

〔美〕建国 | James & 程慧平 | Amy ● 著

中国式 百万富翁

Millionaire for Chinese

月薪2000也能身家百万的理财之道

处于我们这个幸运时代的任何中国人，只要按这些简单的方法积蓄理财，买房租房交易股票，就业创业或巧妙跳槽，就能平平稳稳按部就班“毫无悬念”地成为“中国式百万富翁”，就像人一定会进入中年老年一样自然。需要的只是一点日常习惯和计算。



让10亿草根中国人 少奋斗20年的致富术！

李峻

著名金融专家
鑫华投资执行董事长

李振宁

著名经济学家
睿信投资董事长

刘彦斌

著名金融专家
国家理财规划师委员会秘书长

联袂
推荐

中国式 百万富翁

Millionaire for Chinese

〔美〕建国 | James & 程慧平 | Amy ◎ 著

北方联合出版传媒（集团）股份有限公司 |  春风文艺出版社

© [美] 建国 程慧平 2011

图书在版编目 (CIP) 数据

中国式百万富翁 / [美] 建国, 程慧平著. — 沈阳:
春风文艺出版社, 2011.2

ISBN 978-7-5313-3841-3

I. ①中… II. ①建… ②程… III. ①成功心理学 —
通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 195682 号

中国式百万富翁

责任编辑 常 晶 杨学会

流程编辑 邓 楠

责任校对 张 华

封面设计 明天设计坊@笑笑

版式设计 明天设计坊@笑笑

幅面尺寸 168mm×235mm

字 数 300 千字

印 张 14.5

版 次 2011 年 2 月第 1 版

印 次 2011 年 2 月第 1 次

出版发行 北方联合出版传媒 (集团) 股份有限公司
春风文艺出版社

地 址 沈阳市和平区十一纬路 25 号

邮 编 110003

网 址 www.chinachunfeng.net

购书热线 024-23284402

印 刷 辽宁奥美雅印刷有限公司

ISBN 978-7-5313-3841-3

定价: 28.00 元

常年法律顾问: 陈光 版权专有 侵权必究 举报电话: 024-23284029
如有质量问题, 请与印刷厂联系调换。联系电话: 0414-4871130



目 录



C o n t e n t s

第一章 你=未来的百万、千万富翁 // 1

社会发展到今天，即使一个庸庸碌碌的平常人，一个“傻瓜”，只要按照一定的做法，持之以恒去实践，一般说来，几年后，最多十年二十年后，他应该稳稳当当地进入百万富翁的行列。

这不是变戏法，而是时代提供的平等机遇。问题是，你是否能把握住？

第二章 最适合你的终生财务计划 // 11

你今天如果是一个穷人，或是比较穷的人，那么，确定一个好的理财计划，持之以恒，每月以小额的积累投资，十到二十年之后，你应当成为一个富人。

这不是魔术，是简单的数学，是许多国家已经完全成熟的经济实践，是成亿普通人已经享受多年的当代社会经济成果。

第三章 利用投资房产致富 // 35

数以亿计的城乡国民都在焦虑而忧心忡忡地问同样的问题：我是不是应该买房？现在是否正确的时机？应该投资股市还是房产？尤其在股市牛气冲天的时期。而2008年后，中国股市房市都出现短暂震荡或疲软，2010年，在政府2009年“救市”造成房价更疯狂一轮暴涨之后，国家又出政策“打压”。面对这种世界历史罕见的政策“翻烙饼”和“房市过山车”，亿万中国人都在问：房价会掉吗？

第四章 利用金融工具赚钱 // 93

用钱生钱，是人类已经做了上千年的老勾当。但是在以往，操持此业的人通常被归为高利贷者、钱庄庄主、催债索命者，那些贪恋、狡诈而凶残的人。但是到了21世纪，一切都改变了，智力经济时代的法则告诉人们：花最小的辛劳，获取最大的财富，是成功的标志。因此，银行家、投资银行家、金融操盘手、基金管理人，甚至常胜炒家，便成为最受尊崇的人。

第五章 就业与创业 // 151

英文里有三个词：Job, Career, Business。工作，职业或事业、生意。除非经济学家，社会学家，就业和创智专家，很少有人去清楚地思考和分辨三者的区别。

简单地说：尽管你不一定意识得到，你开始就业创业时，对待自己的工作或是生意，可能有三种态度：工作就是工作，我是来挣钱的，干完了走人，它对我没有太多的意义；把工作看成终生的职业或事业，收入少点没关系，多干点也没关系，乐在其中；不管做什么，都是生意，为了钱，有更好的价钱，可以放弃手中的工作，或卖掉生意。

