

重视领导，  
就是重视你的前途和命运！

# 如何与各种 领导 打交道

职场最重要的一门必修课

宇 琦 编著



## 你将比别人多70%的机会

锐气藏于胸 与领导的相处之道  
和气浮于脸 与领导的和谐之道  
才气见于事 与领导的做事之道  
义气施于人 与领导的做人之道  
口气润于嘴 与领导的说话之道



中國華僑出版社

如何与各种  
领导打交  
道

职场最重要的一门必修课

中國華僑出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

如何与各种领导打交道 / 宇琦编著. —北京:中国华侨出版社, 2010.11

ISBN 978-7-5113-0792-7

I . ①如… II . ①宇… III . ①人间交往—通俗读物②成功心理学—通俗读物 IV . ①C912.1-49②B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 203123 号

**如何与各种领导打交道**

---

编 著 / 宇 琦

责任编辑 / 尹 影

责任校对 / 王京燕

经 销 / 新华书店

开 本 / 787×1092 毫米 1/16 开 印张/18 字数/330 千字

印 刷 / 北京金秋豪印刷有限责任公司

版 次 / 2011 年 1 月第 1 版 2011 年 1 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0792-7

定 价 / 32.00 元

---

中国华侨出版社 北京市朝阳区静安里 26 号 邮编:100028

法律顾问:陈鹰律师事务所

编辑部:(010)64443056 64443979

发行部:(010)64443051 传真:(010)64439708

网址:www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com



## 前 言

### 与领导相处,不是你想象的那样难

何谓领导,就是领着你、指引你的人;是权力比你大、地位比你高的人。

现今职场中,除了单位里的“一把手”,每个人都有领导,有直接领导、间接领导;有中层领导、高层领导。如何与领导打交道就成为每人都要学的一件事。毕竟领导与同事、下级不一样。处理好和领导的关系,往大了说能鱼跃龙门、飞黄腾达;往小了说,也能事半功倍、稳中有升。但如果处理不好和领导的关系,别说事倍功半,明珠蒙灰;更有甚者一蹶不振,再无出头之日。

所谓处理好和领导的关系,并不是说要阿谀奉承,曲意迎合,而是要投领导之所好,为领导着想。前阵子热卖的《杜拉拉升职记》中就有很好的例子:

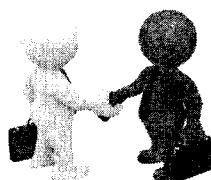
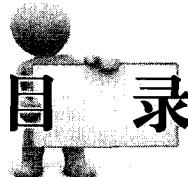
建立与上司的一致性,使其觉得你的意图符合他的预期,这一点非常重要。杜拉拉指使助理海伦取得重点办事处行政报告的格式,经研究确认大致适合自己所在办事处使用后,她就直接采用该格式取代了原先的报告格式。这一举措使得拉拉的直接领导玫瑰很是开心,由于拉拉使用了她惯用的格式,使她在查阅数据的时候方便了很多,也让她获得被追随的满足感。

不是所有的事情都需要你擅自做决定,但也绝不是什么事情都要问领导,领导是需要你帮他分担,而非事事都要烦他。

在笔者看来，杜拉拉之所以成功，在于她不但处理好了和同事的关系，最重要的是她处理好了和领导的关系。

在职场中，领导对于你奖金的多少、升迁的快慢都起到很重要的作用。我们不希望搭领导的“顺风车”一步登天，但也绝不希望自己的一切努力在领导眼里没有丝毫的价值。如果有一天，你仅仅因为自己没处理好和领导的关系而不能一展所长，甚至蒙冤受屈，你甘心吗？知识和技能可以在学校学习，但与领导沟通的技巧又从何而来？难道要等一路碰壁到年过半百才来总结经验教训吗？

