。然而，在现实生活中，“老实”人容易吃亏却是人们不可回避的事实。比如，许多单位在分房、评职称、涨工资等“重大”事情上都慎而又慎，弄出许多详尽的标准，可到具体执行中，标准就软化了。结果常常是那些圆通玲珑的“能人”如愿以偿，而那些安分守己、默默无闻、不争不抢的“老实”人即便标准够了，也轮不到头上。

做人太“老实”，就难免会落得如此下场。究其原因不难发现，“老实”人在群体中基本上处于不受重视的地位，没有什么实际影响力，也很难出类拔萃成为领导者。除此之外，还有以下原因：

首先，“老实”人不善于表现自己，尽管是自己应该得到的也不去争取，会觉得不好意思；自己的优点与能力常常不为人所知，给人的印象很平常，甚至常常被人遗忘还有这样一个人存在，很难引起他人的重视。

其次，“老实”人不知道为自己的将来计划和打算，他们的观念是凑合着过日子，没有什么大的理想，也不知道自己能够做什么，一生糊里糊涂。或许他们偶尔也有自己的想法，却没机会表达，一旦有机会表达又没有信心，所以即使把想法说出来也不会得到他人的重视。可以说，太“老实”的人是没有话语权的。

再次，太“老实”的人不懂得交际，不会运用社会资源，总是单打独斗，在处理各种关系上原则有余、圆通不足，很难树立起自己的威信。太“老实”的人个性也往往比较孤僻，不主动和别人交往，不主动和别人接触。本来就是一个很普通的人，再不主动，还能期望别人主动结交吗？这是不可能的事情。所以太“老实”的人往往没有多少朋友，也不是一个受欢迎的人。

最后，“老实”人不加入任何的利益团体，只知道过自己的生活，也没有给

别人带来好处的能力，而给别人带不来任何好处的人在整个利益关系的链条中就会处于不被人重视的地位。

在此，我们并不是要提倡大家都去巧言令色，逢迎巴结，而是说，吃亏的常常是“老实”人。做人，不能一味地退让，是自己的责任，要敢于承担，不是自己的责任也不能乱往自己身上揽；对不属于自己的东西，不该去争去抢，而对自己的切身利益，一定要尽力去争取。“老实”人总是抱着“吃亏是福”的心态，没有原则地一味退让。却不知，有时候你吃的亏，别人不仅不感激，而且还视为理所当然。

智慧箴言

为了保护自己的正当利益，做人不能太“老实”，要有一点“心机”。俗话说得好，“害人之心不可有，防人之心不可无”。不要以为有“心机”就是要算计别人，更多的时候，为人处世留一点“心机”，是保护自己免受伤害的需要。

要守拙不要真糊涂

装傻，其实就是一种为人处世的方法，这种人的智慧就叫大智若愚。他们憨厚敦和，平易近人，虚怀若谷，不露锋芒，甚至还有点木讷、迟钝，甚至是迂腐。但是他们却宠辱不惊、遇乱不躁，凡事都能看透却不说透，知根又不亮底。他们大智在内，若愚在外，将才华隐藏得很深，给人一副混混沌沌的样子，往往会让人们认为他很无能。

而真糊涂不是装傻。糊涂一般被认为是：不明白、不清楚、忘这忘那、或者说有点迷瞪、有点呆傻；它多用来形容人不明事理；对事物的认识模糊或混乱。

人为什么会糊涂？一是年龄大了容易犯糊涂，人活到五六十岁以后，人体各部分生理机能普遍要下降，包括大脑功能也在下降，有些人就开始出现记忆力衰退，不是这个忘了，就是那个想不起来了，开始有点犯糊涂，这是一种正常现象，或者说是老年人的一种生理现象的反应。问题是为什么现在有些年轻人，也犯糊涂呢？据北京友谊医院记忆减退门诊部大夫介绍，现在门诊 65% 以上都是 55 岁以下的中青年人，8% 是 35—45 岁的白领阶层；大夫还说，主要是当前工作压力、领导压力、社会压力大、生活累、心里烦躁、缺乏乐趣，最后出现记忆力

智慧做人、精明处事全集

障碍，有的还得了抑郁症。这些人“未老先衰”，出现了生活上迷迷瞪瞪、工作上经常犯糊涂，该记的记不住、不该忘的给忘了。还有的年轻人为了应酬，经常喝酒，酒喝多了，也容易犯糊涂。总之，糊涂不光是老年人，年轻人也有犯糊涂的。

