

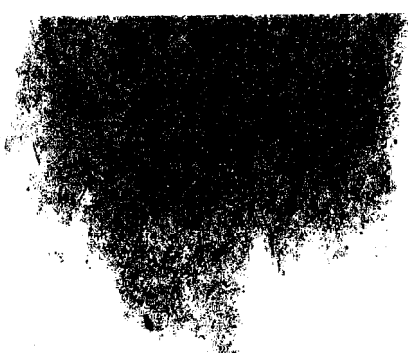


工业经济文摘

科学技术文献出版社

工业经济文摘

(试 刊)



科学技术文献出版社

1982

内 容 简 介

本刊是研究国外工业经济概况的检索性刊物和阅读性刊物。着重阐述工业经济理论、技术引进、设备更新、工业生产的先进方法、经济发展动态,市场预测、各项技术经济指标、经济效益、经营艺术,科研与生产的关系等问题。包括燃料、动力、矿业、冶金、机械、电子、化工、纺织、食品、造纸,木材加工等工业部门的生产组织与经济。并专门辟有世界经济概况、科研工作的组织与拨款、数学方法在经济中的应用等栏目。

可供从事工业经济研究的科研人员,教学人员及工业企业的领导干部,管理人员参考使用。

工业经济文摘

中国科学技术情报研究所

科学技术文献出版社出版

中国科学技术情报研究所印刷厂印刷

新华书店北京发行所发行 各地新华书店经售

*

开本: 787×1092¹/₁₆ 印张: 4.75 字数: 115千字

1982年12月北京第一版第一次印刷

印数: 1—3,484册

社科目: 66—261

统一书号: 4176·2 定价: 1.10 元

编 者 的 话

我们创办《工业经济文摘》的目的，是为了向读者提供有关国外工业经济的情报线索，以便了解一些主要国家和地区的经济概况。这是一本检索性刊物。但是，对于某些参考价值较高的文章，我们摘译的篇幅较长，有的条目可达二、三千字。从这个角度看，它又是一本阅读性刊物。

工业经济涉及的范围较广，因此在选题时我们力求照顾到工业系统的各个行业，如燃料、动力、矿业、冶金、机械、电子、化工、纺织、造纸、食品、木材加工等部门。在内容上我们着重报导有关工业经济理论、经济政策、工业生产的先进方法和发展动态、技术改进和设备更新、各项技术经济指标的制订和完成、经济效益和经营艺术、市场预测、科研工作的组织和科研成果在工业生产中的应用等方面的问题。我们虽然考虑了上述种种因素，但从这期试刊来看，在选题和内容方面仍然有它一定的局限性，有待今后改进。

由于我们水平有限和缺乏经验，从文摘的选题到条目的编排和内容的陈述，都不免有许多不妥和错误之处。我们恳请读者批评指正，提出办好这一刊物的宝贵意见。

来函请寄北京和平街中国科学技术情报研究所检索报道部《工业经济文摘》编辑部。

目 录

一、世界经济概况.....	(1)
二、工业经济的一般问题.....	(10)
三、科研工作的组织与拨款.....	(17)
四、数学方法在经济中的应用.....	(26)
五、燃料、动力工业.....	(31)
六、矿业、冶金工业.....	(39)
七、机械、电子工业.....	(43)
八、化学工业.....	(48)
九、纺织工业.....	(54)
十、食品工业.....	(60)
十一、造纸工业.....	(64)
十二、森林和木材加工工业.....	(67)
十三、其他工业.....	(71)

一、世界经济概况

0001

东德与苏联间贸易的发展

Успешное развитие торговли между ГДР и СССР—Каттнер Ойген; Внешняя торговля, 1981, №10, 10—12 (俄文)

1976—1980年与1971—1975年相比,东德与苏联间的商品流转量增长近80%,约为380亿卢布,占苏联外贸额的十分之一。1980年苏联在东德外贸额中约占40%。文章列举了两国间贸易关系的实例。例如,近五年来苏联由东德取得125艘海轮,包括78艘“大西洋”型超级曳网渔轮和35艘内河客轮和货轮。东德也在完成苏联铁路车厢的订货。从1946年起东德将所产车厢的70%供应苏联。上个五年计划中东德为苏联的基建项目提供了大量设备。东德则从苏联获得国民经济所必需的石油、天然气及其它原料商品。两国间还开展了一些新形式的合作。例如东德参与兴建莫兹尔市的饲用酵母工厂,投产后将有助于农业提高收获量和增加牲畜头数。正在共同改建扎克圣维克电机制造厂,该厂电动机产量将由于采用最新技术而增加近一倍。两国企事业单位科技与生产合作的结果是产量有了提高。在研究、研制和生产方面迄今已签订了110项有关专业化和协作化的议定书。为了对所提供的机器和设备进行技术服务和咨询,苏联驻东德商务代表处建立了七个技术中心。在莫斯科,卡尔·蔡司公司设有技术中心,在四个加盟共和国里东德设有农业技术服务方面的培训与咨询中心。随着1981—1985年长期贸易协定的缔结,双边贸易关系将有进一步发展。现行五年计划期间商品流转量要比上一五年计划大得多,应达到580亿卢布。苏联仍将是东德最大的贸易伙伴。例如,东德将向苏联供应5500台压床和锻压设备,价值14亿卢布的金属切削机床和10亿卢布的冶金设备,约600台铁路用迴转式起重机,价值12亿卢布的化工设备,269艘船舶,包括48艘“大西洋”型超级曳网渔轮,104艘冷冻曳网渔轮,22亿卢布的农业机械,约6500辆冷藏车厢,3200多辆长途客车车厢,以及起重运输设备和食品、纺织与印刷工业用设备。对苏出口工业品中每年平均约有16%是消费品,显著扩大了苏联国内商业的商品品种。在东德对苏出口中,电气与电子制品占有相当比重,包括125万门的自动电话交换台,以及价值12亿卢布的数据初步处理仪器和电子计算技术设备。苏联则向东德提供机床与工具,约1.2万辆载重汽车,1.4万台拖拉机,250台推土机,1650台挖掘机,500多台起重机,矿山设备、道路与筑路机械和其它

机械产品。东德将从苏联取得价值10亿卢布的化工产品和1.5亿多卢布的电子工业用半导体仪表与其它元器件。在现行五年计划期间,苏联将满足东德能源和原料的大部分需要。东德将从苏联得到相当数量的石油、天然气、煤炭、以及1600万吨轧材、65万吨铝、770万立方米锯材、45.7万吨纸浆、44万吨棉花和大量的铁矿石、化学材料和半成品。除轻工业原材料外,苏联还向东德提供生活文化用途的技术商品。(W.C)

0002

捷克斯洛伐克在世界经济中的地位

Postareni ČSSR re srětoré ekonomice—Angelis Jvan; Ekon. čas., 1981, 29, №7, 621—635 (斯洛伐克文)

1971—1980年间捷克的国民收入年增长率为4.5%,经互会各国总增长率为~5%,全世界总增长率为4%。较高的国民收入增长率得以将其在世界生产总值中的比重由1970年的0.86%提高到1980年的0.90%。同期内捷克人口占全球人口的比重则由0.40%降为0.36%。这表明,捷克人均国民收入比世界平均水平高1.5倍。七十年代捷克经济的发展动态在相当大的程度上依赖了动力和原料基础的继续扩大;钢、有色金属、能源等多种资源的增长速度实际是同国民收入的增长速度相适应的。就多种材料资源的人均消费水平而论,捷克居于工业最发达国家之列。例如,七十年代中期捷克人均耗钢量居世界第四位,人均一次能源消耗量占第三位。文章指出,捷克国民经济对许多种资源的需求在越来越大的规模上要依靠进口。在七十年代,捷克的燃料、动力和原料自给率下降,现在依赖进口的程度已与东德、法国、瑞典等工业发达国家相当。作者认为,捷克经济对资源依赖的增长具有客观性质,与燃料-动力基地能力有限相关。捷克经济纳入国际劳动分工的程度(按国民收入中外贸所占的比重衡量)暂时还低于其他工业发达国家。例如,捷克的人均外贸流转额比东德约低15%,只有比利时或荷兰的1/4,瑞典或瑞士的1/3。尽管过去十年中进出口额有所增长,但捷克在世界贸易和经互会国家相互贸易中的比重却在不断降低。1970—1980年间,捷克在世界贸易中的比重由1.4%降为1.0%。捷克是机器制造业产品、冶金、橡胶、纺织等部门产品与半成品,以及消费性工业品的纯出口国(不计同类产品的进口),是化工产品的纯进口国。作者提出了把各类基本出口商品都包括在内的所谓“骨干出口商品构成”的概念。骨

