

韩达○编著

# 求职面试 一点通

—— 如何推销自己



中国人平均一生就业1.1次，美国人平均一生就业6.5次。

市场经济把铁饭碗换成了泥饭碗，中国人一生只从事一种职业并终身在一个单位工作的时代已经过去。

## 本书三大特点：

针对性强，摸透当前招聘和应聘两方面的心理，对症下药

操作性强，周到细致的具体指导和亲切可感的实例讲评，有立竿见影之效

实用性强，巧妙应答面试题、求职信、履历表，应有尽有，可随用随翻

内蒙古人民出版社



# 求职面试一点通

## ——如何推销自己

韩 达 编著

内蒙古人民出版社  
一九九九·十

**图书在版编目(CIP)数据**

求职面试一点通:如何推销自己/韩达编. - 呼和浩特:内蒙古人民出版社, 1999.9

ISBN 7-204-04887-3

I . 求… II . 韩… III . 职业选择-考试 IV . C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 39191 号

**求职面试一点通**

——如何推销自己

韩达 编著

\*

内蒙古人民出版社出版发行

(呼和浩特市新城西街 20 号)

内蒙古军区印刷厂印刷

开本: 850×1168 1/32 印张: 12.5 字数: 310 千

1999 年 10 月第一版 1999 年 10 月第 1 次印刷

印数: 1—10000 册

ISBN 7-204-04887-3/G·1071 定价: 21.80 元

## 序 言

面对高考和困难曾尽力拼搏过的人，当面对就职考试时却不努力，真是一件不可思议的事情。

就职考试是左右自己一生的重要环节，每个人应该朝着自己的既定目标竭尽全力去争取才对。但很多人抱着在哪儿也不愁找到一份工作的轻松、乐观的态度，不予重视。就职考试决不是件简单的事情，因为一经过考试就可以决定你是否（入选）被录用，如果你不是一个把进入这个公司作为目标而努力的人，就会连竞争的资格也失掉，说这种话一点也不过分。

在就职考试中，最应重视的是面试。

在现代人才市场上，通过面试招聘求职者已经成为一个必不可少的环节。

面试是一种通过精心设计，以交谈和观察为主要手段，以了解求职者素质及相关信息为目的的一种测试方式。它能比较直接、客观、全面地了解求职者的情况，因而得到越来越多的应用。面试时间通常只有几十分钟，如何在短短的几十分钟时间内，既全面又突出重点地介绍、推销自己，使主考官清楚地了解你的情况，并对你留下美好而鲜明的印象，的确不是一件易事。但这短短的几十分钟也许将决定你一生的前程。所以，掌握面试的必备知识，对求职者求职谋业事关重大。

其实每个人的人生经历就是一种面试，人每天都在与各种各样的人打交道，特别是营销人员，可以说每天都在与顾客见面，

从顾客的角度来看，其实就是顾客对推销员的一种面试。大家相互的信赖感建立起来以后，买卖才能够成功。

与推销员和客户的相互关系同样，上司与部下、丈夫与妻子等等的关系中都包含着不断的反复的面试。在这个过程中大家得到相互理解，信赖关系才能够逐渐加深。

所谓求职面试知识，实际上是求职面试过程中所应掌握的方法或手段，犹如过河的桥和船，起着重要的桥梁沟通作用。不懂面试知识的人，其就业机会将大打折扣，甚至坐失良机。

当今社会人才市场竞争日趋激烈，人人都想成功地立足于社会，人人都想找到满意的工作，如果想充分发挥自己的特长，从众多求职者中脱颖而出，稳操胜券，就必须掌握和运用面试的知识和技巧。

本书从大量鲜活的面试实例中，总结出颇有成效的技巧性规律，以供借鉴和参考。

但必须告诫求职者的是，所谓面试知识，是以其基本素质为前提条件的，一旦离开了自身应具有的基本素质、能力和水平，腹内空空，就无面试诀窍可言了。面试知识并非花言巧语，更不是瞒天过海，而是使其才华充分地展现，使其形象鲜明突出的有效方法和艺术。

当今时代，与 IQ（智商）相比 EQ（情商）更加得到人们的重视。就是说，一个人的积极性、干劲、超前的精神、诚实度、协调性、社交能力、爽朗度等所谓人类本性的的东西即情商，成为提问的重要方面。