本书从“锐气藏于胸——与领导的相处之道”、“和气浮于脸——与领导的和谐之道”、“才气见于事——与领导的做事之道”、“义气施于人——与领导的做人之道”以及“口气润于嘴——与领导的说话之道”几方面阐述了如何处理与领导的关系。相信无论是初出茅庐的你，还是已经身处职场多年的你，都能从中有所收获。处理好与领导的关系，为自己的职业生涯锦上添花！



# 第一篇 锐气藏于胸 与领导的相处之道

## 第一章

### “先入为主”是人之常情，就看你会不会利用

不要轻易选择第一份工作，一般来说，新人的第一次职场体验是相当重要的，它会使新人对职场产生一种固定的印象，形成固定的心理状态，从而影响今后的职业心态和职业规划。

面试时应给领导留下良好的第一印象 .....	2
入职日应眼观八方，多了解单位情况 .....	5
刚上岗应不吝向领导讨教，以示好学 .....	9
不能过于依赖领导，要努力展现自己的工作能力 .....	15
与同事交往要友好亲切，不要给人难以接近的印象 .....	19
工作上要严谨细致，避免不必要的错误 .....	21
让领导对你“一见倾心”的妙招 .....	24



## 第二章

### 哪怕你是天才，也需要获得领导的信任

领导者首先是一个人，作为一个人，他也有自己的性格、爱好，也有他的作风和习惯。对领导要有个清楚的了解，不要认为这是为了庸俗地“迎合”领导，而是为了运用心理学规律与领导进行沟通，以便更好地处理上下级关系，做好工作。

早起的鸟儿有虫吃，工作上要积极主动 .....	29
当 A 级员工，努力完成自己的工作 .....	34
将心比心，替领导多着想最易取得信任 .....	36
坦诚交流是基础，与领导建立融洽的关系 .....	38
上司小动作的潜台词，你读懂了吗？ .....	41
读心有术，你要了解领导的真正需求 .....	44
领导最信任把功劳让给自己的下属 .....	46
礼貌用语用得好，也是尊重领导的方式 .....	48

## 第三章

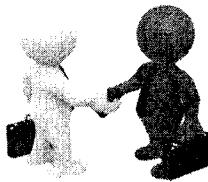
### 千方百计消除与领导结下的那些“梁子”

在和上司接触中切忌锋芒太露，你要让上司时时感到你的工作成绩是他领导的结果。不管你的成就有多大，你要做到处处维护上司的威信和权力，切忌恃才傲上、喧宾夺主。有时发现上司工作决策上有错误，既不能装聋作哑，又不能直言相告，更不能当着众人的面指出上司的错误。因为装聋作哑，事后上司会觉得你缺乏责任心或是没见解；直言相告，会令上司失面子，处于难堪的局面，对你产生反感；当众人面指出，更使上司颜面丢尽，恨不得即刻炒你鱿鱼。

对症下药，找出与领导之间产生矛盾的原因再纠错 .....	51
------------------------------	----



如果矛盾是自己的过错,要主动认错 .....	55
如果矛盾是领导的过错,要婉转地让领导意识到 .....	60
不要意气用事,切忌当场给领导难堪 .....	62



## 第二篇 和气浮于脸 与领导的和谐之道

### 第一章

#### 权衡好领导与同事之间的关系

职场中往往存在着“办公室精神领袖”，但是初出茅庐的你要记住：千万不要试图担当类似角色。公司里同事关系的基础是工作关系。大家在从事同一种工作或者为同一个目标工作的时候，往往会产生一些工作上的冲突，这种冲突的根源多是由观念和行为方式上的差异造成的。这种差异随处可见，要化解由此引发的矛盾，就必须从工作的角度来沟通。如果你想站在“精神领袖”的位置来处理这些问题，往往会使问题扩大化和复杂化，甚至引起同事的抵触情绪，进而影响同事间的情感。