干出口商品占捷克出口总额的70%左右。其中包括金属加工机械、纺织、制革、印刷、纸浆造纸等部门的设备,煤炭、焦炭、运输设备、电机、拖拉机和农业机械,钢、各种轧材,鞋、服装及其他商品。在七十年代,捷克骨干出口商品的纯数量增加了70%,而东德增加了170%,许多工业发达的资本主义国家则增加了二倍。同其他发达国家相比,捷克骨干出口商品构成中固体燃料(煤和焦炭)和某些种类的原料与半成品(木材,矿石和精矿粉,有色金属,纺织品,冶金工业制品)、一般机床和设备显得比较突出。而某些种类的有机化学产品、动力机械(核反应堆,航空发动机)、航空技术、办公机械、一般电子产品则显得不足。除了制成品的对外贸易,捷克正致力发展同各国的协作关系。近来捷克已变为按协作进口配套零部件的纯进口国。对此,作者指出有必要进一步保持配套零部件进出口的平衡。作者认为,捷克协作关系的发展总水平还不够高。在出口量中按协作方式的供货量占输往经互会国家的20%,输往工业发达资本主义国家的只占1%。文章指出,在国际劳动分工中捷克机器制造业所占的份额偏低。如果说捷克将把机器制造业产品的29%输往国外(世界水平是27%),这一指标仍然低于某些发达的小国:瑞士是48%,瑞典和比利时是90%。在投资和发展出口方面,经济政策不够协调是造成这一状况的原因之一。约有1/5的机器制造企业,他们只有2%的产品提供出口;另有68家机器制造企业,其产品却占到捷克出口机械产品的1/2以上。可是在过去五年中前者却比后者得到了更多的基建投资。文章还对捷克及其他国家的经济发展指标进行了对比。在六十年代,捷克的劳动生产率每年提高约6%,七十年代前五年则提高4—5%。在同一时期,其他国家劳动生产率提高情况是:东德—5.2和5.5%;西德—6.0和5.5%;日本—8.8和8.5%;比利时—5.0和7.0%。与此同时,以劳动生产率水平较高的捷克工业部门而论,其职工人数所占的比例也较其他国家为高。例如,七十年代中期捷克工业占有全国职工总数的48%(东德为49%,西德、比利时和法国为40%,瑞士为30%)。在更好地利用投资和固定资产方面存在着发展生产的巨大潜力。分析表明,在捷克工业中工作位置的装备程度(依经济和财务指标衡量)和工业发达国家处在同一水平上。但在捷克,固定资产每增加1%,国民收入还增长不到1%,而在东德和其他工业发达国家则可增长1.1到1.2%。(W.C)

0003

银行在加强现阶段金融资本统治方面的作用

Роль банков в усилении господства финансового капитала на современном этапе——Ред. Солюс Г. П.; Науч. тр. Моск. фин. ин-т., М., 1981, 186с. (俄文)

本文集对涉及帝国主义国家一切活动领域的金融资本这一至为广泛的课题的许多实际问题进行了研究。头几篇文章谈及当代金融资本的特征,其国际联系,现代金融集团的组织结构和活动特点,金融资本国际化方面的新现象,等等。第二组问题涉及国家规模上和国际范围内银行活动性质的变化。第三组问题关系到国家对加强金融资本统治方面的作用。有几篇文章论述了金融资本对外经济扩张的新形式。文集提出的第四组问题涉及银行在现代资本主义国际货币信贷关系中的作用和金融资本货币信贷扩张的特征。有二篇文章对金融资本和国家在发展社会结构和生产结构方面的作用进行了剖析。对金融资本加深资本主义基本矛盾和强化帝国主义国家经济结构失调现象方面的影响问题也有所论述。文集最后两篇文章就看待资产阶级的和社会改良主义的观点进行了批判。(W.C)

0004

世界贸易与新的国际经济秩序

Comercio mundial y Nuevo Orden Economico Internacional——Martinez Osvaldo, Comercio. exter., 1981, 31. №6, 649—660 (西班牙文)

在六十和七十年代(除1975年外),世界性资本主义危机达到最大的深度,世界贸易额减少了3%,世界贸易的增长速度却高于世界生产的增长速度。这一现象反映了国际市场的增长,与生产力的发展、劳动的国际分工和各国国民经济间联系的加强有关。1963—1973年间,世界生产与世界出口实际数额的年平均增长速度分别为6.0%和8.5%;1974—1979年间分别为3.5%和4.5%。发达资本主义国家在世界出口中所占的份额由1950年的61.1%增为1979年的63.5%,1950—1979年间在进口中占有的份额由65.3%增至67%。发展中国家(包括石油输出国)同期所占的比重在出口方面由30.2%降至25.5%,在进口方面由26.7%降至22%。在世界出口额的商品结构方面,1963—1979年期间有了如下变化:燃料和工业制成品的比重分别从10%增至20%和从52%增至58%,而农产品比重则由29%降至16%,矿物原料(石油除外)由6%降至4%。在1979年,发达资本主义国家商品流转量的72.8%是他们彼此之间的贸易,发展中国家里的石油输出国也是他们的主要贸易伙伴。发展中国家间的贸易额只占商品总流转量的24.6%,与工业化资本主义国家的贸易则占71.1%。在发达资本主义国家与发展中国家间的贸易中,除了燃料和纺织品,前者都是出超。就工业品而言,发达国家的出超从1973年的250亿美元增为1979年的690亿美元。工业制品在发达国家出口额中所占的比重达到74%,其中机器和设备占41%。在发展中国家的出口额中,上述商品仅分别占40%和13%。跨

国公司对原料类商品的出口实行高度的控制,是当代国际贸易最显著的特点之一。跨国公司对某些农产品和原料的控制程度(%)如下:可可—85,香蕉—70~75,烟草—85~90,茶叶—85,咖啡—85~90,糖—60,大米—70,小麦—85~90,皮革—25,天然橡胶—70~75,棉花—85~90,黄麻—85~90,木材—90,原油—75,铜—85~90,铁矿石—90~95,铝土矿—90~95,锡—75~80,磷酸盐类—50~60。据此可得出结论,只有消除跨国公司在世界市场上的统治,发展中国家在世界贸易中的不平等地位才能得到改变。发达国家的商业资本不成比例地把发展中国家所创造的商品价值的大部分攫为己有。经证实,发展中国家某些出口品的出口价格仅为最终消费者所付价格的(%):茶叶—53,可可—15,可可油—48,柑桔汁—30,香蕉—20,咖啡—14,黄麻—32,铜精矿—55,铁矿石—10,精锡—75。价格不稳定是原料商品国际贸易的又一特点。1972—1977年间某些商品的年平均价格较上一年度的变化为(%):咖啡—42.2,橡胶—56.6,糖—69.6,龙舌兰麻—58.7,铜—27.6,锡—33.4,铅—31.1,锌—42.9,热带木材—21.1,棉花—24。在争取确立新的国际经济秩序的斗争中,原料产品的价格问题和出口收入问题对发展中国家具有重要意义。这是目前发展中国家唯一能够达成某种一致意见的一个问题。但这些国家企求借以解决上述问题的手段则是有限的,尚不足以扭转世界资本主义市场的实质和资本主义的规律,这种实质和规律导致各类国家间的不均衡发展和不平等。这种状况迫使发展中国家提出诸如价格指数、实行原料商品综合计划和补偿拨款等项要求。(W.C)

0005

国际经济关系的变革与新殖民主义

Перестройка международных отношений и неокOLONИализм — Капица Л., Междунар. жизнь, 1981, №11, 53—62(俄文)

对发展中国家的自然资源和人力资源进行新殖民主义剥削,在很大程度上是通过这些国家同西方国家经济关系体制中起作用的那些机制来实现、而以垄断资本向这些地区不断扩张为其前提的。关于亚、非、拉美各国由于在世界资本主义经济体系中所处的不平等地位而蒙受的损失,并无完整的统计。据估计,这种损失在七十年代中期为500—1000亿美元。近十年来发展中国家在资本主义经济体系中的地位又有明显的恶化。他们在世界贸易中的份额由六十年代中期的30%下降到目前的15%。据国际复兴开发银行的资料,这些国家收支平衡表上的赤字已由1970年的83亿美元增为1980年的600多亿美元;而据联合国大会第十一次专门会议上宣布的数字,1979年底外债已高达3600亿美元,即十年中增加了四倍。重

