



铁腕

唐朝◎著

浙江文艺出版社

铁腕省长

浙江文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

铁腕省长/唐朝著. —杭州: 浙江文艺出版社,
2010. 12
ISBN 978-7-5339-3081-3

I. ①铁… II. ①唐… III. ①长篇小说—中国—
当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第216025号

责任编辑 冯静芳
特约监制 刘杰辉 俞根勇
特约策划 罗毅
特约编辑 王雪
装帧设计 小徐书装

铁腕省长

唐朝 著

出版 浙江文艺出版社
地址 杭州市体育场路347号
邮编 310006
网址 www.zjwycbs.cn
经销 浙江省新华书店集团有限公司
印刷 小森印刷(北京)有限公司
开本 710×1000 1/16
字数 200千字
印张 17
版次 2010年12月第1版 2010年12月第1次印刷
书号 978-7-5339-3081-3
定价 28.00元

版权所有 违者必究

序 我们都是有故事的人

我们都是有故事的人。

我的家乡是重要的煤产区，我接触过矿工，听他们讲过矿难的故事。这些与死亡有关的故事中，主角似乎永远都是矿工。我成为专业作家之后，一直想为矿工们写一本书，可是矿工的职业属性决定了他们很难依靠职业身份来改变自己的命运，我不想用矿工的痛苦来虐待我的读者，于是我换了个角度写了这本《铁腕省长》。

“故事里有好人也有坏人，故事里有好事也有坏事；故事里有多少是是非非，故事里有多少非非是是……”我想说的是，读者之所以掏钱买本小说拿回家里看，就是想看一个精彩的故事，因此我个人认为，给读者讲一个好故事，让他们看完之后感到身心愉悦才是一个作家的王道，我希望自己就是这样的作家。

美国每年在矿难中遇难的人数是三十人左右。由此，我们就能够看到差距；由此，主管煤炭安全生产的官员们和煤老板们就应该不懈地努力，而不是不懈地狡辩。世界上的每一起矿难都是可以避免的，遇难的每一位矿工原本都可以和我们一样，与他们的家人一起感受生命的快乐。无论是谁，无论以什么样的理由，为矿难狡辩都应该受到谴责！都应该打入十八

层地狱！也许有些人已经被打入地狱了，希望你不是下一个！

“故事里的事也许是已真实，故事里的事也许是从来没有的事……”本书中所说的这位“铁腕省长”并不是现实中特定的某省的某位省长，不过笔者坚信在我们的现实生活中一定会出现一位这样的“铁腕省长”，他能够力挽狂澜，他能够从“尊重每一个生命”的角度看待矿难，他能够让每一位矿工的生命权得到保障。

一部经典的文学作品之所以能够脍炙人口，成为传世之作，不仅仅是写作技巧和创作题材上“术”的成功，更主要的还应该是作品本身所表达出来的精神和文化内涵的成功，这是“道”的成功。一部好的文学作品可以影响一代人，甚至一个民族，我希望自己会成为这样的人。

“故事里的事说是就是，不是也是；故事里的事说不是就不是，是也不是……”

唐朝 于北京

铁腕省长

◎目录◎Contents

■ 序：我们都是有故事的人 /001

第一章：送五万你还穷得瑟个啥呀？ /001

煤老板有些不服气，拿过礼单一看，当时就“停电”了，啥话也没说，接过总管给的一包喜糖和一包烟，头也不回就主动走了，都不好意思上桌喝酒。即使是这样，其他的煤老板还嘲讽地说：“听说了没，李星军才拿了五万。”“没钱就干脆别来了，省得跑这儿给咱们耍煤的人丢人现眼！”

第二章：谁让你们把矿工的尸体烧啦？ /021

张升旺和薛世军赶到石嘴沟子煤矿的时候，齐文斌已经从井下把遇难的三十五名矿工的尸体运上来了，吕二嘎子和护矿队队长李宝民已经拉着三十三名矿工的尸体去焚烧了；张大宝等八名脱险的矿工以及在矿上居住的遇难矿工家属也被转移了。

