

左脑心计

最新
珍藏本

陈南·编著

懂心计、会算计不是阴谋诡计，也不是圆滑世故，而是做人做事的一种智慧和谋略，它既防止别人伤害自己，同时也能增强自己的竞争力，为自己创造成功的机会。



右脑算计

改变命运的生存智慧




中国长安出版社



左脑心计

最新珍藏本 陈南·编著

右脑算计

 中国长安出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

左脑心计 右脑算计/陈南编著. —北京: 中国长安出版社,
2010. 12

ISBN 978-7-5107-0326-3

I. ①左... II. ①陈... III. ①人际关系学: 社会心理
学—通俗读物 IV. ①C912. 1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 258409 号

左脑心计 右脑算计

陈南 编著

出版: 中国长安出版社

社址: 北京市东城区北池子大街 14 号 (100006)

网址: <http://www.ccapress.com>

邮箱: ccapress@yahoo.com.cn

发行: 中国长安出版社 全国新华书店经销

电话: 010-65281919

印刷: 北京欣睿虹彩印刷有限公司

开本: 1/16

印张: 20

字数: 280 千字

版本: 2011 年 2 月第 1 版 2011 年 2 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5107-0326-3

定价: 29.80 元

前言

当今的社会就像是一个没有硝烟的战场，我们身在这个社会之中，就等于是进入了一个暗流涌动、荆棘丛生、陷阱密布的战场。虽然说人性本善，但当我们一脚踏进残酷的现实中时，我们便跟谎言、虚伪、陷阱、算计等结下了不解之缘。

在当下这个竞争激烈的社会，人们几乎都是在为利益而忙碌。可以这样说，利益对于普天之下的芸芸众生无疑是最具诱惑力的东西之一。人们为了生存而四处奔波，利益理所当然就成了大多数人竞相追逐的目标。为了让自己的利益最大化，很多人不择手段、六亲不认；为了保护自己的利益，很多人八面玲珑、勾心斗角。由此，各种阴谋便开始上演。

当命运将我们拉入这个险象环生的深渊时，我们所能做的就是让自己有足够的心计和算计去识破各种阴谋，以便保护自己的利益，只有这样，我们才能确保自己不被这个万丈深渊所吞没。

通常情况下，懂心计、会算计的人总是能够兵来将挡，水来土掩，顺利度过每一个难关。他们八面玲珑、左右逢源，处处受到人们的欢迎和喜爱。因此，对于大多数人来说，要想在这个纷繁复杂的社会求得生存和发展，就要有心计，会算计。

如果一个人拥有了心计，学会了算计，那么他就一定不会步入死胡同，不会骑虎难下，不会有穷途末路的那一天。即使他暂时身处困境，但是他也不会为此沮丧、颓废，甚至一蹶不振。他会利用自己的心计和算计去给自己闯出一条路，让自己重见天日、东山再起。

当一个人能够做到左脑有心计、右脑会算计的时候，他就会发现自己尽管自己所面临的处境再怎么困难重重，他也会有柳暗花明的一天。可以说，心计是一种智慧，是一种谋略，是帮助每一个人走向成功的向导；而算计则是一种聪明，是一种方法，一种可以为自己保驾护航的贴身法宝。

很多时候，当我们在与人生和命运展开较量时，我们不光需要勇敢和智慧，有时我们更需要心计和算计。在人生的路途中，没有心计和算计的行走只是徒劳地浪费生命。一重又一重地阻拦，一次又一次地跌撞，都在告诉你一个事实——只靠一股子蛮劲横冲直撞，是永远也无法实现自己的目标的。

这些心计和算计会告诉你，在人生的某个阶段、某个时刻，你应该采取怎样的姿态来面对你所要经历的风风雨雨、人情世故。这些姿态有些是花，芬芳妩媚的娇艳；有些是水，洗涤蒙尘的心田；有些是火，燃尽丑恶的狞笑；有些是土，埋葬将死的腐朽……学会用心计和算计为人处世，你的生命将会绽放耀眼的光芒！

但是，需要说明的是，教你玩心计，让你懂算计，不是让你使奸弄诈、算计别人，而是要懂得如何去利用智慧、头脑、口才等来为自己铺路，最终成全自己。

本书共分为八章。分别汇集了许多行之有效的运用心计和算计的方法，并试图通过这些方法来告诉每一个在社会中行走的人，如何能够做到在险象环生的社会里做到游刃有余、左右逢源。只要我们做人做事有足够的心计和算计，那么任凭这个世界再怎么人心叵测，尔虞我诈，我们都不会有所畏惧，我们都能见招拆招，从容应对，最终让自己立于不败之地。

