

# 犹太人 家训

听一个小时规矩道理  
不如读一分钟犹太人家训  
让孩子获得犹太人的家教智慧  
掌握犹太人的成功法则

史丹 著

① 中国工人出版社

犹太人

# 家训

史丹著

① 中国工人出版社

## **图书在版编目 (CIP) 数据**

犹太人家训/史丹编著. —北京: 中国工人出版社,  
2011. 1

ISBN 978-7-5008-4860-8

I . ①犹… II . ①史… III . ①犹太人—家庭教育  
IV . ①G78

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 239935 号

---

**出版发行: 中国工人出版社**

**地 址:** 北京鼓楼外大街 45 号

**邮 编:** 100120

**电 话:** (010) 62350006 (总编室)  
(010) 62005047 (编辑室)

**发行热线:** (010) 62045450 62005042 (传真)

**网 址:** <http://www.wp-china.com>

**经 销:** 新华书店

**印 刷:** 北京市密东印刷有限公司

**版 次:** 2011 年 1 月第 1 版 2011 年 1 月第 1 次印刷

**开 本:** 700 毫米×1000 毫米 1/16

**字 数:** 150 千字

**印 张:** 15

**定 价:** 26.00 元

---

**版权所有 侵权必究**

**印装错误可随时退换**

## 把教育看得和宗教一样神圣

犹太人的经典著作《塔木德》中说：“教育和宗教一样神圣。”这一句话，被所有犹太人奉为圭臬，他们比其他民族更重视知识的学习，更重视教育的意义，所以世人称之为“智慧的民族”、“书的民族”。

犹太人对教育的重视是难以形容的，他们宁可卖掉所有的东西，也要把女儿嫁给学者；为了娶到学者的女儿，就是丧失一切也无所谓。他们世世代代保留了将书柜放在床头的习俗，如果将书放在床尾则视为对书的大不敬，因此要绝对禁止。联合国教科文组织的调查表明，在以犹太人为主要人口的以色列，14岁以上的犹太人平均每月读一本书；在人均拥有图书馆和每年人均读书的比例上，以色列均为“世界之最”。在美国的获诺贝尔奖的科学家中，有27%是犹太人。所以即使是那些被称为“无商不奸”的犹太商人，也总给人一种学识渊博、风度儒雅的学者印象，全身上下洋溢着一股书卷气，这都源于犹太人的家庭教育。

犹太人在孩子很小的时候，就开始在家庭教育中告诉孩子人生有喜悦和幸福，但也会有黑暗和失意。有这样一则关于犹太父亲教育儿子的故事：

一位父亲把3岁的儿子放在窗台上叫他往下跳，父亲在下面接。孩子玩得忘情而高兴，但孩子第三次欢快地跳下时，父亲没去接，可怜的孩子跌在地上哇哇大哭，慈祥的父亲则在一边笑。孩子抱怨父亲欺骗了他。父亲则以循循善诱的口吻教导儿子：“为什么接了你前两次，就以为一定有理由第三次还接你？孩子啊，虽然我是你父亲，但

也不一定会帮助你！”

犹太人就是通过这种“痛苦的教育”告诉孩子：在人生生活中，永远不能抱着安逸的心态！等到孩子长到七八岁的时候，母亲就会问孩子这样一个问题：“当遭到异教徒的袭击，必须逃命的时候，你会带着什么逃走？”如果孩子回答“钱”或“宝石”则被认为是不正确的，事实上正确的答案是“知识”。与财物不同，人只要活着，所学到的知识就不可能被别人夺走，所以犹太人的教育中流传着这样一则故事：

在一艘豪华游轮上，旅客大多数是大富翁，唯有一个例外，他的身份是拉比。富翁们闲着没事，就互相炫耀自己所拥有的财富以打发时间。正当他们争论得不可开交时，一言未发的拉比突然说道：“我才是最富有的，只是我现在的财富不能拿给你们看罢了。”

富翁们听了，不以为然地哈哈大笑了起来。突然，一群海盗向游轮发起了攻击，很快就控制了游轮，富翁随身携带的金银财宝全被抢掠一空。

劫后的游轮，也没有继续航行的资本了，好不容易停在了就近的一个港口，富翁们都去投奔亲朋伙伴了，拉比只好自谋生路。很快，他用自己丰富的学识和高尚的人格赢得了当地人的尊重，被请去教导学生。