第六章 造车族——创造经济未来的人 // 159

他们是传统意义上的创业者，公司和实业创办者或老板。微软的盖茨，梦工厂的斯皮尔伯格，苹果公司的乔布斯，成都小吃的店主，你家街头的烤红薯者，都是这类人。但是他们造的车，有奔驰，本田，奇瑞和长安，尽管都跑在街上，都是“车主”，档次大小各不相同。但是其最渺小者和最高大者，实在有天壤之别。若论家庭财富，其高大者富可敌国；渺小者还不如最平庸的打工者。

第七章 驾车族——才智禀赋的兑现者 // 201

他们通常在一人之下，十人、百人甚或万人之上。他们是公司的实际操作者，经理，业务主管，身居负责地位的专家和技师。他们不是老板，靠工资吃饭。车不是他们造的，但是要由他们来驾，这使他们的地位有几分特殊，他们通常不是创始股东，但是有时会得到奖励性的股份或股票期权。他们不靠资本吃饭，而是靠本事吃饭。不是“资本家”，却是“知本家”。握有权力的老板因他们的专长而赋予他们权力，使他们成为经济财富创造过程中的执行人和驾车者。

第八章 搭车族——优哉游哉赚钱族 // 213

他们可以是上市公司的股民，其他公司的股权持有者，或者，甚至是连股票都不沾的投资理财的“圈外人”。他们并不参与具体工作和经营活动，而只需要对这种工作和活动的预期结果做出判断，有意甚至无意间搭上一辆快车。在资讯和财富经济时代，他们有一个重要的帮手——各种经济分析和财务证券公司、投资性基金公司，依据它们提供的信息、判断和服务，搭车族可以较容易地实现其目标。

第九章 观念加行动，使你立地成佛 // 221

我们每个人成就财富梦想的最大阻碍常常不是贫穷，不是愚蠢，也不是没有机遇，而是思维的惰性和自我怀疑，或者从来没有意识到，如果你 Think Big, Think Different (放开思想，改变思维)，你可能为自己、为自己的家人成就什么。但是这种成就，又恰恰要从日日月月的计划、积累、投资这些琐小的事情开始。重要的是，立即行动，把致富的思维变为致富的行动，参与到中国走向富裕社会的洪流中。

Chapter 01

第一章

你=未来的百万、千万富翁

不想致富的很少是好公民，
国民不想致富的很少是好国家。





“我也能成百万、千万富翁吗？”

我想很少人会问自己这个问题。

针对这个问题，大致可分为三种人，他们通常都不会问自己这个问题。

第一类：已经有百万千万，乃至更多资产的，他们不需要问。

第二类：相信“天生我才必有用”，从不为此着急的。

第三类：芸芸众生，尤其社会弱势群体，既不相信自己的家底和智商足够，也不相信好运与自己有缘，因而也不去操这个心。

我过去就很少问自己这个问题，因为我老爸是个共产党员老军人，他对我们这些从小吃供给粮的儿女说：你们这辈子成不了百万富翁，也饿不死。

但是平均主义的供给制已经过去了。现在，任何人环顾自己的身边，都会发现即使不是自己，也有很多熟悉的人成了百万富翁。此外，我们可能饿不死，但是如果如果没有豪宅，没有靓车，至少没有安身立命的起码资产，在“相对福利”观念盛行的时代，活得就不那么雄赳赳了。

前些年，我有个深圳的朋友急着买车。他的旧车卖了，女朋友吹了。他发现要再找一个“合格”的女朋友，没有车几乎不可能。“如今的女孩子很实际，没有房子，没有车，找对象都很难。”

这不只是钱，你有几多财产，几多积蓄，在一个经济至上的社会里，不光关系到你自己、你父母、儿女生活的品质，家庭的福祉，也是对你作为人的素质、能力的衡量。



中国改革开放三十年后，我们终于进入了一个时代，所有人都可能，也有必要问一下自己，我是否是百万富翁？如果不是，能否加入那个行列？

第一类人，已然的百万、千万富翁，或许不是本书的主要对象。

第二类人，才高八斗的真命天子，尽管自信，但是需要小心，因为自信和财富并不等同。

第三类人，世界有几十亿，中国有十几亿。他们是社会的中层和下层，没有出身，没有特权和关系渠道，即使不傻，但是绝非传奇中的致富明星，没有大智大勇。有人会问：你不会认为他们都会成为百万、千万富翁吧？

