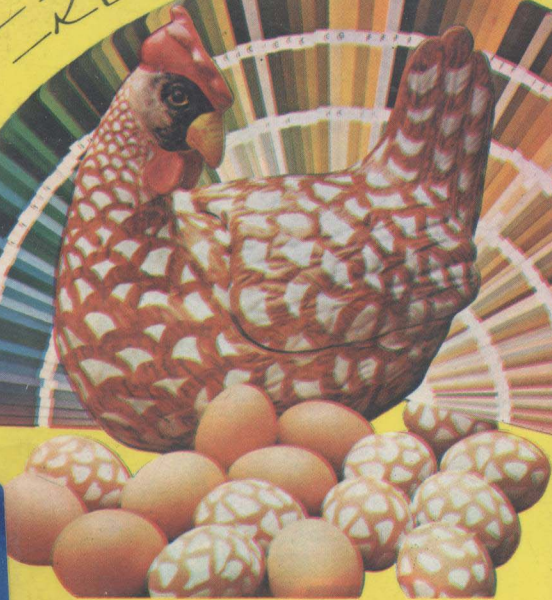


小額資金創業實例

第二集

第三版

明蓉主編、創業與就業叢書之二



台灣新生報出版部印行

定價十八元

創業與就業叢書之一・明礬主編・

小額資金創業實例

(第二集)

台灣新生報出版部印行

小額資金創業實例

〔第二集〕

主編者：明

發行人：石

永

貴 攀

出版者：台

灣

新 生

報

社

出

版

部

經銷者：台

灣

新 生

報

社

讀

者

服 務

部

部

地

址：台北市延平南路一二七號

電

話：三八一三七九一（十線）

郵撥帳號：六 二 八 八

印刷者：嘉

信

印 刷

廠

地址：台北市安西街二十九號

電話：五 八 一 一 六 八 二

行政院新聞局出版事業登記證
局版台業字第〇二八二號

中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日
中華民國十六年九月十七日

訂 價
新台幣 八角
美金 二角
港幣 二元

小額資金創業實例 目錄

封面設計
張助馨

〔第二集〕

百貨電購中心	七
彫刻圖章	九
種植藥用作物	一二
吉他屋	一四
湘繡店	一六
鰻頭批發	一九
花卉盆栽	二一
開設服飾行	二三

洋裁店·····	二六
除夕貴春聯·····	二九
代繳所得稅服務中心·····	三二
製售正雙冬檳榔·····	三五
皮鞋店·····	三七
飼養肉鵪·····	四一
唱片行·····	四三
家庭五金行·····	四六
養殖蝸牛·····	四九
文具辦公用品店·····	五二
水餃供應到家·····	五六
燙金·····	五八
製作葉脈標本·····	六一

做郵買事業.....	六六
販賣「甜不辣」.....	七三
傘具店.....	七五
小小土木包工業.....	七八
製售糯米飯團.....	八二
體育用品店.....	八五
製雕刻門.....	八八
撞球場.....	九一
春聯臨時店.....	九三
書畫出租中心.....	九五
食品麵包店.....	九八
賣蚵仔麵線.....	一〇一
牛排餐店.....	一〇四

小額資金創業實例（第二集）

四

貴燒雞·····	一〇七
鮮花店·····	一〇九
水果攤·····	一一二
家庭美容院·····	一一四
電話相關器材行·····	一一六
飼養鴿子·····	一二〇
養蘭·····	一二三
鋼琴搬運中心·····	一二八
買賣鋼琴·····	一三一
裝潢設計公司·····	一三五
當個小老師·····	一三八
販賣玩具·····	一四一
推銷書刊·····	一四五

西藥業務代理·····	一四七
養殖女王蜂·····	一五〇
養鹿事業·····	一五九
鋼琴教室·····	一六九
招牌店·····	一七二

附錄

小型工廠的整廠輸出經驗（兼談中小型貿易商的新出路）·····	一七六
--------------------------------	-----

小額資金創業實例（第二集）

百貨電購中心

當有創業構想時，往往就因為找不到適合的地點和店面，更負擔不起昂貴的押金及租金，而放棄了原有的雄心大志。有鑒及此，筆者介紹一種不需店面也不需押金、租金的行業——百貨電購中心。

既然是「電購中心」，首先必備電話和送貨用的機車，再在自己的房屋內騰出空間，放置所賣的貨物，如此，你就可以開業了。

所賣的對象以社區的住戶為主，因為社區往往都是離市場、商業區較遠的地方。所賣的貨物要以日常必需品為主，普遍化、大眾化及節令性的商品，也要適時購進。然後將你電購中心的電話號碼和所賣貨物，印製成詳細目錄，分贈給社區各戶人家，

或在報章上刊登廣告。

創業之初，不必購進太多東西，俟客戶增多以後，調查顧客所需要的貨品，針對他們所需要的來購進，這樣才不會造成顧客要貨沒有貨，你有貨賣不出的事情。減少不必要的浪費。

經營電購中心最好是兩個人，因為一個人要外出送貨，一個人要接受訂貨。倘若只有一個人也可以，把你電購中心分訂貨時間和送貨時間，訂貨時間內不送貨，送貨時間內不接受訂貨，不過你必需把訂貨、送貨時間在廣告上說明白。