面试的考官正是通过面试来考察你的情商的高低，这一点请千万牢记。

本书是一本面试前超实战性的讲义，书中集中了令主考官满意的面试要点，进行专题讲解，把单凭书本知识不能破解的面试，改为从分析、概括、问答、技巧入手，给予求职者针对性的

指导并进行实例讲评，并从应聘者实用的角度出发，详细罗列了求职应聘中不可缺少的履历表、求职信等基础知识。本书如果对在就职考试中不断作出努力的各位有所帮助的话，我们将甚感欣慰。

# 目录

# 求职面试一点通

QIUZHI MIANSHI YIDIAN TONG

(1)

## 序言

第一章

## 企业寻求的是什么样的人才

(1)

### 一、面试被重视的原因

- ◎百闻不如一见 ◎人的第一印象非常重要
- ◎通过面试能够了解应聘者的能力 ◎面试考官看人相面 ◎面试可以了解笔试不能了解的部分
- ◎面试可以了解应聘者对工作的适应性 ◎附：求职面试记录表

(11)

### 二、企业寻求的人才相

- ◎不需要“大树下面好乘凉”的人 ◎能够成为国际型商人的人 ◎具有强烈事业心和责任感的人 ◎具有吃苦耐劳、创业精神的人 ◎具有超前意识的人 ◎具有扎实的基础知识和宽广知识面的人 ◎具有良好的表达力的人 ◎性格坚强的人 ◎有独立创意的人 ◎具有解决问题能力的人 ◎具有较强动手能力的人 ◎拥有专长、才能的人 ◎拥有健康体魄的人 ◎对生活、未来充满乐观的人 ◎运气好的人 ◎有个性的人 ◎具有集体观念、合作能力的人 ◎有自我约束力的人

# 目录

---

## 第二章 面试的两大基本原则

---

(24) 一、了解自我

- ◎企业想了解你的什么 ◎通过自我表现让企业了解自己 ◎仔细考虑自己的适应性 ◎了解自己的气质适合什么工作 ◎了解自己的性格适合什么工作 ◎了解自己的能力和素质 ◎合适合职业的自我测评 ◎考虑好自己想干的事情 ◎罗列自己的长处和短处 ◎气度心理自测 ◎情绪心理自测 ◎信心心理自测 ◎责任心心理自测 ◎交往焦虑心理自测 ◎人际信任心理自测 ◎羞怯心理自测 ◎向周围的人征求对自己的看法 ◎了解自己求职周期的规律

(70) 二、了解企业

- ◎了解企业的十三个方面 ◎了解企业主管 ◎对企业进行调查的方法

---

## 第三章 应聘者的礼仪

---

(78) 一、男子成功仪容

- ◎男子美容 ◎基本着装 ◎小装饰  
◎个人卫生 ◎身高

# 目录

- 
- (82)      **二、女子成功仪容**
    - ◎服装      ◎小饰物      ◎仪容的装扮
    - ◎体重      ◎个人卫生
  - (88)      **三、初次见面的礼仪**
    - ◎提前到达      ◎必要的自我介绍
    - ◎见面握手      ◎递交名片      ◎入座
  - (92)      **四、交谈中的礼仪**
    - ◎真挚热情      ◎文雅大方      ◎善于思考
    - ◎认真有礼      ◎掌握发问的适宜时机
  - (94)      **五、聆听的礼仪**
    - ◎专注有礼      ◎巧妙的沟通      ◎信息的捕捉
    - ◎有所判断
  - (96)      **六、告别的礼仪**
    - ◎适时告辞      ◎强化印象      ◎握手告别
    - ◎虽败犹荣      ◎寄上致谢函
- 
- 第四章 面试的技巧**
- 
- (102)      **一、准备的技巧**
    - ◎做好面试前的心理准备      ◎细微处的

# 目录

准备 ◎注意培养语言表达能力 ◎  
必需的技巧准备

(106)

## 二、交谈的技巧

◎“底气足”、抓契机、树信心 ◎突出  
重点，简洁明了 ◎扬长避短，显示潜  
力 ◎正确运用语言 ◎以诚为本，  
有自知之明 ◎形成自己的风格和见解  
◎恰当地谈自己 ◎小心地谈工作  
和报酬 ◎巧妙地提出反对意见 ◎  
讨主考官的欢心

(119)