第三章：省长上任的第二天就发火了 /037

我以前就是一名矿工，整天和矿工兄弟们在一起，我和矿工兄弟们的感情很深，至今，只要发生矿难，只要我知道有矿工遇难，我的心都很痛。我们之所以要花这么大的力气来治理矿难，目的就是要让矿工兄弟们在井下工作的时候没有恐惧感，让矿工家属没有恐惧感，同时我也要求山东省分管安全生产的每一位官员，你们一定要记住，这才是我们治理矿难的根本！



第四章：耍钱耍骨头，你输不起啦？ /053

大家把目光都投向了李宝民，李宝民心里也没底，这五点不大不小，关键现在看的是手气。李宝民慢慢地拿起牌，用手搓了搓手里的两张牌，前面一张是红桃三，牌面很好；如果后面这张牌是三、四、五、六的话，他都能赢。李宝民轻轻地把这张牌往过搓了一下，手就开始哆嗦了。张大宝没说话，看的人说：“开牌吧！”

第五章：记者紧盯矿难就能发大财？ /071

关键是这篇文章里我写了护矿队队长李宝民和吕二嘎子等人放火焚烧遇难矿工尸体等犯罪事实；在这篇文章里我还告诉读者，幕后的黑幕还有很多，这会让石嘴沟子煤矿的真正控制人害怕，他害怕就会主动与我联系，那样咱们就能得到一笔可观的劳务费！

第六章：我看把这个记者抓起来算了？ /089

这小子这篇文章的标题是《谁在掩盖“石嘴沟子矿难”真相？》；他在文章中已经指名道姓地提到李副县长、董主任和我，我们都是代表政府去的，这不就是告诉读者，政府在掩盖真相吗？问题的关键是这个小子根本没有采访过我们几个，文章中也并没有提到采访过哪位政府工作人员，这不是诽谤政府吗？我按诽谤罪抓他一点都没有问题！最轻也能劳教他一年。

第七章：我恨不得亲手把你们都枪毙了！ /105

陈浩民见是朱海涛的电话，立刻条件反射似的从椅子上坐直了身子。朱海涛说：“张升旺刚从我这里走了，他表示会把这件事处理好。”陈浩民还没有明白朱海涛话里的意思，他问：“那您的意思是……”朱海涛说：“现在咱们也不能把他逼到绝路上，那样对谁都不利，所以你知道下面的事该怎么办了吗？”



铁腕省长

◎目录◎Contents

第八章：你知道这事儿难度有多大吗？ /119

张升旺边说边从手包里掏出一张银行卡，他把卡递给陈浩民，说：“陈局，这里面是一百万，算是我的一点心意。”陈浩民哈哈一笑，把卡又还给张升旺，说：“阿旺，我虽说是个局长，可是案子还得下面的人去办，那么多的口供都得处理，还要重新做那么多的笔录，再说这可是让我们丢工作进监狱的事，你说你就拿这么点小钱，我也不好和下面的人张口说呀！”

第九章：汤市长，你别这样！ /135

汤雁军拿起李豫菲的手，放在鼻子下面闻了闻，李豫菲有些不好意思，她一下把手抽了回来。汤雁军借着李豫菲抽手的拉力一把抱住了她，接着就要亲吻她，李豫菲左右摇晃脑袋躲避着，她说：“汤市长，你别这样！汤市长，别这样！”汤雁军看李豫菲就是不从，有些着急上火，他说：“菲菲，你要是答应了我，我就帮你也承包个煤矿！咋样？”

第十章：当官的一个个都鬼精鬼精的 /151

吴悦说：“这些人哪个也不白给，当官的一个个都鬼精鬼精的。”王金龙说：“我当时还以为他们撑死了也就忍个肚疼，回去之后要不让出事的煤矿出这笔钱，要不找几个企业赞助一下。我还真没想到他们给我来了这么一手。高！实在是高！”