此外，還必須注意下列三點：一、如果時間允許的話，也就是說顧客不急著需要貨物時，要送的貨聚在一起送，同一地區的顧客一起送，這樣可以節省你的油費和車輛保養費。二、電話送貨要以「服務至上」為宗旨，為顧客提供最佳服務，爭取更多顧客。不要隨意加收任何費用，以免失去客戶。三、購進任何新貨品時，馬上印製成目錄，隨著送貨分贈給顧客。也可以和各商行、百貨店接洽，代銷各種貨品，轉手間你也能賺些利潤。

（林大仁）

雕刻圖章

如果有人問我：「做什麼工作，成本最低，利潤最高？」我一定回答他：「彫刻圖章。」

前幾天我到九和汽車公司保養車子。車體小碰撞的地方，由保險公司理賠，必須要簽章。我身上却忘了帶圖章，只好到忠孝路上的圖章彫刻攤上去刻一個。我只等了十二分鐘，圖章就刻好了，索價四十塊錢。扣除一切成本，利潤最少有三十五塊錢。平均一分鐘賺了三塊錢左右。以一個鐘頭計算，高達一百八十塊錢，利潤的確相當高。

彫刻圖章之前，必須接受一段專門訓練。除了筆跡工整秀麗之外，還得練好反面字，並且要練到熟練，能靈活運用爲止。

一般彫刻平常都是楷書；但有的顧客却偏愛篆體字。因此必須經過一番苦練，才能書寫得出來。

除了練字之外，就必須練習實地彫刻了。事先準備好彫刻台一個、桌子一張、電動彫刻機一台，這些器材專營圖章器材商店得有得賣。並購進切割好的木質材料，實地操作，一定要能達到操作自如的境界，方能擇吉開張。

目前一些通衢要道，及流動人口衆多的地方，都可能有人擺着攤位——彫刻圖章。這並不會影響到我們創業，我們可以退而求其次，找一個差一點的地段，只要有行人經常來往，不怕沒有生意上門。

平常圖章攤位往往擺在騎樓的一個小角落。小桌子上擺一個小小的櫥窗，擺設圖章材料。木質的、角質的，分別陳列出來，以便顧客選擇。

刻印的小攤子很不顯眼，不容易引起顧客的注意。因此必須做一個大而醒目的招牌，張掛出來，以便招徠顧客。顧客來刻印時，先談好價錢，要是陌生的顧客，先收取一點定金，以防止圖章刻好，而不來提取的情形發生。應特別注意的一點就是：如期交貨

。因爲顧客往往急迫使用圖章，如不能按時交貨，會就誤別人辦事；這種後果相當嚴重。

除了刻圖章之外，也可以兼營橡皮章，如公司行號橢圓形橡皮章，接下來之後，連絡製版公司收走，居中賺取佣金。

另外也可兼營名片喜帖印刷的工作。只要多掛一個招牌，收下工作，交給印刷廠去做，也可從中賺取一部份額外收入。

守信用、負責任、講求品質，注意這幾個原則，一定可以使生意越做越好。由於長期伏案工作，對身體健康影響很大，尤其對眼睛的損害更大。因此必須注意自己身體的健康。星期例假，多做適當的休息，定時定量的運動，都非常重要。

（陳文榮）

種植藥用作物

台灣地區所需各種中藥材，多半仍需依賴國外進口，以致損失不少外匯。其實台灣地區可栽培很多種藥用作物，業已栽培成功的有：忽布、黑棗、非洲種除蟲菊等等，其他尚有十餘種試植中。本省地處亞熱帶，山地面積廣達二百六十萬公頃，氣溫亦因地勢之高低而異，具備熱帶、溫帶、寒帶之特性，極宜各種藥用植物之生長。尤以這些藥用作物罕有人栽培，而需要量又多，供不應求，價格之昂貴，栽培利潤之佳，目前仍無法出其右者。如「黑棗」，種植二年後即可收穫，每棵初收便有兩公斤以上，而樹齡愈老產量愈多，用途也很廣，除藥用外尚可食用，其價格每公斤高達二百元以上。由於黑棗兩年後才有收成，在培育這段期間亦可利用株與株之空隙，種植「川芎」做為間作栽培

，既可地盡其利亦可增加收益。

栽培藥用作物所需本錢並不多，只要有一塊土地即可小規模的栽培，因藥用作物利潤大，租地栽培仍能合算，加以種植藥用作物風險少，栽培容易而病蟲害又不多，可以說在小本經營中最划算的一種。目前藥用作物之栽培，在本省尚未普遍，銷路絕不成問題，更可安心地由小規模試辦，候有成果後再予擴大亦不遲。你想試試看嗎？

（陳鳳晨）

吉 他 屋

隨著校園歌曲、民謠歌曲的興起，引發了當代青年朋友對音樂喜愛的狂潮，而在演奏樂器之中，又以吉他最適宜，除因音色柔美細膩，且容易學習之外，更是深受普遍的熱愛。因此，這種專售吉他的行業，頗有一日千里之勢。

吉他精巧，不像鋼琴那麼笨重佔空間，通常都是掛在牆壁上，或是擱在玻璃櫥窗內出售。把要出售的吉他掛在店內，不但是種裝飾，也可省去一筆店面裝潢費。所以店面佔地只需六、七坪就足够了，而創業資金大約四至五萬元左右。

目前吉他有四弦、六弦、十二弦等三種，以六弦吉他最爲普遍和實用，當批購吉他時，就必須以此種吉他爲主。其他兩種視顧客需要進貨，如此，銷售量才能直線上升。