## 三、倾听的技巧

◎面带微笑 ◎凝视说话者 ◎认真  
听说话的所有内容 ◎说话时的适宜姿  
势 ◎控制自己的思绪 ◎不同其争  
辩 ◎不要注意考官的举止、长相  
◎摆脱视觉上的干扰 ◎巧妙提出问题  
◎不要打断对方的话 ◎配合对方  
的语气，提出自己的意见

(123)

## 四、心理控制的技巧

◎转化控制 ◎冷静控制 ◎环境控  
制

(125)

## 五、难点突破技巧

◎紧张突破法 ◎打破沉默法 ◎讲  
错话应对法

# 目录

- (127) 六、转移话题的技巧  
◎岔开式 ◎反问式 ◎假言式  
◎诙谐式
- (130) 七、应对主考官认知偏差的技巧  
◎首因效应 ◎光环效应
- (132) 八、应对各种主考官的技巧  
◎怎样应对“谦虚”的主考官 ◎怎样应对冷冰冰的主考官 ◎怎样应对城府深的主考官 ◎怎样应对慢吞吞的主考官  
◎怎样应对态度高傲的主考官 ◎怎样应对说个没完的主考官 ◎怎样应对闷不做声的主考官 ◎怎样应对漫不经心的主考官
- (141) 九、运用眼神的技巧  
◎“心灵之窗”的交流 ◎眉目传情  
◎目光的注视 ◎眼神的变化
- (143) 十、“脸”部表情的技巧  
◎保持面部表情的基调 ◎表情灵敏  
◎表情鲜明 ◎表情真实 ◎表情恰如其分

# 目录

(146)	<b>十一、用手说出心里话</b> ◎情绪手势    ◎指示手势    ◎模拟手势 ◎象征手势
(149)	<b>十二、体态语言的运用技巧</b> ◎上身显神韵    ◎腿姿显风采 ◎距离产生美
<b>第五章 求职面试中的禁忌</b>	
(152)	<b>一、求职面试中通常的禁忌</b> ◎缺乏信心    ◎打扮不得体    ◎不诚实 ◎隐藏自我    ◎通常小细节禁忌
(160)	<b>二、交谈中的禁忌</b> ◎夸夸其谈    ◎以自我为中心    ◎抢答 ◎唠叨    ◎迟钝    ◎争辩 ◎提幼稚问题    ◎提带忠告性质的建议 ◎自诩    ◎打听秘密    ◎传播无聊的消息 ◎得罪人的语言    ◎谈晦气、不幸及疾病 ◎扮鬼脸    ◎强人所难    ◎乱幽默 ◎滥用方言、术语    ◎被审查的对象
(170)	<b>三、应届毕业生求职面试中的禁忌</b> ◎自负    ◎自卑    ◎从众    ◎依赖

# 目录

(172)

## 四、女性求职面试禁忌

- ◎缺乏自信      ◎思想准备不充分      ◎对  
    自己的能力评价不准确      ◎依赖心理  
    ◎受家庭、社会舆论的干扰太多  
    ◎过多苛求工作性质条件      ◎不思进取

第六章

## 巧妙应答面试题

(179)

### 一、面试中最常问到的问题

- ◎你为什么辞去现有的工作?      ◎你为  
    何想到本公司工作?      ◎你对本公司有  
    何了解?      ◎进入本公司想干哪方面的工作?  
    ◎这份工作最吸引你的是什么?  
    ◎你到本公司工作后, 工资待遇有什么  
    要求?      ◎如果公司安排的岗位与你  
    应聘职位不同, 你将怎么办?      ◎你有  
    什么问题想问吗?

(186)

### 二、面试中问到有关自身的问题

- ◎用一句话说你是怎样的人      ◎请谈谈  
    你自己吧      ◎你认为自己有什么长处?  
    ◎你最大的短处是什么?      ◎你喜欢  
    交朋友吗?      ◎你的朋友多不多?  
    ◎你的朋友都是什么类型的?      ◎你  
    的朋友对你如何评价?      ◎你的能力如  
    何?      ◎你很有事业心吗?      ◎你认

# 目录

- 
- 为你能与人融洽相处吗? ◎你比较喜欢单独工作还是协同作业?  
◎你的兴趣爱好是什么? ◎你喜欢读书吗?  
◎你读报时, 最留意哪部分内容?  
◎哪本书读后最让你感动? ◎你生病住过院吗?  
◎谈谈你的保健方法  
◎你用什么方法来消除疲劳感? ◎你有什么理想和抱负?  
◎你对工作、生活的意义有何看法? ◎你的人生信条是什么?  
◎你喜欢什么样的上司?  
◎你觉得你与其他求职者有何不同?  
◎你的社会关系如何? ◎谈谈你的家庭情况