要护主心切,适时为领导解围 .....	66
不惹是生非,不在领导面前随意贬损同事 .....	77
别主动去踩职场的“雷区” .....	74
不当小人,不要越级打“小报告” .....	77
不做“墙头草”,对待领导与公司都要忠诚 .....	80
笑对闲言,若有关于自己的流言蜚语,就当其为耳边风 .....	82

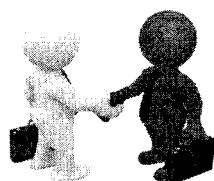


## 第二章

### 要与领导亲近,但也要留出安全距离

与领导交往既要密切联系,又要保持一定的心理距离。不要以为他是自己的顶头上司,就可以整天厮守在一起,说起话来口无遮拦。实际上,上下级关系是一种工作性质的交往关系,上级对下级的态度,在很大程度上取决于这种交往的工作价值。如果上级认为下级的素质好、责任心强、有较强的工作能力,与下级的交往会给自己领导工作以有效的支持和配合,就会接纳、欢迎、鼓励下级的积极交往。

主动上位,努力成为领导的心腹 .....	86
急上司之所急,忧上司之所忧 .....	91
当“废纸篓”,多为领导排忧解难 .....	94
适可而止,工作以外,不要与领导过于亲密 .....	97
掌握与领导相处的恰当方式 .....	99
汇报工作时,切忌说“越位”话 .....	103
守住最后防线,切忌与领导暧昧 .....	106
如何避开“骚扰”又不伤领导的面子 .....	108



## 第三篇 才气见于事 与领导的做事之道

### 第一章

#### 优秀员工不是做出来的,而是表现出来的

当老板准备调整部门经理时,你有没有和他沟通你想成为部门经理的想



法？你有没有向老板提交你成为部门经理后的工作方案和工作计划？如果没有，那问题就出在你身上，希望你能记住，很多时候机会是自己争取来的，该向老板表示企图心时，千万不要退却。

守株待兔不现实，职场中的机会要自己争取 .....	112
不积跬步无以至千里，急功近利不可取 .....	116
退一步海阔天空，被抢功劳也要忍让 .....	119
一旦接受了任务，就绝不埋怨 .....	122
居功自傲很危险，谦虚低调是正道 .....	124
尽量跟同事打成一片，给领导留下好印象 .....	130
亡羊补牢未必晚，诚恳认错及时更正 .....	137

## 第二章

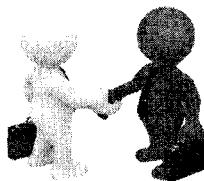
### 做事要为单位着想，要为领导着想

一个将企业视为己有并尽职尽责完成工作的人，终将会拥有自己的事业。许多管理健全的公司，都在创造一些使员工成为公司股东的机会。因为他们发现，当员工成为企业所有者时，他们表现得更加忠诚，更具创造力，他们也会更努力工作。有一条永远不变的真理：当你像老板一样思考时，你就成了一名老板。

不要总觉得老板对你太刻薄 .....	140
不要问公司为你做了什么，应该问你为公司做了什么 .....	145
做事要有起码的敬业精神 .....	148
每天多做一点点，积累下来你收获不止一点点 .....	150
以主人翁的心态看待公司 .....	152
与你所在的企业同甘苦、共命运 .....	154
不要总是想着拿多少钱做多少事 .....	157



比老板更积极主动地去工作,你就离成功更近了 .....	158
主动站出来为老板分忧解难 .....	159



## 第四篇 义气施于人 与领导的做人之道

### 第一章

#### 摸清领导的个性特点,制定打交道策略

领导亦常人,他们也有不同的性格特点,但领导又毕竟与常人不同,因为自己的特殊身份和地位,他不能放任自己的个性随意展现。所以表面上,每个领导都不会把太多的个性带到工作中来,但作为下属,你却必须清晰地掌握领导的个性特点,并据此开展职场行动。

