



中国书籍文学馆·小说林

Kafei changlang

杨树军并没有立刻下车，
隔着挡风玻璃深情地看着海燕
他突然感觉到鼻子一酸，
眼泪夺眶而出。
转眼间已是泪流满面。

从他们的悲欢离合中，寻找与你我相似的故事，
直至领悟：一切都是最好的安排。

杨树军
——著

咖啡长廊



中国书籍出版社
China Book Press

中国书籍文学馆·小说林

咖啡长廊

杨树军——著



中国书籍出版社
China Book Press

图书在版编目 (CIP) 数据

咖啡长廊 / 杨树军著. —北京: 中国书籍出版社, 2018.1

ISBN 978-7-5068-6665-1

I. ①咖… II. ①杨… III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 022403 号

咖啡长廊

杨树军 著

图书策划 牛 超 崔付建

责任编辑 吴化强

责任印制 孙马飞 马 芝

出版发行 中国书籍出版社

地 址 北京市丰台区三路居路 97 号 (邮编: 100073)

电 话 (010) 52257143 (总编室) (010) 52257140 (发行部)

电子邮箱 eo@chinabp.com.cn

经 销 全国新华书店

印 刷 三河市华东印刷有限公司

开 本 650 毫米 × 940 毫米 1/16

字 数 200 千字

印 张 16

版 次 2018 年 7 月第 1 版 2018 年 7 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 978-7-5068-6665-1

定 价 36.00 元

版权所有 翻印必究

目录

- 第一章 叶如玉的春天 / 001
- 第二章 顾军明的夏天 / 057
- 第三章 杨梓修的秋天 / 126
- 第四章 王海燕的冬天 / 188

第一章 叶如玉的春天

01

这是一个春天的早晨。

一辆破旧的桑塔纳轿车在秦东门大街的路边缓缓地停了下来，接着，一位三十岁左右的男人将他那肥胖的身体从汽车里移出来。走到一家店门前，他先是看看已经摆放整齐的两排花篮，又扬起头来看看着“罗马假日咖啡”几个大字，脸上掠过一丝笑容，然后下意识地整了整一头长发，推门进去。

他，就是这家咖啡店的老板杨梓修。

其实，杨梓修并没有想把开业典礼搞得轰轰烈烈，只邀请了二十几位好友来参加一个简短的仪式。虽说简办，但还是要重视一下的。他的女朋友叶如玉今天也早早跑过来帮忙了。她一会儿到厨房看酒会的点心准备的怎么样了，一会儿到吧台看自酿的红酒是否到位，还要到门外看看鞭炮摆放的位置是否安全适宜。对杨梓修先前的安排不断地进行调整，她的声音在店堂内不绝于耳，俨然一副老板娘的形象。此时，店长马维香在给每个服务员交代着具体的分工和注意事项。

杨梓修走进吧台亲自动手煮了两杯纯品咖啡，递给叶如玉一杯。她接过咖啡朝吧台边上一放，说，哪有功夫喝你的热咖啡，放这冷冷。杨梓修笑了笑，也没作答，然后端着的那杯咖啡走到大三角钢琴那儿，打开琴盖，弹了一段《梦中的婚礼》。顿时，咖啡店内充满了喜庆的气氛。

十一点半，被邀请的客人开始陆续进店。

“喜欢您来罗马假日！”服务员的问候语不停地传来。这时，杨梓修也被叶如玉安排站到门口迎接来宾。鞭炮声想起，来宾们聚到大厅中央，杨梓修端着一杯自酿的红葡萄酒站在放钢琴的台子上致欢迎词。

他说：“我就三句话：第一，今天小店开业，感谢各位来捧场；第二，希望大家从今往后把罗马假日当成自己的第二个办公室、第二个家，常来坐坐；第三，请大家今天吃好，喝好！”

话虽然简短，但还是获得一片掌声。叶如玉本来还觉得杨梓修话太少，显得不够热情，但是看到眼前的场面一点都不冷，也就没了脾气。

代表来宾致贺词的是杨梓修的中学老师张爱民，他现在是一家保险公司的老总。他的发言张口就来。到底是靠说话吃饭的人，内容、语气、条理性都很到位，还是那么富有感染力。当年，就是因

