

# 威爾許的 組織管理

美國奇異企業  
改革之路

謝德高 編譯

威爾許希望奇異具有大公司的體魄、小公司的靈魂，具有足夠的財力與速度去參與全球競爭。

促使奇異增長加快的動力是：六個標準差質量行動，向高利潤、高增長的配套服務業轉變，以及加大國際業務增長，以便迎接新世紀更加激烈的競爭。

HAWK

美國奇異企業改革之路

國家圖書館出版品預行編目資料

威爾許的組織管理 / 謝德高編譯 . - - 第一  
版 . - - [臺北縣] 中和市：百善書房出  
版；旭昇圖書發行，2004 [民93]  
面： 公分 . - - (財經企管系列；10)  
譯自：Jack Welch's Rule of Manager  
ISBN 986-7769-52-X (平裝)

1. 奇異國際( General Electric Company )  
- 管理 2. 領導論 3. 組織 (管理)

494.2

93007654

( 財經 企管 10 )

## 威爾許的組織管理

作 者：謝德高 編譯

企劃編輯：簡澄鑄

企劃製作：霍克文化公司

出 版：百善書房

地 址：

235 中和市員山路502號8樓之2

電 話：02-2223-4902

傳 真：02-2223-4906

登記號：局版台業字第5633號

總經銷：旭昇圖書有限公司

地 址：

235 中和市中山路2段352號2樓

電 話：02-2245-1480

傳 真：02-2245-1479

劃撥帳號：19508658

書 名：水星文化事業出版社

2004年5月 第一版第一刷

定價 250 元

Printed in Taiwan

ISBN 986-7769-52-X (平裝)

版權所有

請尊重著作權人的權益

WELCH'S CLASSICS

( 財經 企管 10 )

WELCH'S CLASSICS

# 威爾許 的 組織管理

美國奇異企業改革之路  
Jack Welch's Rules of Manager

謝德高 ► 編譯



# 破壞性的組織管理

## CONTENTS

007 總序：全球第一職業經理人

### PART I 創造無界限的組織

014 揚棄官僚體系，重擊官僚體制

029 輕巧靈活，簡單高效

042 探測組織脈動

055 減少管理層次

066 不要受限於管理階層

083 群策群力，持之以恒

097 創造公司的學習文化

### PART II 善用人力 追求競爭優勢

122 追求速度、簡單與自信

133 利用每一個人的智慧

## CONTENTS

- 152 行動指南
- 165 創造員工勇於發言的工作氛圍
- 178 只保留一流的人才

## PART III 對二十一世紀的展望

- 196 繼續扶持奇異
- 208 威爾許對奇異的總體評價
- 228 紿其他公司的建議
- 240 附錄 值得驕傲的奇異

## 總序

# 全球第一職業經理人

傑克·威爾許是世界上最受人稱道的職業經理人，被譽為「20世紀最偉大的CEO」。他擔任奇異公司（General Electric）董事長與首席執行長長達十七年，儼然已成為全球性的傳奇人物。他親手為美國企業界的重組，畫下了一張極具價值的藍圖，他也因此被評為「有史以來最為傑出的經營領導者」之一。

《時代》、《財富》以及《商業周刊》等諸多一流雜誌，都載有大量對他的溢美之詞。他所領導的奇異公司，更是首次被《財富》雜誌評為「美國最受推崇的公司」。這個榮譽的獲得，很大程度上就是因為奇異擁有威爾許這樣一位好的船長。用超級投資家沃倫·巴菲特（Warren Buffet）的話來說，「人們是在為藝術家投票，而不是為畫本身」。用《財富》雜誌的話來說，奇異贏得的這項獎是對威爾許的尊敬，「他通過把奇異建設得既龐大、靈活又頗具盈利能力，而改寫了經營管理學的教科書。威爾許和奇異得到這項榮

譽，不僅歸功於他們17年來做的一切，還歸功於他們避免的一切。自1981年以來，幾乎所有別的公司——埃克森、福特、通用汽車、西爾斯、IBM、菲利普等公司都遇到了困難：一度輝煌的西屋公司已經解體。奇異卻保持了它的地位並且越來越好。」它又引用巴菲特的話說：「人們尊敬威爾許，因為他在奇異所做的一切，如果他在IBM並且只是保持它的領先地位，就不會有這項殊榮了。在威爾許之前，我們認為奇異也是又大又好，但不是巨無霸。」

威爾許初掌奇異時，奇異的銷售額為250億美元，盈利15億美元，市場價值在全美上市公司中僅排名第10，而到1998年，奇異實現了1005億美元的收入和93億美元的盈利，市場價值已經居世界第二。威爾許初掌奇異時，奇異旗下僅有照明、發動機和電力三個事業部在市場上保持領先地位，而如今已有12個事業部在其各自的市場上數一數二，如果單獨排名，奇異有9個事業部能入選《財富》500強。