第十一章：你们是不是已经有一腿啦？ /167

“怎么，吃醋啦？”李豫菲用两根手指在张升旺左脸上从上到下地刮着，说，“你是不是还想知道他做了几次呀？你要是想知道的话，我可以慢慢地告诉你。”张升旺怒火中烧，他一把推开李豫菲，伸手掐住她的脖子，大声说：“你要是想死你就说话！老虎不发威，你以为我是病猫呢！”

第十二章：完了，东窗事发了！ /183

“渎职是什么——渎职罪！那是犯罪！”李建国这才意识到，这件事儿的后果已经不是给个处分或者撤职这么简单了。如果汤雁军上报到省政府，如果自己真落到新来的姜军省长手里的话，那坐牢是毫无疑问的。李建国的脑袋嗡的一声，好像要爆炸了一样，他战战兢兢地站起来，扑通一声，直挺挺地跪在汤雁军面前。

第十三章：你觉得那个“奸细”会不会是他？ /197

“谈得怎么样？”朱海涛知道李建国和张升旺他们吃饭的事儿，是李建国自己和他说的，所以李建国早上来到朱海涛的办公室后，朱海涛第一句话就这么问。李建国把当天晚上他们之间就“退出”这个话题的谈话内容，以及那天晚上张升旺、薛世军和李豫菲的表现毫无隐瞒地告诉了朱海涛。朱海涛听着听着，突然说：“你觉得那个‘奸细’会不会是他？”

第十四章：没想到背后捅刀子的竟然是他！ /213

李建国皱了皱眉，说：“要是这么说的话，那薛世军的嫌疑就很大！”朱海涛斩钉截铁地说：“不是很大！就是他！没错，一定是这个小子！”“要是他的话，那就不好办啦！”李建国说，“他知道的事情太多，一旦他出问题的话，那‘石嘴沟子矿难’的事情恐怕就都包不住了。”



铁腕查法

◎目录◎Contents

第十五章：一分钱不用出就能白捡四个煤矿！ /229

李豫菲琢磨了一下还是没有琢磨出来，她说：“哎呀，你就别卖关子啦！我都急死了，你还有心思在这儿玩深沉？”汤雁军说：“这个政策一旦实施的话，全省起码有三千五百多家年产一百万吨以下的煤矿都得关闭，这些煤老板怎么可能就这么倒掉呢？哪个矿投资都得有七八千万到几个亿，他们是不会就这么善罢甘休的，这样的话，菲菲，你的机会就来了！”

第十六章：一个煤老板的意外死亡！ /245

汤雁军和李豫菲都在琢磨着如何解决这个棘手的问题。汤雁军觉得张升旺是个祸害，必须除掉，要不早晚是个事儿！李豫菲也不知道汤雁军此刻究竟在想什么，她只知道汤雁军应该能想出解决的办法。李豫菲一直没有说话，她就这么静静地望着汤雁军，她也不知道汤雁军想出了办法没有。又过了很久，只见汤雁军用手一拍大腿，心里暗自说：“对，就这么办！我就给他来个：一个煤老板的意外死亡！”

■ 尾声 /261

貧鐵腕

第一章： 送五万你还穷得瑟个啥呀？

煤老板有些不服气，拿过礼单一看，当时就“停电”了，啥话也没说，接过总管给的一包喜糖和一包烟，头也不回就主动走了，都不好意思上桌喝酒。即使是这样，其他的煤老板还嘲讽地说：“听说了没，李星军才拿了五万。”“没钱就干脆别来了，省得跑这儿给咱们耍煤的人丢人现眼！”

铁腕省长。

1

故事发生在山海省。

山海省是能源大省，其管辖的十三个地级市都有煤炭资源，其中云州、临海、锦城三个市的煤炭资源最为丰富。煤炭领域对民营企业开放之后，山海省有一部分人靠从事煤炭生意发了大财，这些人大多没啥文化，言谈举止登不了大雅之堂，可偏偏他们又有一个共同的嗜好——喜欢露富，媒体把他们统称为“煤老板”。

