

国务院发展研究中心·中国企业联合会·清华大学

联合项目

中国式企业管理研究丛书

丛书主编 陈清泰 蒋黔贵 赵纯均
执行主编 陈小洪 胡新欣 杨 斌

云南白药

成功之道

『中国企业成功之道』云南白药案例研究组 编著

The Best Practice of
Yun Nan Bai Yao

HZ BOOKS
华章经管



机械工业出版社
China Machine Press

云南白药 成功之道

『中国企业成功之道』云南白药案例研究组 编著

项目组织单位 / 清华大学经济管理学院
统稿人 / 王雪莉



机械工业出版社
China Machine Press

本丛书是“中国式企业管理科学基础研究”项目的成果。该项目是国务院领导批示、财政部支持的项目，由国务院发展研究中心、中国企业联合会、清华大学于2005年联合发起，通过对中国式企业管理背景、成功企业案例、管理专题和理论等的研究，总结概括中国企业发展的基本模式和经验，并将中国模式概括到理论高度。

云南白药厂于1971年在周恩来总理的亲切关怀下成立，后改制为云南白药实业股份有限公司，并成功在深交所挂牌上市。历经近40年的风风雨雨，云南白药已成长为一个销售收入近60亿元的上市公司和医药行业知名的龙头企业。云南白药的成功在于其不断地创新，本书详细地阐述了云南白药的发展历史沿革，探讨了其成功的经验，希望能给有志于构建持续创新能力的企业以有益的启示。

