

为人处世智慧丛书

为人处世
与「战国策」

朱宁健
滨著



为人处世智慧丛书

为人处世与战国策

朱 宁
滨 健
著

(桂)新登字 02 号

责任编辑:颜上月

为人处世与《战国策》

朱 滨 宁 健 著

*

广西民族出版社出版发行

广东省新华书店经销

广西民族语文印刷厂印刷

*

开本 850×1168 1/32 9 印张 180 千字
1995 年 9 月第 2 版 1995 年 9 月第 1 次印刷

印数 1—5,000 册

ISBN 7—5363—1483—3/Z·91

定价:13.80 元

前 言

每个人都是社会大系统中的一个分子，无论是领袖学者，还是黎民百姓，只要你生活在这个丰富多彩的世界里，就不得不与周围的各种人打交道。而且，关系处理得好坏直接影响到你能否取得事业的成功。据美国卡内基工业大学对一万人的案例记录分析表明，“智慧”、“专门技术”和“工作能力”只占成功因素的15%，其余的85%取决于良好的人际关系；根据哈佛大学就业指导小组调查的结果，数千名被解雇的男女中，人际关系不好所引起的比不称职所造成的人数高二位；一些有影响的研究报告还证明，在每年调动工作的人员中，因人际关系不好而无法施其才能的占90%。

那么怎样才能处理好复杂的人际关系，从而促进事业蓬勃发展呢？对这个既现实而又颇具哲理的问题，古今中外的不少名人学者都进行了深入的探讨，也提出了许多深刻的理论和有效的方法。但是，由于这个领域实在是太博大宽广了，还有待于我们去继续耕耘，以期获得更多人们所急需的果实。

本书运用行为学、心理学和社会学等现代科学理论，分析战国时期纵横家的外交和游说活动；引发他们的格言警句、妙语精言；总结他们成功与失败的经验教训，以昭示为人处世的道理及事业成功的方法。

透过本书，你可以领略到谋臣的锦囊妙计；欣赏到策士的说服艺术；体会到典故的深刻意义；也可以阅读到其他一些古

为人处世与《战国策》

今中外有趣的故事。更为重要的是，你将知道怎样具体运用其中的道理来增强自身的人格魅力和处理好人际关系。

总而言之，我们不是进行空洞、抽象的说教，而是通过有趣的事例来揭示为人道理和处世方法，这就使本书具有有较强的可读性和实用性。然而，由于水平有限，也许这只是我们的愿望，或者是追求的目的，希望你认真阅读后提出批评和指正。

编著者

目 录

第一辑 广泛社交 妥善处世

1. 魏文侯赴约与秦王政纳谏
 人际交往五诀…………… (3)
2. 中山君泡饭得忠士
 交友的良机及方法 …………… (10)
3. 中山君羊羹亡国。
 平等社交法 …………… (13)
4. 仁不轻绝，智不轻怨
 受到冒犯与冲撞怎么办？ …………… (16)
5. 苏秦玉成张仪
 君子成人之美 …………… (19)
6. “自完之道”与“进取之术”
 强者处世之道 …………… (22)
7. 弗知而言为不智，知而不言为忠…………… (25)
8. “画蛇”何须“添足”
 适度即魅力 …………… (27)
9. 从卫人笑“新妇”说起
 进入新群体的有效原则 …………… (30)
10. 邹忌进谏与齐王请人刺过
 以已喻人法 …………… (32)
11. 客人以买马谏赵王

为人处世与《战国策》 目录

- 由小及大的批评法 (34)
12. 淳于髡官鸟之喻
 隐喻的威力 (36)
13. 长妻、少妻与第三者
 爱情是神奇的液体 (40)
14. 以色交、华落而爱渝
 怎样使婚姻美满 (42)
15. 约而不忿，故能从邻 (49)

第二辑 海阔任鱼跃 山高凭鸟飞

1. 邹忌与徐公比美
 自省方能自美 (55)
2. 别作“惊弓之鸟”
 从自卑到自信的捷径 (58)
3. 行义不顾毁誉 (62)
4. 楚襄王亡羊补牢
 克服懊悔的良方 (65)
5. 头悬梁与锥刺股
 逆境成才 (68)
6. “强大之祸，常以王人为意”
 要学会利用无形的“财富” (70)
7. 淳于髡连旨放鸟
 怎样掌握领导意图 (73)
8. 余光分人与甘茂受庞
 怎样赢得推荐？ (76)
9. 秦昭王认父