Yes！我恰恰要这样回答。

原因是我们的确已经进入了一个人人可以致富的时代，文绉绉地讲，是“均富”时代。

其背景和基础，是科技革命、经济开放和贸易流通带来的飞速财富积累和分配。

但是，为什么有人分享了时代的成果，有人却没有？

如果你毕业已经有若干年，校友重聚时，你通常会发现，班里原来最没出息的同学，甚至是“窝囊废”成了气候。

在你居住的小区、你居住的村镇，成功者似乎都不是最“好”的。

为什么？

美国有本畅销书《邻居家的百万富翁》很能说明问题，它不说西雅图华盛顿湖畔住的盖茨，不提香港搅动股市的李嘉诚，而是专讲你的老邻居、老熟人、老同学，甚至老情人。“你看，就是那些你过去熟悉的，甚至都不正眼看一下的人，他们都成了百万、千万，甚至亿万富翁，为什么你不能？！”

你比他们矮一截，傻两成，或是不努力？

要是都不是，你并非真的不如他们，你就应该想想，或是看看本书了。

本书不是忽视已然的富翁，而是更针对最最平常的人，那些在科技发展时代、信息爆炸时代、股票炒作时代、地产增值时代、物产涌流时代的最不贪财，最不想财，最认为自己是半个傻瓜或庸才，最认为巨额财富与他们无缘的，或是曾经认为有缘，却失之交臂，又不知何故的最最普通的人。

你可以是小老板、商人、软件程序员、医生或公务员、小商贩、工薪阶层，甚至是背井离乡的打工阶层。

美国有数十万千万富翁，几千万百万富翁。

台湾和香港人，只要有一套小房产，至少是百万、千万富翁。

北京、上海、深圳和广州等，已经有上百万普通市民成为百万富翁。



中国已经到了一个时代，以十年计，甚至以年计，百万富翁在成百万地产生，问题是，你会进入，或尽快进入那个行列吗？

进入“均富”“普富”的21世纪，中产阶级的定义已经升格为百万甚至千万家财。它是国家安定、社会文明、民主发展的基础。

而本书要做的是，和你一起坐而论富。帮您分析财富的组成，积累方式，时间过程，找到进入百万、千万富翁行列的捷径和答案。

社会发展到今天，即使一个庸庸碌碌的平常人，一个“傻瓜”，只要按照一定的做法，持之以恒去实践，一般说来，几年后，最多十年二十年后，他应该稳稳当当地进入百万富翁的行列。

这不是变戏法，而是时代提供的平等机遇。问题是，你是否能把握住？

我相信，看完此书，你会和我一样深信：

你行，你也能成百万富翁，而且并不玄虚，并不偶然，路就在你的脚下，门就在不太远的前方。

一、当代百万富翁的定义

多年前，我刚到美国，看到报纸，说按不完全统计，美国至少有三千万百万富翁。现在应该更多。

谁都知道美国是个富国，但是这个数字还是使我吃惊。

陪同我的美国翻译，一位国务院专家说：“那有什么，按照统计，我也是个百万富翁。”

我问他：“你真有100万美元？”

他说：“美国没有人在银行里存100万。存1万元也是浪费，因为银行利息很低。我们的钱在房子、股票、基金、人寿保险里。”

十多年后，中国人也开始理解这种概念：你不需要在银行里，或在家里床下的麻包里藏100万元现金，依然可以是货真价实的百万富翁。

你的财富可以有以下的形式：

现金或银行存款；

房地产；

公司或生意资产；

股票、基金、国债等有偿证券；

投资型人寿保险等。



这些你平时可能并不在意的资产总和，已经使美国成千万人、中国成百万人成为百万富翁，有一天也可能使你成为百万富翁。

2005年，我在北京遇到两个朋友，其中一个是一家杂志的校对员，中年，离婚单身，每月工资3000元，在北京是中低收入者，但是有一套过去单位分的两居室，省吃俭用，还有七八万存款。她自己，包括她身边的人、家中的亲友，没有人会把她和百万富翁画等号。

我建议她把现住的房子租出去，用手中的存款做头款，买一套小户型的住房自己住，用老房子的租金付新房的按揭。这样，十多年后，根据北京的房价和增长率，她的两套住房价值就将稳稳超过四五百万。