为听了他的一番话，使杨梓修高中没读完就辍学闯荡江湖了。现在看来，杨梓修不知是应该感谢他还是怨恨他。

来宾们在大厅里开始自由活动，喝酒，吃点心，交谈。叶如玉端着酒杯面带微笑地站在杨梓修的身后，和他一起接受一个个来宾的祝贺。过了一会儿，叶如玉很不自然地指着拐角处说：“那位是我们公司的蒋总，听说这里开业，也过来捧场。”看杨梓修的脸沉了一下，她赶忙接着小声说，“我没有特意邀请他，是他强行要来的，我知道你不愿意把开业典礼搞大。不过，他出的礼金是8800元，是今天礼单上最多的一位。你还是过去打个招呼吧？”

以前，杨梓修听叶如玉说过这个蒋总。因为蒋总经常带叶如玉出去参加饭局，所以杨梓修对他的印象并不好。一眼望去，发现是一个矮胖秃顶的小老头，笑容中透出商人的狡诈和虚伪。但在今天的这种场合，杨梓修还是很勉强地走了过去。

杨梓修说：“谢谢蒋总来捧场，还出了那么多礼金。”

蒋总得意地说：“小意思，小意思。”

杨梓修正不知道接下来还要说点什么的时候，就听身后有人喊“如玉”。叶如玉一转身，看见是姐姐叶如花和一个西装革履的男人已经站到了身后。

叶如花说：“我们来迟了，刚到。我给你们介绍一下，这位是顾总。他今天出的礼金是99900元，你俩还不快感谢感谢人家？”

杨梓修向叶如花和顾总点点头表示谢意。杨梓修以前见过叶如花，但是这个顾总还是第一次见面，不知他和叶如花是什么关系。

叶如玉有点尴尬地回望了蒋总一眼，坐在沙发上的蒋总显然有点不自在了，提高嗓门说道：“叶如玉，你去把我的礼金上再加一万。”

听到这个富有挑战性的声音，顾总立即做出回应：“我的礼金再加三万，如果有人比我出得高，我还继续加。”

蒋总从沙发上慢慢地站起身来，眼睛狠狠地盯着顾总。顾总也直视着他。场面上一时僵持住了。这时，就听叶如玉突然哈哈大笑起来，说：“哎呀呀，到底都是秦东门的大老板，见面的方式都与众不同。还是我来正式介绍一下吧：蒋波蒋总，富煌花园楼盘的开发商；顾军明顾总，瀚海投资担保公司的老板。”

听完叶如玉的介绍，蒋总马上露出笑容，一边伸出手来一边说：“哦，是瀚海的顾总，久闻大名，幸会幸会。”

顾总也礼节性地伸出手来，勉强露出笑容。他一边和蒋总握手一边说：“不敢不敢。听说过蒋总生意做得很大。”

僵局被叶如玉轻松化解了。叶如花的脸上也露出了笑容，她说：“今天是咖啡店开业典礼，大家都很忙，以后有机会见个面好好聊聊。我们还有事，先走一步了。”说完，叶如花拉着顾总就要离开。叶如玉给杨梓修使了个眼色，杨梓修也就匆匆跟过去送叶如花和那个顾总。叶如玉陪着蒋总坐了下来。

刚才这突然的一幕，杨梓修心里感觉很不舒服。两个老板在这里斗富，实在是和咖啡店所营造的氛围不符。本来，好端端的一个开业典礼，杨梓修的心情全被这两个大老板搅坏了。看到叶如玉和蒋总坐在那里有说有笑，杨梓修心里更不是滋味。他把马店长叫到跟前交代几句，然后就悄然出了咖啡店的大门，开车离去。

02

秦东门是一座古城，人们没有喝早茶的习惯。南方人经常是早上在咖啡店或者茶社里，一边喝茶一边就工作谈了，到了晚上，就是寻思着约几个好友喝二两酒，然后去泡澡到半夜。杨梓修在外多年，他知道南方人的生活习惯是早上皮包水晚上水包皮，这大概算是中国特色的慢生活吧。