封底无防伪标均为盗版

版权所有，侵权必究

本书法律顾问 北京市展达律师事务所

图书在版编目（CIP）数据

云南白药成功之道/“中国企业成功之道”云南白药案例研究组编著. —北京：机械工业出版社，2011.1

（中国式企业管理研究丛书）

ISBN 978-7-111-32456-0

I. 云… II. 中… III. 云南白药—制药工业—工业企业管理—经验
IV. F426.7

中国版本图书馆CIP数据核字（2010）第215480号

机械工业出版社（北京市西城区百万庄大街22号 邮政编码100037）

责任编辑：顾 煦 王振杰 版式设计：刘永青

北京瑞德印刷有限公司印刷

2011年1月第1版第1次印刷

170mm×242mm·12.25印张

标准书号：ISBN 978-7-111-32456-0

定价：32.00元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

客服热线：（010）88379210；88361066

购书热线：（010）68326294；88379649；68995259

投稿热线：（010）88379007

读者信箱：hzjg@hzbook.com

“中国式企业管理科学基础研究”项目

发起单位

国务院发展研究中心 中国企业联合会 清华大学

成员单位

中共中央组织部 国家发展和改革委员会 教育部 科学技术部 工业和信息化部 财政部 人力资源和社会保障部
国务院国有资产监督管理委员会

顾问

王忠禹 陈锦华 袁宝华 尤 权 张彦宁 吴敬琏

领导小组

组 长：陈清泰

副组长：蒋黔贵 赵纯均 刘世锦 陈兰通 何建坤

中国式企业管理研究丛书

编 委 会

主 任

陈清泰（国务院发展研究中心原党组书记）

副 主 任

蒋黔贵（中国企业联合会执行副会长、原国家经贸委副主任）

赵纯均（清华大学学术委员会副主任、原清华大学经管学院院长）

执行主编

陈小洪（国务院发展研究中心企业研究所所长、研究员）

胡新欣（中国企业联合会常务副理事长）

杨 斌（清华大学经管学院党委书记、教授）

专家委员（按姓名笔画排序）

王凤彬 王利平 王雪莉 李 飞 李维安 吴贵生

吴晓波 陈小洪 郑明身 赵曙明 祝慧烨 黄津孚

蓝海林

编 委

王继承 张文涛 张 楠 张文彬 李兆熙 张永伟

刘燕欣 邵 红

“中国企业成功之道” 云南白药 案例研究组成员

研究组织单位

清华大学经济管理学院

组 长

赵纯均（清华大学学术委员会副主任、原清华经管学院院长）

副 组 长

王雪莉（清华大学经济管理学院副教授）

高旭东（清华大学经济管理学院副教授）

成 员

李 飞（清华大学经济管理学院教授）

夏东林（清华大学经济管理学院教授）

陈 剑（清华大学经济管理学院教授）

谢 伟（清华大学经济管理学院教授）

朱玉杰（清华大学经济管理学院教授）

李东红（清华大学经济管理学院副教授）

曲 庆（清华大学经济管理学院讲师）

曹红军（清华大学经济管理学院博士生）

苏 楠（清华大学经济管理学院博士生）

吴 鹏（清华大学经济管理学院博士生）

徐浩峰（清华大学经济管理学院博士生）

周 巍（清华大学经济管理学院硕士生）

林 健（清华大学经济管理学院硕士生）

张亚威（清华大学经济管理学院 MBA）

王磊静（清华大学经济管理学院硕士生）

林洋帆（清华大学经济管理学院硕士生）

协 调 人

刘燕欣（清华大学经管学院现代管理与技术创新基地办公室主任）

总

序

F
O
R
E
W
O
R
D

自 20 世纪 80 年代以来，中国这个西方世界眼中的“庞然大物”，高举改革、开放、稳定、发展的大旗，以不可思议的姿态和速度和平崛起，取得了举世瞩目的成就。“中国现象”，包括政治、经济、思想、文化等各方面的现象，引起了中外学界的高度关注，其中，最广泛、最直接的研究集中在经济领域。这是因为，在 20 世纪中叶以前，大国是以军事力量为手段，以地域征服、资源掠夺为标志的；而历史走进 20 世纪下半叶之后，大国则是以综合国力为基础，以技术引领、市场认同为标志了。

研究经济，离不开对企业的关注；中国经济的高速发展，与众多企业的成功崛起密不可分。如何诠释中国企业成功的“神话”？答案颇多：政策的支持、环境的改善、广阔的国内市场、廉价的劳动成本，等等，这些都是，但又不止这些。因为这些一般的经济因素，难以对中国很多产业中出现国际竞争力迅速提高甚至成为新兴领先者企业的现象作出较为全面、深入、具有足够说服力的解释。如果说在 20 世纪初，支撑美国工业化成功的是泰勒的科学管理和福特的标准化及流水线生产，而在第二次世界大战后日本崛起的过程中，扮演主要角色的企业则得益于丰田的看板管理和精益生产方式。那么，推动经济持续快速发展的中国企业，其担此大任的管理因素又是什么呢？

2005 年春节前，国务院发展研究中心、中国企业联合会、清华大学的有关同志共同商讨，提出了挖掘中国企业

成功奥秘的动议，提出从实证研究入手，系统总结提升改革开放以来我国企业管理的成功经验，进而创建中国式企业管理科学，以指导企业提高竞争力。

大家达成上述共识主要基于以下两点考虑：

一是中国要成为经济强国，必须同时有一批具有较高管理水平和国际竞争力的企业。改革开放以来，激烈竞争的市场环境和国外企业的强势冲击，造就了宝钢、华为、中远、海尔、联想、振华重工、万向等一批企业，它们汲取国际经验，结合国情和企业实际不断创新，取得了很大成功；但也有不少企业辉煌一时，昙花一现。而我们对中国的企业管理，在微观层面系统的、较长时间的实证数据和综合研究严重不足，缺乏对优秀企业成功奥妙、基本经验和管理模式的挖掘与剖析。基于案例研究的中国式管理课题，通过深入探究成功企业的成功之道，对它们的管理实践进行梳理、总结和理论提升，使之惠及众多企业，有助于冲破目前存在的“企业管理能力和水平还不适应企业的规模和经营模式，企业管理理论还落后于企业管理实践”的“瓶颈”，对普遍提高中国企业的管理水平和国际竞争力具有重要的意义。

