

【长篇小说】

首度披露招商引资领域黑幕与骗术
正义与邪恶的较量 官场与商场的交锋

招商

雷子 著

凤凰出版传媒集团
江苏文艺出版社
JIANGSU LITERATURE AND ART
PUBLISHING HOUSE

招商

雷子 著

图书在版编目 (CIP) 数据

招商 / 雷子著. —南京: 江苏文艺出版社, 2011.3
ISBN 978-7-5399-4128-8

I. ①招… II. ①雷… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 225024 号

书 名 招 商
著 者 雷 子
责任编辑 姚 丽
责任校对 许 丹
责任监制 卞宁坚 江伟明
出版发行 凤凰出版传媒集团
江苏文艺出版社 <http://www.jswenyi.com>
集团网址 凤凰出版传媒网 <http://www.ppm.cn>
照 排 南京凯建图文制作有限公司
印 刷 扬中市印刷有限公司
经 销 江苏省新华发行集团有限公司
开 本 718×1000 毫米 1/16
字 数 350 千
印 张 17.75
版 次 2011 年 3 月第 1 版, 2011 年 3 月第 1 次印刷
标准书号 ISBN 978-7-5399-4128-8
定 价 28.00 元
(江苏文艺版图书凡印刷、装订错误可随时向承印厂调换)

目 录

• 第一章 美国招商 >>> 001

有人说，看平民美女，就如看一个卖花姑娘，会让人怜香惜玉；看娱乐场所的美女，可以考验男人对异性的反应能力，会让人春心激荡；看富有高贵的美女，就如看一个皇家公主，会让人仰慕倾心。刘馨雨典型的属于后一种。

• 第二章 共商大计 >>> 017

赫赫感受到仇凯呼出来的热气越来越向她靠近，已经将她灼热，再这样她甚至可能要被融化掉。她想躲避被熔化的结局，但她的两足已经牢牢地粘在那儿，怎么也挪不开。

• 第三章 倾巢而出 >>> 039

大话官腔谁不会说？财政钱谁不想省？可真正把钱都投到老百姓身上，不贴钱给客商，招商引资就无法达到目的，那样不但通海会变得更穷，他们的升迁愿望也会泡了汤。仇凯坐在车上想到这些，不禁得意地笑了笑，他觉得吕长成、柯正君这些人就像技拙艺劣的跳梁小丑一样，令他鄙夷不已。

• 第四章 小试牛刀 >>> 055

这位女施主，贫僧送你一首诗：“生命托化三世通，死神来去无影踪，事主不论贫与富，大限忽来戏即终。”这位男施主，贫僧送你“薪火相交，纵性不停，诸逆莫为，众善奉行”四句话。其中之义，两位倘能悟得，并有鉴行，最好。倘现在不能悟，日后自会明白。

• 第五章 初战告捷 >>> 067

刘明刚听仇凯这么一说也大吃一惊，没想到仇凯好不容易从美国招过来的项目，还没个眉目呢，兄弟市就开始挖墙角了。倘若大家都这样下去，还怎么招商呀？还怎么构建和谐社会呀？说受仇凯的影响也好，受别人挖墙角的刺激也好，刘明刚已经认定一条，通海现在很需要有豪这个项目。

• 第六章 心想事成 >>> 085

仇凯被张振气得一愣一愣的，过了好一会儿，他才想起自己来这的目的，于是便决定先把这件挠心的事暂放一边。再说，这种官场上的战争，有多少是短兵相接的，大多数都是持久战，看最终的胜利属于谁。

• 第七章 风波乍起 >>> 097

刘明刚一直在受一个可怕的念头威胁，在省委、省政府重抓招商引资的形势下，在媒体和网络十分敏感的新时代，这三件事当中任何一件只要查实，就会在网络世界漫天飞舞，就会成为各家电视台提高收视率的抢眼新闻，就会在全省乃至全国引起轰动。

• 第八章 高下其手 >>> 113

张振收了手机，仍然处于惊诧之中，茫然浸透了他的全身。他没想到葛君雄会要那块地，更没想到方圆会打电话给他帮葛君雄开口要那块地。但他现在最强烈的感觉，是一个“悔”字，肠子都悔青了！自己怎么那么傻，竟然把葛君雄带到土地储备中心去呢？人家那样做叫知彼知己、百战不殆，自己这里却自投罗网、自掘坟墓，还被方圆奚落了一番。

• 第九章 投桃报李 >>> 125

方圆的这次美国之行，与其说是他给刘馨雨添了麻烦，不如说是他的到来给刘馨雨在通海实施她的计划吹来了难得的东风。刘馨雨为方圆举办的那个小型生日 party，无疑成了刘馨雨与方圆感情沟通的高速列车。而刘馨雨在方圆生日当天赠送给方圆夫妇的一对白金钻戒，以及她悄悄送给方梦妮的一张五万美元的银行卡，则使刘馨雨一脚跨进了自己在通海实施圈钱计划的一个关键圈子。