咖啡店在中午也没有多少客人，主要是白领阶层居多，吃份牛排或煲仔饭。还有就是家长带孩子来咖啡店的，可能是学校离家远了点，来店里吃完饭就送孩子去上学了。下午会陆陆续续上客，休闲型的较多，看书、发呆、晒太阳。晚餐是个高峰期，一般是大小老板有目的地请客吃饭，人均消费也比较高。晚上九点过后，在外喝过酒的人也会一拨一拨到咖啡店来打牌聊天。周六和周日，三口之家来咖啡店的就比较多，他们是为了改善生活，换换口味，陪孩子一起吃个西餐，牛排、匹萨点的较多。还有就是同学朋友小聚一下，吃饭打牌，一呆就是四五个小时。

店里的日常工作由马店长负责。杨梓修的电话号码是不给客人的，即使客人说是他的朋友，服务员也不会把老板的电话告诉客人，这是杨梓修交代过的。一般来说，如果真是杨梓修的好朋友，那人会有他的号码。再说，来咖啡店消费，真正的好朋友是不会打电话给他的，因为那样会有想免单的嫌疑。杨梓修说过，咖啡店的老板就该有这么一点清高，不需要像大酒店的老板那样对每一位客人都点头哈腰递名片，不管认识不认识的还要过去敬杯酒。这也是他当初决定开咖啡店的原因之一。还有个原因是杨梓修喜欢旅游，开咖啡店能有大把的时间出去游山玩水，只是自己的体重是个问题。他的最高体重达到过240斤，可能是因为前段时间忙着装修咖啡店，体重降到了220斤。这还不够，他给自己定的目标是180斤以内，这样的体重正好配他一米八三的身高。他一直想着要好好减减肥，现在咖啡店开业了，他还去健身房办了张卡。

这天晚上，杨梓修刚进咖啡店，马店长就跑过来对他说，叶如玉的姐姐在狮子座包间，她一来就问过你在不在。杨梓修没有理会马店长说的话，他随手拿起一本书，走到大厅的一个角落里坐下来。不一会，叶如玉打来电话，说她姐在店里，让他过去打个招呼。放下电话，杨梓修虽然很不情愿，但还是站起身来。

杨梓修敲门进了狮子座，看见屋里就叶如花和顾总两个人。杨梓修先问了声“晚上好”。只见，顾总仍然半躺在沙发上，用透视的眼神打量着杨梓修，好半天才开口说话：“你还真够胖的。”说着，他自己先笑起来，“开业那天我就想问问你，你怎么想起用‘罗马假日’做店名？”

这种带有质问和嘲笑的口气，杨梓修听后就有点不愉快，但还是很有礼貌地回答说：“这说来话长。简单说吧，我喜欢奥黛丽·赫本。”

顾总哈哈大笑起来，说：“巧了，遇到情敌了，赫本也是我的梦中情人。看来，我们两人对欣赏女人的趣味有相同之处啊！”说完，他侧过身去指了指叶如花，然后说，“你看她长得像不像赫本？”

杨梓修望了叶如花一眼说：“不像。”顾总一下子收敛起笑容，坐起身来，眼睛盯着杨梓修，等着他说下去。杨梓修接着说，“一个是大家闺秀，一个是小家碧玉，类型不一样，但她们都是漂亮的女人。”

听完这话，顾总又恢复了笑容，说：“说得好！我喜欢你的性格。看来，这家咖啡店以后就是我的定点单位了。”他接着转身对叶如花说，“你待会儿到前台再给我买十张VIP卡，我要送给我的那些朋友们，介绍他们也常到罗马假日来。”

按理说，这个时候杨梓修应该说声谢谢，但他只是勉强笑了一下。杨梓修想，自己开咖啡店的事，应该是叶如玉告诉她姐姐，顾总又从叶如花那里听说是她妹妹的男朋友开的店。那么，顾总开业那天出了那么多礼金，今天又一下子要买那么多充值卡，他是给叶如花的面子来照顾她妹妹男朋友的生意的。看来，叶如花和顾总的关系不一般。想到这，杨梓修心里更是不快了，有种被人施舍的感觉。

顾总说：“这店里的装潢与众不同，是请哪位大师设计的？”

杨梓修说：“是我，为了省钱，自己设计的。”

顾总说：“你的胆子也真够大的。不过，我喜欢这店的装修风格，特别是软装，有情调，有个性，很温馨。”

杨梓修说：“我是按照自己的喜好设计的，并不是为了迎合大众。再说了，我的店小，也装不下那么多人。”

顾总对杨梓修更是另眼想看了，他说：“有个性啊，小伙子。不去刻意迎合别人，做人修炼到你这种境界也算是成功了。”