二是中国的市场环境和企业发展路径与国外企业有很大差异，照搬国外的一套不能解决中国企业管理的全部问题。提出“中国式企业管理”这一命题，旨在探求国外先进的科学管理理论在资源配置和合理组织生产力方面的普适性，与中国的传统文化和经济体制的特殊性在实践中怎样实现有效的融合，诠释企业成功的管理内涵，在此基础上研究建立中国式企业管理理论。可以说，这是历史赋予中国管理学界的特殊任务，也是不容推卸的责任。伟大的时代应当产生创新的理论，“中国式企业管理”的研究成果，不仅应体现中国国情和特色，能在理论上概括中国式管理的基本构架和特点，反映中国企业成功的经验，而且要用国际通用的学术语言进行描述和概括，以期最终能得到国际理解和认可。

这一创意提出后，很快得到国务院领导的支持，并由发改委、财政部通过国资委立项实施，名称确定为“中国式企业管理科学基础研究”。项目2006年开始启动，研究内容包括：中国式企业管理背景研究、中国企业成功之道之企业案例研究、企业管理专题研究、中国式企业管理理论研

究等，最终目标是提出适应中国经济转型和崛起的“中国式企业管理”模式和理论，形成旨在促进和提高中国企业管理水平的纲要性的企业管理指导政策。

研究工作已历时4年，由国务院发展研究中心企业研究所、中企联管理现代化工作委员会和清华大学经济管理学院三家机构组织了中国人民大学、对外经济贸易大学、浙江大学、华中科技大学、南开大学、华东理工大学、华南理工大学、山东大学、长江商学院等多所院校的上百位专家学者参与了研究。项目开展了历史传承、管理输入、改革开放等3个背景专题研究，宝钢、中兴通讯、新希望、振华重工、用友、大庆油田、青岛港、五粮液、联想、万向、招商银行、神华、云南白药等30多家国内成功企业的案例研究以及战略管理、创业管理、技术进步与研发管理、组织与企业管理制度、公司治理、企业文化、市场营销与品牌、人力资源、生产与供应链管理等9个专题研究，为课题总报告的理论总结打下实证研究的基础。

截至目前，研究取得的进展主要表现在以下几个方面。

1. 科学合理的研究框架及内容，为我们提供了大量、宝贵的第一手和最新的研究成果

在前人研究成果的基础上，“中国式管理科学基础研究”的研究框架及内容，确定为管理背景、企业案例、管理专题及中国式企业管理理论研究等四个方面，四方面相辅相成、相互印证，组成一体。

背景研究着重分析中国企业生存发展的环境，特别是改革开放以来体制和市场环境变化对企业管理的冲击、启迪和提升，深入探求产生中国式管理理念的历史文化根基以及西方管理思想和方法对我国企业管理的广泛影响。背景认知是形成成功案例和管理研究的重要基础，本身亦有独立的价值。案例研究主要是选择有代表性的样本企业进行全景式案例研究。样本企业的选取原则是：业绩业内领先，长期稳定增长；在国内、国际市场上具有较强竞争力；有相对较大的资产规模和较强的实力；管理水平较高；注重社会责任。通过一批个案研究，挖掘企业成功之道，对成功原因、机理以及影响因素进行综合分析，既独立形成研究成果，也为管理专

题研究提供重要依据。管理专题研究的任务是归纳比较案例研究结论的共性及特点，在9个不同领域内总结出相应的管理经验。理论研究则是在上述三项研究的基础上，对企业成功之道及若干专题进行综合的、有一定理论深度的总结、提炼，使之条理化、系统化，提出带有规律性的结论，总结出中国企业在管理实践中创新地使用各种管理思想、方法和手段的一般规律，初步创建体现中国企业管理特色的、具有丰富内涵的管理理论体系。

上述研究成果将以“中国式企业管理研究”丛书为载体，陆续与读者见面，大家共同分享经验，共同探求管理奥秘。

2. 基于管理二重性的“中国式企业管理”

