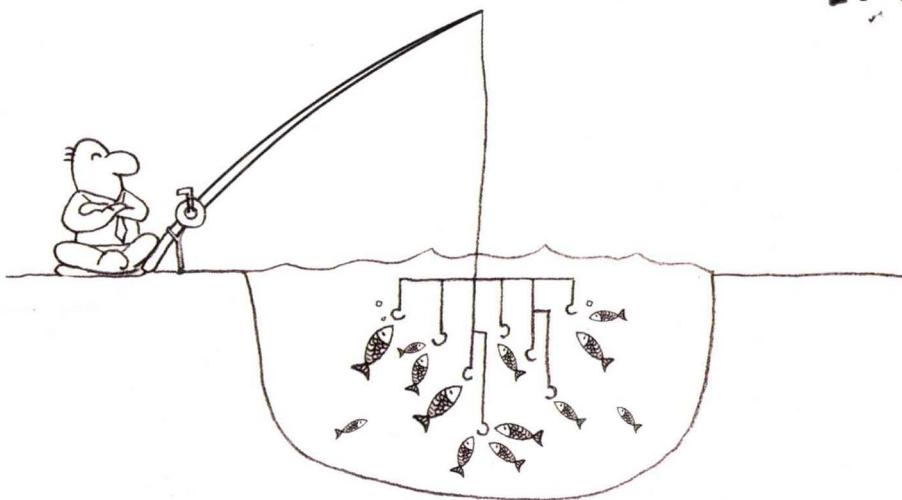


# 男人的 理财之道

有的人虽然身无分文，却能白手起家；有的人虽然继承了万贯家财，到头来还是一败涂地，两手空空。所以，有钱不算是本事，能赚钱才是真本事。

郑建斌 / 编著



中国致公出版社

男人

的

郑建斌 / 编著

生财之道

中国致公出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

男人的生财之道/郑建斌编著. —北京：中国致公出版社，  
2010. 4

ISBN 978 - 7 - 80179 - 927 - 2

I. ①男… II. ①郑… III. ①男性—私人投资—通俗  
读物 IV. ①F830. 59 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 055471 号

---

**男人的生财之道**

---

**编 著 者：**郑建斌

**责任 编辑：**刘 秦

---

**出版发行：**中国致公出版社

(北京市西城区德胜门东滨河路 11 号西门 电话 66168543 邮编 100120)

**经 销：**全国新华书店

**印 刷：**香河宏润印刷有限公司

---

**开 本：**710 × 1000 1/16 开

**印 张：**17

**字 数：**280 千字

**印 数：**7000 册

**版 次：**2010 年 5 月第 1 版 2010 年 5 月第 1 次印刷

---

ISBN 978 - 7 - 80179 - 927 - 2 定价：29.80 元

---

**版权所有 翻印必究**

# 前言



当你以一个男人的姿态在这个世界上生存时，同时也就意味着你必须承担起做男人的责任。

作为一个要时刻把“强势”扛在肩膀上的男人，有一个问题你不得不认真思考：你有能力回报父母，安排好他们的晚年生活吗？你有能力给自己的妻子甚或是下一代提供一种安乐无忧的生活吗？还有，作为一个男人，在社会这个大坐标上，你又占据了一个怎样的位置，拥有一个怎样的分量呢？

曾几何时，“阶层”一词开始进入大家的视线。对于贫穷和富有阶层的比例关系，有一个非常形象的说法：1:2:7。按照这个概念，我们大多数人都正处在穷富的边缘上，既不是最上层的巨富，也不是绝对意义上的赤贫。我们的身份，可上也可下，可高也可低。进一步，你可能是升了职、加了薪、做大了生意，自己顺心，家里人也跟着扬眉吐气；退一步，你可能是失业了、破财了、公司店铺关门了，每天遭受财务危机的困扰。我们每天所面临的，既有考验，也有机会，甚至是机会与考验混同在一起，等待你的选择。

一个男人如何能在1:2:7之间的中产阶层站稳脚跟，让自己的生活更为美好？做大做强事业赚大钱应该是必须的前提。

在一些人的内心里也许会有这样一种误解：没钱有没钱的潇洒，有钱有有钱的压力。其实，明达者早有断言：丢自行车的人要比丢小轿车的人多，住在大杂院的“穷人”遭受意外事故的概率也要比住在高档社区的“富人”大。是的，人活着就会有压力，有钱人和穷人一样要面对着不同的压力和不同层次的竞争，但是穷人的压力是衣食住行的压