目 录

• 第十章 经贸盛会 >>> 140

仇凯在一旁静静地听着，他知道张振不是发招商局的火，而是在找他的麻烦。这次洽谈会上十个开工项目，不管大的小的真的假的，都是刘明刚、仇凯以及其他领导的胜利果实，招商局一张责任表上标的明明确确，张振直接参与洽谈并追踪至最后的，一个都没有。

• 第十一章 乘风破浪 >>> 153

一些商人之所以能在官场上游刃有余、呼风唤雨，正是因为他们熟悉和掌握了很多官员的某方面习性，哪怕有些官员礼不收女人不碰酒不喝好似铜身铁体，精明的商人也会发现他像武林高手一样有一招即可拿下的“死穴”。

• 第十二章 财迷心窍 >>> 170

仇凯现在忽地有一种感觉，葛君雄建工业园区是不是醉翁之意不在酒，而那十多个亿的房地产开发收入才是他们最直接的目标呢？否则工业园区为什么到现在只有三个项目进去，而且规模都不大，一个刚刚过亿，两个不过七、八千万？别人看不出其中奥妙，仇凯多少能看出点名堂。想到这，仇凯暗暗地阴笑着。

• 第十三章 书记视察 >>> 184

刘明刚听着张振和仇凯的争论，感觉就像大学生辩论赛一样，正方与反方紧扣主题，针锋相对，不断地批驳与诟病对方，而他自己这个时候就像是总评委。他们就有豪集团和长江化工是否可以接受潘华明书记视察进行了一场辩论，而且都说得头头是道，各自在会场上暗拥一批粉丝。

• 第十四章 弄袖舞剑 >>> 201

张振宣读的通报像突兀生出的龙卷风，将仇凯一肚子腹稿统统卷到了九霄云外，像雷雨天爆出的响雷，既迅捷也极赋震撼力，令仇凯犹如被无形的东西紧紧地缚住一样，任凭张振通报内容生效，任凭张振收了他的土地管理审批权、开发区规划权、重大项目审批权。

• 第十五章 黑云压城 >>> 216

从刘明刚接了电话两眼一刻不离地望着仇凯那时起，仇凯便断定一定发生什么不妙的事了，而且是与自己紧密相关的。对刘明刚接的第二个电话，仇凯满有把握地确认是潘华明的电话，也是说的刚才刘明刚接的第一个电话里与自己相关的坏事。

• 第十六章 诡计得逞 >>> 232

其实，张振和仇凯在招商引资功臣推选问题上，不仅要推各自的人，还有一个想法，自己都想上。这毕竟是江淮省第一次开展这样的评选活动，这毕竟是对一个领导干部招商引资工作能力的充分认可和褒赞，这毕竟是省委、省政府对一个干部的发展显露出的倾向性意见。

• 第十七章 土崩瓦解 >>> 245

仇凯走进刘明刚的办公室，心里便咯噔了一下，感到有一种异常窒息的压抑包围过来。明明刘明刚办公室的灯都打开了，但他觉得灯光晦暝阴沉，如乌云遮日一般。刘明刚端庄严肃、板滞朗然地坐在椅子上，透着几分陌生、冰冷、胆怯。

• 第十八章 惊天一爆 >>> 262

刘明刚声嘶力竭地布置完，突然火堆中发出噼里啪啦的爆炸声，还没等他闪身的机会，一样黑糊糊的东西向刘明刚直砸过来。刘明刚睁眼一看，竟是一只手臂，一只完全被烧熟烧焦的残臂。浓烈的烤肉味，熏得刘明刚几乎要作呕。那只被烧扭曲但还可辨清形状的手，似乎在向刘明刚凶狠地索命。

一

春天的纽约尽情地洋溢着繁华、和煦的气息，使这个国际大都市就像一个活力四射、俊秀逸群的贵族，让所有与她照面的人都一见钟情。夜晚，华灯揭去了黑幕，悠闲带来了欢欣，折腾了一天的男男女女需要彻底地自由放松身心，让生命在夜生活中绽放最闪光的灵性。

在座落于曼哈顿下城的炮台公园丽思卡尔顿酒店的宴会大厅里，江淮省美国招商答谢晚会正在进行。此时，这里毫无商场上的严肃、冷酷和较劲，弥漫大厅里的是黄皮肤白皮肤的低语浅笑，项目洽谈协议达成后的热情祝福，先生们对女士们漂亮装扮的温情恭维，酒杯轻碰产生的欢快愉悦。扑面而来的炊金馔玉的氛围，令在场的所有人无不心动。自助餐台上三十余种精美珍馐，以及摆放整齐的来自于法国普罗旺斯的陈年葡萄酒和中国的国酒茅台，让来宾步入大厅便感受到晚宴主人的慷慨大方和热情好客。