管理与技术和资本不同，管理不仅具有生产力的性质，还体现为一定的生产关系，因此具有明显的二重性。涉及生产要素合理配置和生产经营组织的部分，理论科学的意义比较强，具有普适性；涉及生产关系，如在经济制度、所有制结构以及法律、民族、文化、道德等上层建筑和意识形态方面，却体现出强烈的特殊性。因此，管理存在着明显的地域、民族和文化的差异。历史上，理性的官僚科层组织产生于德国，创新的变革理论产生于美国，强调精神力量的企业文化和严格精细的管理风格则产生于日本。这不是一种偶然，其中包含着地域、历史与民族特色的必然。

发达国家工业化期间积累的管理科学是全人类的财富，中国企业正不遗余力地从中汲取营养。中国有悠久的历史文化，中国企业——无论是国有企业还是民营企业，发展的路径与国外企业有很大的不同，改革和发展过程中所遇到的矛盾、困惑以及破解的办法，几乎全部标注了明显的中国特色，无不体现中国传统文化和国情的现实规定性。

管理的二重性决定了“中国式企业管理”的存在。它存在于将管理的一般原理与中国实际结合而取得成功的企业之中，企业管理理论、方法的普适性与理念的特殊性有机融合，往往是企业竞争力和成功的关键所在。

3. 改革开放后中国的企业管理是沿着“以我为主、博采众长、融合提炼、自成一家”的轨迹前进的

改革开放后，企业外部环境迅速变化，基于计划经济体制的管理理

念、管理方式已经成为提高企业效率和活力的桎梏，新的管理理念、管理方法需要建立，中国企业的管理面临脱胎换骨的变革。面对经济体制转轨的大势，众多企业管理者既兴奋不已，又茫然不知所措。

1978年10月，受国务院指派，袁宝华同志曾率领马洪、邓力群、孙尚清等人组成高级代表团赴日本考察经济管理。考察期间代表团发现，中国工业企业1976~1978年所面临的情形与日本企业1945~1950年非常相似，同样处于恢复生产和经济快速发展的起步阶段。整顿企业管理、转变管理理念、以现代化管理改造传统管理势在必行。代表团认为，日本的文化传统与我国有许多相似之处，学习日本企业的管理经验可以成为中国企业改善管理的重要途径。进入20世纪80年代，学习日本的企业管理就成了中国企业走向现代化管理的起步阶梯，现场管理、全面质量管理、价值工程、看板管理等管理方法迅速传入中国，令很多企业管理者耳目一新，纷纷效法。

1983年，时任国家经委常务副主任的袁宝华在广泛调查研究的基础上，适时提出了“以我为主、博采众长、融合提炼、自成一家”的改造传统企业管理的思路，后来被确认为“十六字方针”。这一方针为当时以及后来的企业管理者明确了思路，把中国的企业管理引向了既要接受历史传承、又要提炼创新，既要引进学习、又要结合国情和不丧失自我的道路。自此，企业以适应市场、提高效率为目标的管理改进和管理创新活动逐渐活跃，形成了学习企业管理、研究企业管理的热潮。

回顾近30年来企业发展的历史可以发现，中国的企业管理正是沿着“十六字方针”的轨迹不断取得进步的，“十六字方针”在实践中被进一步确立；很多企业遵从“以我为主、博采众长、融合提炼、自成一家”的道路，获得了很大的成功。

4. 中国企业成功之道的初步发现

清华大学经济管理学院承担了“中国式企业管理科学基础研究”理论研究部分总报告的撰写工作。该报告以战略和组织为中心，从企业经营多个维度的综合管理的视角，总结了中国企业在30多年来取得的成功经验，概括为“中的精神、变的策略、强的领袖、家的组织、和的环境、学的创

