

生命中有许多黑暗需要独自去穿越
残酷的，孤独的，悲伤地……

哪怕是永远逃不掉的记忆

可是，可是，

绝望有尽头，希望在拐角
这个世界的爱，依旧硕大无比

TIANTIAN
XIANGSHANG

天天向上之

湖南最火爆的“天天向上”

国内首位
网罗名家美女，倾情
感悟成长，月
相信爱，梦想，感动，

希望在角

杨帆 | 主编

XIWANGZAIGUAIJIAO

湖南人民出版社



TIANTIAN
XIANGSHANG

天天向上之

湖南最火爆的“天天

国内首本大型礼仪公
网罗名家美女，倾情演绎少年的
感悟成长，启迪心智，快
相信爱，梦想，感动，以及青春的全部意义

希望在

杨帆 | 主编

湖南人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

希望在拐角 / 杨帆编. —长沙: 湖南人民出版社,

2010. 11

(天天向上系列)

ISBN 978 - 7 - 5438 - 6682 - 9

I. ①希… II. ①杨… III. ①散文 - 作品集 - 中国 - 当代 IV. ①I267

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 134968 号

希望在拐角

杨帆 编

出 版 人: 李建国

责 任 编 辑: 李 进

装 帧 设 计: 李小忙

出版、发行: 湖南人民出版社

网 址: <http://www.hnppp.com>

地 址: 长沙市营盘东路 3 号

邮 编: 410005

经 销: 湖南省新华书店

印 刷: 湖南凌华印务有限公司

印 次: 2011 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

开 本: 710 × 1000 1 / 16

印 张: 13

字 数: 210000

书 号: ISBN 978 - 7 - 5438 - 6682 - 9

定 价: 19.80 元

营销电话: 0731 - 82226732

(如发现印装质量问题请与承印厂调换)



目录

CONTENTS

「榜样」我要把每分钱都用到穷人身上

BAN YANG

- 001 余彭年：我要把每分钱都用到穷人身上 / 郑郑小囡
- 006 尤伯罗斯：奥运会历史上的超级商人 / 宗红
- 011 假若我再上一次大学 / 季羨林
- 014 田家炳：有一颗行星以他命名 / 江华 张蔚

「成」迎难而上的安静男孩

CHENG CHANG

- 018 18岁以下的决定 / [美] 戴尔·卡耐基
- 020 别样百合香 / 胡蝶（编译）
- 023 策划你的一生 / 刘勇强
- 025 陈阳：三尺讲台重塑自我 / 刘宝华
- 030 左手边是天堂 / 赵雨欣
- 034 黄晓明：迎难而上的安静男孩 / 海妖
- 039 只是一堆铁 / 布莱恩·布洛克特





041

湘女变形记 / 张婧

046

想起来，是那么遥远 / 吴佳骏

049

心是花园 / [美] 罗兹曼·里斯 王启国（编译）

051

学会把事情做对 / 杨江

053

要学的另一课 / 叶延滨

055

一个大学毕业生的创业三部曲 / 陈志宏

成功 梦想的阶梯
CHENG GONG Meng Xiang de Jie Ti

059

电脑奇才比尔·盖茨的学生时代 / 姜河

066

懂得低头 / 星竹

068

敢于“梦想”的人们 / 日昌

071

上帝常常不出面 / 林琳仙

073

“扎”下去的成功 / 詹伟明

075

积极的心态助你成功 /

[美] 拿破仑·希尔克里曼特·斯通 李润生 李海宁（译）

078

竞选学生会主席 / 凯明

081

梦想的阶梯 / 鸿水 晴天

086

面试以本色制胜 / 李京淑

089

确立属于你的自我形象 / 杨小云

092

1.5秒改变一生 / 布衣布舍

094

一路打工进清华 / 李万卿

099

责备，不如示范 / 繁星（编译）

「心灵」谦卑者的福气
XIN LING

100

看破名利爱名利 / 陈彤

102

看重生命 / 胡子宏

104

哭与不哭的故事 / 谢胜瑜

108

快乐鱼 / 台湾娃娃

111

来自于自由心灵的奇葩 / 于光

113

莫勒太太的忏悔 / 王应良

116

木刻猴子 / 林文义

119

给爱演场戏 / 张迪

121

飘曳的黑发 / 任晓霞 (译)

123

你不可不知的人性 / 刘墉

125

你的成功你决定 / 尹玉生

127

谦卑者的福气 / 爱搞搞

130

前方是绝路，希望在拐角 / 陈思进

132

请别吵醒他等 3 则 / 江涵秋影 (编译)