要的是,相当大一部分外债是私人商业银行的高息(10—12%)短期(七年以内)贷款。仅就私人投资汇出的利润、清偿债款和支付利息而论,1970年发展中国家的总损失即达77亿美元,十年中增加了九倍。这些损失吞噬了亚、非、拉美各国出口所得的将近1/3,比1970年有关数据超过一倍。在七十年代,垄断资本以高速向发展中国家扩张。七十年代中期发展中国家的外国投资总额已达到约1300亿美元。发展中国家在世界资本主义经济中所处的不平等地位,在他们经济发展道路上造成了相当大的困难,使社会问题更趋尖锐。如果现存的趋势和经济机制没有根本的变化,发展中国家与工业发达国家之间人均国民生产总值的差距到本世纪末将达到14.4倍。在过去十年中发展中国家为经济独立进行了顽强的斗争。许多国家对外国资本实行了国有化,产油国家确立了对本国自然资源的有效控制。这一斗争最重要的阶段之一就是由几乎所有发展中国家共同提出了一项具体计划——新的国际经济秩序。发展中国家制定的这项计划所提出的一整套变革带有反帝和民主的性质。首先是要求在国际经济关系中遵循一定的原则,保证经济关系能在新的、民主的基础上发挥其功能。在这些原则中,对本国自然资源拥有完全的主权(包括实行国有化的权利)具有最重要的地位。发展中国家也在争取承认其有权对跨国公司的活动实行监督,有权根据本国法律对其活动进行调节,有权将其资产收归国有。由于帝国主义统治集团的阻挠,这项计划至今尚未实现。西方的人们很懂得,把这项计划付诸实施就意味着垄断资本剥削发展中国家自然资源和人力资源的可能性将明显地受到限制,大公司将不能为所欲为。(W.C)

0006

发展中国家的经济增长与出口的发展

Growth and export expansion in developing countries—Tyler W.G.; J. Develop. Econ., 1981, 9, №1, 121—130(英文)

文章对52个人均国民收入居第三世界中等水平的发展中国家经济增长与出口发展的关系进行了分析。列举数据说明了这些国家工业生产的增长,投资额、总出口额和制成品的出口量。利用经济-数学模型进行的研究结果表明,发展出口对这些国家1960—1977年间国内生产总值的高速增长做出了重要贡献。(W.C)

0007

西欧各国专业化的动态

La dynamique de spécialisation des pays européens—Lafay Gerard; Rev. écon., 1981, 32, №4, 636—659(法文)

从七十年代初开始,西欧国家的经济就遇到了结构上的动荡。作者认为,动荡的机制与两个基

本原因有关:一是石油危机,它使达到必要的经济增长速度大大复杂化了;一是正在由第二次工业革命转入第三次工业革命,使经济增长的内容有了变化。加工工业专业化便成为这方面最具有象征性的研究项目之一。作者指出,西欧在石油危机条件下所作的努力仅是在协调市场政策方面采取了一些措施和在货币联盟方面作了某些尝试,各国经济间的深刻分歧则毫未触动。在欧洲经济共同体范围内,无论是共同体内部,还是对共同体以外的世界,都没有以集团各国优势为基础就促进最佳专业化实行任何统一的工业政策。(W.C)

0008

欧洲旅游业发展的前景

Turismo: buen futuro——Economia, 1981, 56, №1252, 17(西班牙文)

欧洲是国际旅游业的主要中心。1979年欧洲占有世界旅游人次的72.6%和旅游收入的66.7%,绝对值达1.96亿人次和500亿美元。根据某些预测,1990年访欧旅游者会增长一倍。据认为,旅游业的发展趋势将反映在欧洲各国这一领域的就业人数上。1990年的就业人数将由目前的2200万人增加为3000万人。

0009

外国的价格和利率对加拿大经济的影响

Impact of foreign prices and interest rates on Canadian economy under alternative monetary and exchange rate Regimes——Rao P.S., ..., Empir. Econ., 1980, 5, №3-4, 143—191(英文)

文章研究了在灵活的汇率制和有控“浮动”汇率制条件下美国的短期与长期货币政策对加拿大经济的影响(采用了新的CANDIDF 20加拿大经济的经济计量学模型进行分析)。主要结论:1.证实了一种传统论点,即在汇率制固定的情况下加拿大货币信贷领导机关不能有效地实行独立于贸易伙伴的货币政策,因为这时收支平衡表上的赤字将使增加货币流通量的各种努力化为乌有。而在实行“浮动”汇率制的条件下,就对于生产和就业产生的影响而言,货币政策能较为有效,尽管生产增长速度的提高是工资增加和加元贬值造成物价上涨的结果。2.美国利率对加拿大投资、国民总支出、就业率、生产率和国家债务的影响,实行“纯浮动”汇率制要比实行有控“浮动”汇率制时为小。美国利率政策对加拿大通货膨胀速度的影响以实行灵活汇率制时为最严重。3.实行“纯浮动”汇率制时加拿大货币信贷领导机关有能力不受其它国家的限制而自行确定通货膨胀的长期速度。但是,即便是在灵活的汇率条件下,美加两国的经济也是通过贸易条件的渠道和“工资-物价”这个螺旋而互相关联着的。(W.C)

日本在美国直接投资的增长

Japanische Unternehmen verstärken US—Engagement; Wachr. Aussenhand., 1981, 44, №205, 1—3(德文)

日本外贸组织(Jetro)进行的研究证实,1978年以来日本企业在美国的直接投资有迅速增长的趋势。凡是日方投资超过10%的企业均被列为调查对象。研究报告称,对日本企业来说,近三十年来美国的投资气候已经变化。1950—1970年间美国只有18家公司有日本资金。1970—1975年间增加了75家,而在1976—1980年间则增加了79家。由于美国对外国投资的条件比较优厚,预期在八十年代日本投资者对美国的兴趣将能保持。据Jetro资料,日本投资者在外国对美投资总额中的比重在1973—1979年间有很大增长,由0.7%增至6.6%;绝对值由1973年末的1.52亿美元增为1979年末的34.41亿美元。按这一指标,日本仅次于荷兰(23.8%)、英国(18.0%),西德(9.6%)而名列第四。据1979年末的情况,日本在美直接投资的部门结构(%)如下:商业—50.5,加工工业—21.0,信贷与银行业—18.7,石油、天然气部门—3.7,保险业—1.8,不动产—1.7,其他领域—2.6。更详细的分析表明,日本企业在美国工业的十八个部门内有投资,其中包括:有色冶金(51项),电工电子(44项),食品工业(37项),化学工业(16项),黑色冶金(13项),纺织工业(10项),运输设备生产(10项)。据对165家有日本资金的公司调查,投资额1—10百万美元的有80家,10—50百万美元的有36家,100—500百万美元的有28家,50—1000百万美元的有19家,少于1000百万的有2家。就这些公司的职工人数而言,30—99人者60家,100—299人者43家,300—499人者16家,不少于500人者17家,29人以内者39家。

(W.C)

0011

希腊经济发展的若干问题

La Situation de l'economie grecque——Michaelson N. I., ..., Probl. econ., 1981, №1709, 7—10(法文)

1980年希腊的支付平衡表在例行项目上的赤字达到25亿美元,占国民总产值的5.5%(据估算,1979年希腊国民总产值为14,650亿德拉马),通货膨胀率为24.9%。据经济合作与发展组织资料,希腊的支付状况是国内需求增长的主要障碍和经济远景发展的限制因素。文章探讨了希腊加入欧洲经济共同体的某些后果。指出,加入后在货币金融调节方面将有一些变化:从1983年起要实行增值税,自由兑换德拉马(1985年末)和银行间的互兑。要改变近三十年来所实行的银行活动管理体制。现行贷款制度手续繁杂,差别利率制(仅中央银行就有82种不同的贷款利率)使商