新、搏的营销、苛的运营、融的文化”。

以上多个角度的初步梳理并没有完全涵盖项目研究的各个方面，但是透过这些共性总结，仍可以一窥中国企业的成功之道：有着很浓厚的中国哲学色彩的“中的精神”，为了适应环境而高度权变的战略，以品德、魅力和愿景凝聚团队的杰出企业领袖，富有中国家庭色彩的组织控制，以共赢的政企关系、和睦的行业氛围和正面的公众形象为代表的和谐环境，以标杆模仿与整合再造相结合的创新路径，全神贯注、全力以赴的营销努力，在严格基础上精细、高效的运营管理以及在管理理念和方法上古今、中外、个人与团队的有效融合，等等。这是我国企业成长的共同财富。

“中国式企业管理科学基础研究”是从实证研究入手，以案例调研为基础的，案例调研更适合于发现假说；作为互补，项目涵盖的一批成功企业的样本以及长期数据的实证研究成为验证假说的有效手段。而检验这些中国式管理规律是否具有更为普遍性的意义，则不仅有待于在多数的中国企业中观察到这些经验落地开花，更有待于中国企业在更广阔的国际市场竞争中赢得更大的成功，更多的中国企业家和中国品牌受到更多和持续的尊重。尽管管理科学的理论框架在美国产生，但我们对于中国企业进行深入研究，一定会成为扩大理论领域、使理论更具普遍性或者产生创造性发现的重要机会。对于正在进行现代化建设的中国，我们期许这些研究和总结的成果，能够为大家提供思考和实践的广阔空间，启迪今天，影响未来。

我们有理由相信：既从西方管理理论中汲取丰富营养，又闪烁中国人独特智慧的中国式管理理论和模式将渐行渐成；以众多成功企业的丰富实践支撑的中国式企业管理，一定可以在我国乃至世界的经济发展中大放异彩。

陈清泰 蒋黔贵 赵纯均

云南白药厂于 1971 年在周恩来总理的亲切关怀下成立；1993 年改制为云南白药实业股份有限公司，并在深圳证券交易所挂牌上市；1995 年，云南白药被国家列为 20 年保护期一级中药保护品种，这是目前国家对中药最高级别的保护，云南白药处方被列为国家机密；1996 年云南白药实现了生产计划、批准文号、商标、质量标准、销售管理的“五个统一”，组建云南白药集团。经过 30 多年的发展，云南白药成长为一个到 2008 年年底销售收入超过 57 亿元的上市公司和医药行业知名的龙头企业。

云南白药的成功来自对云南白药拥有的核心资源的动态能力建设和整合。云南白药的品牌不仅是企业在目前产品的市场开拓和推广过程中的重要优势，也成为云南白药战略发展过程中的重要资源储备。云南白药的品牌历史和内涵同时成为云南白药企业文化建设的最佳传播通道和强化手段。云南白药的核心技术是其相关多元化的重要基础和保障。云南白药对核心资源的动态能力建设和整合，是在发挥地域优势的基础上，利用“虚拟企业”的组织管理、“不求所有，但求所为”的技术人才管理和先进的信息技术手段，对企业内外部资源进行充分的整合，克服了物理的组织边界约束，延伸了组织边界和企业的价值链条。通过持续的创新，强化云南白药的品牌和技术竞争优势，云南白药保持了持续的竞争能力。

我们选择“云南白药”作为“中国式企业管理科学基

基础研究”项目的样本，除了符合项目组挑选样板企业的基本条件外，还有如下3个主要原因：

历史悠久，与时俱进 百年白药在中国传统中医药历史上有举足轻重的地位，云南白药作为驰名中国、享誉世界的中药制造企业，它的历史溯源、品牌效应、社会责任实践等构成了自身特点鲜明、内涵丰富的文化。

从手工作坊家族经营、正式建厂规模生产，从单一产品的国有独资到产品多样化、股权结构多样化的现代企业，云南白药见证了中国经济社会体制改革的整个过程，在医药行业，云南白药的生存、发展、壮大过程非常具有代表性，其稳健而循序渐进的企业改革对许多探索中的企业有很好的借鉴和启示作用。