几位身着华贵晚礼服的俊男靓女，轻执美酒玉樽临窗而立，正在惬意地感受飏飏春风缓缓拂面。他们一会儿浅笑着用柔和的目光扫视一下宴会厅，一会儿仰头眺望远处。窗外最让他们一饱眼福的，还是那左手紧握一铜板，右手高擎象

征自由的几米长的火炬，身着罗马式宽松长袍，头戴光芒四射的冠冕，双唇紧闭的自由女神雕像。在夜幕中，神像基座的灯光向上照射，将女神照得宛若一座淡青色的玉雕。从女神冠冕的窗孔中射出的灯光，又好像在女神头上缀了一串闪光金黄的亮光，仿佛成了这宴会大厅的远景点缀。

担当这次晚宴主角的是江淮省委常委、分管招商引资工作的副省长、此次美国招商活动的总负责人方圆。本来省委书记潘华明要亲自挂帅到美国的，因为中央一位领导同志突然要到江淮视察，潘华明只好临时决议让方圆带队了。

作为省委书记，潘华明哪能不为江淮的经济发展焦急？在他担任江淮省委书记两年多来，江淮与广东、浙江、江海等发达省市的 GDP、财政收入、人均收入仍有着明显差距，山东、辽宁、福建等省的发展速度也快得惊人，“前有标兵，后有追兵”的夹攻之势越来越明显。尤其是看到直接影响经济发展水平的大项目、全球 500 强企业、高科技项目纷纷落户兄弟省市，而扎根江淮的，归里包堆就那么屈指可数的几十家，特别是地处江淮北部的通海等四个市，经济实力和速度一直在全省倒数，招商引资工作始终冲不上来，潘华明真是急红了眼，恨不能使出浑身招数一口将江淮吃成一个大胖子。可他知道，招商引资这种事，绝不能像看到热豆腐那样急着要往嘴里抓。这就好比一个女人盼着一个受了某种刺激阳痿掉的男人迅速膨胀起来一般，不能急不能催不能挖苦不能鞭打慢牛，得帮助男人慢慢调整心态，缓缓受到滋润，逐步进入状态。潘华明在今年的省委工作会议上已明确提出，必须在落实好中央经济工作会议精神的基础上，采取超常规的措施，全方位推进江淮全球化招商活动，竭力逆转全省工业经济发展滞后的被动局面，实现江淮经济的全面踏进。这次美国招商，就是在他这一思想指导下成行的。

方圆过去先后担任过通海市市长、市委书记，到省政府工作不到两年，一直分管经济工作，侧重招商引资。担任省领导时间不长，他便为江淮招来了几个令兄弟省、市眼红的国际企业大佬，亲自带队赴港澳台引来一批有实力的客商，这两个掷地有声的动作甚至让潘华明从方圆身上看到江淮经济发展的希望。所以，对方圆带队到美国开展招商活动，潘华明还是比较放心的。加上方圆又是省委常委，在外活动可以代表省委、省政府，无论是在美国会见地方政要，还是开展商务洽谈，方圆完全可以一诺千金、游刃有余。尽管如此，潘华明还是在方圆他们到美国之前给他的两个老朋友打了电话，一个是全美华人商会副会长，一个是江淮美国同乡会会长，拜托他们多多牵线搭桥，帮助江淮组织好在美国开展的第一次大规模招商活动。

省委、省政府对招商工作的极端重视，使得所辖各市压力倍增。通海市是江淮经济比较薄弱的的一个市，这次美国之行，由市委副书记、副市长仇凯率市招商局局长罗鸣雷、副局长赫莉和市开发区主任何庆组成招商小组。

偌大的宴会大厅，仇凯往哪一站，都十分引人注目。他一米八二的个子，体格健壮，皮肤黑黄，肚子由于身份的缘故微微隆起，远看就像一个有力的物体直立在那儿，给人一种挺拔伟岸的气势。大大的脸上长着一双大大的眼睛，总向人射去一道有力的目光，好像要把什么都看透，但仍显得有些游离，不够深邃。大背头整齐光亮，既像富足的大款，又似黑社会老大，与当今官场上低调传统的发型格格不入，在突显一种气魄的同时，也隐露出层次的匮乏。他的面部有一个明显特征，就是嘴大，似乎因为身份的需要，给他安上了一个喇叭，平时总能发出响亮的声音。不过那张大嘴放在一米八几的身上，倒也恰如其分，何况他在很多场合，尤其这种需要尽显男人优雅风采的晚宴上，能始终控制住自己的音量。