力，是基本的生存和发展的压力。这种压力，更让人焦灼疲惫而且感到没有退路。

在文明制度下，财富可能来自于机遇、创新、变革和勤奋，一个人拥有的财富的多少也就基本上代表了他的才能和努力。那么，我们可以大胆地撕下一切伪装，毫不掩饰自己赚钱的热望。也就是说，要对金钱充满自由、地位、信心、保障等正面联想，义无反顾地走在赚钱的道路上。

有钱不算是本事，能赚钱才算是本事。所以有的人身无分文，却能够白手起家；有的人虽然继承了万贯家财，到头来却是一败涂地。素质决定财富，男人最大的资源就是你自己。

一个男人如果不能根据自己的实际情况为赚钱寻找门路，却又整天为“没钱”而郁闷，那么他的一生，都将是“穷困潦倒”的最直接的注解。

一方面，赚钱是一个稳扎稳打的过程，一夜暴富的发财梦最终只能造就一个“四体不勤、五谷不分”的废人。另一方面，赚钱也不是一味地靠吃苦耐劳、精打细算就能行得通的。一个人的成功，靠的是整体的实力，对金钱的热爱，赚钱的雄心，以及眼光、智慧、方法、胆识等，都是男人赚钱的利器。

对于那些一穷二白但却有志于成为富豪之一的人，对于那些无门、无路、无方向但却想成就大事业的人来说，富人们在白手创富的过程中的经验，将是一种最明确的启示。今天的富人，在昨天的卑微之中时，都拥有什么样的心态和观念，都采取了什么样的投资创业的行动和方法，都经过了怎么样的艰苦历程，这一切种种，都是后来者可以效仿的致富门径。

现在我们要做的，就是要以富人当初的起点为起点，学习他们的思维方式和做事的方法，一点点地清除自身的“穷人”的弱点，进入发财致富的轨道里。

三十岁是男人成熟的年龄，四十岁是男人事业的黄金岁月。如果你能在有心力、有闯劲的时候树立起赚钱立业的信念，为自己的将来做好储备，那么男人的一生，将来日方长。

编著者

# 目录



## 第一章 男人的腰杆硬不硬， 在于他的“赚钱”能力如何

► 在现代社会中，金钱绝不止一种价值符号那么简单。对于每一个男人来说，它首先是生存的保障，同时也支撑起他的自信与尊严。

即使“会赚钱的男人”，也还不能和“成功的男人”划等号。但是，“没钱的男人”绝对就是“不成功的男人”。在市场经济的社会环境下，“贫穷”是无能的表现，贫穷的男人，对自己、对身边的人都是一个不幸。

---

有钱男子汉，没钱汉子难 .....	2
男人会“赚钱”，活得有尊严 .....	5
赚钱是维护男人“面子”的途径之一 .....	8
男人对成功和赚钱必须保持适当的热望 .....	10
赚钱的最佳心态，是把它当成快乐游戏 .....	13
男人有了钱，才能选择自己想要的生活 .....	16



## 第二章 男人可以生于贫穷， 但不能安于贫穷

▶ 男人不怕起点太低。在这个瞬息万变的社会里，一个人可能是今天的打工仔，明天的大富翁；也可能是今天在办公室里指挥若定，明天又对着巨额的债务一筹莫展。

身外的一切变数，并不完全在我们的控制之中，男人的事业成功的目标，只是让自己的内心先富有起来，即使在最卑微的时候，都要把自己当做正在行进之中的富人。

安于现状，是男人贫穷一世的根源	20
站在平凡的起点，也要保持向上的欲望	23
富人在受穷时，也要有一颗富有的心	27
肯定自我，不要陷在“穷人堆”里拔不出来	30
别受学历的羁绊，有能力就能“赚大钱”	33
男人赚钱要从设定目标开始	36
男人敢于挑战贫穷，才有赚钱的机会	39
赚钱，男人必须要过吃苦这一关	43