小李是一个单位的员工。他是搞文秘工作的，在单位里是有名的笔杆子，写行文、报告、年终总结，任务完成又快又好，可以说独一无二，非他莫属。他退休以后没几年，却发生了巨变。他先是在家里感到无所事事，没着没落，产生了失落感。后来在生活中经常丢三落四，记性不好，出去买几样东西，回来就得忘个一样两样的。再后来他一出去，回家就会花费很长的时间，实际上这时他已经有点糊涂了。最后他说出去遛弯儿，想回家时却找不着北了，再也没回来，他这时真的彻底糊涂了。由此可见，人不能真糊涂、一塌糊涂、更不能糊涂透顶。否则自己和家庭都是痛苦的。

在生活中装点儿傻也不失为一种好的处事方法，但是千万不可以真糊涂。真糊涂的人不但会一事无成，而且还会让自己失去生活的幸福。

有时聪明地装傻，也会换来英明的处事。

在战国末期，秦国大将王翦奉命出征，出发前他向秦王请求赐给良田房屋。

秦王说：“将军放心出征，何必担心呢？”

王翦道：“做大王的将军，有功最终也得不到封侯，所以趁大王赏赐我临行酒饭之际，我也斗胆请求您赐给我田园，作为子孙后代的家业。”秦王大笑，就答应了王翦的要求。

王翦到了潼关后，又派使者回朝请求良田，秦王爽快地应允。手下心腹劝告王翦，莫要如此，得罪了秦王那还了得。于是，王翦就支开左右，坦诚相告：“我并非贪婪之人，因秦王多疑，现在他把全国的部队交给我一人指挥，心中必有不安。所以我多求赏赐田产，名为子孙计，实为安秦王之心。这样他就不会疑我造反了。”王翦以自己表现出来的愚钝，换取了秦王的信任，这就是一种真正的智慧。

美国第九任总统威廉·亨利·哈里逊，出生在一个小镇上。小时候，他是一个又文静又怕羞的孩子，镇上的人们都把他看做是傻瓜。

为此，镇上的人还常常喜欢捉弄他。他们经常把一枚五分的硬币和一枚一角的硬币，扔在他的面前，让他任意捡一个。哈里逊总是捡那个五分的，于是大家都嘲笑他，说他傻得可以。

有一天，一位妇人看到他很可怜，便对他说：“威廉，难道你不知道一角的要比五分的值钱吗？”“当然知道。”哈里逊慢条斯理地回答，“但是，如果我捡了

那个一角的，恐怕他们以后就再也没有兴趣扔钱给我了……”

大智若愚在生活当中的表现，就是不处处显示自己的聪明，做人低调，从来不向人夸耀自己抬高自己，做人的原则是厚积薄发，宁静致远，注重自身的修为、层次和素质的提高。对于很多事情都持大度的态度，有着海纳百川的境界，从来没有太多的抱怨，能够真心实在地踏实做事，对于很多事情要求不高，只求自己能够得到不断的积累。很多时候大智若愚伴随的还有大器晚成，毕竟大智若愚要求的是不断积累自己，就像玉坯不断积累一样。经过多年的积累所铸就的往往都是绝代珍品，出世的时候由于体积太大而需要精雕细琢，而不像外智那般的小玉一样，几下子就可以雕琢出来，能够马上拿到市场上卖个好价钱，因此，大智若愚之人往往就是真正的智者。

《论语》上有一段描述：“子曰：‘宁武子，邦有道则知，邦无道则愚。其知可及也，其愚不可及也。’”孔子的意思是说：宁武子是一个处世为官有方的大夫，当国家政治开明，形势好转，对他有利时，他就能充分发挥自己的聪明智慧，为卫国的政治竭力尽忠。当君主昏庸无度，形势恶化，对他不利时，他就退居幕后装起糊涂，以便等待时机。孔子还很有见地地告诫弟子，他那种聪明别人可以做得到，但他那种装糊涂，就非一般的人能做得到了。可见难得糊涂，早已成为政客们的一种权术了。