从领导的打扮判断他的个性 .....	164
从领导的行事作风判断他的个性 .....	168
从领导的肢体语言判断他的个性 .....	170
从领导的兴趣爱好判断他的个性 .....	172
从领导的办公室摆设判断他的个性 .....	173
从领导的字体判断他的个性 .....	175
从领导的阅读喜好判断他的个性 .....	179
仔细观察对方的名片 .....	181



## 第二章

### 把汗水留给自己,把红花让给领导

如果你怀才不遇,不要抱怨,摆在你面前的有两条路:或者在本单位追求领导的青睐,寻求施展才能的机会,或者换个环境,找到适合于自己的位置。发牢骚有百害而无一益,而赢得领导青睐的捷径便是:把汗水留给自己,把红花让给领导。

不要怕苦怕累,努力完成工作 .....	182
不甘人后,对于具挑战性的工作,要主动承担 .....	184
任劳任怨,不要在领导面前埋怨工作 .....	187
只做绿叶,不要比领导抢镜 .....	190
做幕后功臣,不要跟领导争功 .....	191
不功高盖主,不表现出过大的野心 .....	192

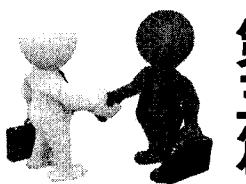
## 第三章

### 让领导为你兑现升职加薪的“支票”

职场人要想有所作为,就应该抓住那些能够表现自己才能的机会,大胆地主动请缨,在关键时刻大显身手。但是不要忘记一点:职场就是利益场,如果你把一切工作做到位做到精了,那么你就有理由要求领导应该为你兑现升职加薪的“支票”。

不迟到早退,当个领导眼中的好员工 .....	195
肯吃苦耐劳,工作上要有担当 .....	197
适当时机要强势,展示自己的工作能力 .....	200
一马当先,永远比同事做得更好一点 .....	202

薪水是挣来的,也是谈来的 .....	203
领导的“愿景”就是你的期待吗 .....	208
领导只给名头不给钱怎么办 .....	210
当仁不让,有机会就要主动争取 .....	212



## 第五篇 口气润于嘴 与领导的说话之道

### 第一章

#### 如何说,才能让领导主动接纳自己的意见

古人云:进谏之道,使人君畏吾之言,不若使人君信吾之言;使人君信吾之言,不若使人君乐吾之言。可见,如何使自己的意见让领导感兴趣并乐于接受是向领导提意见的关键。职场中每当看到有人因向领导提意见而被误解、受冷遇、遭打击时,心里总是不舒服,我们在为其好心被误解而不平的同时,也对他们性格过于憨直、不能智慧地表达而叹息不已。

对领导的意见,要多赞扬其优点 .....	216
看领导脸色,决定如何劝说他 .....	219
在与多个领导的斡旋中让他们接受意见 .....	221
在私下采取开玩笑的口吻向领导提意见 .....	223
先说出赞美,再指出领导的纰漏 .....	227
意见被领导拒绝,先调整好自己的心态 .....	230
好建议要实行,就要让领导觉得是他自己的主意 .....	233
掌握方法,你也可以成功说服上司 .....	235



## 第二章

### 学会说领导想听的，赞美也非人人都会说

赞美领导是我们在职场沟通中常常碰到的情况。要建立良好的人际关系，恰当地赞美别人是必不可少的。事实上，我们每个人都希望自己的工作受到别人的赞美。我们花了很多精力，希望从他人那里能够得到赏识，但是，我们之中认为周围的人充分理解自己言行的人并不多，而我们自己也很少评论那些发生在我们周围的、我们所喜欢的言行。这一点着实令人感到奇怪，因为表示赞赏是非常容易的，不需要付出任何代价，而我们在赞美别人后自己得到的一些补偿却是多方面的。

要在合适的时机说赞美话	238
夸要夸在点子上才管用	242
不落俗套的赞美更能打动领导的心	244
不要常在同事面前大赞领导，以免成为“办公室公敌”	246
赞美虽好，也不能过频过密	247