「真情」可以爱，可以温暖
ZHEN QING

135

爱，是不需记忆的 / 李同家

138

穿过第三个红绿灯就牵手 / 浅步调

142

感动美国法律的爱心 / 胥子伍

144

开花的时节 / 云中燕子

146

看不见的爱 / 赵宇宇

148

可以爱，可以温暖 / 皓月惊虹

153

来生，再也不会让你爱 / 风中荷





155

没有被抛弃的伤员 / 杨阳

158

美术生走在淡淡金色的黄昏 / 姜莹莹

162

父亲的餐桌 / 徐鸣飞 (译)

165

葡式蛋挞的秋天 / 青奴

168

情, 我这一生够不够 / 蔡菜菜

173

爱的力量 / 玛丽·E·波特

175

三张空白签证 / 毕砚

「视」
SHI YE

“溥天之下”有多大

DE KETIAN ZHI XIA YOU DUO DA

177

“溥天之下”有多大 / 薛知几

179

50英镑 / 流沙

181

穿黑衬衫的数学老师 / 易蓉

184

大都市里品小吃 / 开元

186

看美国人如何教育小学生 / 施雨

189

垃圾伊甸园 / 吕静

191

历史上的两次股市大崩盘 / 史诚

194

两个烧饼 / 佚名

197

没吃到香蕉的猴子 / 木同

199

牛粪上开出鲜花来 / 小天



余彭年：我要把每分钱都用到穷人身上

作者：郑郑小囡



2006年胡润中国慈善榜公晓天下，这一刻，著名慈善家余彭年再次进入了公众的视野。身家30亿的他捐款金额高达20亿，成为2006年新科慈善榜状元。与他颇为传奇的创富经历相比，余彭年的慈善人生更耐人寻味。

忆当年，大善的种子播撒进心田

“呼！呼！呼！”洪水如同猛兽，汹涌着扑向小镇的街道、商店、房屋。人们惊慌失措地向高处

奔逃。

这是1912年，湖南省涟源县再次遭遇大水。在蓝天镇从事小本生意的彭麟阁多年的积蓄被大水冲得一干二净，兄妹6人也被大水冲散。彭麟阁悲痛欲绝，以为彭家从此完了。不料水灾过后，父老乡亲们帮助他盖起了新房，又将他失散的兄妹一个个找了回来。彭麟阁对这一切充满了感激。

很多年后，彭麟阁在弥留之际将儿女一一叫到病床前，千叮咛万嘱咐一句话：不要忘记报答乡亲。父亲的叮嘱深深地烙在了余彭年的心中，至今，他还记得父亲说话时的神态。

为了照顾家庭，余彭年大学未毕业便做起生意，不过，他早年的经商并不顺利。1949年，他辗转来到上海，拉过黄包车，摆过地摊，希望在大上海这个十里洋场成就人生。



谁料，1954年冬，飞来横祸，有人告余彭年有“海外关系”，是“逃亡地主”，没来得及作半句分辩，他就被投进了监狱。后来，他因“逃亡地主”的罪名查证不实而获释。

自由回来了，余彭年的壮志也回来了。1958年，在朋友的帮助下，正值而立之年的余彭年抛妻别子，从上海到了香港，从此开始了他传奇般的人生历程。

初到香港，除了一张通行证和一只空空的行囊，余彭年剩下的只有满腔的热血了。没有背景，又不懂广东话，在香港，他饱受漂泊之苦。露宿街头时，他被误认为是小偷而遭到殴打，也曾被视为偷渡者而被关押……

费尽周折，他找到了第一份工作——清洁工。那是一份薪水极低的工作，每天要做的事情只是周而复始地扫地、清洗厕所、擦窗户等。这对为实现梦想而来到香港的余彭年无疑是一个沉重的打击，但如果连这份工作也不做的话，他只有饿着肚子乞讨街头了。

公司每周工作5天，星期六和星期天一到，其他的勤杂工就都迫不及待地跑出去逛街了。余彭年也非常渴望欣赏一下当地的风景，但转念一想，公司周六、周日时常有人加班，如果没有人打扫卫生，公司将会给人脏乱的感觉，因此每个休息日他都会独自留下来，打扫卫生。虽然这是一份“额外”的工作，但他依然做得一丝不苟。