## 第三章 别犯“眼高手低”的错误， 大老板也是从小老板做起来的

▶ 在世间，除了极少数含着金汤匙出生的幸运儿，富人的财富也是由小到大逐渐地滚起来的，富人的江山也是一块一块慢慢地打下来的。

渴望赚钱的男人要明白，志大才疏的作风，只能让自己在别的播种者都开始收获的季节却依然两手空空。要从小钱赚起，从小生意做起，

今日的“埋头”，是为了未来的“出头”。

---

“致富”是一件“乏味”的事，一夜暴富只是幻想	48
人弃我取，从缝隙中发现别人所不齿的财富	51
男人赚钱不要贪大求快	54
要赚钱，小生意是最好的入门方式	57
大生意跟趋势，小生意靠特色	60
再大的事业，也是手足胼胝“做”出来的	63
有创业的激情，还要有扎实的规划	66
机会和运气，都是“算计”出来的	69

## 第四章 能力是可以随身携带的资本， 投资自己越多，获利就越大

▶ 男人最可靠的资本就是他自身，赚钱的本事，比他们拥有多少真金白银的资产更重要。

美国大富豪洛克菲勒曾经说过：“即使把我的衣服脱光，再放到没有人烟的沙漠中，只要有一个商队经过，我又会变成百万富翁。”为了打造这种战无不胜的商业素质，男人们需要从气度、才识、胆略、智慧等多方面充实自己。

---

活到老、学到老，男人不能被淘汰	74
投资自己的大脑，提高赚钱能力	77
花钱包装自己，是一本万利的事	80
提升品位，以品位吸引财富	83
磨炼赚钱能力，男人不能让人扶着走	86
模仿富人的工作态度，你也能变成富人	89



认识到自己的力量，从贫穷走向富有	92
即便是小人物，也要养成大人物的做事习惯	96

## 第五章 转变思路，脑袋有多活， 钱袋就能有多鼓

财富是“想”出来的。男人要赚钱，不但要养成思考的好习惯，同时还要扩展思考的范围，开阔思路，扩展思维，这样才会更好地、更大限度地获取有益的信息。

先看到财富，然后才有可能得到财富。男人要赚钱，需要靠脑袋致富而不是靠体力打拼。

头脑有多活，财路就能有多宽	102
打工打到老，也是一根草	105
宁可让钱生钱，不要让人省钱	107
旱路不通走水路，另辟新路找财路	110
金钱遍地都是，得到它的秘诀是要比人“快半拍”	113
天下没有不赚钱的行业，只有不会赚钱的男人	116
眼光决定命运，点子产生财富	119
扬长避短，绝不在同一个地方栽跟头	123
一条道跑到黑的男人，永远都撞不上机遇	125

## 第六章 富贵险中求， 男人凭胆识在商海中掘金

一提到“冒险”，人们就会自然地联想到各种危险的恶性结局。将“冒险”同“危险”等同起来的思维定势，其实是一种误导。“冒险”

就是指在现实环境中独立思考、自己去为没有答案的问题找到答案。敢于承担风险的人改变着这个世界，几乎没有不冒风险就能变富的人。

---

险中求胜，要有创业的勇气和魄力	130
敢为天下先，处处留心皆商机	133
墨守成规，不是“安全”的活法	136
原始积累，男人创业的第一道坎	140
借鸡生蛋，告别被动和等待的创业模式	143
善于准备的男人，是离成功最近的男人	146
拼劲十足的男人最能赚钱	149
男人赚钱，要有把危机扛起来的勇气	152
精心调查市场，创业不打无准备之仗	155

## 第七章 自己找路走， 眼光指引男人打开财富之门

► 在经商赚钱上，我们说一个男人有眼光，不仅是指他对事物的观察力有多么敏锐，更重要的是指他拥有非凡的财识，表现出了最大限度地洞察财富的能力。

所以我们要培养商业的眼光，应该以收揽财富的主观认识和创造财富的头脑为基础，去发现资源，整合资源，让身边的人力物力都为己所用。

---

脑子转得快，财富来得快	160
“会赚钱”首先需要有商业的眼光	163
“思考致富”是赚钱的最高境界	166
男人敢于挑战的天性，有助于财富创意的发挥	169





在日常生活中，找到创新思维的切入点	173
创意是最轻巧的财富杠杆	176
服务创新是零成本的财富	179
好的创意必须要通过市场需求的检验	183

## 第八章 单打独斗难做大，懂得借力的男人， 能让财富飙升

► 那种做起事来滴水不漏，一粒芝麻也不丢的人，看起来似乎是够聪明的，但实则是没有长远打算的笨人。

一个人在面临利益的选择时，往往会眼红心热，最容易只见树木而不见森林。有很多时候，舍不得局部的或眼前的一些小利益，很可能就会使自己损失整体利益。真正会赚钱的男人，会把感情和信誉也当成一种财富，既立足于现实，也着眼于未来，而寻找出长久的制胜之道。