但是她没有做，因为按她的习惯思维，房子是住的，不是投资、出租和买卖的。百万富翁的概念，在她看来不可思议，太遥远。

但是另一个朋友立即听取了我的建议，他已到退休年龄，是一家三口之长，老实巴交的工薪阶层。他立即把积蓄拿出来，甚至还找亲友借了一点钱，买了一套一百多平方米的新房子，把旧房子租出去。现在一家三口人买基金，还计划为刚开始工作的儿子买一份投资型人寿保险。

此后正遇北京房价连年持续攀升，他买的新房几年已经从90万涨到260万元。

两户家庭的经济前景已经清晰地摆在我们面前：

前者，二十年后，依然一套住房，一份退休工资；

后者，二十年后，两套住房（外加基金投资和投资型寿险），同样有退休工资。

我们不难预测，二十年后，这两个家庭的房产价值至少相差四五百万，甚至更多。此外，一个只能靠退休金过活，一个每年有至少数万元租金补贴。

一个小小的观念差异，可能根本性地影响你未来的经济状况、生活品质，乃至下一代的生活和幸福。

这是一个小小的例子，可以证明，百万家财对我们许多人，其实并不那么遥远。

需要的是观念、行动，和一番小小的计划。

而这就是我们下面要做的事。

但是有计划、有行动就行吗？

再举一个例子。我在广州还有另外两个条件更好的朋友。一个在广州电信工作，月薪五六千，有自己的产权房，2005年辞职，把房子卖了合伙入股，组建了



创业公司。

另一个也有房子，做房屋装修，但是2005年后两年一直没接到活儿。他在2005年年底买了8万元股票，一直没动。

一般人可能认为，前者是更有出息的创业者，而后者，只是个懒散的守成人。

前者的公司先是赚钱，员工扩充到三十人，随后生意急转直下，现在公司不得不关闭。他不但丢了工作，还从有房族变成无房族。

后者的股票市值一度达到60万元，后来在股市波动中缩水为30万元，加上房产的增值，他目前的家庭资产价值150万~170万元。

两年里，一升一降，我这两个朋友一个降到社会底层，一个说是“中产阶级”都富富有余。

二、时代之车加速正改变您跻身的阶层

前些日子我和几个朋友聚会，一个朋友说，现在中国社会正在重新划分阶层。美国畅销书《邻居家的百万富翁》的故事，正在每个中国人身边上演。不是以年计，而是以月计，中国遍地在滋生百万富翁。

但是随着“均富”梦想在相当数量的国民身上实现，一部分没有搭上这班车的人们，可能发现车跑得越来越远，船随水越涨越高，机会稍纵即逝，追上加入致富主流的成本和门槛，逐年逐月，甚至逐日越来越高。而他们滑入“新贫下中农”阶层的机遇，也越来越大。

这一点，在目前的股市、房市上显现尤其明显。

比如，现在北京、上海、广州、深圳甚至武汉、成都等城市，都有许多外来就业者、创业者、打工者，许多是怀抱梦想的大学毕业生。他们几年前没有意识到置产的重要性，两年前可能意识到了，但是觉得股票、基金、房子，都是有钱人的事，至少是他们自己以后才应该或能够考虑的事。

这几年房价的上涨，会使他们中许多人望房兴叹，不但未能分享价格上涨的巨额增值利益，甚至会感到有房的梦想更为遥远。即使房地产市场出现回调，也无法恢复到几年前的价位上。

至于股票和基金，不少人说，如果你有闲钱，哪怕是少量积余，不做是傻瓜。

这种说法很大程度上是正确的。

像我那个朋友，几年间他没有做任何事，只把8万元投在几只稳定增长的股票上。是国家的发展、上市公司帮他把这笔有限资产翻了倍。他舒舒服服地“搭



着时代财富之车”，加上自有房产的增值，进入百万富翁的行列，把他的邻居们抛在后面。

而那一位辞职卖房创业的朋友，聚会时嘲笑楼下靠看守自行车维持生计的老太也谈论和买卖股票基金。我认真地对他说，他要是不警惕，若干年后，会发现自己一无所有，而老太成了百万富翁，没准儿他会转换身份，替老太和其他人去看守私家车。

另一个朋友说，我不在乎，反正我买不起房租房住，将来有份退休工资，怕什么？

我对她说，不算中国连续多年房价的离谱上涨，即便按国际惯例，她没有早买房子，以她有限的工资，将永远难以追逐房价的上涨。而到她退休时，房价的翻升将导致租金上涨，她的相对固定的退休收入再减去租金，生活会变得很拮据，在一个人人有房、有车，高消费的社区里，按“相对福利”学说，她将成为“新贫下中农”，即使生活不那么惨淡，也不会那么舒服。