曙光渐渐出现了，因为勤劳、善学，他得到了做房地产的老板的赏识。追随着这位老板，余彭年进入了房地产市场，并且历练愈来愈深。后来，人到中年的他自组公司进行经营，很快便掘到了“第一桶金”——2000万！第一次拥有这么多的钱，余彭年很激动，他想让这钱迅速变得更多，便一头扎进了股市中。

灾难却随之而来。1967年，香港股市从1700点高位狂跌至300点，余彭年的“第一桶金”就如同一块糖，还没等他尝够甜味儿，就被股市的狂舌卷吞进去，化为乌有。

余彭年惊愕、反省、思索，意识到股市不是他放马驰骋的天地，他熟悉的是房地产业。几乎没有过多沮丧，余彭年又振作起来，重新回到了房地产界。

1973年，香港影星李小龙猝然离世，留下了一幢1000平方米的豪宅。香港人迷信，说名气太大的人住过的房子不能住，否则很不吉利。李小龙死后，他的房子根本无人敢买。可余彭年却不信邪，当机立断，从银行贷款70万元，自己掏30万元，买下了这套房子，他把房子进行简单装修后租给了外国人住。仅仅过了8年，余彭年就

靠着租金还清了银行贷款。到1996年，这套房子的价值已高达7000万元。

在房地产市场的屡屡成功运作，使余彭年的财富迅速积累。现在，余彭年已经拥有几十亿资产。

也正是在追逐财富的过程中，面对它的得而复失和失而复得，余彭年把自己历练成了金钱的驾驭者，而不是膜拜者，更不是金钱的奴隶。获得财富的他并未忘记父亲临终时的嘱托，将大量金钱和精力投入到了慈善事业中，开始了鲜为人知的慈善人生。

让每双眼睛都能够看到蓝天白云

盲人按摩师刘洋从来没想到有一天自己能够重见光明！

更没有想到的是，他患有先天性白内障的弟弟和自小就患上白内障和青光眼的母亲也能够重见光明！

这是2004年年底。

这并不是余彭年第一次为家乡人民做善事了。

早在1982年余彭年第一次衣锦还乡，家乡的贫困让他感到无比震惊、心痛，几十年过去了，家乡还是老样子！在香港行善多年的余彭年，开始了他回馈家乡父老的义举善行：建学校、建救护中心、赠医疗设备、援助失学儿童……

几年前，余彭年患上了白内障，这种无助的感觉令他终生难忘。经过了解，他得知中国每年约有45万人失明，有许多白内障患者生活在贫困地区，一方面患者拿不出钱来进行医治，另一方面地方医院缺少医疗设备。

余彭年当即决定，将自己慈善行动的重点放到救助国内贫困白内障患者这件事上来。2003年初，他从美国买来5辆流动手术车，开始了他的“彭年光明行动”。

“行动”计划用5年时间，5亿人民币，陆续对西藏、内蒙古、宁夏、甘肃、吉林等9个省和自治区的贫困白内障患者进行免费救治。

经过近一年时间的筹备，2003年11月24日，余彭年在北京人民大会堂为此行动召开了一个隆重的签约仪式。他创办的香港余氏慈善基金会又向美国订购了价值近400万元的眼科流动手术车15辆，组成“彭年(慈善)眼科流动医院”。到2006年底，“彭年光明行动”已经治疗白内障患者10万多例，远远超过了余彭年当初的计划。



两个不眠之夜，两个感人的决定

1997年10月，余彭年在深圳开发建设彭年酒店。2000年6月2日，离彭年酒店试营业还有26天，这天深夜，余彭年突然召集家人开会。

会上，他宣布永久性地将彭年酒店整幢大厦经营所得的纯利润捐献给社会福利和教育事业，在他有生之年，整幢大厦不变卖，在他百年之后整幢大厦产权不赠予、不继承，经营所得利润继续无偿捐献，直至大厦使用期结束。这个决定令家人感到十分突然和意外。

儿子说：“爸爸，你忘记你的钱是怎么来的了吗？那是你辛辛苦苦一分一厘赚来的啊！难道你就甘心把自己辛辛苦苦赚来的钱就这么无声无息地捐掉？”

余彭年沉默着，想到自己当初去了香港，照顾儿女的重任都落到了妻子身上，对儿女，他愧疚啊。可是，他更忘不了家乡那些贫穷的人们！

沉默良久，余彭年终于开口了：“是啊，我们的钱是来得艰难，可是，你们知道这些钱不是我一个人赚来的啊。”