“人生都道聪明好，难得糊涂方为真。”聪明难，糊涂难，由聪明转入糊涂更难。

人世间努力使自己变得聪明的人很多，而真正意义上的承认自己不够聪明，老老实实做人的所谓糊涂者却很少。可见，聪明人难做，糊涂人也难做。

然而，人若达到聪明的境界之后，再由聪明而转入糊涂则更难。若一个人对于人生事理了解透彻的话，这个人就会看到人性中的很多缺点和弱点。过于明察的人就会因此而在为人处世上处处挑剔，难以容人。而对于不正直的人来说，他可能会因此利用人性的弱点，为自己牟取私利，败坏社会纲纪法度。

因此，从过于明察苛求的聪明转入宽以待人的“糊涂”则更难。而“放一着，退一步，当下心安，非图后来福报也。”大概才是郑板桥先生“难得糊涂”的真实目的所在。

“忍一时风平浪静，退一步海阔天空。”遇事须从公心出发，放一着让人，退一步行动。但这个充满私欲的时代，又有几人不是为了事后求得别人或者上天的福报，而是为了当下处世的心安理得呢？又有多少人做事于心无愧？

如今到处都在流行那句“难得糊涂”。但是“难得糊涂”却成了“不分是非，不负责任”。对人对事睁一只眼闭一只眼，与世俗社会同流合污，做事没有

智慧做人、精明处事全集

原则。有几人能理解这种糊涂，这是一种清醒的蔑视，是清风自拂的坦荡胸怀。

装傻实乃养晦之术，从做人的原则来看，主要体现在以静制动、以柔克刚的处事智慧。愚、拙、屈、讷都给人以消极、低下、委屈、无能的感觉，使人放弃戒惧或者与之竞争的心理。但愚、拙、屈、讷却是人为的外界假象，目的是为了要减少外界的压力，或使对方降低对自己的要求。如果要克敌制胜，那么可以在不受干扰，不被戒惧的条件下，暗中积极准备、以奇制胜，以有备胜无备。

智慧箴言

如果意图在于获得外界的赏识，愚钝的外表可以降低外界对自己的期待，而实际的表现却又超出外界对自己的期待，这样的智慧表现就能造成出其不意的效果。大智若愚是在平凡中表现不平凡，在消极中表现积极，在无备中表现有备，以静察动，令自己更具优势，更能保护自己。“道有道法，行有行规”，做人也不例外，用平和的心态去对待人和事，也是符合客观要求的，因为低调做人，才是跨进成功之门的钥匙。

“热心”过度，就会好心办坏事

有的人就是太实在，看见别人的闲事就想管。要知道爱管别人的闲事，有时也难免会受伤。你有做你想做的事的自由，但切勿多管闲事。俗话说：“管闲事落不是。”就是这个道理。

人生的复杂自不必多说，任何一点点的不安因素都有可能产生不能预测的结果。不要当一个过于实在的人，因为自己的好心或无心，管了闲事，反而造成了对他人的伤害。

从前有一只松鼠十分热心地把一条鲤鱼从水里捞上来，放在草地上。

布谷鸟惊奇地问它：“你到底在干什么？”

松鼠得意地答道：“你没看到它快淹死了吗？我正在救这个家伙。”

这虽然只是一个小笑话，却是爱管闲事的人的生动写照。管闲事与管应当管的事的最大差别，就是管了别人不需要你管的事。在于对方愿意接受的程度有所不同。中国有句古话说：“各人自扫门前雪，莫管他人瓦上霜。”剔除千百年来人们加给它的种种自私自利的理解，实际上倒是比较容易反映人际关系应对的微妙之处的。

张克庆是个热情开朗的人，非常热衷于为他人解决家庭纠纷。一听说亲戚朋友谁家中有事，就到人家那里做说客。其实事情根本没那么严重，只是夫妻间常有的小矛盾而已，但是热情的张克庆非常卖力地去给人家调解，弄得人家理她不是，不理她也不是。常常是好心帮倒忙。有些很简单的事情，反而被她弄得一团糟，总是要闹到很尴尬的地步，才肯收手。

“好心没好报”就是这个道理。为人热情是好事，但这份热情的温度燃烧得太高，就会烫到你身边的人，让他人对你避而远之。有的人是被盲目的“热情”所驱使，根本不知道真正应该管什么，不该管什么，他们的“热情”便常常为人们所避之唯恐不及了。

有很多人交际非常广，性格外向，为人热情开朗，可就是口碑不好。原因就在于他过分热衷于为他人的私事而费尽心力地做调解。岂不知，家丑不可外扬，谁都不想让自己的家务事被他人知道，更不想让别人过分地干涉自己的事情。