目 录

第一章 交友讲的是心计，“玩”的是算计

- 人心叵测，不能不防 /3
- 有“距离”才有朋友 /6
- 让能人为己所用 /9
- 有了人脉路好走 /13
- “关系”比金钱更重要 /19
- 别让“清高”给你惹麻烦 /23
- 宁得罪十个君子，不得罪一个小人 /26
- 交友就要交有用的 /32
- 别做吃力不讨好的事 /37
- 学会“变脸”，见机行事 /41

第二章 开口说话少不了心计，缺不了算计

- 正面进攻不如旁敲侧击 /47
- 让对方有“不”难说 /52
- 多谈对方得意事 /57
- 多说“我们”少说“我” /60
- 别把话说得太满 /63

直话不直说 /67
假话比真话动听 /70
先扣高帽儿，再提要求 /74
你一赞，他就美 /79
打打圆场，提提人气儿 /83

第三章 做事要一手心计，一手算计

近大者大，近小者小 /89
有好处，别错过 /92
以虚换实，借力而为 /95
软磨硬泡好办事 /98
该出手时就出手 /101
不要总吃别人嚼过的馍 /105
坐山观虎斗，静收渔翁利 /108
打蛇打七寸，办事抓要害 /112
过分自信，小心栽跟头 /115
盲目行事不成事 /117
变通做事天地宽 /120

第四章 用心计笼人心，用算计拉人心

关键时刻出手，一定赢得人心 /125
施小礼，得大利 /127
笼络人心好办事 /132
送礼也要区别对待 /136
给人好处，你也得利 /140
多给冷庙烧烧香，急时不怕没人帮 /143
想要擒，先要纵 /148

不要看不起小人物 /152

把敌人变成自己人 /156

第五章 吃亏也要吃出心计,吃出算计

大事不糊涂,小事不计较 /163

要想得便宜,就要吃小亏 /169

亏了利益不要紧,赢得人心是关键 /174

眼前亏不是亏,回头草也是草 /178

舍小利而趋大利 /183

大智若愚装糊涂 /189

百忍方成金 /194

装聋作哑没啥不好 /197

第六章 职场中心计是金,算计是宝

想当人才,先当奴才 /203

“好人”当了没好处 /206

不要当软柿子 /210

学会套近乎,才会有甜头儿 /215

功高盖主使不得 /219

不要成为同事的靶子 /223

“马屁”该拍还要拍 /226

“借刀杀人”总比自己出手好 /231

机会不是等来的 /234

不要与同事交恶 /238

随机进退,不要硬闯 /241

老板的底线碰不得 /244

第七章 要想处世处得好，心计算计不可少

- 倒霉总是属于正直的人 /249
- 出头的椽子最先烂 /252
- 朋友多了路子就广 /257
- 托人办事靠关系 /261
- 不要只为别人想，也要常为自己想 /265
- 别让自己毁在锋芒手里 /268
- 赢得主动权，先发制人 /272
- 求人办事，要放下架子 /276
- 不要轻易亮底牌 /280

第八章 要想圆融离不开心计，要想成功离不开算计

- 处世圆一点儿，成功就近一点儿 /285
- 刚柔并举，进退有法 /291
- 明修栈道，暗渡陈仓 /294
- 处事要机智，为人要圆滑 /298
- 容人，才能被人容 /300
- 能屈才能伸 /302
- 做人不能太老实 /306

第一章

交友讲的是心计，“玩”的是算计

要问这个世界上什么样的人最容易获得成功，最能把人际关系玩转，那应该就是那些深谙做人奥妙的人。因为他们知道交友讲的是“心计”，“玩”的是“算计”。

没有一点做人的“心计”和“算计”，要想获得成功简直比登天还难。所以大凡那些事业有成的人都是做人的高手。

俗话说：“人在江湖，身不由己。”做人要是没有心计，不会算计，随时都会有被人暗算的危险。如果心计少了，算计不足，也会被人玩弄于股掌之间，吃亏是早晚的事。

其实人生就是一个没有硝烟的战场，让你有心计，会算计不是教你坏，教你诈，而是告诉你，做人要懂得防人、用人，从而成全自己。

人心叵测，不能不防

大哲学家荀子曾说过：“人之性恶，其善者伪也。”对于这句话通俗的理解就是：如果一个人的品性看起来是善的，这是因为他是有意为之，而非出于他的本性。因为人的本性是恶的。也许这位哲学家的理论有失偏颇，但是它也是在告诫我们：做人要有“心计”，要会“算计”。只有这样才能使自己不会被恶人所害。