应该说在通海乃至整个江淮地区，仇凯招商引资的能力颇有声望。早在二十世纪八十年代，仇凯便无所畏惧地将工作关系放到乡政府，人却跑到通海下面一个乡镇企业当起了负责人，只用了二、三年时间，他所在的企业便成为江淮省明星乡镇企业。后来，他又重返政坛，历任副乡长、乡长、乡党委书记直至县委书记。尤其是在他两年县委书记任期内，在江淮率先强化工业项目和农副产品加工项目招商，其中一次规模最大的也是在通海产生超级震撼的，一下子就集中开工了二十个项目，当中亿元项目就有五个，其他项目投资额都在五千万元以上。要知道，那时不少地方领导的招商意识还不强，即使搞开工仪式，至多三、五个项目，仇凯开工了二十个项目立刻让他跟老太太坐飞机一样，抖起来了。尤其是当时的市委书记方圆，对他颇为赏识，不久便将仇凯作为一面红旗插到通海政坛最顶端，插到省委、省政府领导的心目中。

晚宴上所有的致辞程序都结束了，主人和客人都在寻找各自交谈和碰杯的对象。

方圆与两位会长交谈甚欢，肢体和神态表达出的，都是对两位的尊重和敬意。就在仇凯准备走过去时，从他身后传来的优美温柔的女中音，像巨大的磁力一样将他牢牢抓住，令他不由停下即将迈出的脚步。

“仇市长，请留步！”

仇凯虽然身兼市委、市政府双职，但是因为副书记是省委考虑加强地方招商引资工作需要后来任命的，人又正常在政府办公，所以通海上上下下都习惯称他政府的职务，“副”字一般也省略掉。何况美国人也没有“书记”这个概念。

仇凯正欲顺着声音转头寻找那个她时，对方已款款来到他面前。仇凯顿觉眼前倩影闪动、芳兰沁鼻，宽大的脸上顷刻布满了笑容：“噢，是刘小姐呀，我正众里寻你千百度呢！蓦然回首，你果真在灯火阑珊处！来，我敬你一杯，为了你的美丽！为了我们的合作！”不愧是常年在外招商的人，仇凯现在已经很善于恭维女士了。加上插进了两句古诗词，让他显得更加风度翩翩、君子谦谦。

让仇凯如此尊敬的人叫刘馨雨，美籍华人，美国有豪商贸集团副总，不但她的靓丽美情镇住了见过美女如云的仇凯，也吸引了晚宴上所有男女嘉宾。她也是这次商务洽谈中通海市达成的最重要的合作伙伴，意向是投资十亿人民币兴办纺织服装企业。眼前的刘馨雨丝毫没有商场上打拼博弈的形象，她完全是作为一个女人，一个美女，一个气质高雅、面容姣好的富有淑女出现的。

有人说，看平民美女，就如看一个卖花姑娘，会让人怜香惜玉；看娱乐场所的美女，可以考验男人对异性的反应能力，会让人春心激荡；看富有高贵的美女，就如看一个皇家公主，会让人仰慕倾心。刘馨雨典型的属于后一种。

刘馨雨刚过三十七岁，但任何人猜她年龄不会超过三十。前两天与仇凯见面时的职业女性形象此时已荡然无存，在宴会大厅明亮的灯光照耀下的她，婉约楚楚，性感亮丽，印有浅白色图案的金黄色旗袍，把她凹凸有致、窈窕饱满的身材勾勒得一清二楚、原形毕露，更像是刚点睛的飞龙，上上下下都活起来了。被旗袍紧裹着的高挺的胸部，能给人无限的遐想，是一种风情，是一种灿烂，抑或是一种显摆，傲然彰显着成熟女人的风采。洁白有形的玉腿从旗袍开叉处忽隐忽闪地露出来，让女人多了一份妒意，男人们的目光则像捉迷藏一样来回飘荡。齐肩的波浪形黑发下一张白皙柔嫩的脸，面如凝脂，睛如点墨，唇如红磁，笑如灿花，让人百看不够千看不厌。环视整个宴会大厅，总有不少人有意无意地打量着刘馨雨，可历历的目光不但没有给她带去半点羞涩，反而衬托了她的大度和沉稳。

两个人碰过杯后，仇凯故作惊讶地笑问道：“对了，刘小姐，吴董事长今天怎么没来？”

“真抱歉，他今天另有活动了。怎么，仇市长，我独自来你不欢迎吗？”刘馨雨妩媚地笑着说，神态和言语都像张开的一张网。

仇凯听后稍稍一愣，完全坠入了刘馨雨暧昧的甜语和撩拨的灿笑中。

“看来，仇市长喜欢和男人谈生意，对与我这样的女人打交道，不怎么感兴趣？”刘馨雨笑吟吟地嗔怒道，就像把刚才撒出去的网又张大些。

像轻度重毒一样，刘馨雨说话的音律和笑声，再次让仇凯内心充满欢愉和激荡。他用微颤的语音受宠若惊地说：“刘小姐，怎么会呢？这个世界上有多少男人不愿与你这样的美女打交道？只要你看中了通海，信得过我仇凯，我一定会赴汤蹈火、竭尽所能！”