家人都疑惑地看着他，他继续说：“先不说你们爷爷当年的嘱托，先说说你们自己吧。你们是怎么长大的啊？在那个特殊年代，你们是怎么安全地过来了？饥饿，挨斗，这些大多数中国人曾经经历过的事情，为什么你们都没有经历？那多亏了乡亲们哪，是乡亲们的善心保护了你们，没有那些善良的人们，你说，我们怎么能够活到今天？怎么还有机会赚取这么多的钱？人啊，一辈子不容易，一定要行善报恩啊。”

余彭年动情的话语打动了家人。就这样，经过激烈争论，一家人最后达成了共识。

2006年4月的一个深夜，余彭年再次召开家庭会议。宣布他已经立好遗嘱，全部资产都将捐赠给慈善事业。家人都知道余彭年的性格，很快就接受了他的提议。随后，余彭年将这份决定对外公布。

对于在商界摔打了数十年的余彭年而言，那回馈桑梓的浓浓乡情，早已升华为报效祖国的一腔赤诚情怀。

为慈善事业，拍案而起

为了心中的慈善，余彭年不怕得罪任何人，甚至会拍案而起！

1988年，余彭年捐赠给某省一家医院10部进口的三菱救护车，“里面安装的全都是最先进的仪器设备。一次捐10辆，这在当时国内是没有的。”余彭年对《中国企业家》记者说，“我行善50多年，用的都是自己拼搏的血汗钱。”可时隔不久，余彭年发现这些救护车竟然被当地官员改成了办公用车，这让他相当震惊！

余彭年说，这种行为“比贪污腐败更加恶劣”，“每一块钱都凝结着侨胞的心血，饱含着辛酸……没有任何借口可以把它浪费和滥用。慈善只有用心去做，才对得起每一个人的善良。”

余彭年从事慈善事业不惜遍施金钱，但在实施过程中，他往往是“锱铢必较”。他说：“我要确保我的捐助没有违背我的初衷，确保我的捐助没有被人雁过拔毛，从中渔利。”

为了更专心地投入到慈善事业中，成为一名专职慈善家，从2004年1月1日起，他将深圳彭年酒店的业务交由希尔顿酒店管理集团管理，为此他每年要向希尔顿支付1500万元。

至今，余彭年已累计捐款20亿元，捐献救助的范围遍及大江南北，余彭年却意犹未尽：“如果我有100亿的家产，我也会全部拿出来做这件事情，绝对毫不犹豫。”

作为一个富豪，余彭年对自己的生活要求极低。他与员工们一起工作，一起吃饭，一天三餐常常只是一碗牛奶、一碗面条和一碗青菜汤，佐餐的就是湖南人最爱吃的辣酱。他的穿着也不讲究，衣柜里甚至还有20多年前的一件短袖衬衫。员工们都不觉得他是个大老板，而像自己的长辈。

2006年，胡润中国慈善榜揭晓，余彭年名列榜首，各种荣誉纷至沓来。对于这一切，余彭年很淡然，他说：“我都八十多岁了，要虚名干什么？只要老百姓记得我说我好，我就满足了。”

面对老人的感慨，我们不由得想起美国钢铁大王卡内基的临终之言：在巨富中死去是一种耻辱。

有人说，余彭年是中国的卡内基，他谦逊地说：“这一点点钱不够资格，我不能和他比，但我的思想可以与他比。”余彭年快乐地说，“我要在中国起个带头作用。”

余彭年，奋斗一生，积累了巨额财富，取之于社会又用之于社会，他用自己崇高的品格和实际行动向世人昭示着：每个受益于时代的人，都有义务回报社会。



尤伯罗斯：奥运会历史上的超级商人

作者：宗红

关于尤伯罗斯的传奇太多：离家出走住进孤儿院、卖掉全美第二大旅游公司、甩掉柯达签约富士、数年之间使22个全美棒球队扭亏为盈……今天，我们追寻他传奇的一生，是想告诉大家“奥运匹克商业之父”关于奥林匹克精神与商业运营完美结合的故事。



2003年9月9日，65岁的美国人彼得·尤伯罗斯作出了一项很艰难的决定，退出加利福尼亚州州长竞选。10月7日，他的共和党伙伴，硬汉影星施瓦辛格赢得了竞选。而让所有人感到意外的是，在宣布退出竞选近一个月后，尤伯罗斯居然还获得了21235张选票。显然，加州人对这位1984年奥组委主席所创造的“奥运奇迹”仍心存怀念和感激，尽管这个时代已不属于尤伯罗斯，但他所创造的一切却令人无法忘记。