“无事献殷勤，非奸即盗”，尤其是陌生人的殷勤，接受前还是思量一下的好，免得事后懊悔不已。常言说：“害人之心不可有，防人之心不可无。”现实生活中这样的教训时有发生。

某个周末，小李到自动取款机取钱，恰好有两名男子在用。看见小李站在后面，这两名男子立马抽出银行卡，让小李先用。其中一名男子一边看着小李输密码，一边不断与她搭讪，另一男子趁她不注意按了一下转账按钮。小李输入密码后，见机器老半天都没反应，两男子焦急地说：“一定是你的卡被吃掉了，赶快到隔壁营业大厅叫人来处理。”小李并没有起任何怀疑之心，急忙地找来了工作人员，可谁知回来一看，卡没吃掉，卡上的10000元却不翼而飞了。

老王是一个污水处理设备推销员。一次，他去某城市推销，可是一连几天他都没有推销出一部设备，老王为此十分焦急。就在此时，他的电话铃响了。原来是一个自称姓刘的男子，声称在该市某化工厂有熟人，他们要上污水处理设备，所以想和老王合作，并约好见面详谈。老王一听，别提多高兴了，二话没说，立刻答应了下来，很快就来到了他们约定的地点。

二人见面后来一家饭馆，边喝酒边谈事情。刘某说已和该化工厂谈

成了买设备的事，对方要 20000 元钱的好处费，并表示他和这家化工厂的管事很熟，一定把项目给他。饭后刘某向服务员要了两瓶饮料和一包白糖，说是喝了解酒。老王赶紧去附近的银行取出 2000 元人民币。随后刘某把老王带到一个小旅店，说要等该厂的科长来签合同。此时，老王随手拿起刘某倒的饮料一饮而尽，大约十分钟后老王不知不觉就睡着了。等他一觉醒来时，才发现刘某已经不见踪影了，钱也不见了，这时才知道自己被人骗了。其实，如果老王多点防人之心，就不会轻易地相信一个素不相识的陌生人，也许就会避免被骗的结局。

害人之心不可有，防人之心不可无。所谓“防”，强调的是一种防范意识，防他人因利益关系对自己进行恶意攻击，也防自己无谓地将软肋展示给对手，从而陷自己于被动之地。现实生活中，凡事多长两个心眼，防患于未然，是融通处世、一生顺达的必要前提。

人心隔肚皮，知人知面不知心。在现实社会中，“暗”和“明”往往交织在一起，让人不知所措，难以去适应这个社会。而且很多人吃亏上当，就是由于轻信朋友、轻信同事、轻信一面之交的人，这都是缺乏理性的“提防”意识、情感倾向性较强的表现。因此，我们必须把“防”字谨记于心，因为在当今这个物欲横流、变幻复杂的社会中，如果缺乏警惕之心，即使能够躲过光明正大的“攻击”，也未必能防止黑暗中射来的利箭。

凡事要多长两个“心眼”，练武之人讲求“眼观六路、耳听八方”，任何时候都不要掉以轻心，做人切不可存侥幸之心，以为自己是幸运儿，灾难祸患都会绕着自己走。如果这样，就有可能使自己受到重创。凡事都要谨慎小心，要切记：任何时候都不能掉以轻心，免得被别人算计。

现在的社会，人际关系错综复杂，追名逐利已经成为了几乎所有人的共同追求。很多人为了名为了利不惜六亲不认，损亲害友。而那些心思单纯的人却总是会成为被人利用的工具。

天真、单纯只是人们的一个美好的向往，但是在残酷的现实中，天真单纯的人总是会被耍得团团转。其实，做人单纯本身并没有错，但是这个关系复杂的社会是容不下这样的人的。要想在社会上立足，就必须懂得保

护自己。俗话说：“害人之心不可有，防人之心不可无。”

天真只可以做给别人看，切不可真的天真。聪明的人内心一定要留点“心计”为自己用。

关于人性的善与恶，是一个自古以来就在讨论的话题，无法下个定论。而我们唯一需要做的就是在我们与人打交道时，要时刻谨慎小心，以防万一。千万不要别人说什么就信什么，别人让做什么就做什么，否则你就很容易成为别人手里的枪。

通常情况下，没有人会喜欢心眼儿太多的人。一般说来，心眼儿太多的人往往会给人一种老谋深算、勾心斗角、唯利是图、狡猾奸诈的印象。然而，在现实社会里，心眼儿多的人和善于欺骗、内心狡诈的人是有区别的。心眼多的人未必狡诈善欺，但狡诈的人一定心眼儿多，而且心眼儿坏。