过了一段时间，拉比又和富翁们相遇了。那些遭抢劫的富翁们被洗劫后一蹶不振，沦落到如今朝不保夕的凄凉境地。此时相遇，他们想起拉比之前说的那句话，心悦诚服地说道：“您说得对，有学问的人才是最富有的人，他可以拥有一切！”

在犹太民族的心中，教育如同宗教一样神圣，是生命中至关重要的部分，他们视教育为神圣的使命。而犹太人成功的关键因素，就是通过教育，极大地开发孩子的智力，增长他们的才能。



## 第一章 信仰

“没有信仰的人是可悲的！”的确，人如果没有信仰，就好比一具行尸走肉，缺失了灵魂。命运经过千锤百炼的犹太人，之所以足迹贯穿古今，正是因为这个民族一直遵奉“上帝”的那条智慧之路，并在每一个族人的心中都烙下根基深厚、向心力强烈并热情忠贞的信仰。

让基辛格尊敬的酒吧	3
未来的拉比	5
至死不忘与神交流	7
敢于做梦的塞缪尔	8
爬房顶听课	10
服装设计之梦	11
另类的打工者	13
魏茨曼的梦想	15
哈德的数学成绩	17
施特劳斯的神话	19

## 第二章 财富

众所周知，犹太民族是最会经商赚钱的民族，但是在他们眼里，钱并不是一切财富的象征，财富也并不全是钱财。从某种程度上说，“金钱不是罪恶，也不是诅咒，金钱是会给人祝福的”。理由很简单，那就是“金钱会给予我们向神购买礼物的机会”，而这件礼物，完全可以是给自己或者亲人，甚至给任何一个人的祝福，所以犹太人有句名言说：“《圣经》放射光明，金钱散发温暖。”

这是我应得的小费	23
我们不应该贫穷	25
生意无禁区	26
“土豆大王”辛普洛特	28
善抓信息里的钱	30
“死钱”变“活钱”	31
富翁不是攒出来的	32
钱乃平常之物	33
一场胜仗带来的财富	35
一枚硬币	37
百万富翁	39
盈利的诀窍	41
适时放弃	43
20变200	45
厚脸皮的阿佩尔	46
比价格	47
都怪这些衣服	48
投其所好的智慧	49
陷阱背后的智慧	50
菲勒的“金”手指	52
超越老板的期待	54

“不满意就退款”	56
进口的阿根廷香蕉	57

### 第三章 合作

华尔街金融巨子摩根曾经说过这样一句话：“竞争是浪费时间，联合与合作才是繁荣稳定之道。”从中我们可以看出犹太人具有强烈的集体精神与团队合作意识，这也许就是他们能够逃过一次又一次灾难的奥秘，是他们能够称霸财富世界的根基。在犹太人看来，一个人的才智和力量总是有限的，而集体的才智和力量却是无限的，所以“抱团式”的发展进取模式已经成为了犹太人的标志。

伸出一只手给别人	61
天堂和地狱的区别	63
筷子的启示	64
团结的小沙粒	66
鱼竿与鲜鱼	67
帮助别人就是帮助自己	68
留住老客户	70
借势促合作	72
善于分摊风险的摩根	73
“买一送一”	75
洛克菲勒的善举	77
借助团队的力量	78
复试中的考验	79

## 第四章 品格

犹太民族是一个多灾多难的民族，但其“多难兴邦”，又是一个令世人钦佩的民族。屡遭屠戮、命运多舛的他们，并没有向不公平的命运低头，而是在逆境中铸就了很多高贵的品格，正是凭借这些，犹太人以惊人的速度在一块贫瘠的土地上建设成一个高科技的强国——以色列。

仁慈的谎言	83
分享的快乐	85
红色玻璃球	86
一条小面包	88
会飞的马	90
归还钻石	91
真诚待人	93
学会谅解	95
苦难里的爱情	96
推销有道的乔恩·弥赛	98
自强不息的巴拉尼	100
坚持不懈的力量	101
一枚大头针	103
“吝啬”的洛克菲勒	104
永葆谦逊之心	106
一道测试题	107
惊喜的背后	109
为生命的尊严喝彩	111
无私的拉比	113
坚忍不拔的维希·蒙德	115
善良的回报	117
把好酒装在普通坛子里	119
最美的平常心	121