上述傳奇般的業績是如何取得的呢？《商業周刊》宣稱，是威爾許所制定的「與其他首席執行長反其道而行的黃金律則」。威爾許經過提煉，挖掘一系列經營策略並貫徹實施，將奇異塑造成為20世紀末全美最成功的企業。而這些經營策略已成為他的專利或標誌：

- 做生意很簡單
- 不要把經營搞得過於複雜
- 面對現實
- 不要懼怕變革
- 打破官僚機制
- 消除等級界限
- 運用員工的智慧
- 尋求致勝良方

這些策略，正是威爾許在進行公司變革時所運用的思想利器。

而今，在經過了20年殘酷無情的騷動混亂後，奇異公司依舊可以維持在管理最佳、盈利最多的企業領先群中。在美國只有少數類似奇異這般年資的企業，能夠保有這樣的成果，並且成為全球地區令人敬畏的競爭者。許多管理專家指出，威爾許所做的這些事，不僅是為了奇異的利益著想，同時也是為了國家利益著想。屆時，許多企業的領導者將被迫跟隨著他的腳步，用科學技術的眼光整頓他們的公司，朝著國際的競爭方向前進。

威爾許在擔任奇異首席執行官期間，他首創並實施了三項在當時還聞所未聞的經營策略。他對公司的業務進行了重組，堅持只保留那些能夠充分佔有市場佔有率的，且在所處領域的排名在前兩位

之內的業務品種。他大幅度裁員，這結束了奇異公司以及其他美國的大型企業從不裁員的傳統。他賣掉了12億美元的資產，購進了26億美元的其他資產。同時他將奇異的員工，從412000削減到僅僅229000人。最後，他精減了奇異的行政管理層：當威爾許接手奇異時，每一個業務部門有九至十一層組織機構；十年之後，已被削減到四到五個層次。

有些觀察家宣稱，威爾許對奇異公司最大的貢獻，在於他將科技與市場作了完整的契合；另一些人則說，作為一個改革者，他把民主和一般工作者的心聲，帶進企業的競技場中，同時也將奇異推向一個全球的領導地位。

二十年來，威爾許駕馭著湯馬斯·愛迪生創建的公司，把一個嚴重倚重於老式製造業的工業巨人，轉變成一部高速運轉的發動機，使它具備了強大的競爭實力、全球性戰略思維，以及以服務業為先導的發展思路。正如《商業周刊》所言：「傑克·威爾許已經成功地掃除一個美國主要公司過去存在的官僚主義積弊，並將家長式的統治作風，轉變為一種永爭第一的強悍風格。不管你喜不喜歡，美國也將會有更多的公司，依循著奇異的管理模式而行。」

PART 1

創造無界限

---

的組織

# 揚棄官僚體系，重擊官僚體制

威爾許相信使奇異獨一無二和盈利豐厚的原因，很大程度上是由於公司推行的無界限組織，使公司的10個主要事業部能夠互相交換意見。領導人的責任則是提供方向，但是若無衆人的共識，新方向是無法激發行動的，因此有效的溝通顯得特別重要。領導者不能再單純依賴個人本身的權力，改革的持續動力，來自整個組織關鍵幹部的支援與配合。

當傑克·威爾許在80年代初期走馬上任時，奇異看起來正是美國最強大的公司之一。它既沒有處於危機的劇痛之中，也沒有被不時折磨大公司的諸多弊病所困擾。

然而，威爾許決定採取行動，並且是果斷地採取行動。

他覺察到他面臨的是一個不確定的未來，考慮到這些，威爾許擔心奇異的競爭者將因此而變得強大起來。

他希望這個公司變得更有競爭力。

為了達到這個目標，威爾許感到他需要一個流暢的和進取的奇異，這意味著目前的奇異將簡化為一個較小的——小得多的奇異。

當時公司有412000名雇員，威爾許相信奇異臃腫的等



級制度已經成為累贅，它浪費了奇異無數的財富。

威爾許對此已不能忍受，他必須重拳出擊。

## 決定成敗的不是目標，而是措施

前任奇異總裁雷吉·瓊斯卸任時，沒有人想用尖刻的話評論他，他已經讓奇異公司得到了那麼多的榮耀。只是在他離開崗位之後，奇異公司的一些執行經理們才提出，那位「偉人」其實並不那麼偉大——傑克·威爾許有時候將瓊斯稱作「偉人」。保羅·範·奧登自1977年起到1990年12月退休止，一直在費爾菲爾德工作，他談起瓊斯在任期間的事絲毫不躊躇：「坦白說，雷吉開創了一種作法，將自己很大一部分時間投入公眾政治事務之中，可對商業界發生的事情有點不那麼專心。他在很大程度上依賴一個有能力、團結合作的職員系統。因而誰也沒有注意到出了什麼大錯。」

90年代初期，奇異公司獲得的豐厚利潤，遠遠超過瓊斯創造的水平，生機勃勃的經營成為美國企業界最成功的成果之一，奇異的經理們這才回顧起70年代，感到那時的