业家比工业家更有利可图。指出了希腊工业分布的不均匀和大量小企业的存在所导致的困难。有40%多的企业和50%以上的劳动力集中在雅典-比雷埃夫斯地区。10人以下的小企业占95%。金属、烟草、造纸、纺织、化工和石油化工部门以中型企业为主。工业产品在对欧洲经济共同体出口中占61% (1979年资料), 其中八个企业的产品即占出口额的50%。希腊的工业出口品主要是半成品—铝锭, 镍锭, 水泥。在欧洲经济共同体进口额中希腊所占的份额不到0.5% (纺织品占1.5%)。文章研究了加入欧洲经济共同体后希腊工业遇到的一些问题: 某些传统部门产量降低, 工业结构必须改革, 失业率上升, 企业领导体制有变更。1953年通过了投资法, 从那时以来希腊的外资总数已达到15亿美元, 其中工业投资为9.4亿美元 (化工、石油、煤炭、冶金为6亿, 造船、仪表和电工为1.5亿美元)。外国投资总额中各国的%如下: 美国—22, 法国—15, 西德—5, 意大利—3。在一百家希腊最大的企业中国外公司占有20%的资产 (冶金业则为62%, 化学工业为30%)。根据希腊工业联合会的资料, 约有70%的出口工业品是有外资企业的产品。(W. C)

0012

西德对日本的外贸

Außenhandel mit Japan um ein Drittel gestiegen—Nachr. Aussenhand., 1981, 44, №196, 7 (德文)

列出了1981年上半年西德对日本的外贸资料。西德从日本进口比上年同期增加了41%, 达66亿西德马克 (以下简称马克), 出口增加了13%, 达22亿马克。西德对日本外贸商品流转额总计增加了33%, 达88亿马克。对日贸易的逆差从1980年上半年的27亿马克增加为1981年上半年的44亿马克。日本在西德进口中占第七位, 出口中占第十八位, 同期内分别由2.7%和1.1%增为3.6%和1.2%。由日进口的商品结构为: 工业制成品97%, 工业原料与半成品2%, 食品1%。1981年上半年由日进口工业制成品增加42%, 其中汽车增加70%, 电气产品增加40%, 精密机械与光学产品增加47%, 办公机械增加44%, 机床增加30%, 塑料制品增加69%, 摄影化工商品增加65%, 药品增加68%, 玩具增加64%。西德对日出口商品结构为: 工业制成品89%, 工业原料与半成品6%, 食品5%。在西德对日出口总额中, 机器和设备占48%, 基本工业原料与材料占35%, 消费品占10%。1981年上半年西德对日出口机器和设备增加8%, 达10亿马克, 主要是靠机器制造业产品供应量增加了11%, 电气产品增加了8%。生产各类基本原料和材料的部门对日出口同期增加了28%, 达8亿马克, 主要是靠化工产品出口量增加了19%, 有色金属和半成品增加了128%, 纸浆、纸张和纸板增加了149%。

消费品对日的出口增加了4%, 达2亿马克, 主要是由于服装出口增加了58%, 印刷品增加了19%, 玻璃和玻璃制品增加了13%, 纺织品增加了4%。(W. C)

0013

论菲律宾的工业化政策

Export processing zone authority—Pera Teodoro Q., Philipp. Econ. and Ind. J., S.a., 27, №11—12, 4, 6, 8, 10, 13—21 (英文)

在菲律宾工业发展的国家政策中, “为出口而工业化”的口号被作为国民经济基础而提出。为此, 菲律宾鼓励在着眼于国外市场的专设“出口发展区”内建立和发展各种加工工业部门。目前菲律宾已建立了三个这种“出口发展区”: “Bataan Export Processing Zone”, “Mac-tan Exp. Proc. Zone”, “Baguio City Exp. Proc. Zone”。在发展这些专“区”方面起调节作用的机构是“出口发展区行政管理局”(Exp. Proc. Zone Authority)。文章叙述了该局向在“出口发展区”内建设企业的公司提供的好处和特惠条件有: 1. 免税并免除机器、设备、原料和日常生产供应品的关税; 2. 免除出口商品税; 3. 免除市政和地方税; 4. 免除一切种类的捐税, 包括港务税、保管税、以及任何商品、原料、日常生产供应品、机器、设备、备件和其它与该注册企业生产活动有关的一切供应品的进口税; 5. 允许固定资产加速折旧; 6. 允许已在“发展区”注册的公司十年期限内冲销其纯生产损失; 7. 利用当地原料和材料时另有优惠。目前, 菲律宾的“出口发展区”已有来自12个国家和地区的公司: 美国, 澳大利亚, 日本, 奥地利, 加拿大, 法国, 意大利, 西德, 挪威, 英国, 南朝鲜, 香港。

0014

当前的日本经济和两种政治方针 (第一部分)

经济, 新日本出版社, 1981, №201, 94—124 (日文)

五十年代至六十年代间世界资本主义经济相对稳定增长和较高速发展的时期已在七十年代转为结构危机尖锐化: 1973年的尼克松震荡, 1974年的第一次石油危机, 1974—1975年的世界危机, 1977—1978年美元对马克和日元的大贬值, 1979年的第二次石油危机。日本经济也不例外: 工业生产最高点(1973年第四季度)与最低点(1975年第一季度)间的落差为20%, 与1929年危机期间相仿佛。通货膨胀恶性发展: 与1969年比较, 1979年批发价指数上涨82%, 零售价上涨136%, 与朝鲜战争时期相当。国家预算受制于发行国债券的程度提高了30%, 即达到了日俄战争时期的水平。与此同时, 日本的粮食自给率降到40%以内, 能源自给率还不足10%。石油输入国

际收支平衡表上的巨额赤字是世界经济危机和继之而来的经济萧条的主要因素之一（例行项目的

世界收支差额见下表，表中单位为十亿美元）。

国 别 \ 年 份	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979
发达国家	6.9	9.2	7.1	9.7	-21.1	6.7	-9.2	-16.6	10.9	-28.2
石油输出国组织各国	-0.5	0.3	1.3	7.5	55.9	27.0	36.5	29.0	7.0	65.0
输入石油的发展中国家	-8.4	-9.1	-4.5	-5.7	-29.4	-44.7	-34.3	-32.4	-37.9	-48.0
其他国家	-2.9	-2.7	-1.9	-3.5	-9.5	-18.0	-13.0	-8.5	-9.5	11.0
世界收支差额	-4.7	-2.3	2.0	8.0	-0.5	-29.0	-20.0	-28.5	-29.5	-23.0

1974—1978年间产油国家将其1935亿美元收入的1440亿美元（占74.6%）以银行存款、购买西方公司和政府机构股票和债券的形式重新投入了资本主义世界经济，否则，发达资本主义国家的状况本会更糟。正是由于石油美元的大量流入，美国私人银行的信贷规模在1973至1978年间得以增长3.4倍，从250亿美元增为1150亿美元。据日本银行的计算，日本企业1980年上半年的利润比1973年上半年创记录的水平增加了50%。这是适当提高工资、推行生产合理化与降低生产成本政策取得成效的结果，日本最大几家综合商社（三菱商事，三井物产）的规模在1980年3月分别达到12.1和11.2万亿日元，按平均兑汇率折算，共为1,016亿美元，几乎相当于居资本主义世界第十位的澳大利亚的国民总产值（1,079亿美元）。日本海外投资也高速增长，尽管1980年投资总额仅及美国的1/5（300亿：1500亿美元），但其中的半数却是后五年投入的。而且海外投资利润从1970年的7.1亿美元增长为1979年的89.65亿美元，即增加了11.6倍。外国在日本投资的利润也有所增加：同期内由9.19亿美元增至69.54亿美元，即增长6.6倍，不过日本1979年还是顺差20亿美元。日本所有这些经济成就的取得，靠的是强化了对日本劳动者的剥削。据仅有的1977—1978年最新的国际对比资料：1）日本加工工业平均工资的购买能力仅及美国的43%，西德的53%，意大利的65%，英国的73%，法国的74%；2）日本的年工时数为2146，而西德是1728，法国是1799，美国是1934，英国是1957；3）据三菱科学研究所资料，日本加工工业部门劳动生产率的增长速度甚至比西德还要高1~2倍；4）由于推行“合理化”和“节约资源”政策，日本企业不断裁员以减少工资支出并作为提高劳动强度和劳动生产率的手段：据日本银行资料，加工工业工资支出（占固定生产费用的40%）由1971年的29%、1975年的30.5%降为1979年的10%，且固定生产费用本身已由占产品价值的35.5%降至30%。与此同时，垄断资本在推广新技术与新工艺的基础上高速度地提高了劳动生产率，而工资的增长速度则要低得多。此外，就劳动者的收入