另一位公司女老板对我说，你活在世上，不是一个人，你有老公老婆、父母子女、亲戚朋友。你活得好与不好，会极大地影响他们一生。

我父亲去世前对我的姐妹说，我们家的孩子他没有帮什么忙，都靠自己闯，很辛苦。

我听说后想了想，第二天对他说：不然，我上学在北京，当兵找的是他的老战友，就业先到他工作过的单位，创业也靠过同学和家庭亲朋的关系。要是我们出生在边远山区的农民家，上不起学，这一生可能怎样呢？

而一位曾在广州为我工作的女士说，她家在农村，从小连铅笔都没买过，现在父母还在农村，她想这辈子甚至不会有自己的房子。

我说她会有，因为她很努力，有固定的工作收入，有稳定的积蓄，在计划买基金和买房。如果计划得当，持之以恒，不但可以改变自己的未来，还能改善父母晚年的生活。她家从她这一代，将稳稳地进入百万元级的中产阶层行列。

她已经泽被自己的父母、子女和亲友。而另一些比她条件更好的“城里人”，如果不努力，或选择错误，可能使自己的家庭掉落到中产以下的行列中，连累上下三代人。

要命的是，在当今中国的飞速发展、社会变革中，这种阶层重分，不是以一代计，也不是以十年计，可能以年计，有时甚至以月计！

所以所有的国民，应该警惕了！

这不是个人的问题，不是家族的问题，而是国家民族的问题。

试想，如果我们每个人，都置身社会致富的主流外，都眼睛只看可怜的退休金、社会保障金，我们的国家、社会还会有发展的原动力，还会有辉煌的未



来吗？

如果你同意我的说法。那么剩下的问题就是，要行动，而且是立即行动，还要正确选择的立即行动。

我想，经历了近二十年中国股市、房市的繁荣胜景，包括其间泡沫的时而破灭，许多人对立即行动，尤其是正确选择已不再质疑，但是如何做到这一切呢？

三、观念，你的朋友或敌人

通过上面的探讨，你或许明白，成为百万甚至千万富翁，即使对今日一个最寻常的人，已经不是难以企及的成就，而是可能达到之事。

但是为什么许多人还没有做到，甚至还没有想到？

从前面的例子你可以看到，横亘在我们许多人面前的障碍，首先是我们的观念。

以下是简单的例子：

“既然我发不了财，也饿不死，何苦去做黄金梦？”

“我年轻，能干，迟早会发财。”

“只要事业成功，拥有财富是迟早的事。”

“我是打工族，不可能成为百万富翁。”

“这种事情，想也想不来，我天分不高，不如随缘，听天由命。”

我们不难发现，这些观念和想法，很大程度来自一个已经消失的“均穷”的平均主义社会。

因此可以说，我们许多人的最大问题，是面对一个财富爆炸的生产过剩时代，还在用一个人人贫穷的生产不足时代的观念来思维。

那个时代，我们住在祖父、父亲遗留下来，或是单位分配居住的住房里。

那个时代，我们的工资仅够维生，谈不上积累、经商、投资和理财。

那个时代，我们人人贫穷，人人“满足”，因而不会有“相对福利”说，不会有比较之下的不满足。

但是现在，这一切都变了。

在发达国家，孩子从懂事起，就开始具备投资理财的观念。如果不出意外，仅仅凭打工收入，到四五十岁，远在退休前，借助房产投资、股票基金、人寿保险、退休计划等，即使没有“外财”，人人都能成百万富翁，就像人人都会有中老年。



你要成百万富翁，中国要成为拥有成千万中产阶级的国家，第一个要务就是转变观念。

因此，我不能学父亲，我的孩子一懂事，我就应该告诉他或她：你不会饿死，你应该学会走路、上学，并成为百万、千万富翁或富婆，因为这是生活的一部分。

在西方，最早从小学起，父母就开始教育孩子，并协助其开始一生的“财务计划”：

上幼儿园时，就教他们如何积蓄部分零花钱；

上小学时，学校就有“模拟生意课”；

上中学起，老师教授学生股票投资知识，父母开始为其买教育基金；

上大学时，学生开始利用教育基金、学生贷款，部分学生，像盖茨、戴尔，开始在宿舍里创办公司，买卖股票，做生意；

大学毕业，绝大多数人从有工资起，就开始按照理财专家的规划，将收入分为日常开销、旅游消费、房屋按揭、共同基金、寿险投资等。

那以后，他们所要做的只是定期会见理财专家，就像定期做身体检查，确保一切健康在轨，十年或二十年后顺理成章进入百万或千万富翁的行列。

事实上，在中国，许多城市家庭已经开始同样的实践。断续，零碎，逐步专业，逐步系统，逐步完善，走同样的路。

有一年，我去山东，遇到一位做中美贸易的老板，他听说我从美国来，打开了兴奋的话匣子：“只要是美国的，你都帮我引进！”