(199)

## 三、有关工作经历的问题

- ◎你为何选择现在的专业? ◎你有打工的经历吗? ◎请谈谈你对几年大学生活的感想 ◎你认为你最大的成就是什么?  
◎当你受到挫折是如何处理的?  
◎至今最痛苦的事情是什么? ◎  
谈谈你的现在和过去吧 ◎你在前一份工作中曾克服过什么困难?  
◎你参加了几家公司的应聘活动? ◎你曾经访问了哪几家公司?  
◎你曾经犯过的最大错误是什么?

(207)

## 四、未来计划与目标的问题

- ◎你想进入哪种领域(行业)工作?  
◎你愿意进我们公司吗, 为什么? ◎  
遵守本公司的规章制度, 你有困难吗?  
◎请举出最想进入的三个公司 ◎你

# 目录

在本公司能干些什么? ◎你怎样和未来的上司相处? ◎如果我能给你任何你想要的工作, 你会选择什么? 你真正想做的是什么工作? ◎如果将你安排在本公司的驻外地办事处行吗? ◎如果你是主考官, 你会录用自己吗? ◎你能为本公司做点什么? ◎这份工作压力很大, 你能承受吗? ◎两年(或五年)后你希望在哪里? ◎结婚后你将如何对待工作?

(213)

## 五、有关时事、热点问题

◎你怎样看待民族工业品牌? ◎你熟悉、了解因特网吗? ◎你惧怕下岗吗? ◎你了解股票吗, 你炒股吗? ◎你对“克隆”技术了解多少? ◎你怎样看待情商在工作和学习中的作用? ◎你希望将来读“MBA”(工商管理硕士)吗?

(217)

## 六、难问、奇问

◎你有女朋友(男朋友)吗? ◎你曾经最想考取的是哪所大学? ◎如何看待学生和职员的不同点? ◎你为什么更换过不少工作? ◎什么样的企业你不想进入? ◎求职活动中遇到的不愉快事情是什么? ◎本公司目前正处于“不景气”阶段, 你为何选择本公司? ◎依你现在的水平, 可能会找到比我们企业更好的公司吧 ◎据我所知, 你的前一份工作是被裁掉的 ◎你为何在某公司待那么久? ◎你认为年龄是个问题

# 目录

吗？ ◎你的管理方法很激进吗？  
◎你还正在同其他公司接洽吗？ ◎为  
什么你还没找到工作？ ◎你没有营销  
方面的经验吧

(228) 七、选择性模拟训练及答案点评

(255) 八、不同职位面试应对实例

◎应聘宾馆职员 ◎应聘秘书

## 第七章 面试前后必不可少的工作

(261) 一、面试前笔试的对策

◎SPI 的对策 ◎各种适应性考试的对  
策 ◎作文考试的对策 ◎常识考试  
的对策 ◎英语考试的对策 ◎专业  
考试的对策

(266) 二、求职面试后的工作

◎面试后的自省 ◎加强主考官的印象  
◎致谢函的范本 ◎如何由被拒绝  
转为被录用 ◎再一次评估工作

## 第八章 面试的基础讲座

# 目录

- (273) 一、就职考试的步骤和面试  
◎企业招聘的一般程序    ◎就职活动的全过程    ◎招聘考试的顺序    ◎面试的方法
- (276) 二、个人面试  
◎个人面试会场的布局    ◎个人面试中问到的问题    ◎个人面试中的注意点
- (281) 三、集体面试  
◎集体面试会场的布局    ◎集体面试时被问到的问题    ◎集体面试中的注意点  
    ◎集体讨论
- (286) 四、小组讨论式面试  
◎小组讨论式面试的会场布局    ◎小组讨论式面试的注意点
- (289) 五、其他常见面试形式  
◎餐桌面试    ◎会议面试    ◎问卷式面试  
    ◎引导式面试    ◎非引导式面试  
    ◎压力式面试    ◎连串式面试  
    ◎综合式面试
- (293) 六、奇特的面试  
◎吃一顿饭的面试    ◎能看见小事的面