而言，奖金、加班费以及临时工工资所占的比重越来越大，从而自然地降低了在编工人额定工资所占的份额。还使用同样的办法推行一种政策，越来越多地把工资支出转到可变费用项下。政府的国库预算政策是加强对劳动者剥削的另一手段。一方面，作为弥补财政赤字的手段在不断扩大发行国债：国债在预算中的%已由1974年的11.3、1975年的25.3增为1979年的35.4和1980年的33.5（美国则由1976年的18.1降为1980年的6.4%，英国由1975年18.4降为1980年的10.6%，西德和法国同期分别由21.2降为11.5%和12.2降为5.2%），而1980财政年度国债发行额已达到630亿美元（美国为零，加拿大为100亿美元，西德为140亿美元，英国为170亿美元，法国为60亿美元）。另一方面，日本大公司法人的纳税却比中小企业还要轻：1978财政年度资金100亿日元以上的企业税率为30.87%，资金50亿的为30.99%，资金10亿的为32.28%，资金1亿以上的企业税率为32.93%；一切法人平均税率为31.13%；而总纳税负担按资金额依次为45.63%、45.99%、47.86%、48.79%和46.18%。众所周知，对日本来说石油价格上涨意味着将日本的收入向产油国家转账。不过，如果说在第一次石油危机期间这一转账主要是由企业负担的，则第二次石油危机时就转嫁给劳动者了。原因在于：1）工资增长缓慢。在1974年，消费物价上涨24%，工资提高了32%；而在1980年，前者上涨8—9%，后者只提高了6.7%，表明实际工资的下降。2）劳动者纳税、社会保险等非消费性支出增加，从1974年的8.7%增为1980年上半年的13.3%。3）住宅建设贷款的利率提高。自由民主党把经济困难转嫁给劳动者的政策是有长期打算的：1980—1984年预算赤字预期为39万亿日元，1985—1994年则为189万亿日元，或15年间共计228万亿日元（按1979年价格以5%的通货膨胀率折算合144万亿日元），而1937至1945年战时日本的全部国家支出却是1,754.28亿日元（按1979年价格折算合59万亿日元），即实际要少140%。况且，国家财政危机是在私人企业金融独立性有所加强、赢利性有所提高的背景下发生的。随着增长速度

由高速转为常速,这种趋势越发明显:如果说1965—1969年投资与利润平衡表是负值,1970—1974年两者平衡,1975年后则总有盈余。为谋取高额利润,日本垄断资本趋向扩大海外投资,尽管这种做法意味着减少国内的就业机会。根据德国银行1980年10月公布资料,七十年代全世界外国投资总额从1500亿增加到了4,000亿美元,而且就总的绝对增长值来说美国和英国的海外投资有所下降(分别为520→1,680亿、52→42%和200→350亿、13→9%),可是西德和日本的比重则提高了(分别为70→290亿、4.5→7%和40→270亿、2.5→7%),以日本海外投资增长率为最高。根据日本资料,1980年日本海外投资已达300亿美元,日本经济研究中心估计1990年将达到1,550亿美元,意味着日本垄断资本将进一步加速跨国化。如注意一下日本海外投资的地域分布和部门结构,这种趋向就显得尤其危险。总额的60%左右是投向发展中国家(美国为20~25%,西德为20~24%),其中67%是投入采掘部门。考虑到发展中国家政治上的不稳定性和日益增长的原料国有主义,这种政策对于日本无论在经济上还是就其对军国主义化过程的影响而言都是冒险的。

(W. C)

0015

非洲各国的经济状况

Africa cannot leave is to foreign companies
—Adebayo Adedeji; Air Bus, 1981, №37,
13 (英文)

指出,非洲不产油各国(除南非共和国外)1980年经济实际增长率平均为3.5%。象以往一样,本地区各国间有相当大的差异。非洲各国1980年通货膨胀率增长相当快,加纳、乌干达、扎伊尔尤其高。消费品价格平均上涨28%(1977年最高时曾达25%),这是执行贷款扩张和提高进口货价格政策的结果。由于本地区不少国家存在供应不足,发展生产政策助长了需求压力。目前,非洲实行扩大生产政策的国家要比实行紧缩贷款政策的国家多一半。认为,1981年通货膨胀率将有所下降。进口货涨价速度放慢。一半以上不产油国家实行国际货币基金会议认为是他们需要的财政政策。出口的增长速放慢了。1980年出口增长16%,1981年则为10(实际增长1.5%)。1981年是进口额增长很少的第四个年头(约2/3的非洲国家在进口方面实行温和的或严厉的政策)。由于在外汇上越来越困难,许多国家加强了进口限制。各国外贸平衡表上的逆差急剧上升。劳务和汇款上的逆差也在加大。1980—81年平衡表经常性项目的逆差由110亿美元增至130亿美元(据初步资料),这对本地区各国将有消极影响,而且其中有3/4的国家在对外经济关系和国内财政上存在相当大的困难。这些困难使外汇储备更加微不足道,可能导致生产规模和进口量

要受到限制。象埃塞俄比亚、乍得、冈比亚、利比里亚、乌干达、扎伊尔等这样的国家还在极大的程度上身受外部限制之苦。据初步预测,下列非洲国家1981年经常项目的逆差(亿美元)为:象牙海岸—15,摩洛哥—12,肯尼亚—8,津巴布韦—7,塞内加尔—5,尼日尔—5。各国的外债增加,1981年底估计为385亿美元,而1979年为346亿美元。外债增长速度较上述国家经常项目逆差增长速度要小。1980年底国际货币基金会议为本地区国家12项发展计划拨款,1981年该基金会又与非洲国家完成了12项补充计划。预料经济援助总额将比1980年多50%。文章指出,发展中国家对工业发达的资本主义国家的出口增长速度已从1976—1978年的约6%降为1979年的4%,1981年则出现完全停滞不前。外债的增加与出口状况的恶化甚至使中等收入水平的一些输出国感到外汇严重不足。从1971年至1977年30个发展中国家(23个国家位于撒哈拉以南的非洲地区)的收入大大减少了,1979年以来由于石油价格上涨情况更为恶化。1980—1981财政年度向非洲各国提供了总数为10亿美元的35笔贷款(西非各国资料)。这些贷款主要用在农业、运输、通讯、工业和能源方面。据国际复兴开发银行副主席顾问的意见,有三个办法鼓励在该地区增加投资:1)照第二次洛美会议(对60个国家有效)所规定的鼓励直接投资;2)工业发达国家与发展中国家达成双边协议以保证投资不致被剥夺;3)在签订协议时利用国际金融公司之类的国际金融机构作为私人投资者的保证人。非洲国家经济发展的前景不佳,这在很大程度上与该地区各国受制于跨国公司有关,在开发自然资源方面情形尤其如此。非洲国家因能源价格上涨、贸易条件恶化、支付能力拮据和巨额债务而备受损害。1980年非洲各国国内总产值增长5%(不变价格),1979年则为4.6%。但这一数字既包括石油输出国,也包括石油输入国在内。前者近两年的平均增长速度为6.4%和5.7%,后者则为2.5%和3.1%。据认为这种状况在近期内未必能有改变。非洲各国不能按人口增长而增加食品的生产。1980年非洲石油输入国不得不为进口粮食支付60亿美元。非洲各国的加工工业未能保持联合国为发展的第二个十年规定的8%的增长速度,1980年的实际增长速度为5.8%(1979年为6%)。关于障碍着非洲发展中国家工业发展的最重要的因素,文章指出如下几点:国内市场规模不大,缺乏资金,进口原料不足,领导不熟练,本国工业和辅助性专业化机构不发达、效率低,生产费用高,缺乏修理能力,加工和生产水平低,生产单位的规模小,组织结构差,农业不够发达,工业发达资本主义国家实行保护主义。发展中国家内部石油输出国与石油输入国之间在外贸结构上的差距在扩大。出口额的83.5%属于12个国家,其中有四个输出石油。原料的贸易额非常大,而且

发达的资本主义国家占有很大份额。非洲各国之间的贸易与该地区贸易水平相比是很低的,由1975年占非洲总出口额的5.6%降至1980年的3.8%。鉴于贸易条件的恶化和增加出口的不良前景,非洲各国收支平衡表(经常项目的平衡表)状况势必恶化。非洲国家1980年为石油支付了74亿美元,约占全部出口外汇收入的30%。

(W. C)

0016

阿尔及利亚经济发展的某些展望

Algérien sucht Anpassung an Zeit und Raum——Nachr. Aussenhand., 1981, 44, №180, 5 (德文)