“为什么？”

“因为美国今天做什么，我们三五年后一定会跟在后面走。美国跳迪斯科，我们跟着跳；美国有可口可乐，我们有非常可乐；美国人闹出Yahoo，我们跟着来了网易和Sohu，就连美国人得艾滋病，我们过几年也准得跟着凑热闹！”

他的话夸张得荒唐，但是发人深省。

至少尽早做一个终生财务计划，开始有步骤地投资理财，积累和增值财富，我们学欧美先进国家没有错。

那么你可以对照一下我们前面说的人生阶段和步骤，不论是自己，还是为儿女，考虑了什么，考察了什么，做了什么？还是什么也没有考察，也没有做？

记住，就是你今天不明白，十年二十年后，你一定会在后悔中明白：这一念之差、几步之差，对你终生的财务状况、人生幸福，乃至对你儿女的未来，会有多大的影响，多大的差异。



一般说来，财务计划就像营养供应、身体锻炼，起步越早，效果越好，见效越早，收益越长。

因此，你也可以对照一下，已经在人生的哪一阶段，错失了什么，能补回什么，现在马上可以做什么。

还有一条定律：对设立终生财务计划和目标来说，亡羊补牢，未为晚也。早，永远好于晚；有，永远好于无。

我们也可以把观念的差异和改变这样表述一下：

原来在国家决定一切的计划经济下，你是一个“自在”的人，如今在需求决定一切的市场经济下，你应该成为一个“自为”的人；

过去只有国家有“五年计划”，现在你自己也要有五年、十年、二十年和终生计划；

过去对于人生，我们强调“工作”，后来明白“生活”，现在还要理解“理财”；

过去我们当月挣钱当月花，最多小有积蓄以防不测，现在当月挣钱要分成份，有的当月花，有的当年花，有的要去投资升值终生花；

过去我们生活靠的是自己的辛苦钱，现在要学会搭时代的车、机会的车、智慧的车、耐心和持之以恒的车，极尽所能地沾时代的光。

有人说，进入21世纪，不用电脑办公和通信的人都是文盲；

有人说，进入21世纪，没有在网上约会过的人都是老古董。

不过有人要是这样说，我一定不会反对：

进入21世纪，不以财智时代的方式思维，没有投资观念、没有财务计划的人，都是没有享受时代机遇的失败边缘人。

记住：这适用于所有国度、所有城乡的人。

Chapter 02

第二章

最适合你的终生财务计划

没有抱负的人生是浑浑噩噩的，

没有计划的人生将是杂乱、

偶然，甚至失败的。





在西方先进国家，百分之九十的人有终生财务计划。

在当今中国，百分之九十的人没有终生财务计划。

尽管计划经济已经改变了，但是我们依然生活在各种各样的计划中。

我们的国家有改革和发展计划、环境治理规划、科技发展规划等。

学龄前后，父母送我们去各种培训计划，或学前班，如舞蹈、音乐、外语或游泳。

在大中学里，我们按照各种教学计划和进度学习知识，准备人生。

工作后，我们在各自岗位上，按部门、公司或自己的经营计划做事。

我们不难比较和发现，有无计划的差异，以及计划对于成功的重要性。

但是尽管如此，我们90%的人却没有经过规划和验证的自我财务计划。也就是说，我们的许多方面都有计划，都有可预见性，只是能否保障此生的财务成功，能否最大限度地利用自己拥有的财务资源，没有相应的计划安排和可预见性。

在现代经济社会里，这是我们人生最重要的方面，是一切的基础。可是我们恰恰在这最重要的方面没有规划，没有保障，难以预测。

有人会说，我不需要这个。因为我可能有一天做一笔生意就赚足了钱，足以保我一辈子。

如果你未能做到这一点，怎么办？

而你要是做到了这一点，没有良好的财务计划，手边的财富也可能坐吃山空