提到煤老板，我和许多人一样，首先脑海里浮现的就是一副暴发户嘴脸。煤老板们一掷千金的新闻经常成为媒体上的热点，也是百姓们茶余饭后的笑料，所以现在煤老板成了贬义词。世界上的事情就是这样，有多少人讨厌煤老板，就有多少人喜欢煤老板。特别是那些南方的生意人，看到煤老板们挥霍“黑金”很受刺激，于是很多人迅速转行到煤炭领域。山海人管这些南方来的煤老板叫“南蛮子”。

民营企业参与煤矿经营通常都是以承包的形式来介入的，首先承包费就是一笔常人难以承受的天文数字。南蛮子比山海人脑子活，善于搞关系。他们看上一个煤矿之后，只要每年能有一笔可观的利润，承包费对于他们来说似乎并不是问题。他们会在七大姑、八大姨以及老乡之间筹集这笔钱，

然后选举出一个代表，由这个人出面摆平各方面的关系，每年年底的时候，他们再根据每人持有的股份分红。为了维护他们的利益，他们甚至在煤矿上豢养着一批由刑释解教人员组成的护矿队，也就是打手。

山海本地的煤老板由于是当地人，家在本地，长年吃煤炭这碗饭，他们对矿难的认识比较深刻，因此在开采和安全生产上，山海本地煤老板还是相对能够按照当地监管机构的要求去执行的。南方来的煤老板就不一样了，他们的目的很明确，来山海投资就是为了发横财，再加上他们在承包煤矿和打通关节上已经花费了大笔资金，因此，这些人想通过掠夺性开采实现快速收回投资。在这些南方来的煤老板眼里，矿工的生命仿佛就是一个数字，他们不懂得对生命的尊重，他们似乎早就麻木了，他们已经习惯了用一捆一捆的纸币堵住死难矿工家属的哀号。

山海省临海市。

张升旺，南方人，煤老板，临海市刘家沟乡石嘴沟子煤矿承包人。张升旺初中毕业后就开始小打小闹地做生意，靠贩卖服装收获第一桶金之后，张升旺又盯上了房地产市场，随后他就联络了一些生意场上的朋友，组成了一个在全国范围内流动作战的“炒房团”。福利分房制度的取消，加速了房地产市场的火暴，张升旺的个人资产也随着房价的非理性上涨而跨入亿万富豪的行列。后来在山海煤炭经济技术开发区总公司副总经理周兴武的帮助下，张升旺与几个老乡合伙承包了石嘴沟子煤矿。

张升旺没啥文化，可是他的虚荣心很强，总怕别人看不起自己，因此就特别喜欢“装”。

虽然张升旺只是个乡一级煤矿承包人，可是他最烦别人叫他煤老板。特别是逢年过节回到家乡的时候，每当别人问张升旺最近在做什么生意的时候，他总是装得很低调，淡然地微微一笑，小声说：“和朋友一起做点小生意。国家要大力发展能源产业，民营企业不能关键的时候投机耍滑，这不，我就带头先投了点。”

凡是和煤老板打过交道的人都知道，大部分的煤老板都不用名片。可

是人家张升旺确实与众不同，他恰到好处地享受了香港特区政府在公司注册方面的优惠政策，委托代理公司注册了侏罗纪（亚洲）能源股份有限公司。

张升旺自己没文化，可是他有一大堆有文化的朋友，为了让自己的公司更像一家有国际化背景的大公司，张升旺请一家财经媒体的总编辑帮公司起了一个感觉上挺牛的名字。张升旺还让北京一家著名的企业视觉形象设计公司为侏罗纪（亚洲）能源股份有限公司设计了一个 LOGO，那是一个由金黄色的碳分子图案组成的崭新金字塔，那感觉、那气派，就一个字——酷！

张升旺名片上的头衔随后也跟国际接轨了，虽然董事会没几个人，那也得叫董事会主席。张升旺还用一笔赞助费换回来了一个“年度亚洲杰出商业领袖”。今后您凡是看见谁的名片上印着什么“商业领袖”、“风云人物”之类的东西，那您可要小心啦，最好别搭理他，那说不定就是个骗子。