刘馨雨随即表现出一副十分感动的样子，但她的高贵、优雅很快又把那种看上去有点像演戏的感动很好地掩藏起来了，亲热地说：“仇市长，从现在开始我们就算是合作伙伴好朋友了，我的事就是你仇市长的事啦！如果你欢迎，我将选择适当时机去通海考察。仇市长，到了通海，我就什么都指望你了，到时可别对人家不理不睬的呀！”

刘馨雨这一番入心入肺的话和十分到位的神态，使仇凯浑身酥软透了。他算得上一个高情商的男人，和多少女客商乃至称得上美女的老板打交道，没有一个能像刘馨雨这样给他以强大的电流，让他难以站立。赫尔曼·海塞说过，能为一个瞬间而放弃自我，能为一个女人的微笑而牺牲数年光阴——这就是幸福。是的，仇凯现在就像获得了这种幸福，他巴不得与有豪集团的正式投资协议已经签好，在喝了一小杯红酒、跳了一支慢舞后，能将刘馨雨紧紧地拥入怀中，然后……

眼前的刘馨雨就像一个美丽的妖魔，而仇凯已经完全走火入魔了。

瞬间的情乱沉迷之后，仇凯很快就清醒过来了，毕竟 he 现在是站在众目睽睽的宴会大厅里。他急忙喜不自胜地举杯回应道：“刘小姐，认识你这样的精品女人是我的荣幸，但愿我们都能心想事成。来，为刘小姐倾心通海，为刘小姐对我仇凯个人的信任，再干一杯！”说话的同时，仇凯满目深情地盯住刘馨雨的双眼，像要把堵不住的渴望和情丝拼命往里面倾倒。

刘馨雨没有害羞，没有惧怕，而是大大方方地抬头微笑着接住了仇凯那两束直射过来的目光，就似一条鱼勇敢地咬住钓鱼者的钩子一样，只不过这条鱼的内心和神态不同一般。

直到仇凯两眼勾摄力慢慢弱化收缩，刘馨雨才黠慧地说：“仇市长，我记得日本大作家村上春树小说里有一句话：‘记住，别找无聊女人。和无聊女人风流，自己不久都会无聊。和糊涂女人厮混，自己都要糊涂起来。话虽这么说，可也不要同太好的女人搞在一起。和好女人深入下去，就很难退出来，而退不出来，势必迷失方向’。和我在一起，你不怕迷途吗？”

“刘小姐，只要能和你在一起，莫说迷途，哪怕从这个世界上消失我都愿意！”仇凯冲动地说。

刘馨雨抿嘴一笑，没有回答，却巧妙地转移了话题：“仇市长，听说你们后天就要离开美国，我想在明天下午邀请你们一行到我公司详谈投资事宜。晚上有一个晚宴，还想邀请方省长参加，为你们一起送个行，不知是否有这个面子？”

仇凯眼睛一亮，爽快地应道：“我这里当然没问题。这样吧，方省长那里我现在就和你过去邀请一下。刘小姐，你这个项目我已经向方省长汇报过了，他很感兴趣也很重视，这么大一个项目真的到了通海，一定少不了要麻烦他省长大人呀！”

刘馨雨微笑着点了点头。显然，她对仇凯这话毫无异议。

说罢，他们已经迈开脚步，向方圆那儿走去。

方圆正和外市的几位副书记、副市长及客商在那儿和语交谈，时而他也抬头仰腹发出爽朗的笑声。他那微微发福的身材并不难看，正符合人们对中国政治家的量身载体。在高级领导干部身上常见到的儒雅气质，则为这位接近五旬的省府大员增添了几分别样的魅力。因为在晚宴开始前，仇凯已经向方圆介绍过刘馨雨，所以他

们两人还没有到方圆面前，方圆手中的杯子已经迎向刘馨雨。见此，刘馨雨赶忙紧走两步，既表示对方圆的尊重，又不失自己可人的风度，笑容灿烂，恭敬有加。

“哟，刘小姐，晚宴一开始我便想去和你喝一杯，可见你和我们的仇市长谈意颇浓，我想我是沾不上边了，估计仇凯又在向你宣传通海了。你这个大老板能去江淮投资，到通海办实业，我代表省委、省政府欢迎你呀！”

“省长大人，没有仇市长带着我，吃了豹子胆我也不敢来和您碰杯。国内政府不是有规定嘛，办事得按程序，不可越位。我可不想未至您的地盘，就犯了您的规，那可是要受罚的！”刘馨雨显然是被方圆的热情打动了，毫不怯场地与方圆开起了玩笑。