其实，生活在社会上的每一个人就像是在打一场战争。在这场战争中，为了求生存，必须要有慎重的生活方式和态度，这样才不至于上当、吃亏。当然，为人并不需要去欺骗别人，但是社会上鱼龙混杂，可能会有很多陷阱和圈套，所以我们还是小心提防为妙。所谓“害人之心不可有，防人之心不可无”。

左脑心计 右脑算计

在复杂的社会里，到处都隐藏着陷阱。很多时候，我们稍不留神，就会跌入其中，从而导致自己蒙受损失。为了避免这些陷阱，我们应该多留点心眼，学会防人的本领。

有“距离”才有朋友

友情是这个世界上最难得到的东西，每一个人都渴望自己有一份珍贵的友情。但是，事实上，要想获得一份难得的友情不是一件容易的事。聪明的人都知道朋友之间不能走得太近，但也不能走得太远。走得太近，无话不谈有时会成为引发各种矛盾的源泉。而距离太远，又会使彼此的默契程度大打折扣。

那么，我们收获友情的秘密到底是什么呢？聪明的做法就是：我们要和我们的朋友保持一段恰到好处的距离。

某村子里有两个农民，一个姓张，一个姓王。这一年，两人都在自家的地里种了玉米。虽然两人种的庄稼是一样的，但是两人的耕种方法却大相径庭。对此村里的人都很诧异。

姓张的农民十分讲究每棵玉米的株距和行距，每次到地里耕作，他都会留下一棵长势最好的秧苗，而其余的全都拔掉。对此，村里的人都感到不可思议。但是，这个姓张的农民却毫不在意。

而那个姓王的农民却和他完全相反。他竭力缩小每棵玉米的行距和株距。所以他的玉米苗每一颗都紧紧地挨在一起，中间没有一点空隙。看着自己的杰作，姓王的农民满脸的得意。原来，他这样做是有原因的。他认为：把玉米种得密实一些，到了秋天就可以获得一个大丰收。不出意外，自己的玉米一定会比姓张的农民多一倍。那可是一件很有面子的事。想到这里他开心极了。

夏天来了。地里的玉米已经长成了一片浓绿浓绿的玉米林。一天，姓张的农民路过姓王的农民的玉米地，看见玉米如此密实，不由得大吃

惊：“老兄，你怎么留了这么多玉米苗，这样是不利于玉米生长的，到了秋天，玉米一定会减产的。”听姓张的农民这样一说，姓王的农民马上变了脸，生气地说：“你懂什么？玉米苗留得多，到时候产量肯定要比你多。”姓张的农民依旧耐心地劝他说：“留足了行距和株距，玉米地里能洒进阳光吹进风，这样玉米才能长得好，你才能获得大丰收啊，像你这样种玉米，恐怕到了秋天，你会一无所获的！”

无论姓张的农民怎么劝说，姓王的农民都不以为然。姓张的农民摇摇头走开了。

这天夜里，忽然狂风大作，下起了瓢泼大雨。姓王的农民听着窗外狂风暴雨的声音，心里紧张极了。他非常担心地里的庄稼。第二天一大早，他一溜烟地冲到了地里。所看到的一切，把他惊呆了。满地的玉米全都被大风刮倒了，看着满地歪歪斜斜的玉米，姓王的农民焦急万分，失声痛哭。

此时他突然想起了姓张的农民的玉米，他以为姓张的农民的玉米也会和他的一样。于是他急忙跑到姓张的农民的地里去一看究竟。可是，当他站在姓张的玉米地头的时候，他简直不敢相信眼前的一切。他家的玉米棵棵都长得直直的、壮壮的，一棵也没有被风吹歪。

姓王的农民百思不得其解，便去向姓张的农民询问缘由。姓张的农民对他说：“我把行距和株距留得足，风都从玉米行间里溜走了。这样的行距，别说是昨夜那场风，就是风再大些，玉米也绝不会有损失。”

这个姓张的农民说得对：人与人之间如果离得太近，就很容易产生摩擦、发生矛盾。这样一来我们就很容易使彼此受到伤害。

所以要想获得一份真挚的友谊，我们需要做的就是使彼此之间保持一段“距离”。俗话说得好，距离产生美。

左脑心计 右脑算计

交朋友是一门学问。如何和朋友相处当然也少不了心计和算计。和朋友走得太近，容易产生摩擦，处理不好，便会导致关系恶化，朋友离心。可是若是和朋友走得太远，朋友之间必然会难免生疏。办起事来自然不会那么顺畅。最可行的办法便是和朋友保持一个安全的“距离”。确保既不会因为距离太远而关系淡漠，也不会因为距离太近而矛盾重重的。只有这样，我们才会和朋友保持长久的来往。当你有事需要朋友们帮忙时，他们才会欣然地出手相助。