

Advice for Young Lawyers-in-the-making

我要当 律师

法律新人不可不知的
Know-How

Know-how, 技术秘密, 技术方面所需要的情报、实践知识、技术和技艺……——《牛津法律大辞典》

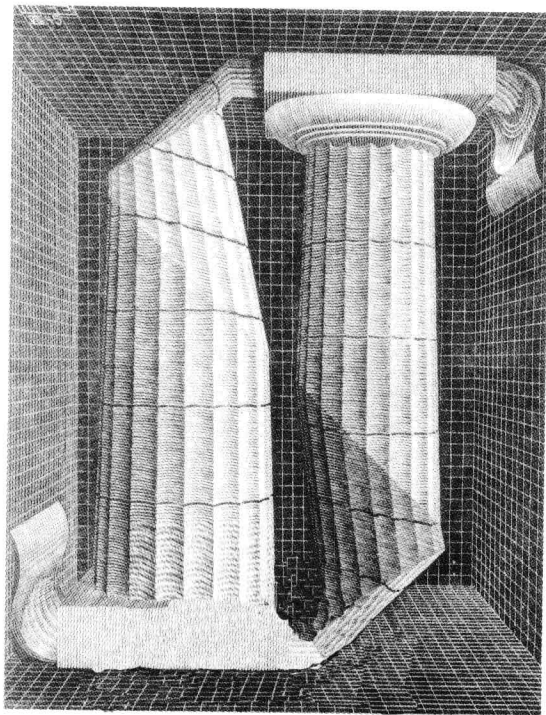
“Know-how”一词, 对法学院里的你, 并不陌生。但是, 成为一名职业法律人所需的 know-how, 法学院里学不到。这本书用“客观、可靠的信息”+“真实睿智的体悟、指引”+“做个快乐律师”的积极情绪, 对此提供了解答和指导。

赵华 著



法律出版社
LAW PRESS CHINA

Advice for Young Lawyers-in-the-making



我要当律师

法律新人不可不知的

赵华 著



法律出版社
LAW PRESS · CHINA

图书在版编目(CIP)数据

我要当律师:法律新人不可不知的 know-how / 赵华
著. —北京:法律出版社, 2011. 3
ISBN 978-7-5118-1761-7

I. ①我… II. ①赵… III. ①律师—工作 IV.
①D916.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 014432 号

©法律出版社·中国

责任编辑/邹 隐

装帧设计/马 帅

出版/法律出版社

编辑统筹/市场研发部

总发行/中国法律图书有限公司

经销/新华书店

印刷/世纪千禧印刷(北京)有限公司

责任印制/吕亚莉

开本/787×960 毫米 1/16

印张/12.5 字数/182 千

版本/2011 年 4 月第 1 版

印次/2011 年 4 月第 1 次印刷

法律出版社/北京市丰台区莲花池西里 7 号(100073)

电子邮件/info@lawpress.com.cn

销售热线/010-63939792/9779

网址/www.lawpress.com.cn

咨询电话/010-63939796

中国法律图书有限公司/北京市丰台区莲花池西里 7 号(100073)

全国各地中法图分、子公司电话:

第一法律书店/010-63939781/9782 西安分公司/029-85388843 重庆公司/023-65382816/2908

上海公司/021-62071010/1636 北京分公司/010-62534456 深圳公司/0755-83072995

书号:ISBN 978-7-5118-1761-7

定价:30.00 元

(如有缺页或倒装,中国法律图书有限公司负责退换)

写在前面

The first thing we do, let's kill all the lawyers. —— W. William Shakespeare

律师,就是那个在晚上挑灯夜读,千方百计在法律这头蠢驴的必经之路上挖掘陷阱的人,大白天他又衣冠楚楚地拿着绳索把法律从水深火热中搭救出来,让法律一边支付赎金,一边愤愤不平……

——《新牛津魔鬼辞典》

你戴着荆棘的王冠而来,你握着正义的宝剑而来。律师,神圣之门,又是地狱之门,但你视一切险阻诱惑为无物。你的格言:在法律面前人人平等,惟有客观事实才是最高的权威。

—— 胡乔木

一千个人眼中,会有一千个律师形象。很少有一种行业,能够像律师一样,有着如此众多的争议。在本书中,作者希望用客观的描述,告诉你什么是真实的律师和律师真实的生活。律师既不是天使,也不是魔鬼;律师行业既不是天堂,也不是地狱。但是律师不单单是一个工作,一个职业,一个职位,更是一份可以为之奉献终身的事业……