男人要成功，先从点滴合作开始	188
单干干不长，独行行不远	192
有为对方着想的意识，才能保证合作成功	195
你吃甜枣我吃梨，和你的生意伙伴互利双赢	198
有舍才有得，世间没有白吃的亏	201
有求于人，男人的脸皮不妨厚一些	205
投资热情，主动寻找合作的机会	208
选择合作伙伴，一定要是能让你信任的人	212

## 第九章 男人30岁以前靠专业赚钱， 30岁以后靠人脉赚钱

对于那些对赚钱充满热望的男人来说，朋友的意义不只是在一起喝酒聊天、消愁解闷，有句歌词唱得好：“朋友多了路好走。”一个人要想在社会上“吃得开”、“兜得转”，各种类型的朋友都要交一交。做起事情来互相支持、互通有无，成功与赚钱，将不再是遥遥无期的事。

如果你在30岁以后还没有建立起自己的人际关系网络，就不能算是一个合格的社会人。

人脉越丰富，赚钱的门路就越多	216
打好感情牌，给自己制造好机遇	219
用尽一切办法，把自己“推销”出去	222
进行名片管理，建立你的“联络图”	225
主动结交改变你命运的“贵人”	227
结交成功的朋友，实现自己的梦想	231
盘活人脉，等于为自己栽了一棵摇钱树	234
平日多“交”，关键时候才见“情”	236

## 第十章 省下的都是利润， 善于规划的男人有财运

拥有自由自在的生活是每个人所向往的。然而拥有自由自在的生活，要有钱作为保障，有钱就有更多的自由和保障。因此，男人在自己还有能力、有冲劲的时候就要未雨绸缪，为自己“坐在家里挣钱”的未来打下基础。如何能够成功理财，使得财富不再是一闪而过，而成为



男人的  
生财  
之道

真正能够抓在手中的享受，对于渴望拥有财务自由和潇洒花钱的男人是最现实的课题。

---

理财是男人赚钱的第一种方法 .....	240
培养正确的金钱观念，男人不必为你的虚荣付费 .....	243
学会“省”下生活中不必要的开支 .....	245
穷人理财从自律开始 .....	248
选择保守的投资方式，也是一种智慧 .....	251
趁着年轻多投资，男人要为自己的将来提前买单 .....	254
不要让金钱完全支配你的生活 .....	257
<b>主要参考文献 .....</b>	<b>260</b>

男

人

的

生

财

之

道

第一  
章

## 男人的腰杆硬不硬， 在于他的“赚钱”能力如何

在现代社会中，金钱绝不止一种价值符号那么简单。对于每一个男人来说，它首先是生存的保障，同时也支撑起他的自信与尊严。

即使“会赚钱的男人”，也还不能和“成功的男人”划等号。但是，“没钱的男人”绝对就是“不成功的男人”。在市场经济的社会环境下，“贫穷”是无能的表现，贫穷的男人，对自己、对身边的人都是一种不幸。



## 有钱男子汉，没钱汉子难

有钱的男人和没钱的男人都有压力。不同的是，没钱的男人除了竞争的压力、发展的压力之外，同时还要承担衣食住行的考验，生活对于他们的重压将更加漫长，更加无奈。

不论何时何地，金钱总是我们绕不开的话题。不论是做事、休假、恋爱结婚、养家糊口，离开了金钱都是寸步难行。这不是因为货币本身的价值，而是因为它是实现价值最有效的手段。换句话来说，如果想生活幸福，钱是不可缺少的东西。

生活在这个世界上，穷人和富人都无可避免地要受到压力的困扰，要面对不同层次的竞争。但是我们应该看到，那些还没有建立起自己的金钱保障体系的人们，每天除了要面对纷繁的人事纠葛外，同时还要承担衣食住行的考验，生活对于他们的重压将更加漫长，更加无奈。

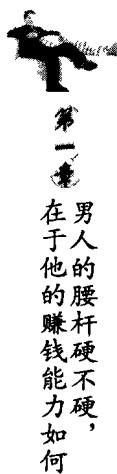
在现实社会里，没钱的男人是地地道道的“人下人”，其难处还真不是三言两语就能说透彻的。