方圆把杯子放到身旁的服务生手中的托盘里后，抬起右手挥了两下，笑得更加开心，豪情地说：“刘总啊，你真是人漂亮，话也说得漂亮，我更相信你会在通海干出漂亮的事来的！这个仇市长嘛，你放心，他和我是老同事了，如果他不能好好地为你服务，我都不会饶过他的！说实话，通海的经济在整个江淮省算是滞后的，太需要有豪集团这样有实力的跨国企业加盟了，通海上上下下不知有多盼望你这个大老板呢！我先表个态，如果没有特殊情况，你这个投资十个亿的大项目奠基那天，我一定去帮你剪彩！”

刘馨雨听了方圆这话十分高兴，说出的话也更加乖巧：“哟，方省长，有您的呵护和宠爱，我这下不会有任何顾虑了。您放心，我会在董事会上全力促成此事的。”

仇凯望了一下刘馨雨，然后笑着对方圆说：“方省长，刘小姐想在明晚为您饯行，此前我们再过细地商谈一下项目上的具体事。您看……”

刘馨雨闻言，随即也十分诚挚地说：“省长难得来，让我尽一下地主之谊吧！您如果能给这个面子，那将是我莫大的荣幸。”

“刘小姐，我是很想到你那儿蹭一顿，可已经答应了两位主席，后天又要回国。这样吧，这次仇市长先代我多喝两杯，等你到江淮后，我再请你，好吗？”方圆歉意地说。

“省长公务繁忙，我理解。不过，下次再来美国，您一定得还上欠我的这顿。总之，不请到您省长大人，我这心里就会空荡荡的，到通海做事心里也没法踏实！”刘馨雨不依不饶的话语里，透出浓浓的人情味。

“好的，一定一定，下次来我会主动到刘总公司拜访的。”一番客套话后，方圆又将身边几位江淮其他市的领导介绍给刘馨雨认识，双方还客气地交换了名片。接着，方圆便和刘馨雨打了个招呼，在省政府办公厅、省经贸委等部门负责人的陪同下，去向其他参加晚宴的客商致谢。

美丽漂亮、能说会道的刘馨雨，给方圆留下了深刻的印象。他感到，一方面对

她与通海合作的项目有一定的信心，有一半是刚才刘馨雨的态度给他的。再者，就是因为之前听仇凯汇报招商情况后，他曾向华人商会的主席打听说有豪集团的情况，对方说不太了解，听说实力还是有的，但大部分业务在国外，具体做什么不清楚。另一方面让方圆有点担心的是，有豪集团在美国算不上知名的华人企业，一下子要投资十个亿，似乎有点不靠谱。关键他总觉得刘馨雨这个人似乎太完美，完美得让他怀疑她存在的客观性和现实性。然而，他又觉得自己是不是太多虑了，对通海讲，能争取到十个亿的大项目是多么的不容易啊。

与此同时，罗鸣雷、何庆、赫莉一行在和他们草签了投资一亿人民币的食品加工项目和一亿五千万人民币的机械制造项目合约的两位地道的美国商人谈笑风生，几个人脸上都带着微笑，气氛十分融洽。这两位老美倒是爽快，允诺在两个月内会结伴赴通海实地考察。只是身兼翻译的赫莉始终不太专心，她的目光一会儿落在眼前几位身上，一会儿落在仇凯和刘馨雨身上，往日熟练的英语也变得像不谙厨事的男子汉做的夹生饭。一位老美为了表明他到通海投资的决心，讲了一句“The tree is know by his fruit。”这是引用《圣经》里面的一句话，意思是，一棵好树是由它的果实决定的，而赫莉则译成树是有果实的，这被另一位精通中文的老美听出来了，差点让罗鸣雷对她起火。但他并没有那样做，一方面是因为在这种晚宴上和客商面前，他不能这样做；另一方面，他得看仇凯的面子，对赫莉这个多情的女人多一些理解。

二

赫莉不仅是通海市招商局副局长、英语翻译，还是仇凯目前唯一的情人。因为赫莉的特殊身份，只要仇凯外出招商，一般都冠冕堂皇地带着赫莉，这也是他们两个人自鸣得意的一件事。现在有不少当官的为了和情人相会，有的不惜于众目睽睽之下在宾馆里频频现身，有的突然遁身奔赴千里之外，有的竟大肆受贿用于构筑爱巢，很多人因这些不当之举丢官失职、身败名裂。仇凯和赫莉却可以名正言顺地同来同往，这对他们讲不能不称之为快事。

赫莉与仇凯的关系好到什么程度？有一个例子，可以为证。

仇凯当上通海副市长后，有一个想法越来越强烈，就是想把自己那张不够理想的老脸再整整，以对得起观众。这个想法其实在他做县长时就有了，可他至多就是去想想，连往深处想都没那个勇气。谁都知道，说到整容，都是女人的事，还是年轻姑娘们的专利。上了岁数的女人去整容，都会被人讥笑，何况他这么一个大男人，还是一个领导干部。仇凯对着镜子的时候，对自己脸上像鱼泡一样的眼袋和高密度密集的鱼尾纹始终厌恶至极，这两个地方就像一张白纸上的两块黑斑，令他在上