阿尔及利亚至1990年的长远经济计划的优先目标是:创造新的就业机会,改善职工的职业培训;国内生产总值年平均增长率定为8%,消费增长率定为7%。通过约一万亿阿尔及利亚第纳尔的投资额预期到八十年代末要在非农业经济区创造300万个就业机会(工业、服务行业和建筑业各一百万)。不熟练劳动力的比重应从50%降为30%。投资的50%将给予工业。规定要使工业分散分布。目前工业企业主要是集中在北方,将来要更加均匀,企业规模则适当缩小。

(W. C)

0017

象牙海岸1981—1985年发展计划

Le Plan 1981—1985——Afr.-ind. infrastruct., 1981, 11, №229, 73—75 (法文)

研究1981—1985年国家发展计划基本方向。工业方面的主要任务是:国产商品和进口商品的平衡,使工业改由本国人员管理,发挥大型工业和农产工业中的私人积极性。指出了计划的现实性和根据具体情况和出现的新问题(如发现新的油矿等)对计划进行重订和修改的可能性。执行计划的头两年中国民生产总值年增长率为8%,将来可望提高。

(W. C)

0018

有关加蓬经济的某些资料

Gabon. Le renouveau——Ghosh I., Constr. afr., 1981, №17, 31—33 (法文)

加蓬75%的出口收入来自石油(1980年为2,800亿非洲法郎)。国家预算的60%是靠向Elf-Erap和Shell石油公司征收矿区使用税。穿越加蓬全境的铁路在在建项目中占有主要地位,每年消耗国家预算总额的约1/10,计划于1985年建成。加蓬1980年负外债达3,500亿非洲法郎,1976年则为4,500亿。增加外汇收入的来源有:扩大锰矿石、重晶石、滑石、热带木材的采掘采伐和出口量,发展旅游业。列出了一些计划项目的清单,实现这些项目有利于加蓬经济。

(W. C)

摩洛哥发展矿业和动力工业的前景

Le bilan et les perspectives du secteur énergétique et minier——Afr. ind. infrastruct., 1981, 11, №223, 32—41 (法文)

1980年主要矿物的开采量(万吨)估计为:磷酸盐类2,287.5,无烟煤78,铁矿石35,锰13.5,铅18,锌1.8,铜4.3,钴0.88,盐19.8,重晶石35,磁黄铁矿20,锑0.2,银0.006。全国能源需要量(按吨石油当量换算)1979年为480万吨,其中82.1%为石油与石油产品,8.8%为水能,7.9%为煤炭,1.2%为天然气。国内能源只能满足需要量的17.9%,其中水能8.8%,煤炭7.4%,自采石油0.4%,天然气1.2%。发展动力工业的投资额1980年为12.941亿迪拉姆(1979年为10.503亿),按部门分配情况如下(百万迪拉姆):发展动力基础—188.6,石油加工—43.5,石油产品分配—50,电力—917,农业地区电气化—73.3,撒哈拉地区—21.9。纳入1978—1980年计划的采掘工业发展方案规定1980年投资额为30.47亿迪拉姆(1979年是11.75亿)。正在继续勘探石油,发现了大量油页岩。制订了建造第一座容量约600兆瓦的核电站的计划,将于1992—1993年投产。1981—1985年经济发展计划规定磷酸盐类矿物开采量年均增长率为5—6%,1985年将达到3,500万吨,30%的磷酸盐矿物将在国内加工。计划时期内对矿业的投资分配如下(亿迪拉姆):勘探—11.42,经营费用—42.90,新项目的掌握—58.52。动力工业的发展计划规定在2000年前这段时期逐步减少摩洛哥对进口能源的依赖。

(W. C)

0020

尼日利亚的经济状况

Nigerias oil revenue falling sharply——Afr. Bus., 1981, №36, 63—69 (英文)

1981年尼日利亚国家预算总额为123亿奈拉。预算收入的90%来自石油。1981年石油收入将减少20%(这是13年来第一次),收入总额为200亿美元(1980年为250亿),低于政府原来估计的230、360亿美元。1976—1977财政年度的石油收入48.337亿奈拉,石油税入37.914亿奈拉,矿区使用税10.068亿奈拉,地租0.164亿奈拉。尼日利亚在使用其石油收入方面没有其他产油国家所感到的困难。联邦政府和各邦政府期望取得16亿奈拉的贷款,5.75亿美元由外国银行贷款,用以支付阿扎库特钢厂的建设。预定储备25%的预算基建费用,以便预算收入有所减少时求得平衡。1981年采油量为日产160万巴礼(新的经济发展计划规定日产220万巴礼),对国家收入产生了不利影响。1980年外汇储备达54.46亿奈拉,比1979年增长一倍。1980年进口量有相当大的增加,平均月进口额为12亿奈拉;顺差超过20亿奈拉。

1979年通货膨胀率为50%。经采取紧急措施,已降至10%。指出,工业在长时期内将决定于设备、备件、元器件和多种原料商品的进口,也决定于外国技术专家的知识。1980年进口了15亿奈拉的粮食。利日利亚农业需要技术援助,也需要外国对农业发展项目投资。可可可是重要出口产品,1978—1979年间尼日利亚在国际可可生产中的份额由14%降为9%。1980—1981年生产可可15.2万公吨,比1971—1972年少10万公吨。指出了结构发展的弱点,如供电、供水、电话通讯等发展得不够。政府很重视发展农业和农产品加工,但订过四个计划农业依然效率很低。研究了尼日利亚同美国的经济关系。美资主要(占3/4)集中在采油工业和石油化工生产上。1979年美国向尼日利亚经济投资2.26亿美元,分布情况为(百万美元):采油—118,商业—65,金融与保险业—22,化学制品的生产—42,设备生产—8,运输—4,食品工业—3。1979年美国对尼出口额估计为5.45亿美元,为美国自尼输入石油额的1/10。尼日利亚鼓励美国向农业投资。1979年美国对尼输出粮食2.12亿美元,而向尼食品工业部门的投资仅有8百万美元。美国向尼出口的粮食中2/3是小麦和大米。据认为,美国将向尼日利亚经济的下列部门投资:农业机械和设备的生产,猪肉和家禽生产,水利设施,食品工业设备和肥料生产。

(W.C)

0021

在科技革命条件下拉美国家的工业发展

Промышленное развитие Стран Латинской Америки В условиях НТР—Шереметьев И.К.М., Наука, 1981, 333 (俄文)

分析了科技革命对拉美国家工业发展的影响,揭示了以输入代替工业化的性质,外国公司在拉美国家工业中的活动结果。作者试图通过世界投资的一些新现象和投资过程得出地区工业发展的全貌。指出,拉美国家的工业化不是孤立的和独立自主的过程。拉美国家在竭力吸收现代科技革命的成就,并根据新的技术原理尽可能利用这些成就来加速自己的发展。本书共分六章及前言和结束语。第一章包括地区工业发展的一般特点。第二章研究了工业发展受科技革命影响的主要方面。第三章分析了国家对解决工业现代化问题的影响。第四章提出了矿物原料的利用问题。第五章叙述了工业发展的对外经济问题。第六章研究了关于拉丁美洲工业发展问题的思想斗争。

0022

经互会成员国和拉美国家间的经济关系

Las relaciones economicas entre los paises del CAME y la América Latina—Olshaniy A....., Econ. y desarr., 1980, №57, 163—186 (西班牙文)

