



最有影响力的励志丛书

犹太人的智慧

励志
畅销书



解读犹太人的赚钱之道，剖析犹太人的处世智慧。

张现杰◎编著

延边大学出版社

最有影响力的励志丛书

犹太人的智慧

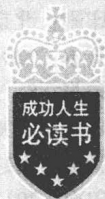
解读犹太人的赚钱之道，剖析犹太人的处世智慧。

励志
畅销书

YOUTAIR

张现杰◎编著

犹太民族的智慧包含了一些永不消失其温情与魅力的伟大的东西，就像玫瑰色的晨星闪光在寂静的早晨。它们之中蕴含的最珍贵的东西，是那种对于人类灵魂永恒秘密的充满激情的探索。



延边大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人的智慧/张现杰 编著. - 延吉: 延边大学出版社,
2010. 12

(最有影响力的励志丛书)

ISBN 978 - 7 - 5634 - 3502 - 9

I. ①犹… II. ①张… III. ①犹太人 - 人生
哲学 - 通俗读物 IV. ①B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 244535 号

犹太人的智慧

编 著: 张现杰

责任编辑: 李善姬

封面设计: 宋双成

出版发行: 延边大学出版社

社址: 吉林省延吉市公园路 977 号

邮编: 133002

网址: <http://www.ydcb.com>

E-mail: ydcb@ydcb.com

电话: 0433 - 2732435

传真: 0433 - 2732434

发行部电话: 0433 - 2133001

传真: 0433 - 2733266

印刷: 北京旺银永太印务有限公司

开本: 120 × 185 毫米 1/32

印张: 8 字数: 80 千字

印数: 5000 册

版次: 2011 年 1 月第 1 版

印次: 2011 年 1 月第 1 次

ISBN 978 - 7 - 5634 - 3502 - 9

定价: 15.80 元

前 言

犹太民族的智慧包含了一些永不消失其温情与魅力的伟大的东西，就像玫瑰色的晨星闪光在寂静的早晨。它们之中蕴含的最可贵的东西，是那种对于人类灵魂永恒秘密的充满激情的探索。如果没有犹太人，西方的历史会是另外一副面孔；如果没有犹太人，西方人对这个世界会有另外的眼光、另外的感觉；如果没有犹太人，西方人对这个世界会有不同的想法、对人类经验会有不同的解释，对发生在周围的事物会有不同的结论：如果没有犹太人，西方人的生命规划会有不一样的进程。在犹太人的社会里，孩子们生活在这样的氛围里：古老的律法、格言、传说和故事随时挂在父母的嘴边，就像他们要你讲卫生、讲礼貌那样来得现成。将这些古老的智慧搜集成册，于是有了此书。在某种意义上说，这幅场景是活生生的，出自数千年来积累的知识和经验。从这些文字和教诲中，我们可以找到改善人际关系、维持家庭和睦以及保护自身健康的方法。



目 录

第一章 犹太人的赚钱理财智慧

| | |
|------------------|----|
| 用独特的方法赚钱 | 2 |
| 自我安全最重要 | 5 |
| 认清金钱的价值 | 9 |
| 让金钱滚动起来 | 17 |
| 经济状况决定人生地位 | 19 |
| 巧定赚钱目标 | 29 |
| 攒钱成不了富翁 | 34 |

第二章 犹太人的经商智慧

| | |
|-----------------|----|
| 没有目标,不能成功 | 42 |
| 经营要有策略 | 44 |
| 时刻防范交易风险 | 47 |
| 研究顾客消费心理 | 51 |



| | |
|-----------------|----|
| 要保持良好的心态 | 53 |
| 学会选择,懂得放弃 | 56 |
| 善于运作资金 | 59 |
| 也要适时为他人着想 | 62 |
| 换个思路想问题 | 65 |
| 敢于四两拨千斤 | 68 |
| 名气就是本钱 | 77 |
| 机会面前不要怕冒险 | 85 |

第三章 犹太人的强势生存智慧

| | |
|-------------------|-----|
| 请教的智慧 | 90 |
| 不要拒绝失败 | 92 |
| 说话要过脑子 | 98 |
| 富于进取精神 | 102 |
| 目标是前进的动力 | 104 |
| 最大限度发掘自己的潜力 | 107 |
| 不迷信权威 | 110 |
| 施舍是一种义务 | 112 |
| 敢于正视自己的出身 | 114 |

第四章 犹太人的处世交际智慧

| | |
|------------|-----|
| 学会幽默 | 118 |
|------------|-----|



| | |
|-----------------|-----|
| 宽人律己 | 121 |
| 有选择的交友 | 124 |
| 珍视友谊 | 126 |
| 直面苦难和折磨 | 130 |
| 保持创新的锐气 | 132 |
| 永不自以为是 | 134 |
| 依靠自己,珍爱自己 | 137 |
| 生活有节制 | 140 |