在尤伯罗斯之前，早期举办的奥运会不仅不赚钱，还一直是赔钱的大窟窿。1972年的慕尼黑奥运会耗费10亿美元；1976年的蒙特利尔奥运会支出20亿美元，亏损了10亿美元。只有15天的蒙特利尔奥运会，让300万人口的蒙特利尔市纳税人背上了20年才能还清的债务，巨额债务差点儿让市政府破产。而1980年的莫斯科奥运会，为了“规模空前盛大”，更是花去了90亿美元，但没有挣回一分钱。

受前几届奥运会“形象工程”巨额亏损的影响，1978年在申办第23届奥运会时，竟然只有美国洛杉矶一家提出申请。在轻松拿到了主办权后，仍有许多人明确反对承办奥运会。这个时候，尤伯罗斯站了出来。

出任奥组委主席觉得滑稽

如果不是一家体育经纪公司的搅和，也许尤伯罗斯这辈子会一直这样默默无闻下去，虽然也会挣不少钱。他自己创办的一家旅游公司生意红火，是20世纪70年代末仅次于捷运公司的北美第二大旅游公司。但在1979年秋天的某个下午，科恩·费里国际公司的诺姆·罗伯茨走进了尤伯罗斯董事长的办公室。“赔钱”的奥运会迎来了新的历史。

罗伯茨开门见山，问尤伯罗斯：“你想不想当洛杉矶奥运会组委会主席候选人？”当时在他的文件夹里已经有二百多份申请表，不过他想让他的候选人更具有竞争力，于是，他盯上了爱好体育，能开创、发展和管理大型企业，精通全球公关事务的尤伯罗斯。

“我没有兴趣。”尤伯罗斯一想起自己曾经投票反对把纳税人的款项用于奥运会，便觉得自己要出任奥运会组委会主席未免有些滑稽。

“但我们觉得你合适。”罗伯茨又强调了一次。

也许是上帝的安排，尤伯罗斯最终接受了这个职位。当组委会宣布这项决定时，整个新闻界都傻眼了，他们不知道这么一位不知天高地厚的中年人是从哪里冒出来的。记者们查阅了权威的《洛杉矶时报》，在十多年的报道中，只有一处提到了彼得·尤伯罗斯和他的旅游公司。

仅有100美元的银行户头

激情和憧憬尚未褪去，尤伯罗斯上班第一天就意识到了他的这项开创性工作会遇到多大的障碍。

当时，组委会在世纪城大厦租了一间小办公室，但上班时工作人员却打不开锁。原来房东听说奥运会是个赔钱的生意，便后悔了，担心他们付不起房租，就悄悄换了锁。当时，在美国人的耳朵里，听到的是蒙特利尔奥运会的债款至今都在蚕食着纳税人的腰包。

最后，还是靠朋友的帮忙，尤伯罗斯和他的属下总算找到了一处工作场所。尤伯罗斯用自己的100美元开了个银行户头，但仅此而已。他不能用一个空账户去维持组委会的工作，他必须找到筹钱之道。

筹备奥运会通常有3个资金来源：政府资助、彩票和捐款。然而，加州禁止动用公共基金举办奥运会，发行彩票在加州也是非法的；同时，也不能与美国奥委会和慈善机构争抢捐款。这三条路都给封死了。无奈之下，尤伯罗斯走上了“独木桥”——开始了奥运会的商业化运作。

招标，与大公司斗智斗勇

尤伯罗斯的第一个商业创意就是电视转播权的招标。组委会规定每个有意愿转播奥运会的电视公司必须支付75万美元的招标定金。很快，包括美国三大电视网的5家电视机构往账上打了定金。这样，从招标期到最后公布中标，每天的利息有1000美元。尽管组委会最后把本金返还了除中标的NBC之外的其余4家公司，但这些巨额利息是组委会的“第一桶金”，它们帮助尤伯罗斯渡过了第一个难关。

但即便在电视转播权合同谈妥后，尤伯罗斯也没忘了再捞点“碎银”。当时，尤伯罗斯按分成规定给国际奥委会(IOC)带去了2500万美元的支票，但他故意拖延了一天，到星期五才把支票给了IOC的律师莫特罗，而莫特罗急着去印度，没有时间把支票存银行，结果尤伯罗斯又省下了一天的利息——9000美元。