本文分析了近年来拉美国家和社会主义国家间的外贸和各种经济合作形式的演变,并对进一步发展的前景作了估计。指出,在五十年代至六十年代,双方的经济关系仅限于极其有限的和很不正规的贸易往来。在临近七十年代时,有了良好的变化:扩大了商品交换,参加国数量增加了,从法律上奠定了经济关系的基础。同拉美国家的经济联系是社会主义国家同发展中国家进行广泛合作的组成部分。目前,经互会成员国几乎与所有的拉美国家都签订了贸易协定。它们为拉丁美洲市场提供这些国家扩大再生产所需的商品,其中机器和设备约占70%。在拉美国家的出口物资中占主要地位的是热带农副产品和原料。近年来拉美国家向经互会成员国出口的工业制品和半成品(鞋、衣服、棉纱等)的比重有所提高,已达出口额的20%。1960—1978年双方的商品流转额由350.7百万卢布增加到2113.6百万卢布。目前经互会成员国同拉美国家签订的经济协定计有20余项,不仅包括政府级的协定,也包括企业一级的协定。经互会成员国同拉美国家的合作,也同其它发展中国家的合作一样,主要涉及的是国家部门,首先是生产领域。合作的主要范围是电力。在苏联的参加下,正在为拉美国家建设一系列的大型电站,其中包括位于阿根廷和乌拉圭两国交界处的容量为198万千瓦的Salto Grande电站。捷克参加了巴西几座热电站(总容量为79400万千瓦)和阿根廷热电站(容量为16000万千瓦)的建筑工程。文中还研究了经互会成员国协助拉美国家发展黑色冶金、有色冶金、机械制造业、金属加工业和渔业的问题,以及利用矿物资源的问题。作者指出,目前展现出了一些新的合作形式:建立双边政府间的组织、签订长期贸易支付协议和组建合营企业。经互会成员国在同拉美国家的关系中不仅对双边合作,而且对多边合作均采取了积极的协调。1975年经互会同墨西哥签订的合同就是这种多边合作的一例。文中以专门的章节叙述了古巴同拉美国家的经济关系。1978年在古巴的商品流转额中拉美国家所占的比例为4%,而整个五十年代为5%;在六十年代古巴同其邻国的贸易往来实际上已中断。目前,古巴在拉美地区的主要贸易伙伴有阿根廷、墨西哥等。古巴同该地区一些国家的经济联系不仅是双边关系,而且参加了许多地区性的多边组织,如拉丁美洲经济联盟,拉丁美洲能源组织,拉丁美洲铁路运输协会等。

二、工业经济的一般问题

0023

苏联人口增长和迁移的区域特点

Региональные особенности воспроизводства и миграции населения в СССР — Рябушкин Т. В.; М. Наука, 1981, 267 (俄文)

本文集的第一部分讨论了下列问题：在苏联人口增长趋势中的地区差别，经济发展和人口由农村向城市的迁移，农村人口迁移的地区差别，现阶段欧洲国家（经互会成员国）人口情况的特点，在规划合理的在业人口时劳动力的形成和使用的相互关系的考虑方法。第二部分的标题是苏联个别地区人口流动的特点，论述了以下问题：乌克兰加盟共和国人口发展的特点，土库曼加盟共和国劳动力的增长与使用问题，大城市（如列宁格勒）社会人口的重要问题，中部黑土经济区的人口增长问题，乌拉尔人口增长和迁移的特点，立陶宛加盟共和国人口增长和迁移的特点，阿塞拜疆加盟共和国人口增长和迁移的特点，达格斯坦自治共和国人口增长的地区特点。通过俄罗斯联邦两个经济区即乌拉尔和中部黑土区的人口情况比较得出了有益的结论。如果说中部黑土区的特点是城市人口的增长（主要由农村迁往城市），而乌拉尔的特点则是中小城市的人口外流，特别是男性人口的外流。根据这两个地区人口自然增长的主要数字可以进行出生率、死亡率、结婚率等的类似比较。此外，在这些地区中在每个地区人口变动的各种特殊情况下，可以看出它们的情况大同小异。与此相反，我们在对立陶宛、阿塞拜疆和达格斯坦的人口自然流动和变动率进行比较时发现这些地区人口变动的差异较大。如果说近来立陶宛的人口增长率大大下降，而在阿塞拜疆由于死亡率较低，出生率又保持在中等水平，因此人口的自然增长率较高，而且劳动力的增长也较大。

0024

企业合作关系的现在与将来〔匈牙利〕

A vállalati kooperáció kapcsolatok jelenéről, jövőjéről — Geist Póbert, Külgazdaság, 1981, 25, №8, 12—22 (匈牙利文)

社会主义企业和资本主义公司间的合作关系被认为是扩大东西方之间经济关系的手段。在发展这种关系中，国家应保证企业的利益，分析国民经济和工业发展计划所规定的合作关系的一致性，采取特殊方法以促进匈牙利企业和资本主义公司间的有利于国民经济的劳动分工的组织工作。匈牙利企业和资本主义公司间签订的合作

协议有效期在五年以上者占50%，四年以上者占40%。论述了匈牙利企业和西德一些公司共同研究两国组织机构的合作关系的某些分析结果。按照匈牙利普通企业的意见，同资本主义公司进行合作的动机是扩大在西方市场上有竞争能力的产品的产量（持这种意见的占普通企业的84%）、建立生产产品的现代机构（占75%）、增加出口生产（占73%）、扩大产品销路（占70%）、提高工艺水平（占70%）、改进产品质量（占58%）、提高劳动生产率（占46%），以及限制个别商品的进口。匈牙利企业同资本主义公司的合作关系的一个主要问题是对国营企业合作关系的个别质量指标估计不足，特别是对生产效率的各种因素估计不足。匈牙利企业在决定有关合作关系的组织机构问题时其主要动机是提高技术水平。在确定匈牙利企业的合作关系时，利用新方法和采取冒险行动的可能性有限。其主要原因之一是企业投资的资金不足。1980年以前企业经营的经济鼓励制度限制了企业对提高利润率的物质鼓励。由于合作关系，在某些情况下匈牙利企业试图不采取大量投资的作法。在许多情况下，国营企业引进生产工艺时而未考虑到工艺发展的自身需要。匈牙利企业对所得技术知识和工艺过程通常不加以改进。同资本主义公司有合作关系四分之三的匈牙利企业就产品价值而言在合作范围内的产品产量尚不到5%。合作会加强工业企业同市场的直接联系。事实证明，有300多家企业取得了主要与提供合作产品有关的一次外贸活动权。据研究匈牙利企业和西德公司间的合作关系的汉堡研究所的统计，大约有50%的西德公司领导认为匈牙利企业和机关领导人的态度僵硬而不善于随机应变。但仅有10%的匈牙利企业领导人同意这个意见。企业对签订合作协议准备期过长的原因不能作出具体回答。在准备签订这些协议时，匈牙利企业方面的问题是应与一两家外贸企业和银行及两三个领导机关达成协议。匈牙利企业和西德公司都认为，互换产品的价格协议是谈判的首要问题。36%的西德公司和8%的国营企业认为，合作产品的质量不合格是阻碍合作关系扩大的原因。西德公司认为，在建立合作关系时合作产品有14%处于试制阶段，77%处于批量生产阶段，9%处于取消生产阶段。而匈牙利的企业认为，上述指标应分别为52%、26%和2%。在匈牙利主要是中型企业愿意建立旨在掌握新产品生产的合作关系。根据匈牙利企业的估计，西德公司认为合作的主要动机是：获得产品销售的新市场（持这种意见的占62%）、加强同竞争者斗争的

阵地(占45%)、腾出生产新产品的生产设备(占36%)、保证其他商品的市场(占30%)。在建立合作关系时;资本主义公司也认为应增加对某些经互会成员国的产品供应。匈牙利企业已生效的合作协议数(括号内的数字为新协议数)如下:1977年为345项(75项)、1978年为363项(53项)、1979年为390项(54项)、1980年为540项(70项)。在同发达资本主义国家的贸易中匈牙利合作产品的比重为出口额的7—8%和进口额的4—5%,而且质量合格。但有少数的匈牙利企业存在一定的缺点,它们倾向于组织合作产品的生产。匈牙利企业的合作合同有36%是根据输出许多可协议的规定签订的。有关生产专业化的合作协议占18%,原料加工—11%,共同推销产品—18%,技术发展—1%。在签订合作协议中双方都表现主动所占的比例是:匈牙利生产企业占37%,资本主义公司占23%,匈牙利外贸企业占14%。在开始谈判和签署协议期间,在一年内达成的协议为34%,在一年半内达成的协议为29%。有4%的企业进行了三年多的谈判。通常是在合作协议签字后的6—12个月内开始提供进口产品,6—18个月内提供出口产品。匈牙利企业在合作方面的伙伴有世界公司(占4%)、大型公司(24家)、中型公司(54家)、小型公司(18家)。由于资金短缺,有可能限制在国营企业同发展中国家的公司之间建立合作关系。匈牙利企业和有关国家的公司在印度和巴基斯坦合作生产白炽灯泡,在印度、印度尼西亚和斯里兰卡合作生产药品,在土耳其合作生产机床,在伊拉克合作生产载客汽车。匈牙利企业和资本主义国家公司在第三国市场上的合作同样受到资金短缺的限制。

0025

提高企业改建和技术改装的基建投资效果

О повышении эффективности капитальных вложений на реконструкцию и техническое перевооружение предприятий—Полищук А. И.; СБ. науч. тр. Всес. заоч. фин-экон. ин-т, 1981. №31, 115—119 (俄文)