杨梓修说：“谢谢顾总夸奖。不打搅你们了，有事让服务员找我。”然后他和叶如花点点头就离开了包间。

晚上将近十点钟，叶如玉带着一点醉意进了咖啡店。她说，今晚开完会又和蒋总陪客户吃饭了，喝了几杯白酒，我刚送走客人就过来了。然后，叶如玉问她姐的情况，他们是否满意。杨梓修说，还行吧，他们已经走了。他显然不想多说。杨梓修觉得有点冷淡了她，于是就把他们办了十张贵宾卡的事轻描淡写地说了一下。

听完杨梓修的描述，叶如玉并没有对他们办卡的事发表感慨，而是问：“你知道这个顾军明是何等人物吗？”

叶如玉介绍说，顾军明原来在银行工作，还是个支行的副行长。以他的能力，当上正行长只是时间问题。但是，让所有人没想到的是，他竟然辞职下海了。他成立了秦东门市瀚海投资担保有限公司，这是我们市第一家民营的担保公司。几年下来，他是顺风顺水，财源广进。在秦东门这个小地方，他俨然已经成了有钱有势、能呼风唤雨的大老板。我姐和顾总原先都在同一家银行工作，我姐刚工作时是柜员，顾总是信贷科长，那时顾总早已经结婚，可我姐偏偏暗恋上了他。我姐真傻，对顾总爱得那么痴迷。因为他，我姐现在还单身着呢。我姐告诉我说，顾总人是离开了银行，但他公司的业务和银行是紧密相连的。我姐现在是信贷科长，所以他们工作上经常接触。听说顾总几年前离婚了，估计我姐这下终于可以修成正果了。

叶如玉接着说，你不要以为是我姐拆散了人家，其实，我姐绝不会做那种事，我知道的。我姐从来没有向顾总表白过爱意，她只是每天睡觉前写《爱恋日记》，我偷看过她的日记，太感人了。我要是男人，一定会被她打动的。不过，我姐从来没有给顾总看过那本《日记》。我姐这辈子算是非他不嫁了，对于一个女人来说，这样做不知是悲是喜。现在，顾总对我姐很好，但是连正式的恋人关系都没有明确，也不知顾总是怎么想的。我姐好像很满足于目前的状况，也不提结婚的事，好像能和他经常、公开地见面就已经很满足了。我多次催促她，顾总现在单身又有钱，虽然岁数大了点，可如今的社会，82岁娶28岁的都有，爱情真的和年龄无关，不要错过了绝好的时机。

03

生活还在继续。

叶如玉的穿着打扮非常有品位，加上身材又好，随便搭块布在身上都可以穿成时装感觉，到哪里都很有气场。以前她身边追求者一大把，可是挑来拣去的，把自己给耽搁了，快三十了好像才恍然大悟。一年前，经人介绍认识了杨梓修，开始还嫌弃杨梓修太胖不打算和他谈，没想到杨梓修对介绍人先说没看上她。这让她很是生气，非要和他谈对象不可。她要看看这个男人到底有什么了不起的地方。一段时间相处后，她发现杨梓修身上还真有不少优点，琴棋书画吹拉弹唱虽然不精通但是样样都会，还成熟稳重，有主见。虽然他不是个有钱的大老板，但是很有幽默感，这可是她择偶的重要标准之一。杨梓修也慢慢觉得她虽然爱虚荣，但人性还是不错的，周围的人还老夸她好，加上自己比她还大两岁，也老大不小了，于是两人相处至今，只是一直没有结婚的冲动。叶如玉知道自己有一

张漂亮的脸蛋，但她也知道容颜易老青春难以永驻，既然杨梓修没有太多的财富供养她，那她就只好自己努力挣钱了。楼盘销售是要靠业绩说话的，她在这一行已经摸爬滚打了十年，跑过五六个楼盘，积累了不少经验，也有了自己的人脉网，销售业绩一直在众姐妹中遥遥领先。不久前，她听说富煌楼盘的销售皇冠奖品是一辆小轿车，就跳槽过来了。那可是一辆崭新的 POLO，是她钟爱的那一款车。她想，开自己挣的汽车，感觉肯定特爽。为此，她一直在努力奋斗着。