本书的主体分为两大部分:第一部分——“视野·洞察篇”。视野者,告诉你真实的律师行业和律师工作,解答一些大家关心的问题:律师行业的发展如何,竞争状况如何,收入水平几何,律师从事哪些工作,等等;洞察者,探讨律师是怎样做成的,包括怎样才算合格的律师,成功的律师应具备哪些素质,等等。领略了律师行业的魅力和压力,如果你有志于加入律师行列,则可以移步第二部分——“规划·行动篇”。这部分是写给未来的律师的,规划者,与你分享在学生时代应如何起步,提出了作者亲身体验而行之有效的“四步行动法”以及大学四年学业规划的参考建议;行动者,着眼于如何用实际行动实现从法律新人到法律职业人的转变,全方位提升自己的职业能力,将律师精神植入自己的血脉,像真正的律师一样去战斗。本

书还有“余墨”几则,作者在律师工作、生活中认同颇深而未在本书主体部分展开的一些思考、感触,收录在此。“独学而无友,则孤陋而寡闻”,本书的附录部分也是作者的心血之作,包括精心设计的趣味小测试和多年积累、挑选的网络资源,在此一并与青年法律人分享。

这本书不是一本业务用书,虽然书中有很多作者自己感受和总结的执业经验;这本书不是一本求职指导,虽然书中为新鲜法律人的职业决策提供了很多意见和建议;这本书不是一本休闲读物,虽然书中讲述了很多逸闻和趣事……这本书是写给刚刚踏入校园,还没有预料到所要面对残酷竞争的青年学子,也是写给徘徊在律师行业门前,踌躇反侧不知道如何选择的职场菜鸟。这本书,希望能够让你有领先一步的意识,在学生时代里妥善安排自己的计划,赢在起跑线之上;这本书,希望能够帮助你坚定自己的决心,是义无反顾地投身律师行列,还是寻找更合适自己的领域;这本书,希望能够改变你对律师和律师行业的误解和偏见,让你更好地理解律师,能在学业或者职业的起步期,找到适合自己的方向和路径,坚持下去,开创丰盛的法律人生。

编者

2011年3月

序：做一个快乐的律师

律师，是一个大家熟悉又陌生的职业。所谓“熟悉”，是因为在现代法制社会中，“律师”一词已经越来越多地出现在各类媒体当中，出现在人们的日常生活里。特别是很多影视作品与文艺作品，也往往有意或者无意地突出或者渲染“律师”的形象。虽然这些大众传媒中所反映出的“律师”形象，往往与律师的真实生活大相径庭、相去甚远（比如我就曾多次被人问到，出庭的时候是不是要戴假发），不过也在一定程度上提高了“律师”的大众认知度；而所谓“陌生”，则是说由于中国的特殊国情与客观环境，真正有机会能够接触律师的民众还是相对非常稀少；能够充分了解律师职业特点、正确理解律师职业价值的人群，则更是少之更少。看待不了解的事物，人们的看法就容易出现两种极端，或者丑化，或者神化。拿律师职业来说，也往往面临这种局面。

对大量的青年学子来说，比起他们的兄长和父辈，他们今天的道路和选择，无疑要更加宽阔和多样；现代社会对人个性的认同，也给予他们更大的发展空间；中国经济发展和国际化的进程，则提供更多的机遇。但是更多的选择，也就意味着更多的困惑。到底哪些路是适合自己的道路？这个可能是当前很多青年学生，包括青年法律人在内共同的疑问。

法学专业的职业发展道路有哪些？是否应该选择律师行业作为自己的职业目标？律师行业的现状如何？怎么才能进入律师行列？想成为一个合格的律师，应该如何准备？而成功律师的身上，又有哪些共同点可以学习？除了律师以外，青年法律人还可以选择的职业方向有什么？

这本书，就是力图回答上述这些问题。

在书中，我们讲到当前律师行业的发展情况和律师典型的生活状态，也讲到作为青年法律人，可以选择的其他发展道路，以及如何设立目标和实现自己的理想。通过这本书，我希望大家能够大家对律师行业有一个清晰而相对客观的认识，对今后的学习生活和职业发展能够有未雨绸缪的规划。