- 说服领导的艺术 (79)
10. 颜蜀令齐宣王
 有计能使官推磨 (83)
11. 汗明的对策
 怎样得到领导重用 (86)
12. 甘罗少年得志与毛遂自荐
 谋职的方法与技巧 (89)
13. 赵武灵王胡服骑射
 服装是无言的介绍信 (92)
14. 仗势欺人与南辕北辙
 怎样取得辩论的胜利 (96)
15. 韩昭侯拒申不害
 学会说“不”字 (100)

第三辑 谋事在人 成事也在人

1. 愚者暗于成事，智者见于未萌
 凡事预则立 (107)
2. “见祥而不为祥，反为祸”
 事在人为 (110)
3. 更赢虚箭射鸟
 成功有赖于洞察秋毫的慧眼 (112)
4. 言不取苟合，行不取苟容
 戴高乐成功的奥秘 (116)
5. 从苏秦改弦易辙说起
 人不能吊死在一棵树上 (119)
6. 黑子胜敌于未战

为人处世与《战国策》 目录

- 知识就是力量…………… (122)
7. 纸上谈兵与长平之祸
 花拳绣腿中看不中用…………… (125)
8. 甘茂智保丞相位
 先发制人…………… (129)
9. 晋文公“退避三舍”
 后发制人…………… (131)
10. 司马错论伐蜀
 名正言顺，言顺事成…………… (134)
11. 商鞅的木桩与变法的成功
 言必信，行必果…………… (136)

第四辑 他山之石 可以攻玉

1. 顺水推舟，就坡骑驴
 推销五法术…………… (141)
2. 苏秦说齐王释帝
 以卑易尊…………… (146)
3. 张仪之残樽里疾
 以迂为直…………… (149)
4. 舜舞有苗，禹祖入裸国
 远征法门…………… (152)
5. 贤人观时而不观于时
 随机应变的赚钱术…………… (154)
6. 伯乐一顾，价增十倍
 买主的认知与卖主的对策…………… (156)
7. 狐假虎威与企业横向联系

- 借力经营法..... (159)
8. 韩子卢逐东郭逵与田父受益
 谋利有术..... (162)
9. 谋士巧哄秦王
 人格诱导法..... (164)
10. 从郑袖谗魏美人说起
 使人出乎意料的成功..... (167)
11. 士为知己者死，女为悦己者容
 自己人效应..... (169)
12. 淳于髡救孟尝君
 如何赢得两肋插刀的帮助..... (173)
13. 张仪不劳而获的绝招
 攻心术..... (175)
14. 齐襄王嫉妒贤能与贯珠的对策
 化嫉用贤的窍门..... (178)
15. 宁为鸡口，无为牛后
 打动自尊心的策略..... (181)

第五辑 荣与辱 得与失

1. 齐貌辨为靖郭君揽恶
 吃亏是福..... (187)
2. 触龙与赵太后
 望子成龙..... (190)
3. 孙臆诈疯
 能而示之不能..... (193)
4. 楚怀王背信毁盟与失地危国

- 守信用才能取大利…………… (196)
5. 齐桓公不计一箭之仇
 无度不丈夫…………… (198)
6. 治无小，乱无大…………… (200)
7. 行百里者半于九十…………… (203)
8. 前事之不忘，后事之师…………… (206)
9. 孟尝君的“绿帽”
 第三者介入的对策…………… (208)
10. “俯而庆，仰而吊”
 贺吊之妙用…………… (211)

第六辑 官与民 本与末

1. 乐羊攻中山与“谤书一筐”
 用人不疑…………… (217)
2. 鲁仲连论人之长短
 知人善任…………… (220)
3. 姚贾为“破格”辩
 不拘一格选人才…………… (224)
4. 千金买马骨与燕王求贤
 白云山制药厂腾飞的奥妙…………… (227)
5. 燕惠王文过饰非的启示
 先责己后正人…………… (230)
6. 廉颇向蔺相如负荆请罪
 沉默是金…………… (233)
7. 不遗贤者之后，不掩能士之迹
 勿因贪功而失众…………… (235)