管理典型性，改革富有成效 1999年至今的短短几年间，云南白药以“创新谋变，企业再造”为主题，通过股份制改造和资本运作，成为云南所有企业首个上市公司并实现股权多元化，完成了从传统国企到完全市场竞争主体，从以生产为中心到以市场为中心，从单纯制造业到完整产业链，从封闭式独立生产到充分利用社会资源、与其他市场主体虚拟合作，从传统手工工艺到标准化的生产和现代化制药等的转变，其改革成就有目共睹，其中必有卓越的管理之道。

行业成长性，市场表现突出 云南白药是我国中医药行业的佼佼者之一，公司效益连续几年一直保持高速增长，主营业务收入、利润总额、实现净利润、资产收益率等各项经济指标不断创下历史新高，资本市场表现活跃。曾荣登中国上市公司最具影响力公司、最具竞争力公司、最具发展潜力公司、最会赚钱的公司、最受尊敬的公司、最佳绩效公司等排行榜，它还是国家技术创新试点，企业综合效益在全国6 000多家制药企业中名列前茅。在第五届“中证·亚商中国最具发展潜力上市公司50强”年度评选中，云南白药以财务状况、核心业务、经营能力、治理结构总评分位居第20位。近7年的净利润复合增长率高达36%。云南白药总市值最高时突破110亿元，居国内深沪两市近90家生物医药类上市公司和云南省24家上市公司之首。

目 录

C
o
n
t
e
n
t
s

“中国式企业管理科学基础研究”项目

中国式企业管理研究丛书编委会

“中国企业成功之道”云南白药案例研究组成员

总序

云南白药集团简介

第1章 综述	1
中国医药行业的发展现状与趋势	1
云南白药的由来和基本情况	4
对于云南白药已有研究的综述	9
第2章 云南白药应“市”而变的战略管理	12
云南白药战略发展历程	13
云南白药战略发展的现状	16
应“市”而变的云南白药战略	
管理特色	20
向云南白药的战略管理学什么	24
第3章 润物无声的云南白药企业文化建设	26
云南白药企业文化的内容	26
云南白药企业文化的发展历程	32
不仅“落地”更是“深植”的	
企业文化实施	34

向云南白药的企业文化建设学什么	36
第 4 章 实用型的云南白药组织结构管理	42
云南白药的组织结构演变	42
云南白药组织结构现状	44
云南白药的虚拟生产与委托加工	50
向云南白药的组织管理学什么	56
第 5 章 云南白药集团技术创新	58
云南白药集团技术创新历程	58
云南白药集团技术创新的特点	64
向云南白药集团的技术创新学什么	67
对云南白药技术创新的研究发现	71
第 6 章 云南白药人力资源管理	73
从外部驱动到内部驱动的人力资源管理	
发展历程	73
云南白药人力资源管理现状描述	76
向云南白药的人力资源管理学什么	85
第 7 章 云南白药的研发管理	88
云南白药研发管理简介	88
云南白药研发管理的关键特点	92
突破“秘方”带来的两难困境	98
第 8 章 云南白药供应链运作管理	101
云南白药公司供应链运作背景环境	101
云南白药公司采购管理	103
云南白药公司生产运作管理	106
云南白药公司销售管理	115

第 9 章 云南白药信息化管理 121

 云南白药信息化的过程 121

 云南白药信息化带来的变化 126

 向云南白药的信息化建设学什么 129

第 10 章 云南白药营销管理 133

 企业营销战略分析框架：钻石定位模型 134

 云南白药营销战略分析 136

 云南白药营销管理研究发现 146

第 11 章 云南白药的资本运作 148

 云南白药股份公司的基本情况 148

 云南白药民营化过程中控制权的
 争夺案例 150

 云南白药民营化历程的案例分析 152

第 12 章 结论 163

 云南白药管理特色总结 163

 云南白药成功之道的的基本判断 170

附录 A 调研组织的说明..... 172

参考文献 175