在书中,我们把律师按照不同的标准分成了很多类型。通过这些介绍,你可以对律师、律师行业和律师的生活有直观的认识,同时对其他法律职业的情况也能有一个了解。

其实还有一种类型的律师,我们没有在正文中提到——那就是“快乐”的律师。

有的律师以商业利益为目标,业务收入就是他们的最高追求和判断成功的标志;有的律师以匡扶正义为目标,他们随时将道义放在自己的双肩,脸上写满责任与沉重;有的律师以学术为目标,他们选择业务的标准是看案情是否有利于教学与科研需要……而快乐的律师,则是以“快乐”为自己的目标。

快乐的律师,他们工作的目的是体验帮助别人带来幸福和快乐。他们在用自己的知识和经验,协助那些有梦想、有心愿的人,躲避开种种陷阱和危机,使这些人梦想成真。当他们的客户笑在脸上时,他们笑在心中。

快乐的律师,他们的快乐来自工作中的成就感。为追究完满的工作质量,他们每天都在不断努力,精益求精地提高自己的业务水平,以更加圆满地完成客户的委托。他们在帮助客户创造价值的同时来实现自己的价值。

快乐的律师,他们的快乐源于他们的乐观和信心。他们明白这个世界上仍然有歧视、误解和偏见存在,他们了解这社会上还有黑暗、腐败和不公存在,他们懂得通往公正、平等和法治的道路将会是曲折、漫长和艰难的。但是他们信仰法律、正义和光明,他们能看到这个社会在不断地发展和进步,因此才格外需要他们的付出。他们知道自己每一天的工作,都是在为人类建设和谐社会、走向天下大同而尽一份力量……

对快乐的律师来说,无论身处顺境还是逆境,无论面对天堑或是通途,无论生活平凡或者精彩,他们都会感觉到快乐,真正发自内心的快乐。

作为青年法律人来说,你面前有很多的选择。不管你怎么抉择,都请选一条能够让你和你身边的人都会快乐的道路。当然,我更希望,你能够像我一样,选择一个快乐的律师。

赵华律师

2011年3月于北京大学

目 录

写在前面 / 1

序:做一个快乐的律师 / 1

视野·洞察篇

一 律师的工作状态 / 3

二 当代中国律师行业现状 / 10

看上去很美的律师行业 / 10

律师行业面临的问题 / 14

◇ 扩展阅读:律师的历史 / 21

三 律师的类别和工作的内容 / 29

执业律师 / 29

◇ 扩展阅读:律师的业务方向 / 31

律师的其他种类 / 40

四 律师的基因 / 49

律师的基本素质 / 49

成功律师的秘密 / 61

◇ 扩展阅读:踏入“蓝海”与如何培养自己的创新思维 / 67

规划·行动篇

五 四年与四十年:法律新人大学学业规划 / 73

中国法学教育现状 / 73

四步行动法 & 四年规划 / 75

◇ 扩展阅读:适合法律学生的辅修专业 / 88

六 全方位能力的养成 / 90

资料收集和整理的能力 / 90

快速学习能力 / 91

逻辑分析和推理能力 / 92

人际交往能力 / 93

◇ 扩展阅读:法律人网络信息使用说明 / 95

七 职业精神与创新精神的塑造 / 99

职业精神 / 99

创新精神 / 103

◇ 扩展阅读:法律职业人的心理素质:也说“潜规则”、
“同情心”…… / 106

八 司法考试:开启律师人生的先头战 / 111

认识司法考试 / 111

司考复习建议 / 117

◇ 扩展阅读:域外司法考试 / 118

九 实习:通往律师事务所之路 / 121

律师事务所的分类 / 121

如何选择律师事务所 / 124

如何制作简历 / 125

如何准备面试 / 128

律师助理的职业发展道路 / 132

◇ 扩展阅读:其他社会实践机会 / 134

- 十 留学深造与其他行业机会 / 138
 - 海外学历与外国律师资格 / 138
 - ◇ 扩展阅读:LL. M. 和 J. D. / 141
 - 其他行业机会 / 143