第五章 犹太人的人才塑造智慧

| | |
|--------------------|-----|
| 教育要从学童抓起 | 144 |
| 重视教育投资 | 149 |
| 孩子游戏就是在创造 | 152 |
| 要向孩子敞开心扉 | 154 |
| 一定要让孩子健康成长 | 156 |
| 惩罚是必要的 | 158 |
| 父爱是孩子心理健康的良方 | 162 |
| 批评孩子要有技巧 | 164 |
| 怎样惩罚最合理 | 166 |
| 智慧比知识更重要 | 171 |
| 为孩子选择一所合适的学校 | 173 |



第六章 犹太人的道德诚信智慧

| | |
|---------------------|-----|
| 讲诚信才能取信于人 | 180 |
| 赚钱也要讲人格 | 186 |
| 买卖合同,充当“第三者” | 189 |
| 信守合同分厘必争 | 192 |
| 一笔生意,两头赢利 | 195 |
| 只有守信用,生意才能做长久 | 200 |
| 全力提高资金筹措能力 | 208 |
| 敢于承认自己的错 | 212 |
| 善待自己,尊重他人 | 214 |

第七章 犹太人的商务沟通智慧



| | |
|---------------------|-----|
| 一切事前做好准备 | 218 |
| 多了解谈判对手的情报 | 221 |
| 不要让对方牵着鼻子走 | 223 |
| 慎重使用自己的舌头 | 228 |
| 调和利益而非立场 | 232 |
| 理顺双方关系,解决债务问题 | 237 |
| 不用言语侮辱他人 | 245 |



第一章

犹太人的赚钱理财智慧

犹太人的忍耐，创造出犹太人赚钱的信念：“在忍耐中争取我们应得到的一切，你要为我的忍耐付出代价。”人生有大智慧，投资理财创业赚钱同样有大智慧！生意有大小之别，而生意人却似于不宜以生意之大小而分出大小。也许我们应该把注意力投向更宽泛的范围，以免遗憾。





用独特的方法赚钱

赚钱有术的犹太富翁不胜枚举，以放债发迹的亚伦就是典型的一例。

亚伦移居英国后，从打工开始，用积蓄的一点小钱做些小生意。后来，由于他经营有方，生意越来越大，他需要资金周转，不得不向钱庄或银行借钱。他在自己的实践中发觉，向别人借钱的代价确实太高，往往与商业经营获得的利润相差无几。他想自己辛辛苦苦经营全为银行打工，而且风险比银行还大，倒不如自己从事放债业务合算。

于是，在他有了些本钱后，就开始了放债业务。他一边维持小生意经营，一边抽出部分资本贷给急需用钱的人，另外，他又从银行贷来利率相对较低的钱，以较高的利率转贷给别人，从中赚取差额利润。有些等钱应急的生产者或个人，宁愿以月息 20% 借贷，这样，等于 100 元放贷 1 年，可获得 240% 的回报率，这比投资做买卖更能赚钱。亚伦就是盯着这个赚钱的路子，迅速走上发迹之路的。据



统计，亚伦 63 岁逝世时，留下的遗产在当时的英国是首屈一指的。

犹太人素把金钱当作世俗的上帝，他们认为，在这个世界上除了上帝之外，就只有金钱最值得人尊敬和重视。

在《塔木德》中，有许多关于金钱的格言：

“《圣经》放射光明，金钱散发温暖。”

“伤害人们的東西有三：烦恼、争吵、空钱包，其中以空钱包为最。”

“一旦钱币叮当响，坏话便停止。”

“用钱去敲门，没有不开的。”

“身体依心而生存，心则依靠钱包而生存。”

“钱不是罪恶，也不是诅咒，它在祝福着人们。”

“钱会给予我们向神购买礼物的机会。”

共产主义先驱马克思在《论犹太人问题》中写道：“犹太人用自己的方式解放自己，他们解放了自己不仅因为他们掌握了金钱势力，而且因为金钱通过他们或者不通过他们成了世界势力，犹太人的实际精神就成了基督教各国人们的实际精神，犹太人的自我解放到了使基督教徒变成犹太人的程度。”

犹太人在追逐金钱，聚集财富方面的成功，使得其他民族不得不对其刮目相看，也使得其他民族不得不向犹太人学习，因为在商业社会中，人的成功标志，人的价值的



实现，更多的是依靠自己在财富方面的成功。在这个意义上，犹太民族无疑是世界上最优秀，也最“先知”的民族了。

智慧感言

对于赚钱，在不拘泥于形式方式外，犹太人也抱有一种平常心。这也正是犹太人关于财富的一种大智慧。犹太俗语说“金钱无姓氏，更无履历表”。他们认为，不管方式方法如何，只要是通过自己经营能力赚来的钱，就受之无愧。





自我安全最重要

犹太人的悲惨经历，让犹太人早早地就发现了这样一个事实：金钱是生活之源。

历史上，犹太人数次惨遭灭国之祸，他们被迫流亡到世界各个国家。但是无论到了哪个国家，哪个国家的人就歧视他们。犹太人要想在当地生存就必须缴纳各种高额的税金和说不清楚的捐税，甚至他们日常生活中的一举一动都要受制于他们所纳的捐税。信奉同一宗教的人一起祈祷要纳税，结婚要纳税，生孩子要纳税，连给死者举行葬礼也要纳税。他们稍有疑义，别人就说他们是吝啬鬼，假如他们少缴了什么税金，立即就会遭到驱逐和屠杀。

