

成长的阶梯

飞

得更

高

看

得

更

远

路华 著

机遇是人生的伴侣，

机遇在我们成功之前是一种准备、

一种期待、一种希冀！

机遇就在我们身边，

我们在默默耕耘之时，

常常不经意地发现它……



成长的阶梯，

心灵的蜡烛，

燃烧我们的热情，

照亮人们前进的阶梯

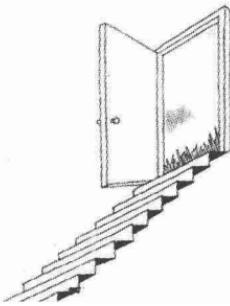


成长的阶梯，心灵的蜡烛……

成长的阶梯系列

飞得更高， 看得更远。

路华 著



内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

成长的阶梯 / 路华著. —呼和浩特 : 内蒙古人民出版社 , 2006.1

ISBN 7-204-08194-3

I . 成 … II . 路 … III . 成功心理学 IV . B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 153261 号

成长的阶梯

路 华 著

*

内蒙古人民出版社出版发行

(呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦)

三河市燕春印务有限公司印刷

开本 : 850×1168 1/32 印张 : 140 字数 : 2400 千

2006 年 1 月第 1 版 2006 年 1 月第 1 次印刷

印数 : 1-5000 套

直销热线 : 010-67708934

ISBN7-204-08194-3/G·2050 定价 : 596.00 元(共 20 册)

如发现印装质量问题, 请与我社联系。

联系电话 : (0471)4971562 4971659

前　　言

其实，无论是成年人还是孩子，我们干涸疲惫的心灵都需要爱与智的浇灌。我们听惯了太多的大道理，喊惯了太多的口号，见惯了太多的道貌岸然，我们真正需要的是这似故事，又似艺术，百读而不乏味的作品，感触到积极健康的生活。小中见大，折射人生百态，是希望能促进青年一代成长的阶梯。

《成长的阶梯》是我们专为青少年奉献的一系列相伴成长的读物，它涵盖了多部现代文学精品，以及历史名人名著、科技、立志等体裁，体裁也极其广泛，有诗歌，散文，文集，小故事，历史名人传记等。

还为少年儿童奉献了精彩寓言、童话等，倡导富有教育意义的少年儿童的文学创作。

青少年学生可以把此书作为课外读物，喜爱文学的青年朋友也可以把它作为枕边书。书的类型体裁各异便于读者据己喜好选择阅读。

我们热忠服务于青少年朋友，我们所能做的是努力成为你们心灵里的一支蜡烛，燃烧我们的热情，照亮你们前进的阶梯。



飞得更高，看得更远

目 录

诚实降价术	1
苍蝇和骡子	2
一毛钱的诚信	3
鹤与鹅	4
主动去做分外的事	5
贪吃的鸟	7
白卷背后的较量	7
鹰、鸽子和鸽子	9
从书本中找到的致富方法	9
猫和生病的鸡	11
成功来自于诚信	12
河与海	15
有心遍地财	16
蔷薇与鸡冠花	17
为别人的利益着想	18
螃蟹出海	20



借金鸡生金蛋	20
猫头鹰和小老鼠	22
促销绝招	23
鹰和狐狸	24
出租晚礼服	26
秃鹰的战争	27
起死回生的金点子	29
乌鸦与狗	31
商界钓术	32
乌鸦与行人	33
黄蜂和蛇	34
花元建成一座百货大楼	35
空城妙计	36
聪明的云雀	38
世界上最值钱的是什么	40
短命的冠鸟	41
水下旅馆	43
白鹭和鱼	44
用想像力赚钱	45
觅食的鹤鸟	46
苍蝇和蚂蚁	47
尤伯罗斯造势大发奥运财	49



飞得更高,看得更远



鱼和鱼鹰	51
如此“买一送二”	52
农夫、麻雀和秃鼻乌鸦	53
猎人和骑马的人	55
收藏酒瓶也可发财	56
狐狸和毛驴	57
赠送刷子促销法	58
由滞转俏	59
将一时灵感转变为赚钱的机会	61
仁慈的狐狸	62
乌鸦和狐狸	64
素质创造财富	65
狮子和狼	66
简单就是赚钱的真理	67
狮子和豹子	70
垃圾的作用	71
狮子和蚊子	72
信息造就财富	74
狮子的教育	75
信息就是竞争力	77
狮子分猎物	78
一条信息换来万	79