叶如玉每天上班都是九点以后才到售楼处，别的小姐妹们都很嫉妒她，但是没办法，谁叫自己的销售业绩不如她呢？还有一点，叶如玉上班可以不穿统一制服的，原因同上。一走进售楼处的大厅，叶如玉的自豪感一下子就上来了。虽然不是什么款姐富婆，但是她把有限的钱全用在穿着打扮上，在众姐妹中还是有鹤立鸡群的感觉。叶如玉心里明白，钱花在穿着打扮上对女人来说这叫投资。她有她的一套理论：与其辛辛苦苦挣钱攒钱，不如嫁个好老公。富煌公司的老板蒋波几次找她谈话，想让她做他的秘书，但是她不干。做秘书虽然能多拿几个钱，但名声不好听。还有一点不干的原因是，当秘书了就得经常陪蒋总出去应酬，这也是工作的一部分，必须去做的。不像现在，可以有选择地参加一下，落个自由自在。这样，蒋总反而更高看她一眼。

到了售楼处，叶如玉看大厅里已经有不少客人。她眼睛一瞄就知道都是没有诚意来买房的，或者是想买但囊中羞涩。这个社会就是这样不公平，拼命挣钱的人只能是挣点小钱养活自己，看似游手好闲的人才能挣到大钱。看看售楼处就更明显了，一进来就先打听价格的人一般是工薪阶层，即使出手了也得来五次以上。有钱人进来是先看样板房，如果愿意坐下来和你聊聊，那基本上一套房子就敲定了。叶如玉是深谙此道。她觉得，销售皇冠这个奖项就是为她设的。那可是一辆她梦寐以求的小轿车啊！一想到这里，叶如玉心

里就美滋滋的。

最近，二期联排别墅销售得不太好，销售经理桂蓉一早就被蒋总叫到办公室狠狠地批了一顿。桂经理带着一脸的沮丧走进售楼大厅，正巧碰到叶如玉刚进门。

桂经理说：“如玉，怎么又迟到了，不知道我们销售压力很大吗？姐妹们都在努力，就你，天天自由散漫的。”

叶如玉说：“桂经理，你可不能冤枉人啊！刚才我是去见一个客户的，我是为销售业绩奔波，怎么反倒做错了？”

桂经理说：“你你，你有本事找蒋总说去，让他给你写个可以不上班上班的字条来。”

叶如玉“哼”了一声，脚一抬还真去了蒋总的办公室。

“蒋总，我向你辞职来了。”一进门，叶如玉就大声说道。

“怎么啦，不是干得好好的吗？那辆 POLO 我都按你的要求改成了红色，怎么突然想起辞职来了？”蒋总一副心疼的口气说。

“那个桂蓉老是我找我的茬，她就怕我顶了她的位置，就想让我走。”

“早叫你来做销售经理，你就不干，现在好了吧，得受别人管。”

“你还是护着她。”叶如玉真生气了。

“要不，你还是来做我的秘书吧，就我一个人管你。”

“不可能！”

蒋总起身走到叶如玉的身边轻轻拍拍她的肩膀，安慰她说：“你别生气，桂经理也是为了工作。再说了，她也没有开除你的权利，有我呢，你放心。”看叶如玉还在气头上，蒋总又接着说，“一个朋友在高尔夫小区的水岸开了间西餐厅，很不错，今晚我带你去尝尝那里的法国鹅肝，如何？”

蒋总又对叶如玉献殷勤了。她知道蒋总的用意，以前每次单

独约请她都婉言谢绝的，今天当然也是如此。蒋总不依不饶了，他说：“其实，你不需要那么辛苦地挣钱，只要你答应做我的秘书，我明天就让你开上宝马X1，比那个POLO好多了。”

叶如玉知道做秘书意味着什么。她把蒋总的手从自己的肩上慢慢拿下来，说：“谢谢蒋总的好意，我觉得还是开POLO舒服些。”

蒋总不解地摇着头说：“你人这么聪明，在这件事情上怎么这么死心眼？”

叶如玉说：“我跟你说过，我已经有男朋友了。”

蒋总摇摇头，不屑一顾地说：“就是那个小老板？你再考虑考虑。”