下左右面前没了形象。当县长时，仇凯有一次晚上在家里看他在电视上的新春致辞，一眼就看到了自己脸上那两大缺陷，心陡地往下一沉。谁知一旁的儿子还添油加醋地嚷道：“爸，我真想找个熨斗给你脸上熨一下，那样您在全县人民心目中必将大放光彩！”仇凯当时心里就暗自感叹，小家伙，你老爸也想熨哪，可那样就怕人熨漂亮了，官声熨坏了。仇凯说的熨，当然是指整容。到通海当副市长分管招商引资后，仇凯更要四处推介自己的形象，而此时他的眼袋和鱼尾纹也越来越恶化，就像有意要让他在全国各地出洋相一样。经过一番深思苦虑之后，仇凯终于下定了我的青春我做主的决心，拿定了搞掉眼袋和鱼尾纹的主意。他没有把自己这一艰难而伟大的决策诉诸妻子，而是和赫莉进行了商量。谁知赫莉完全赞同仇凯的意见，她认为官员就应该有一个好的形象，越是形象好的官员越易获得上上下下的人缘，越有利于做好自己的工作。仇凯听了十分感动，就像赫莉同意他再找一个情人一样。单从这点上，仇凯从此更把赫莉当作自己的知己。

于是，仇凯和赫莉借到江海拜访客商的机会，专门去了一家由韩国大夫主刀的整容医院，仅用了一天时间，花了两万多元，便完成了对仇凯脸上两大败笔的改造。两人也没回通海，就在江海一家五星级宾馆里休息了几夭，此后又回到整容医院揭掉了纱布。赫莉一看，仇凯脸上的眼袋和鱼尾纹确实不见了，手术痕迹也基本看不出来。仇凯从镜中看到自己崭新的形象后大喜过望，把赫莉抱起来狠狠地亲了几下，激动之余，一回到宾馆就在赫莉身上张牙舞爪地云雨了一番。回通海后，仇凯的妻子立刻就注意到仇凯脸上的变化，便问仇凯。仇凯既喜又惊，他忙说是在江海用进口激光机激的。妻子半信半疑的眼神在仇凯面前飘了飘，没再追问什么。事后仇凯想想又发慌，假如妻子向他提出来也要到江海去激一下，他就不知如何是好了。

整过容的仇凯，在各级干部、广大群众和客商们面前的信心明显比过去足了，尤其在女人面前，在漂亮女人跟前，更是意气风发。他之所以一看到刘馨雨就跟发情的公狗一样搔首弄姿的，可能也是整容产生的作用。

仇凯的脸变漂亮了，可通海的招商引资工作却没变漂亮，仍然处于一种低靡的状态。

通海是个濒临东海的农业大市，长久以来一直盛产水稻、小麦、棉花、大豆、蒜苗、银杏、草菇等多种农产品，棉花等少数农副产品产量冠居江淮，就是在全国也位居前列。上个世纪八九十年代，国有企业、乡办企业一度兴起，但没有形成在省内有影响的优势产业、规模企业，倒是小农机小纺织小砖窑遍地开花，后来只有极少数纺织企业生存下来并有所壮大，其余纷纷倒闭。近些年，全国各地发展民营经济热潮汹涌，开发区建设如火如荼，由政府主导的招商引资活动全面兴起。通海也像在百年沉睡中打了个激灵，猛地醒悟过来，市弱民穷的现状迫使他们只有铆足

劲向招商引资要税收要效益。

但是，大多数客商还是不太看好通海的投资环境，除了通海地理位置偏僻以外，原因是多方面的。对此，通海市委书记刘明刚、市长张振和分管领导仇凯可算是急红了眼，就像有万千蛮劲却用不上一般。可省委、省政府对招商引资的考核力度反而日见其大，省委组织部前不久又首次发文明确把招商引资作为任用干部的重要依据，这使得刘明刚、张振、仇凯的心整日像提在手里似的。

抛开事业心责任心不谈，刘明刚、张振和仇凯个人的政治小算盘也敲得精。刘明刚这一任书记下来，也就五十五、六了，再不加劲向上冲，就进不了省委、省政府班子，只能到人大、政协。张振市长也已干了两年，虽说他是全省正厅级干部中唯一的博士生，是重点培养对象，可如果不能顺利接任书记班，说明他这个市长也是个不被省委认可的市长，说白了，政治前途也就完了，顶多到省里哪个厅干个厅长。仇凯对自己的认识比谁都清楚，他知道他这几年之所以“芝麻开花节节高”，完全得益于在招商办项目上有点动作。他希望自己还是这种走法，而且是高开高走，只要招来几个像样的项目，他仇凯未必坐不上市长的宝座。