猴 子	81
巧妙利用信息赚大钱	82
四重奏	83
执政的象	85
成功的大门总向有心人敞开	86
树林和篝火	88
不用泥土种植的花草	89
兽类的瘟疫	91
处处留心皆学问	93
狼落狗舍	94
小生意赚大钱	95
狼和小羊	97
金装女郎礼服	98
狼和小老鼠	99
利用独家新闻发财	100
狼和杜鹃	101
模糊信息赚巨资	102
大象和哈巴狗	103
利用信息赚钱	104
狼和狐狸	106
超越平庸,选择完美	107
大象得宠	109



飞得更高,看得更远

眼前太光明会迷失未来	110
杂色羊	111
是你自己以为不可能	112
苍蝇和蜜蜂	114
选好第一根栅栏	115
驴子和夜莺	116
要事第一	118
猫和夜莺	120
夸口的山雀	121
你想到几步	122
鹰和鸡	124
为自己挖一口井	125
鹰和蜜蜂	130
鸟 鸦	131
把自己亮在暗处	132
破釜沉舟,志在必得	133
苍蝇和路人	134
困难不过如此	135
雄鹰和蜘蛛	138
别跌倒在自己的优势上	139
杜鹃和斑鸠	140
天才,就是放对地方的人才	142



蜜蜂和苍蝇	143
人生就是一顿自助餐	144
风通病和蜘蛛	145
鹰和鼹鼠	146
不要让别人偷走你的梦想	148
小猫和椋鸟	150
即使生命是一场空,也要空得充实	151
细节决定成败	153
狗的友谊	154
两只狗	156
细节也是竞争力	157
驴子的变化	158
注意细节的人,才是成功的人	159
抱怨的鹅	160
成败只差一角钱	162
“一滴智慧”出大王	163
骄傲的蚂蚁	164
适应需要	165
小羊扮狼	167
牧人与野羊	168
发现和把握细节	169
橡树下的猪	170



飞得更高,看得更远

发现隐藏在生活中的细节	171
毒蛇和小羊	172
秋天的发现	173
帕耳那索斯山	175
从小事中激发创意	176
大车队	177
找到市场缝隙	178
池塘和河流	180
成功就在下一次	181
青蛙和朱庇特	183
不败人生	184
小鳊鱼的灾难	185
梭鱼和猫	186
赢在坚持	187
鱼的舞蹈	189
藤田田成功传奇前奏	190
杰米扬的汤	193
有志者事竟成	194
马和骑师	196
个“请”字	197
农夫和蛇	199
打捞成功	200



两个庄稼汉	201
寻找金表	202
猫和厨子	203
永不放弃的人容易成功	204
金币	206
分红	207
能补“先天不足”的灵丹妙药	208
农夫遭难	210



飞得更高,看得更远

诚实降价术

1955年,包玉刚成立了环球航运公司,花了377万美元买了一艘已使用了27年的旧货船,开始经营航运事业。那时,世界经济兴旺,单程运费很高,一条油轮跑一趟中东,可赚500多万美元。但包玉刚不为暂时的高利润所动。从经营一开始,他就坚持采取“低租金”、长期合同的定价方式和经营方针,他不仅希望用低价策略吸引顾客,增强竞争能力,而且还希望用这种方式避免投机性业务,最大限度地减少风险。

包玉刚将刚买到的第一条船以比同行低得多的价格长期包租给一家信誉良好、财务可靠的租船户。然后,再凭这长期租船合同向银行申请长期低息贷款。银行终于同包玉刚合作。包玉刚就这样不断扩大自己的船队,仅30年的功夫,就使船队有了巨大发展。这种降低价格的策略不仅使其事业获得了长足的发展,而且在20世纪70年代中期的石油危机期间,在许多从事轮船运输业的公司破产的时候,他却顺利度过了难关。