犹太人所在国的统治者，更是时刻盯着他们手中的金钱。统治者们建造豪华的宫殿，维持他们贵族的奢侈生活，显示帝国的威严，和其他的国家进行战争，这些都需要犹太人为他们提供大量的金钱。于是出现了这样可笑的事情，他们动辄嫌弃犹太人的吝啬，瞧不起他们赚钱的贪



婪，因此就把犹太人驱逐出境，但是过不了多久又必须把他们召回来。因为对他们来说，犹太人纯粹就是他们的钱袋子；不需要的时候把他们丢在一边，进而进行驱赶和屠杀；需要的时候，就把他们召回来，并且对他们恩宠有加，尽力巴结。

犹太人有了金钱，但是也遭受了世人的妒忌，在世界的许多地方掀起了“反犹”运动。反犹太主义的原因固然有很多，但是19世纪一位法国人道出了真谛：“反犹太主义是一场经济的战争。”犹太人明白自己是输不起这场战争的，一旦失去财政上的必要性的时候，就是他们被遣散、驱逐和杀戮的时候。因此，为了自己的生存去获取成功已经成为犹太人不可推卸的责任。

他们时刻生活在动荡中，各种灾难和迫害随时都会降临，而只有金钱可以给他们提供一点保护，让他们感觉到安全。当他们哪天遭到各地统治者驱逐的时候，金钱就可以换取别人的收留和保护；当地的人发起反犹暴乱的时候，他们可以用金钱贿赂而求得一条生路；他们外出做生意的时候遭到土匪的抢劫，钱可以赎回他们的生命。钱是他们必不可少的东西，金钱对于犹太人来说，是他们能看得见的、摸得着的、实实在在的“上帝”，是可以永远保护自己、让自己平安的“上帝”。

金钱让当地的人们不敢小看他们，也让当地的政府对



他们恭敬。一位观察家在他的著作里这样写道：“犹太人实际上的政治权力和他们的政治权利之间的矛盾也是政治与金钱势力之间的矛盾，虽然在观念上，政治权力凌驾于金钱权利之上，其实前者却是后者的奴隶。”金钱，让世间的权势们都匍匐在它的脚下，让犹太人真正地能够站立起来，重新获得世人对他们的尊敬。

在这种情况下，获取钱财成了犹太人的一种无条件反射式行动，就像手还未碰上眼珠，眼睛就必须先行合上那样的一种天然的本能。犹太人只好想尽一切办法来发财，让自己变得有钱。他们对钱的崇拜也就达到了极端的地步。对于犹太人来说，钱居于生死之间，在他们的生活当中，钱居于中心地位。

犹太人因为金钱获得了保护和安全，但是也因为他们实在是富可敌国，遭到了世人的嫉妒和仇恨，他们只好再次拼命的赚钱来获取更大的保护。为了获取更多的钱，他们不得不让自己赚钱的能力越来越精湛，他们理财、生财、发财的本领越来越高，而他们也就变得越来越富有。

在2000多年前，犹太人就对钱有一种独特的迷恋。犹太民族的起源与历史遭遇无疑决定着犹太人对钱的态度，在很大程度上反映出这个社会、一个民族或一种文化的“资本主义合理性”水平。

其一、犹太人屡遭驱逐或杀戮，每当形势紧张，他们



踏上流浪之路时，钱是最便于他们携带的东西，也是他们保证自己旅途中生存的最重要手段。

其二、金钱是唯一不具异端色彩的东西，是他们同其他宗教教徒打交道的媒介。

其三、犹太人为了获得寄居城市的独特生存权利，使他们对金钱极度迷恋。历史告诉人们，犹太人若非在金钱方面有超强的智慧，早就被消失殆尽了。同时，金钱也是犹太人相互之间彼此救济的最直接方式。

其四、犹太人的长期经商传统也使他们不可能鄙视钱。尽管钱在别人那里只是媒介和手段，但在商人那里，钱永远是每次商业活动的最终争取目标，也是其成败的最终显示。

智慧感言

金钱对犹太人来说绝不仅止于财富的层面。金钱居于犹太人生死之间，居于他们生活的中心地位，是他们事业成功的标志。



认清金钱的价值

有一位演讲者在一个公众场合演讲，为了证明人在任何时候都要看得起自己，他拿起了 50 美元，高举过头顶。

“看，这是 50 美元，崭新的 50 美元。有谁想要？”结果所有的人都举起了手。

然后，他把这张纸币在手里揉了揉，纸币变得皱巴巴的了，然后又问观众：“现在有人想要这 50 美元吗？”所有的人举起了手。

他把这张纸币放在地下，用脚狠狠地踩了几下，钱币已经变得又脏又烂了。

他拿起来钱，又问：“现在还有人想要吗？”

结果还是所有的人都举起了手。于是他说：“朋友们，钱在任何时候都是钱，它不会因为你揉了它，你把它踩烂，它的价值就会有任何的变化，它依然可以在商店里花出去。”

为什么那张钞票在那个演讲者的手里揉皱了，又被