在仇凯赴美招商前，三个人曾在刘明刚办公室商议美国招商的具体事宜。刘明刚当时就借题发挥地说：“两位市长，通海的招商任务太重、压力太大啊，再不招来几个大项目落户，把招商引资工作在省里的位置往前挪一挪，我这个书记可要挨板子了！你们两位作为政府的主管、分管领导，抓好招商引资是职责所在，千万要做到集中主要精力认真抓，千方百计求突破，一定要在这次美国招商活动中大显身手！不能还是床底下放风筝，不见起啊。”刘明刚这话的题外之意，招商引资是政府工作，政府工作要向招商引资倾斜，通海的招商引资工作上不去，你们两个市长恐怕就要挨板子了。刘明刚说是自己要挨打，其实是警告他们的。

面对刘明刚的加压和敲打，仇凯当然不会说什么，只有微笑地点一下头，表明他赞同刘明刚的话，但从仇凯不利索的点头样子看，要做好，也很难。如果仇凯因为刘明刚这样说了就大包大揽，那就有矫情虚伪之嫌了；如果他一推了之，后果显然不堪设想。这个回应，仇凯拿捏得很到位。

张振却意味深长地表了个态：“书记您放心，我和老仇绝不会为您抹黑的。只要老仇多操点心，招商工作必然会芝麻开花节节高呀！宁可我们被省里的板子打烂了屁股，也不能影响您进省委、省政府的班子。我和老仇还指望您关心培养呢！是吧，老仇？”

仇凯尴尬地默笑了两下，既不好摇头，也不便点头。

刘明刚当时听了张振不阴不阳的几句话，有点不太高兴。与张振共事这么长时间，刘明刚知道张振这个人就是这样，有好处有成绩就拼命往自己身上拽，有困难有责任喜欢不顾一切往别人身上推，说话有时还阴阳怪气的。考虑到党政一把手关

系的重要性，刘明刚从不轻易臧否他，更知“相忍为国”的重要性。因为熟悉张振这个特性，刘明刚虽然对张振所言不大舒服，但也没怎么往心里去，更没说什么。

仇凯其实一肚子数，无论两位领导说什么，在招商引资工作上一旦出了漏子，对他来说都是病牛来到屠户家——自己找死。至于两位领导该不该打板子，那要看省里领导怎么说，看潘华明高兴不高兴。至于出成绩出成果，首先都是刘明刚和张振的，他有没有份，那还要看他们两个主要领导怎么看。但他始终认准一点，不管在什么时候，不管处于什么样的情况下，他的工作就是要让刘明刚满意，努力往刘明刚这个通海老大脸上贴金，争取在关键时候让刘明刚能心甘情愿地推他一把。至于张振，仇凯认为这个人不可能为他讲多少好话，能不拆台就不错了。刚才张振这话表面上是对他有信心作肯定，其实就是批评他过去在招商引资工作上没下功夫，分管的工作没做好，才造成今天这个落后局面的。张振一方面巧妙地把刘明刚的批评往他身上引，另一方面也是想把今后通海招商引资工作的担子完全压到他肩上。仇凯认为，这种做法，符合张振一贯的作风。

但是，仇凯一直拿张振这种为官的伎俩没办法。张振学历高，人又年轻，何况还有省长温汉做后台，在通海，除了刘明刚，一般人他都不上眼，市长当的有滋有味。政府的大权张振总是抓得紧紧的，就像护着家里的财产和宝物一样不让外人享用，但他自己花多少都不心疼，别人要花时他就变成了葛朗台。各位副市长工作上的成绩和功劳他总喜欢戴上他的“帽子”，就像什么事都离不开他、都是他一个人干的一样，善于夺人之美。张振这人还有一个特点，抓项目办实事解决问题的水平不咋样，搞迎来送往务虚那一套却很在行。刘明刚对他有这种感觉，但都放在心里。仇凯看不起他，有时会表现出来。正因如此，仇凯和张振的关系一直圆凿方枘。譬如现在，仇凯就想和张振干几句，但想到自己要去美国，既不想坏了好心情，也不想气急了张振，让张振使手段令自己在美国花钱受束缚，所以他最终还是忍住了。官场上人与人之间的关系，有时就像“帝王哲学家”马可·奥勒留所言：“人们相互蔑视，又相互奉承，人们各自希望自己高于别人，又各自匍匐在别人面前。”

这次美国招商活动，本来刘明刚和张振也要去一个人的，后来由于省委书记潘华明工作行程突然调整，省委便要求各市两个主要负责人不要外出，以防中央领导下去视察。所以，美国的事都成了仇凯的事。

三

第二天下午三时整，刘馨雨派出了两辆黑色奔驰轿车，把仇凯、罗鸣雷、赫莉、何庆一行四人接到了有豪集团总部。