余墨

- 法律只保护懂法律的人 / 159
- 律师的思维 / 161
- 铁烧红了不要用手摸 / 166
- 律师工作与生活的协调 / 167

附 录

- 1. 趣味小测试:你适合当律师吗? / 171
- 2. 常用网络资源 / 177
- 后记 / 182

Advice for Young Lawyers-in-the-making



视野·洞察篇

你想做律师吗？

——告诉你真的律师行业和律师工作

律师是怎样做成的？

——怎样才算合格的律师，成功律师应具备哪些素质

一 律师的工作状态

状态 1: 小 A, 女性, 重点法学院应届毕业生, 实习律师阶段, 综合事务所律师助理, 未婚

初入职场, 憧憬 + 彷徨

小 A 属于那种没有太多天分, 却有相当的韧性和毅力的女孩, 凭借自己笨鸟先飞的意志, 一路从家乡奋斗出来, 直至考入北京的重点大学。本科毕业时, 没有继续攻读研究生, 而是直接选择了工作; 依靠自己良好的学术基础, 再加上同门学长的推荐, 小 A 得以进入这家律所工作。虽然这是一家中型律师事务所, 但是专业性很强, 在业内有良好的声誉, 也有不错的培训机制, 同事间气氛严谨而轻松。这些都让小 A 感觉到自己很幸运, 毕竟一个良好的起点对于整个职业生涯来说有着重要的意义。每当看到那些主办律师匆匆忙忙的身影和坚毅、自信的表情, 小 A 就总会不禁憧憬未来自己也能成为一名像他们一样的成功律师。

作为刚刚毕业的新人, 虽然小 A 也在律师事务所、基层法院参加过实习, 但是真的进入了工作状态, 依然让小 A 感觉到颇有些吃力。小 A 的日常工作包括: 以律师助理的身份, 协助所里指派的主办律师, 包括协助律师收集和整理资料, 在律师指导下起草和制作法律文件, 以实习律师的身份承担一些辅助性的流程工作(比如立案、取法律文书、递送材料), 陪同主办律师会见当事人、列席工作会议等。此外, 律师的一些琐事也往往会交给小 A, 像是打印装订文件、订机票、填写报销凭证之类。用所主任的话讲, 律师助理就是律师的左右手, 他们的工作就是把律师从一切琐事中解放出来, 好让律师专注于核心业务; 而律师就是助理的师傅, 他们的工作就是言传身教, 让助理尽快成长起来。而更让小 A 觉得头疼的是眼前的工作, 这个时候才发现自己是如此的无知, 自己在学校所学的东西与实际相比差距巨大。往往一个立案材料往返法院多次都还无法立案; 一个看似简单的合同草样经常被指导律师批改得面目全非。小 A 最怕的就是指导律师一边看她起草的文件, 一边

摇头叹气,一副恨铁不成钢的样子。而客户一些专业领域内的文件更是让小 A 感到头大。事实上,除了法律知识,大量其他领域内的知识也要恶补,而补习这些知识又不能占据工作时间,只能在工作之余自己抓紧进度。

律所工作强度之大有些超过小 A 的预料:基本每天的工作时间都在 10 个小时以上,周末也往往要抽一天时间加班;而在工作紧张的时候,间或工作一个通宵的事情也遇到过几次。粗粗一算,小 A 发现平均每周的工作时间都在 60~70 个小时,而且还没有加班的费用,至多是报销一些出租车钱。说到待遇,也是小 A 的一个痛处。作为助理,因为不能独立承担业务,所以每月的收入只有 2000 元,比起进入国家机关的同学都少,更不要说和那些进入外企的同学比较。除去房租、交通和吃饭,基本已经所剩无几。每次小 A 看到报纸上不断高起的房价,就觉得心寒,不知道自己什么时间能够在京城有一个稳定的家。这个时候小 A 只好用那些主办律师的例子来激励自己,“面包会有的,房子也会有的……”想到这些,小 A 不禁又想到自己现在的男友。因为工作繁忙和住所的距离,见面的时间比以前少了很多,感觉男友好像被自己冷落了;另外一方面,因为平时接触的人大多层次很高,见识广博,谈吐不凡,小 A 总不自觉地拿自己的男友和他们比较,越比较就越会觉得自己的男友各方面的差距都不小。