## 第五章 独立

在犹太人的家庭教育中，尤为注重培养个人的独立精神。在他们看来，独立精神是一个人拥有一切优秀品质的基础。正如《塔木德》中告诫人们的那样：“凡是自己所能做的事情，都要自己动手去做，绝不可以求神帮忙。”

不能轻信任何人	125
贫穷的牧羊人	127
拉比尔的骄傲	128
靠自己赢得一切	130
从门童到富翁	133
开创一个新境界	135
“每次都是初交”	137
用双手托起幸福的明天	139
传奇人物萨尔诺夫	141
最好的礼物	143
聪明的父母	145
让自己“站立”起来	147
与众不同的犹太青年	149
爱因斯坦教孩子	151

## 第六章 契约

犹太人是“契约之民”，在他们的观念里，“契约”就是和上帝的约定，因此他们在生活中非常注重契约精神，为人处世也是秉着重信守约的原则。有时相互之间做生意时连合同都不需要，因为在他们看来，口头的允诺也有足够的约束力，因为“神听得见”。所以，在全世界商界中，犹太商人重信守约是有口皆碑的。犹太人一经签订契约，不论发生任何问题，绝不毁约。

两个四十万	155
三万套刀叉	157
半价	158
为契约埋单	159
违背契约的下场	160
农夫与沙皇的约定	162
多出了 50 克	165
不速之客就是“偷儿”	166
两个拉比	167
与神立约的犹太人	168
富翁的遗嘱	170
帽子也排队	172
过期的面包	173
诚信是最好的招牌	175
敲一锤头值 20 元	177
给自己立约	178
做好自己的工作	180
公告中暗藏的契约	181
信守诺言的约束	183

## 第七章 创新

世界上最著名的犹太商人之一洛克菲勒曾经说过：“如果你要成功，你应朝新的道路前进，不要跟随被踩烂了的成功道路。”从他的话中，我们不难看出犹太商人之所以能够取得巨大的成功，其秘诀之一就在于他们能够在千变万化的形势下敢于打破抱残守缺、拒不纳新的“心理定式”，不断进取，不断创新，走前人没有走过的路。

硬纸板上的创意	187
一个奇迹的诞生	189
全国最优秀的木匠	191
以变应变	193
价值 1 美元的豪华别墅	195
基辛格做媒	197
巧舌如簧	199
失而复得的钱袋	201
救命的一脚	203
本街最好的裁缝	205
真实的谎言	207
鬼点子，大买卖	209
别样的“叫停”方式	210
“6 个人可以披一块头巾祈祷”	212
高明的回答	214
小偷的职业敏感	216
将他一军	218
只贷 1 美元	220
变废为宝	222
6 块钱买了一颗心	223
换个路线	225



# XINYANG



## 信仰

“没有信仰的人是可悲的！”的确，人如果没有信仰，就好比一具行尸走肉，缺失了灵魂。命运经过千锤百炼的犹太人，之所以足迹贯穿古今，正是因为这个民族一直遵奉“上帝”的那条智慧之路，并在每一个族人的心中都烙下根基深厚、向心力强烈并热情忠贞的信仰。





## 让基辛格尊敬的酒吧

在宗教圣地耶路撒冷，有一个名叫“芬克斯”的酒吧，它只有30平方米，5张桌子，但却连续多年被评为在了世界最佳酒吧的前15名内。“芬克斯”酒吧一跃而成为世界著名酒吧，很大程度上与美国著名政治家、前国务卿基辛格有关。

基辛格博士出任美国国务卿后，成为了著名的政治家，被称为美国外交圈的“教父”、“大腕”，即使在全球来说，无疑也是个极具魅力的明星式人物。20世纪70年代，为中东和平而四处穿梭的基辛格，来到了耶路撒冷。听说“芬克斯”酒吧名声不错，也想去造访造访。他亲自打电话到“芬克斯”预约，接电话的正好是店主罗斯恰尔斯先生。

基辛格自我介绍是美国国务卿，然后说：“我有10个随从，他们将和我一起前往贵店，到时希望贵店谢绝其他顾客。”