这不是烧包吗？也许有人觉得张升旺可能有病，有点“二”，可是每当张升旺看到人们与他交换名片之后肃然起敬的表情时，就会非常满足和陶醉。在张升旺的世界观里，他认为：男人们拼命地赚钱不就是为了活得体面和更有尊严吗？既然这点钱为自己争回来了面子，那说明这钱就花得值了。

为了让官员和生意伙伴觉得自己有实力，张升旺硬是不顾众人的劝阻，花了四百多万元 RMB 买了一辆“宾利-雅致”。有的读者朋友可能认为张升旺太能装，可是自从这位老兄看了中央电视台的一期节目，听一位自称在美国某银行工作过的“海龟”说：“西装，我只穿‘Armani’。”张升旺顿感无地自容，觉得伤自尊了，并且发自内心地感到自惭形秽。

张升旺觉得自己目前就是装得再像，充其量也就是一个“土鳖”，土鳖再得瑟也还是土鳖，关键是土鳖得瑟那是要被众人耻笑的——后果很严重。如果您要是不信的话，就看看我们身边那些喜欢装的人，有几个本质上不是土鳖的？有几个是真正混得好的？真正混得好的人谁得瑟？

张升旺是土鳖，但是，人家张升旺可不是普通的土鳖。

痛定思痛之后，张升旺一个人在家里认真总结和分析了土鳖与海龟之

间的差距，他认为自己装得还不够彻底，不够纯粹，还是应该向人家海龟们看齐，张升旺对那位“海龟”在电视上说的那番话有了“听君一席话，胜读十年书”的感觉，从此，张升旺就决定向那位著名的“海龟”看齐，“穿西装，只穿‘Armani’！”

尽管张升旺也只穿“Armani”了，可是大家觉得张升旺还是一个土鳖，他还是不如人家那位海归牛X！还是装不出人家海归的范儿，还是装不出人家海归身上那股刻意装出来的“低调的张扬”。

在北京记者圈，有个著名的段子：公路上飞奔着一辆半新不旧的“桑塔纳”，开车的就是前边提到的那位“海龟”，此君边开车边从容地与一位权威媒体的财经记者神侃资本并购。自从听那位记者偶然间与我谈起这件事之后，我就患上了一种病，从那时开始，无论在什么场合，只要看见穿“Armani”西装的男性，我的脑海中立刻就会浮现出那位“海龟”在“桑塔纳”里笑谈资本并购的情景。

既然已经装了，张升旺认为，那就必须要装得纯粹，装得像。

为了让别人觉得侏罗纪（亚洲）能源股份有限公司看上去像一家有实力的大公司，张升旺委托了一家北京的猎头公司，高薪招聘一名“高级副总裁”，准确地说，是一位容貌很“高级”的女副总裁。张升旺说，这叫“男女搭配，干活不累”！

当这家猎头公司的CHO（人力资源总监）带着李豫菲来到张升旺面前的时候，张升旺被李豫菲的气质和美貌给镇住了。张升旺握着李豫菲的手，激动得半天没说出话来，那位人力资源总监感受到了李豫菲的尴尬，她捂着嘴轻轻咳嗽了几声，张升旺这才慢慢地回过神儿来，他赶紧松开了李豫菲的手，有些不好意思，表情有些尴尬地笑着说：“请坐！快请坐！”

“英语：CET-6；大学英语口语证书：C+；日语：初级。”张升旺接过人力资源总监递过来的李豫菲简历，打开一看，满意地点了点头；再看毕业院校，本科毕业于北京的一所高校，工商管理硕士毕业于一所美国的大学。

张升旺知道，现在的洋学历和女人的脸蛋一样，靠不住！谁也分不清哪是真的哪是假的。张升旺虽然没文化，可他人不傻，关键时候他总喜欢

耍小聪明。张升旺旁敲侧击地问了李豫菲一些美国的风土人情，李豫菲气定神闲、对答如流。李豫菲在介绍美国某个地区名称的时候，故意使用英文介绍，那口气就像人家一直在美国生活一样，那叫一个地道。张升旺虽说没怎么听懂，可他频频点头，他确信李豫菲真的在美国生活过。张升旺很开心，他觉得自己要寻找的就是这种货真价实的、具有国际化视野的高素质人才。这要是领出去，牛！有面子。