列举了提高企业投资效果的重要因素。指出了企业改建和技术改装同新建企业相比的优越性。探讨了有助于提高企业改建和技术改装投资效果的方法。

0026

企业集中的可能性〔瑞士〕

Chancen der Unternehmenskonzentration—Küng E.; Manag. Z. Ind. Organis., 1981, 50, №7—8, 351—352 (德文,摘要:英文)

扩大生产的集中程度会导致小型企业的倒闭。产品的多样化对大型企业来说不是求得生存的要害问题,而对专门生产单一产品的中小企业

来说却是一个严重的问题。在大型企业中拥有一批能预测行情变化和对此采取必要措施的专家。大型企业有能力增加研制经费,迅速采用新产品,以便增加销售量。大型企业拥有大量的资本,能拨出巨款进行企业的扩建或改建。在商业中也有商业企业集中的趋势。大型商业公司在购进大批商品时从批发公司处获得较高的折扣,使其能顺利地同小型商业公司进行竞争并将它们排挤掉。这种趋势在瑞士屡见不鲜。从而出现了对无私人运输工具的个别用户和边远地区的供应问题。生产结构的迅速改变,为生产的集中创造了有利条件。

0027

研究技术发展对国民经济发展的影响〔匈牙利〕

A műszaki fejlesztés hatásának vizsgálata a népgazdaság által elért gazdasági eredményekben—Hereeg J.; Műsz. élet, 1981, 36, №16, 9—13 (匈牙利文)

研究了国家技术委员会对本文标题所指问题的设想。着重指出,近年来每年用于技术发展的拨款大约为180亿福林或为国民收入的3.3—3.7%。百分之九十以上的拨款曾用于研究与生产技术发展直接有关的项目。但是,由于技术发展而取得的经济发展成果的确切数字却很难估计,因为在国民经济发展过程中有多种因素在同时起作用,要区分出每一种因素所起的作用实际上是不可能的。因此,技术发展对国民经济发展成果的影响程度所能表现出来的只是一个大概,并带有一定的假设。文中列举了相关分析和回归分析的结果。在技术发展基金和国民生产总值之间以及科研经费和国民生产总值之间得出了非常紧密的相互关系。在采掘部门和动力部门科研经费和国民生产总值之间的相互关系不及整个工业的这种关系密切。与此不同的是机械制造和化学工业中的这种关系比较密切。也可用传统的分析方法以生产函数的形式来估计技术发展的作用。曾用生产函数来检验了以往所作的计算。按照现有的各种分析方法并根据原来的情况大体上确定了技术发展和国民生产总值之间的关系是密切的,但所得指标之间的出入较大。个别分析是按Káldor函数进行的,其假设是建立在新的固定资产和取得新技能的劳动力能具体体现技术发展主要特征的基础上的。根据所得数据采用这种函数的结果成功地描述了经济发展的结果,由此得出了本文所述的技术发展在经济增长中起有主导作用的结论。较为困难的是技术发展水平的国际比较。虽然如此,也进行了成功的计算,计算的结果为得出技术发展大概水平的结论提供了依据。匈牙利在技术发展方面属于中等水平的国家,与工业发达国家相比,工业中的技术发展水平低于劳动生产率水平。对匈牙利、波兰和南斯拉夫工业方面的技术发展指标进行了详细比较。研究证

明,经济科学尚未研究出一种方法来确定技术发展对国民经济发展的影响的准确数字。根据若干种方法得出的分析结果,可以概略地确定技术发展对经济增长的影响。按生产函数计算的结果表明,随着国民经济的发展,用集约方法可以使国民生产总值因技术发展而取得的增长部分得以提高。对七十年代的计算表明,国民生产总值和技术发展之间的相互关系在进一步加强。但所采用的计算方法不能确定在国民经济发展的现阶段用于技术发展的费用是需要增加或者减少。从理论上讲,在国民经济中有条件为科研工作拨款。国民经济用于技术发展的全费用只要对在技术发展方面所完成的某些具体任务的成果加以实际应用就能取得最佳结果。对具体情况的分析证明,这只有在对有关的研究机构和其他机构的工作人员进行物质鼓励的情况下才能得以实现。在研究过程中大量的工作是分析技术发展的经济问题,从而发现了阻碍技术发展的许多因素。由于节约使用技术发展基金,企业缺乏应有的物质鼓励,因而科研效率下降。对科研和设计部门的物质鼓励在一定程度上应与整个生产过程中的物质鼓励分开。加速技术发展的重要因素是购买专利。尽管在这方面取得了一定的成绩,但许多专利在购买之前未进行应有的效果分析,因此在许多情况下本国专家对购买和采用国外科技成果不感兴趣。同外国企业搞生产合作,能提高生产技术水平。但是,在这方面不是在任何情况下都能完成应有的效果分析。进行投资的资金不足会严重阻碍科研成果的迅速利用。在取得短期的工作成果时,对企业全体人员采取物质鼓励,对于在长期的技术发展中才能取得成就的科研工作在某程度上是一种抑制。这就证明了从保证技术发展条件的观点出发对经济体制作定期分析的必要性。在进行这项工作时,须特别注意国民经济的长远发展问题,须采取一些方法来使领导人对国民经济的长远发展结果关心和负责。此外,还应关心利润,保证有关机构在研究和利用科技成果中的共同利益。

0028

在国民经济计划管理系统中运用科技成果〔捷克〕
Realizace vedeckotechnického rozvoje a soustava plánovitého řízení—Kubík Jaroslav; Econ. čas., 1981, 29, №9, 791—804(捷克文,摘要:俄文、英文)

本文叙述科技进步过程的管理问题。实现科技进步是保证提高国民经济效率的决定性阶段。文章从这个角度出发分析了为改进国民经济计划管理工作而采取的一系列措施,特别是这些措施对管理系统的计划机构与经济机构所带来的变化,文中还探讨了目前尚未解决而在进一步发展科技进步管理理论与实践应当予以重视的某些普遍性问题。(严安德)

0029
工业企业中材料日常储备状况变化原因的分析
Analiza przyczynowa zmian w stanie bieżących zapasów materiałowych w przedsiębiorstwach przemysłowych—Dzwonkowski Edmund; Gosp. mater, 1981, 33, №4, 126—127(波兰文)

必要的材料日常储量取决于商品生产与服务工作的规模、当前产品与服务工作的材料用量和物质技术供应工作的集约程度。作者试图表明,即使在日常储备中(不包括季节性的储量、备用储量和不正规的储量)也存在着各种因素造成的潜力,并且试图确定与此有关的一切结果。分析中用的公式是: $T_m = S_m \cdot D / O_m$ 。这个公式经过变换后成为: $S_m = O_m \cdot T_m / D$, 式中: T_m —材料日常储备一个周期的时间(日); S_m —一定时期内材料消耗(日); D —考查时期的天数。 O_m/D 又可表示成:

$$\frac{O_m}{D} = \frac{O_m}{PP} \cdot \frac{PP}{D}$$

式中PP——单位时间内实现商品生产与服务工作的数量(日); O_m/PP ——产品的材料用量指标; PP/D ——实现商品生产与服务工作的日工作量。这样就可写出一个用来分析材料日常储备状况三个变化因素的方程:

$$S_m = \frac{PP}{D} \cdot \frac{O_m}{PP} \cdot \frac{S_m \cdot D}{O_m}$$

$$\text{或 } S_m = \frac{PP}{D} \cdot \frac{O_m}{PP} \cdot T_m$$

合理的经营应当表现为:反映材料日常储备状况的 S_m 应趋向极小值,表示实现商品日产量的 PP/D 应有增长的趋势,代表产品材料用量的 O_m/PP 应有下降的趋势,其大小等于 T_m 并表示材料储备周转期的时间(天)的 $S_m D / O_m$ 应趋向极小值。文章以随意的数字作了分析示范。作者指出,研究工作可用不同方法进行。最精确的是功能分析法。这种方法的特点是工作量不大,通常能正确反映各个因素对待查现象的变化所造成的影响。(严安德)

0030

改进信贷结算制度以刺激生产效率的提高

Совершенствование кредитно-расчетного механизма в целях стимулирования повышения эффективности производства—Сычев Е. П.; Вестн. Харьков. ун-та, 1981, № 219, 63-66(俄文)

对凭证传递期限和结算凭证的处理期限的实际材料进行分析后可以得出结论:按现行办法即在两天内向银行提出付款要求,以便按结算凭证