不过，尤伯罗斯的商业天才更体现在与几家大公司的斗智斗勇上。

组委会开始与可口可乐公司代表谈判时，对方并不在意，后来组委会提到百事可乐，对方才认真起来。尤伯罗斯给自己定的心理价位是400万美元。几经周折，可口可乐公司的代表终于把报价书递到了尤伯罗斯的办公室。当着客人的面，尤伯罗斯故意显得漫不经心，他回忆道：“我飞快地扫着那些高深莫测的条文，恨不得一口气就看到最后一行。八位数——12600000元！这么多的圆圈——好家伙！这不正是我喜爱的圆圈吗？”

等香槟酒喝过之后尤伯罗斯才猛然想到，按照组委会章程规定，涉及5万美元以上的资金项目必须经过董事会批准，他在合同书上的签名并无法律效力。权衡再三，尤伯罗斯豁出去了，他决定不把合同报批董事会。过了几天，董事会才从《洛杉矶时报》上获知消息。尤伯罗斯顶住了压力，“20%的权力是别人给的，80%的权力是自己争取来的。”尤伯罗斯胜利了，从此以后，他获得了运作组委会所应有的权力。

火炬接力也成了“印钞机”

尤伯罗斯的狠劲在与胶片商签订赞助合同时表现得淋漓尽致。柯达公司一直是奥运会赞助商和美国代表团的赞助商，这次在美国本土举办奥运会，柯达想当然地认为组委会会哄着求着让自己当赞助商，正好能杀杀价。柯达公司的首席律师谈判中只肯出200万美元，还不到400万美元底线的一半。组委会规定了最后期限，但柯达置之不理。尤伯罗斯转而与垂涎多日的日本富士公司签订了700万美元的合同，富士还为摄影记者免费冲洗胶片。后来柯达公司的首席律师又来了，说“我想我们可以成交了”。尤伯罗斯的回答是“我们已经成交了”。

尤伯罗斯把火炬接力也变成了“印钞机”。当他提出把奥运火种从希腊运至纽约，再横贯大陆进行接力跑时，组委会炸锅了。在他们看来，这完全不可想象，纯属天方夜谭。投票结果，只有尤伯罗斯自己支持自己，其他人全都反对。

尤伯罗斯坚信，大多数人反对的就是正确的。一周后，尤伯罗斯召开了一次会议，“我们得组织一次横穿全国的火炬接力。”底下没有人反对，他们太了解尤伯罗斯了，他们知道即使反对也无济于事。

组委会先接洽被美国反垄断法激怒的美国电报电话公司，成功地物色到了主赞助商。然后尤伯罗斯开始实施自己的创意，让每个火炬手向当地慈善机构捐款3000美元，用于在当地建设体育设施、推广体育活动、培养体育人才。他们说服了起初持反对态度的萨马兰奇，萨马兰奇反过来又说服了同样持异议的希腊人。火炬接力最后取得了圆满的成功，美国人为自己能当一名火炬手而感到自豪。此后的奥运会，火炬接力也成了惯例，但火炬手的慈善捐款却是特例。

诅咒全世界的大标题的作者

不过，在筹备奥运会过程中，尤伯罗斯经历更多的是受挫。在1984年奥运会即将召开的前两个月，苏联为报美国抵制莫斯科奥运会之仇，宣布抵制洛杉矶奥运会，给了尤伯罗斯重重一击。接下来，在苏联压力下的东德退出奥运会，其他一些与苏联有密切关系的国家也纷纷宣布退出。

就在尤伯罗斯几近绝望时，组委会的鲁本斯坦给尤伯罗斯报告，中国已决定参加奥运会。1984年5月12日，中国奥委会主席钟师统发表声明，宣布中国参加洛杉矶



奥运会。

第二天，尤伯罗斯走进办公室拿起报纸看见通栏大标题是“捷克和老挝加入抵制”，而小标题写着“中国正式宣布参加夏季奥运会”。他说：“我诅咒全世界的大标题的作者。”

创造了奥运历史的转折点

洛杉矶奥运会取得了圆满成功，无论是场内还是场外。尤伯罗斯凭借他天才的商业头脑和运作手段，使这届不依赖政府拨款的奥运会不仅没有欠债，反而盈利2.25亿美元。是彼得尤伯罗斯创造了这样一个奥运历史转折点——此前承办者唯恐赔本赚吆喝，此后大家都把举办奥运会视为摇钱树，引发一轮又一轮申办大战。