## 第三章

### 对领导说“不”是最难的职场技艺

对领导说“不”真是一门学问，有些时候我们本想拒绝，心里很不乐意但却点了头，碍于一时的情面，却给自己留下长久的不快。所以，我们学好拒绝的技巧至关重要，它不但有利于提高我们的工作效率，更是与领导相处的关键一步。

领导爱面子，拒绝他要谨慎	249
对于领导轻微的不合理要求，可以先“装疯卖傻”	251



巧用多种心理方法,婉转地拒绝领导 .....	253
让事实替你说出拒绝的话 .....	255
不想加班,就必须找一个恰当的理由 .....	257
拒绝领导,委婉第一 .....	259

## 第四章

### 言行以自己的身份地位为出发点

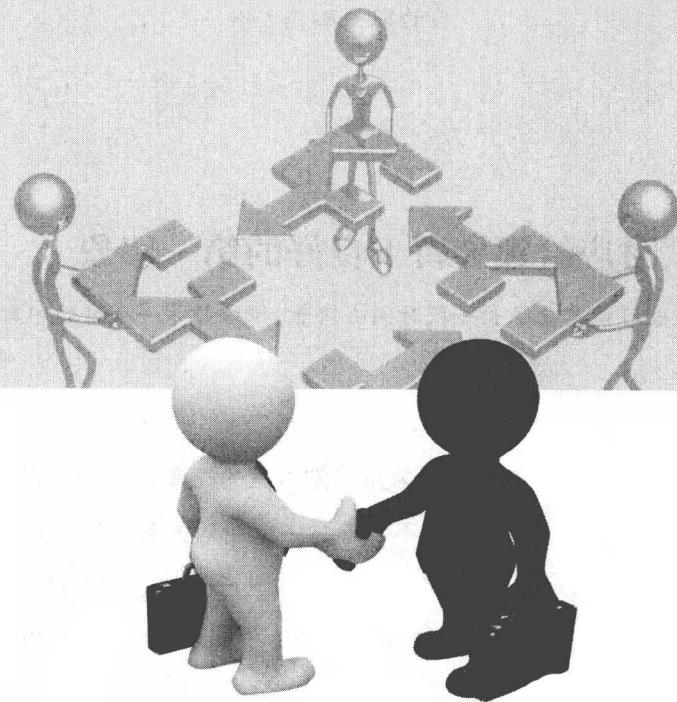
对于自己的顶头上司,还有那些地位尊贵的人或者对你的业绩有直接关系的大客户,我们都应当把他们当成“陌生人”看待。在交往中,绝不能像对待家人朋友那么放松和随便。言谈真诚自然而讲究分寸,态度热情而符合自己的角色定位,只有这样,才可能得到他们的欣赏和信任。

人微言轻,不说超出身份的话 .....	263
效率至上,十分钟内表达清楚 .....	266
即使受了委屈,也不要作出牢骚满腹的样子 .....	269

# 第一篇

## 锐气藏于胸

### ◆ 与领导的相处之道





## 第一章

# “先入为主”是人之常情， 就看你会不会利用

不要轻易选择第一份工作，一般来说，新人的第一次职场体验是相当重要的，它会使新人对职场产生一种固定的印象，形成固定的心理状态，从而影响今后的职业心态和职业规划。

## ② 面试时应给领导留下良好的第一印象

专业技能可能需要很长一段时间去培养，但给领导一个好的印象其实并不难。

卡耐基指出：“良好的第一印象是登堂入室的门票。”此话说得很对。我们通常在和人初次见面时，都会在不知不觉中就给对方戴上“此人很不友善”、“此人很直爽”之类的帽子。这是拿对方跟自己已有的经验相对照，并以其体格、外貌、服装等为基准，而对对方产生的一种观念。如果对对方的第一印象产生错觉的话，以后将很难修正对方给我们的第一印象。

根据美国心理学家亚瑟所作的有关第一印象的研究指出，在初次会面之