张升旺问完了之后，李豫菲也没有客气，她直截了当地询问了自己所应聘职位的薪水和福利待遇，以及公司发展方向。张升旺是做服装生意起家的，讨价还价是他的看家本领，运用起来自然是得心应手，他先开出了一个偏低的价格，等李豫菲还价，可是李豫菲不懂得在中国薪水也是可以讨价还价的，李豫菲的脸上明显显示出了失望的表情。老江湖张升旺自然把这一切都看在眼里，他不能让鱼儿在这个时候脱钩，于是他又很富感染力地描绘了公司发展规划，以及核心团队成员在未来可能享受的薪金和福利待遇。

“今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但是绝大部分人是死在明天晚上……”张升旺把他在《赢在中国》中听马云说过的那些话现学现卖了一把。张升旺虽然没有什么文化，可是他能把从别人那里听来的观点消化吸收，然后再用他的语言系统重新组织和编排，当他把听来的观点用他的语言再说给别人的时候，往往比当事人本人说得还要精彩。这就是本事！

张升旺那天最出彩的地方并不是因为他的语言表达能力，而是因为他带着那位人力资源总监和李豫菲一起在北京金融街威斯汀大酒店吃了一顿美味可口的自助晚餐。特别是当李豫菲坐进张升旺那辆“宾利-雅致”的时候，李豫菲确信张升旺是有实力的，因为即使在美国，开“宾利”的人也不是等闲之辈。李豫菲觉得自己很幸运，刚回国就能去侏罗纪（亚洲）能源股份有限公司这样资本雄厚的大公司工作。

那天张升旺表现得特绅士，对李豫菲和那位人力资源总监都很体贴。

“张总，不好意思，我家里还有事，得先走一步了。”那位人力资源总监也很识趣，吃得差不多的时候，她就主动找了个借口提前告辞了。张升

旺和李豫菲那天谈得很投缘，大有相见恨晚的意思。

那天晚上张升旺和李豫菲到底谈了些什么，不得而知，唯一可以告诉您的就是，那天他们吃完饭后，李豫菲半推半就地跟张升旺在酒店开了房。

进了房间之后呢？

这个问题很敏感、很私人、很香艳，不是咱不知道，也不是咱描写不出来细节，咱这书叫《铁腕省长》，很高尚、很励志、很主旋律。如果您实在想从视觉的角度知道当天晚上究竟发生了什么，请参考著名导演李安的电影作品《色，戒》，不过恐怕您得费点事，让香港的朋友给您找盘没有删剪的 DVD 光盘看看。不过我得给您提个醒，看归看，可千万别模仿，小心伤了身体。

什么？您公费医疗。

就算您能享受公费医疗，那也不值得冒这个险。关键是一旦受伤可伤的都是私密部位，到时候您跟人家大夫怎么说呀。听话，我看还是算了吧！

2

输与赢是相对的，从来都不是绝对的。那天最大的赢家并不是张升旺，而是李豫菲。

李豫菲出身在一个干部家庭，李豫菲的父亲担任过东北的一个地级市的副市长。李豫菲高中毕业后，其父亲通过关系把她送到澳大利亚去留学。李豫菲脑子聪明，可从小就是不喜欢学习，说是去留学，实际上就是在游学。李豫菲在澳大利亚无忧无虑地玩了两年多，眼看着就要毕业了，再不想办法弄张文凭就要穿帮了，为了应付父母，李豫菲和另外一个中国留学生一起转到了一所设立在美国密苏里州小镇上的大学。

李豫菲在美国小镇上的这所大学取得了学士学位，后来又在美国阿拉巴马州的巴林顿大学取得了工商管理硕士（MBA）文凭。

李豫菲在美国阿拉巴马州游学期间，她的父亲因为经济问题被省纪委“双规”了，家里的全部存款都被冻结了。从小衣食无忧的李豫菲已经习