那时的基辛格，从某种意义上说，掌握着约旦和巴勒斯坦的命运，在约旦和巴勒斯坦地区，无人不知基辛格的大名，他要是光顾了哪家酒店，哪家酒店肯定会声名远扬。所以基辛格原本也认为，他的这个要求肯定能被接受。可是出乎基辛格意料之外的是，店主罗斯恰尔斯却非常客气地给了他一个恰恰相反的回答：“您能光顾本店，我感到莫大荣幸。但因此而谢绝其他客人，是我所不能做到的，他们都是我的老顾客，也是支撑我这个店的人，我无论如何也不会将他们拒之门外。”

听到这一回答，基辛格很不高兴地挂断了电话。尽管如此，基辛格还是没有放弃造访“芬克斯”酒吧的愿望。他真不愧是一位外交家，第二天傍晚，他又一次打电话，先向店主道歉，然后说这一次只有三个随从，明天预订一桌，也不必谢绝其他客人。但是结果却又一次令基辛格大失所望。

一个人理  
应是有信仰  
的、或者正在  
寻找信仰的  
人。人没有信  
仰，就成了行  
尸走肉。



“非常感谢您的诚意，基辛格先生，但我还是不能接受您明天的预约。”罗斯恰尔斯不亢不卑地回答说。

“为什么？”基辛格大惑不解。

“因为明天是星期六，本店的例休日。”

“但是，我后天就要离开此地，你能不能为我破例一次？”

尽管基辛格似乎对“芬克斯”酒吧恋恋不舍，诚恳地期望罗斯恰尔斯实现他的这个愿望，但罗斯恰尔斯仍然婉言相拒：“那不行，作为犹太后裔的您也应该知道，对我们犹太人来说，星期六是一个神圣的日子，在星期六营业，就是对上帝的亵渎。”

基辛格听后，什么话也没有说，挂断了电话。

### 家训感悟

“海纳百川，有容乃大；壁立千仞，无欲则刚。”让人肃然起敬的“芬克斯”酒吧并不在于其拒绝了基辛格，而在于其坚持不破例的理由——为了维系一个民族的信仰，绝不为个人一时的名利亵渎这一民族的灵魂。而不唯利是图的原则，不因私欲膨胀而失去理智，这本身也是因为有一种信仰，有了这种信仰就能让人面对金钱、地位、欲望、权力的刺激时，跳出“利令智昏”的魔境。其实，只要我们的内心始终被一种信仰深深地包裹着、指引着，总有一天，我们会走出困境，来到光明的彼岸。

智慧是做  
事用的，对于  
灵魂来说，靠  
的是信仰！



## 未来的拉比

犹太人斯鲁勒小时候是老师眼中的“问题学生”，生性顽皮的他经常在课堂上作怪，使得老师没办法上课。不管是苦口婆心的劝说，还是严厉的体罚，都对他不起作用，后来老师们也都放弃他了。然而斯鲁勒对此不以为意，仍然我行我素。

后来，学校请来一位德高望重的拉比（犹太教负责执行教规、律法并主持宗教仪式的人）给他们上课。几堂课下来，拉比看出斯鲁勒是班上最不听话的学生，为了让他改过自新，拉比想出了一个好办法。

一天下课后，拉比依旧被一群同学围住问东问西。之后，拉比透露自己会相面，于是同学们纷纷缠着拉比给自己相相面。此时坐在不远处的斯鲁勒听到拉比的话，起初嗤之以鼻，认为是拉比糊弄人的把戏，但当他听到同学们的命都不错时，他的心蠢蠢欲动，最后在强烈好奇心的驱使下，他走上前去，让拉比帮自己也看一看。只见拉比煞有介事地对着斯鲁勒的脸看了又看，比之前给其他同学看的时间都长，就在斯鲁勒沉不住气，想要翻脸走人之际，拉比神色认真地开口说道：“你以后竟然会成为史上最伟大的一位拉比，真是奇迹呀！”

“这是真的吗？我会成为一位受人推崇的拉比？”斯鲁勒有点儿不敢相信自己的耳朵。

“是的，孩子。”拉比十分认真地说道。

斯鲁勒疑惑地望着拉比，但从此他就在心里暗暗确立了以后要当一位伟大拉比的信念。

从那儿以后，所有人都看得出斯鲁勒变了：他不再调皮捣蛋了，上课开始认真听讲了，平日的种种恶习也渐渐收敛了，由一个令老师头痛的“问题学生”变成了一个勤学好问的好学

年轻时代  
是培养习惯、  
希望及信仰的  
一段时光。