8. “祸在于所爱”
 从政莫忘“治家”…………… (237)
9. 主人与尿井之狗
 决策法宝…………… (240)

第七辑 害人之心不可有 防人之心不可无

1. “不死之药”与卫士之死罪
 语言自卫法…………… (245)
2. 景鲤虎口余生
 以利服人…………… (250)
3. 张丑死里逃生。
 以攻为守的绝招…………… (252)
4. 靖郭君欲筑城于薛
 防范心理勿过重…………… (255)
5. 大鱼与小蚂蚁
 以发挥优势为上策…………… (258)
6. 从“曾参杀人”说起
 排除流谣的艺术…………… (260)
7. 齐威王骂王子
 小节之害…………… (263)
8. 从“三人成市虎”说起
 众口一词莫盲从…………… (266)
9. 春申君以野种充龙种
 助纣为虐必自焚…………… (269)
10. 田需得宠与惠子杨枝之喻
 得意莫忘形…………… (272)

为人处世与《战国策》 目录

11. 知氏为赵韩魏三家所灭
 利令智昏..... (274)

第一辑：广泛社交 妥善处世

第一辑

广泛社交 妥善处世

1. 魏文侯赴约与秦王政纳谏

人际交往五诀

美国耶·彼底欧大学对该校工程专业的毕业生进行了长达五年的跟踪调查，详细的调查资料表明，在校学习成绩优秀，操作技术熟练的毕业生，和在校学习成绩差劣的毕业生相比，大概每年的薪水只有 200 美元的差别；然而，那些具有出色交际能力的毕业生，平均年薪却比“聪明”组的毕业生多 15%，比“劣等”组毕业生多 33%。由此不难看出，提高交际能力，处理好人际关系，是发挥自己的聪明才智，提高自己的工作效益的重要条件。

在历史上，我国人民一向很重视把智慧运用于搞好人际关系，为我们提供了不少宝贵的经验和行之有效的原则，认真地加以分析和吸取，对提高我们的社交能力，完善人际关系将是大有好处的。

(1) 人之交，信为本

宋代理学家程颐说过：“人无忠信，不可立于世”。人际交

为人处世与“战国策”

往必须讲信用，这是起码的礼仪和生活的准则。从古至今，言而有信的人受到人们的欢迎、赞颂，其事业也得到人们的支持。魏文侯当政时期，魏国之所以强盛，就与魏文侯严守信用有关。据说，他与猎人约定日期打猎，可是到了这天，天下着大雨，而且他正与大臣畅饮，左右的人都劝他不要去，但作为君主的魏文侯，严守信约，坚决前往约定地点与猎人见面。正是通过诸如此类的守信行为，魏文侯在天下仁人志士中的威望很高，受到众人拥戴和支持。

在一般的人际交往中，守信之所以极为重要，不仅因为守信是传统的美德，人们仍然提倡它，而且还因为人们都有求稳求实的心理，守信能满足这种心理的需要。即是说，人们在相互联系，相互作的过程中，虽然有些事情可以通过立军令状、订契约、签合同等等形式来确保它们的完成。但在共同生活中更多的情况是无法通过罚款、治罪来加以约束的，所约或所托之事需要以信用来确保其如期实现。所谓“可信任”、“可信赖”、“信得过”之类的话，就表达了人们对守信用的人的高度赞扬和热情欢迎。所以说，守信是搞好人际关系的基础，要想取得良好人的缘必须牢记“人之交，信为本”的古训。

(2) 宽以待人

在人际关系中，能做到宽以待人者，一般都深受众人的欢迎。宽以待人的主要特征是“不责人小过”，“不念人旧恶”。在中国历史上，李世民在一定意义上就是依靠这一点才得到众臣的鼎力相助，从而开创了唐代盛世的。比如，李靖曾任隋炀帝时的郡丞，最早发现李渊有图谋天下之意，亲自向隋炀帝检举揭发，李渊灭隋后要斩杀李靖，李世民反对报复，再三恳求父