智慧箴言

老实人总是热心的，但热心过度，好心也会办坏事，不仅不受人欢迎，还会让人讨厌，避之唯恐不及。

要单纯不要愚蠢

单纯是指简单纯净，侧重说一个人想法不多、不繁杂，多用于对问题的理解或看法，也可以指思想纯洁，没有私心杂念，还指单一，表示只考虑事物的一个方面，对其他方面都不重视。而愚蠢则多形容一个人很愚笨，愚昧无知。

郑国有个人想去买双鞋，他先比量了一下自己的脚，然后把量好的尺码放在座位上。他匆忙到集市上去，忘了带那尺码。他已经拿到鞋子，却说：我忘记带尺码来了。又转回家去取。等到他赶回来时，集市已散，他终于没有买到鞋。有人问他说：你为什么不用自己的脚试一试鞋子的大小呢？他回答说：我宁可相信尺码，也不相信自己的脚！

从前，楚国有个书呆子，家里很穷。一天，他正在看书，忽然看到书上写着：“如果得到螳螂捕捉蝉时用来遮身的那片叶子，就可以把自己的身体隐蔽起来，谁也看不见。”于是他想：“如果我能得到那片叶子，那该多好呀！我去偷东西别人也看不见了，这样我们家不就不穷了吗？”这个书呆子想着想着口水都流

智慧做人、精明处事全集

了下来。从这天起，他整天在树林里转来转去，寻找螳螂捉知了时藏身的叶子。终于有一天，他看到一只螳螂隐身在一片树叶下捕捉知了，他兴奋极了，猛一下扑上去摘下那片叶子，可是，他太激动了，一不小心那叶子掉在地上，与满地的落叶混在一起。他呆了一会儿，拿来一只簸箕，把地上的落叶全都收拾起来，带回家去。回到家里他想：“怎样从这么多叶子中挑出可以隐身的叶子呢？”

他决定要一片一片地挡在自己面前来试验，每试验一片，他就问自己的妻子说：“你能看见我吗？”“能看见。”他妻子回答。“你能看见我吗？”他又举起一片树叶说。“能看见。”妻子耐心地回答。

他一次次地问，妻子一次次地回答。到后来，他妻子不耐烦了，随口答道：“看不见啦！”

书呆子一听可乐坏了。他拿了树叶，来到街上，用树叶挡住自己，当着店主的面，随手取了店里东西就走。店主惊奇极了，把他抓住，送到官府去。县官觉得很奇怪，居然有人敢在光天化日之下偷东西，便问他究竟是怎么回事，书呆子说了事情的原委，县官不由哈哈大笑，把他放回了家。

以上两个故事都是讲的头脑简单到愚蠢的人所做的荒唐事情。虽然都只是笑话，但我们可以从这两则笑话中看到，头脑太过简单的人，往往表现出的是愚昧和无知，他们缺乏认识和辨别是非的能力，缺乏创造性的思维，做事盲从，不加思考，最终成为众人嘲笑的话柄。

许多年以前有一位皇帝，他非常喜欢穿好看的新衣服。他为了要穿得漂亮，把所有的钱都花到衣服上去了，他一点也不关心他的军队，也不喜欢去看戏。除非是为了炫耀一下新衣服，他也不喜欢乘着马车逛公园。他每天每个钟头要换一套新衣服。人们提到皇帝时总是说：“皇上在会议室里。”但是人们一提到他时，总是说：“皇上在更衣室里。”在他住的那个大城市里，生活很轻松，很愉快。每天有许多外国人到来。

有一天来了两个骗子，他们说他们是织工。他们说，他们能织出谁也想不到的最美丽的布。这种布的色彩和图案不仅是非常好看，而且用它缝出来的衣服还有一种奇异的作用，那就是凡是不称职的人或者愚蠢的人，都看不见这衣服。“那正是我最喜欢的衣服！”皇帝心里想。“我穿了这样的衣服，就可以看出我的王国里哪些人不称职；我就可以辨别出哪些人是聪明人，哪些人是傻子。是的，我要叫他们马上织出这样的布来！”他付了许多现款给这两个骗子，叫他们马上开始工作。他们摆出两架织机来，装作是在工作的样子，可是他们的织机上什么东西也没有。他们接二连三地请求皇帝发一些最好的生丝和金子给他们。他们把这些东西都装进自己的腰包，却假装在那两架空空的织机上忙碌地工作，一直忙