人生活在世上，健康的生存环境和生活条件，是我们首先要关心而且也是必须要面对的问题。

“有钱人劳心，没钱人劳力。” 我们都知道“生命在于运动”的规律，那么是不是穷人就比富人更健康呢？

事实上并非如此。

先天的遗传因素就不用说了，健康的三大要素在于锻炼、饮食和医



疗保健，无论从哪个方面来讲，穷人都跟富人比不了。

劳动不是运动，衡量劳动效果的好坏只能拿它创造出来的价值说话，至于在这种劳作中锻炼了你哪一块肌肉，那只是它的副产品。所以骑马的牧民有的骑成了罗圈腿，优秀的售货员有的站成了静脉曲张，即便是这样，还是要继续练下去，因为他们最终还得靠这一行吃饭。

“富人”的锻炼却是缺什么补什么，在专门的健身教练的指导下，瘦者练肌肉，胖者减脂肪，脑力、体力、免疫力，每一项都郑重其事地排列在训练计划上。富贵人家的女人更细致，是要瘦腿还是瘦腰，抑或是为了整体的协调美丽，这一切都不在话下，有空调，有音乐，你练起来就是了。

贫穷山区的农民喝不上水，并不妨碍富人拥有一个波光荡漾的游泳池。

至于吃什么，穷人和富人更是不在同一条起跑线上。在穷人们吃糠咽菜的年代，富人有鱼有肉，可以充分保障蛋白质的供给。时代进步了，社会发展了，物质极大的丰富，连穷人也有肉吃了，但今天的肉却早已不是昨天的肉了。激素、病菌、药物残留，同时在太阳底下复苏，找起了穷人的麻烦。虽然“假冒伪劣”屡禁不止，富人所享用的“绿色食品”已不再是那么纯正，但相比之下，穷人的食品就是“灰色”的了。有些食品加工企业都有一条不成文的“行规”，每当有一批不合格的产品下线，就有主管领导做主说：发到山区去吧！

发货到山区的确是个“好主意”，既省下了产品回炉的成本，又不怕撞到技术监督部门的手心里。只好祈祷农民兄弟们的肠胃能结实一些，能经得起不达标的食品的考验。

这种现象，毕竟还不普遍，但是某些“富国”和“富人”的“垃圾食品”卖到发展中国家却是不争的事实。富人怕激素、怕胆固醇高，于是“方便面”、“炸鸡”和“汉堡”就成了平民的食品，换句话说，就是穷人的食品。



有人说边远地区的农民可以吃到纯天然的粮食，草原上的牧民可以享用最新鲜的牛奶，那么你每天只吃玉米团子或者几碗奶茶试试？营养不均衡其实远要比所谓的污染更成问题。

当今世界上，人口最健康最长寿的国家是著名的富国挪威和瑞士，而并非原始森林里没有现代工业的土著。

富人珍爱生命，身体稍微有点不舒服就要去医院检查，有病治病，没病也增加些医疗常识。更富有的人，还有自己的私人保健医生，他们只为有限的一伙人服务，每一张处方都是量身定制的，关怀得无比妥帖。

穷人千万别生病。

一旦生病了，他忐忑不安地来到医院里，对所有的医生、化验员、护士和清洁工都赔足了笑脸，楼上楼下跑了好几趟，却连自己的病名都没有弄清楚。

不清楚也就罢了，关键是划价单子上的金额让他吃惊，这是他们全家一个月的生活费啊！弄不好连孩子的教育基金都搭在里面了。脑袋出汗，心底发凉，总觉得自己就像是犯了一个错误。

这还是小病，如果没有医疗保险没有报销单位而你又得了大病，那么你就卖房子卖地拿出所有的积蓄去治疗吧！再不好，就只得请“上天”做主了。

这就是现实社会中穷人和富人的生存状态，有了对比，才能更说明问题。

钱能买到什么？曾经有人发表过“金钱买得到医疗，买不到健康；买得到簇拥，买不到友谊；买得到美食，买不到味觉”诸如此类的见解。然而不客气地说，毕竟这只是一个文字游戏，金钱买不到的东西，几乎还不存在。

因为贫穷，你被无端剥夺了许多东西。当整个社会都在飞速发展的时候，“安贫乐道”四个字已经站不住脚，穷人们没有必要再拿“比上