下周小 A 要随主办律师去外地出差。说起来,这还是小 A 第一次乘坐飞机呢。想到以后自己也会过上那种天马行空的飞人生活,小 A 觉得又新奇又紧张。

不过家里人却不这么认为,父母一直希望小 A 能够做公务员或者进入国企工作,他们都觉得律师行业不适合女孩子发展,不稳定,风险也大。仔细想想,小 A 真的发现整个律所中女律师比例很低,而到了高层和合伙人里面,女律师更是凤毛麟角。每次当小 A 拖着疲惫的身体回到租住的小屋,对着镜子里疲劳的面容,慨叹青春易老的时候也会这样问自己,自己真的适合从事这个行业吗?当自己取得执业资格、成为正式律师以后,会像其他律师一样成功吗?男友一直希望能够尽快成家,可是现在自己的事业刚刚起步,有了一个不错的开端,难道应该放弃吗?小 A 时常是在这种矛盾的心情中,进入梦境,在闹钟的铃声中又迎来转天战斗的清晨……

状态 2: B 律师, 男性, 青年执业律师, 业务骨干, 已婚未育

成就感 + 压力

他是典型的“三高”(毕业于名牌高校的硕士研究生,或者从海外取得学位归来,学历高,素质高,收入高)男士:他所在的律师事务所在北京、上海、深圳等经济高度发达的城市都有分所,他在律师事务所中工作 5 年以上,已经是公认的业务骨干,甚至是独当一面的中流砥柱,在自己的领域内也是声名卓著,常被冠以“青年学者”的头衔;在收入方面,早已不是温饱或者小康的标准,而是大步迈向富裕阶层……可以说,之前将近 20 年时间的学习和磨炼终于有了足够的回报。蒸蒸日上的事业和身边温柔的娇妻,让他时常成为同龄人眼中成功的范例。

作为律师事务所的骨干人员,B 律师的主要时间分为两部分,一半用来从事具体的业务,特别是对工作中的核心内容,往往要亲力亲为;对于团队中其他人的工作,也要对工作质量进行审核和负责。他最常见的工作场所,是在中级法院和高级法院的法庭上,或者是 CBD 写字楼豪华的会议室里。业务以外的時候,则要参与与客户沟通,包括客户关系的维护和新客户的开发等。对 B 律师来说,社会交际和应酬已经是工作的一个组成部分,虽然不情愿,但也很无奈。B 律师知道,到了一定层次以后,大家比拼的已经不仅仅是业务能力和服务质量,更多的是比拼人脉关系和社会交往能力,越大的项目,花在场外的精力就会越多。

不论在办公室还是在客户面前,B 律师都是以非常职业和自信的形象出现,做事讲求效率和服务意识,行动像钟表一样精确和一丝不苟。感谢现代发达的通讯和交通,使得 B 律师的行动范围早已覆盖到全国,甚至有将太平洋也变成一个内湖的趋势。乘坐飞机对 B 律师而言已经同乘坐出租车一样稀松平常。事实上这些现代都市中的空中飞人已经成为对商业连锁酒店和民航产业贡献最大的人群之一。他们乘坐飞机的次数之多,以至于有的同行直接娶了空姐为妻。

对于 B 律师来说,大部分人看到的是他风光无限的成功一面;而他的另一面,却少有人知道,当然他也不愿意被人知道。

首先是他的身体。每年的体检报告,都会亮起黄灯甚至红灯。胃、肝、肺、肾、前列腺、颈椎……一个个脏器都在满负荷、高强度的持续工作、不规律的生活、频繁

的出差和巨大的压力下苦苦支撑。他经常回想起之前的玩笑话:35岁之前拿命换钱,35岁后拿钱换命。现在才体会到原来并不全是玩笑。

其次是他的家庭。虽然已经成家多年,却一直没有要孩子,在他心里好像还没有做好这个准备,即使母亲和妻子都经常催促和暗示。也许对于未来的生活缺乏信心吧,毕竟自己身边的同事,离异的很多。而繁忙的工作没有尽头,已经有多久没有好好陪同家人了?好像自己也记不清楚了。