诚实、信用,是一个真正的企业家所必须具



有的品质，同时也是他战胜对手的利器。只有具备了这两个利器，才能保证自己的事业长久地发展。

苍蝇和骡子

一只苍蝇飞落在四轮车的车轴上，它对拉车的骡子说：“你为什么走得这么慢！干吗不跑快一点？看来需要我来叮咬你的颈部了。”

骡子说：“我不怕你的恐吓，你以为就凭你能左右我的行动吗？真是不自量力。要知道我只注意坐在你上面的那个人，他会用鞭子使我加快步伐，用缰拉我的头调整方向。你快滚开些吧，别再唠叨了，我非常清楚什么时候该快，什么时候该慢。”



自以为是喜欢夸耀自己的人，实质上却是无能之辈。



飞得更高，看得更远



一毛钱的诚信

岛村芳雄是日本赫赫有名的富商，他是在几年时间内迅速富起来的，人们问他：“您在短时间内成为富商的秘诀是什么？”

岛村芳雄说：“诚信，我是从一毛钱的诚信起家的。”

当年，岛村芳雄筹集资金，设立丸芳商会，开始绳索贩卖业务。

他先从一家生产麻绳的厂家进麻绳，每根麻绳的进价是五毛，照理说加上运输费、保管费、搬运费，每根麻绳卖出去的价格肯定要高于五毛钱。可是岛村却又以每根麻绳五毛钱的价格卖给了东京一带的工厂和零售商，自己不但一分钱没赚，还赔上了一大笔钱。一年以后，人们都知道有一个“做赔本买卖”的商人，这个人叫岛村芳雄，于是订货单像雪片一样飞到岛村的手中，他的名字也像长了翅膀一样飞到人们的耳朵里。

聪明的岛村找到生产麻绳的厂家，说：“过去的一年里，我从你们厂购买了大量的麻绳，而且销路一直不错，可是我都是按进价卖出去的，赔了不少钱，如果我继续这样做的话，没几天我就要破产了。”

厂商看到他给客户开的收据发票，便大吃一惊，头一



次遇到这种甘愿不赚钱的生意人。厂商感动不已，于是一口答应以后每条绳索以 4 角 5 分的价格供应。

岛村又来到他的客户那里，很诚实地对客户说：“我以前为了扩大自己的影响，原价出售麻绳，到现在为止，我是 1 分钱也没赚你们的，但如若长此下去，我只有破产的一条路了。”他的诚实感动了客户，客户心甘情愿地把货价提高到了 5 角 5 分钱。

这样两头一交涉，一条绳索就赚了 1 角钱。他当时一年有 1000 份订货单，利润就相当可观。九年后岛村从一个穷光蛋摇身一变成为日本绳索大王。



由于岛村诚实，明明白白地告诉厂家和客户自己在中间赚了多少钱，赢得了人们的信任，大家都愿意和他做生意。诚信是一种财富，也是生意人成功的第一美德。

鹤与鹅

鹤与鹅在田野上散步，它们一边走一边闲聊。鹅说：“我亲爱的朋友，你看你现在显得多么单薄瘦弱呀，是不是吃的不好呀？你看我生活富足，吃喝优裕，因此我的身



飞得更高，看得更远

体也越来越壮硕。”

“哦，其实我一直都是这样的，因为我要保证自己能够飞起来，必须保持轻盈的身体。”

“唉，那多累呀，总是要使出全力不停地扇翅膀，我已经很久不练习飞翔了……”

它们正说着，猎人忽然出现了，鹤发现后，提醒鹅：“朋友，我们快走吧，猎人来了。”接着它轻盈地飞到了高空。鹅扇着翅膀跑了几步，也想飞起来，可它的身体太笨重了，缺乏锻炼的翅膀根本没法让它飞起来，结果很快被猎人赶上逮住了。



感知

生于忧患，死于安乐，安逸的生活可能会给人带来危机。

主动去做分外的事

吉姆是一家超级市场刚招聘来的最基层员工，他只是一个不起眼的包装工，看不出他的工作有什么远景。如果要资遣什么人的话，他大概就是第一个被考虑的对象了。但是，意料不到的是，吉姆很快成了老板眼中有价值的员工。