提到前景,更是一个令人觉得忧心忡忡的问题,为此B律师经常在夜半醒来,陷入深思而无法入睡。对于B律师这种中坚力量,摆在面前的路有三条:第一,在自己的位置上继续努力,进而成为本所的合伙人;第二,另立门户,走上独立经营的道路;第三,离开律师行业,回到传统行业中,如企业法务等。对于第一条道路,看起来顺理成章,目标近在眼前,但是实际上也许遥遥无期。律师行业没有退休制度,高级合伙人会一直把持着事务所的核心资源、经营方向和决策权;即使能够得到一个初级合伙人的头衔,更多的也仅仅是一个名分,依然等同于高级员工。这样看来,自立门户也许是一个不错的选择,身边也有很多同行和同学选择了这个方向,在聚会时潇洒地亮出“主任律师”的名片。不过虽说“宁为鸡头不为凤尾”,但是B律师知道,真正要挑起一个律师事务所的担子,并非易事。除了业务以外,还有方方面面的事务和关系要进行处理。作为合伙人,他将对律师事务所以及其他律师的工作承担无限连带责任,稍有不慎也许就会殃及自身,轻则大伤元气,重则功亏一篑,而几乎每年都会这样的事情发生。至于脱离专职律师行列,相对而言倒不失为一条出路,特别是企业高级法务人员的生活状态常常让自己觉得羡慕,无论是压力还是生存环境,都要比执业律师轻松很多。然而,也有两个地方需要考虑:首先,是收入问题。由于法务通常是企业的支持部门,因此基本上收入也处于企业平均工资水平,至多略高一些。一般来说,相同资历的专业律师(授薪律师)要比法务的收入高出30%甚至更多,一些专业领域内的差距则更大。第二方面,则是个人的心理感受和工作状态。律师作为第三方的专业人士,其人格上的独立性和专业知识方面的权威性,保证了律师在同客户、司法系统的官员交流的时候都处于平等的地位;而企业内的职位,则有一种寄人篱下的感觉,更不要说企业中常见的“玻璃天花板”和人事斗争等问题……

一想到这些,B 律师顿时睡意全无,索性起床开始工作。看看时间,是凌晨 3 点钟,窗外是寂静的都市,银色的月光下,有多少人像自己一样漫漫长夜无法安睡呢……

状态 3:C 合伙人律师,男性,资深执业律师,专业委员会委员,综合业务,离异再婚

功成名就 + 律师工作,是一种生活态度

在一般的机构或者企业中,他早已是退居二线的人啦,然而在律师行业里,他仍然算是老当益壮的典型。像江平教授,已是耄耋之年,不还是工作在一线吗?跟他相比,其实自己还很年轻呢。

用功成名就来形容 C 律师并不算夸张。如果不仔细计算,C 律师根本数不清自己拥有多少头衔:主任合伙人、一级律师、律协专业委员会主任、荣誉法学博士、客座教授、仲裁员、政府法律顾问、上市公司独立董事……每一个头衔背后,都标志着 C 律师在学术和司法实践领域中的一份荣誉和地位。作为 1979 年以后最早一批律师,C 律师的经历其实也就是中国当代律师的一部发展史,历经了从无到有、从空白到健全、从星星之火到时代潮流等各个阶段,其间种种酸甜苦辣、艰辛磨难,足以写成厚厚的回忆录。特别是 1993 年律师事务所制度改革的时候,C 律师毅然决然地选择了从国家事业单位的体系中独立出来,与志同道合的同事一起开拓自己的事业。在当时的环境下,要作出这样的抉择,实在是需要太大的勇气和决心,但是也正是当时关键性的一步,让自己的事务所以借助中国经济改革蓬勃发展的大潮而迅速成长,在帮助客户创造社会价值的同时也实现了自己的价值。到今天,终于成为中国律师行业中的佼佼者,不仅在国内其他重点城市设立了分所,现在又开始了向海外拓展的新里程;在应届毕业生眼中,事务所的名字就是他们奋斗的目标,在在职律师的心中,事务所的名字就是他们自豪的资本。

作为综合性的大型事务所,C 律师的麾下已经有几百名专职律师,分成不同方向,囊括从证券业务、收购兼并等高端非诉业务一直到民事诉讼、劳动争议等基础传统业务在内的各个领域。虽然 C 律师本人依然具有执业资格,但是他现在的角