叶如玉离开了蒋总的办公室。到了售楼处大厅，她自己冲了一杯咖啡端到休息区。

蒋总的意思很明显，就是想让她做他的情人，要包养她。蒋总承诺过，除了婚姻，他可以给她想要的一切。在当下这个社会里，这是许多女孩梦寐以求的事情。她有几个要好的姐妹去南方发展，美其名曰是打工，在某某大公司当老板的秘书，其实，就是做老板的情人。几年后，等老板玩腻了，给些钱就把她们打发回老家了。好在那是在外地，回来后只要是自己不说，没人知道她们在南方都干了些什么。而她们身上大把大把的钱，让姐妹们羡慕不已。叶如玉虽然没去过南方打工，但从她们的只言片语中也能悟出一些实情。后来，她觉得这样做也没什么，对女孩子来说，也没有什么损失。性这个东西只要你把它看透了，看淡了，其实也就这么回事。但在家乡就不同了，她的家人，她的同学朋友，还有杨梓修，如果知道她做了别人的情人，她会遭到唾弃，会无地自容，会毁了她一生的幸福的。这其中的得与失，她会衡量的。

叶如玉也不是没有犹豫过。有句话说得好，钱不是万能的，没有钱是万万不能的。这就是现实。对于一个女人来说，一辈子最好

的年华也就十年，不好好享受青春，岂不留下遗憾？平心而论，杨梓修是个不错的男人，但就是缺钱。虽然咖啡店是他名下的，可是每月都有按揭贷款要还，如果哪天生意不好做了，银行就要来封房子了。杨梓修倒是很乐观，总是说十年后就可以把房产证拿回来了。十年，太漫长了，再说，即使等到了那天，自己变成了什么样子？这个世界又会变成什么样子？思前想后，叶如玉觉得还是自己的命不好，一直没有梦想中的白马王子出现在她的眼前。

04

杨梓修在健身房的时候突然接到一个电话，是倪敏打来的，她说她回九江老家探亲完了，想绕道来秦东门看看他，问他是否方便？杨梓修说，没什么不方便的。

杨梓修在三亚打过工，还在一个咖啡店当过店长。倪敏当年在三亚的酒吧做驻唱歌手，一晚要跑好几个场子。杨梓修所在的咖啡店隔壁就是一家酒吧。有一段时间，倪敏每晚结束工作后就到咖啡店，吃个巧克力松饼或喝杯珍珠奶茶，所以和杨梓修慢慢熟了。那家咖啡店的后台老板叫洪涛，在三亚主业是做桥梁工程。他也是从别人手里转过来的店，只是为了玩玩，自己招待客人方便。没想到连续一年的亏损让洪老板着急了。他看吧师杨梓修头脑灵活，于是就交给他打理。杨梓修使出浑身解数，用了三个月的时间竟然让这个店收支平衡。洪老板一高兴，就把店交给了他，条件是亏损算洪老板的，赢利两人对半分。

一天夜里，洪老板在咖啡店吃饭，一眼看到了倪敏，眼睛都直了。洪老板经常光顾酒吧，第一次听到倪敏唱《小城故事》就被她那甜美的声线迷住了，人长得也和邓丽君有几分相似。洪老板是四川人，年轻的时候还跑深圳倒卖过邓丽君的录音磁带。那时候是整

天和一群哥们拎着个双卡录音机到处转悠。他一直想找机会和倪敏认识一下，今天她送上门了，真是天赐良机。他立即要求杨梓修介绍自己和她认识认识，杨梓修也没有多想就照办了。那天以后，洪老板就开始对倪敏发起了强大的攻势。

一个刚出道的小女孩，哪里禁得住洪老板的大献殷勤和各种诱惑，没到一个月时间，她就成了洪老板的情人。身份变了，她的地位也立即发生翻天覆地的变化。本来是洪老板百般疼爱、有求必应的一个人，一夜之后变成了召之即来挥之即去的玩物。因为她拿了洪老板的钱，而她确实需要那笔钱寄回家给她母亲治病。洪老板还有个怪癖，就是喜欢把过程录下来和朋友们一起欣赏，他说这才叫“现场直播”。洪老板在咖啡店包间里给他的朋友们看录像时，还叫来杨梓修一起看过。

后来，洪老板在海边租了套别墅把倪敏养在里边，不许她出门，她只能整天待在房间里看电视玩电脑。一日三餐就由杨梓修负责送。最初，他们也没有什么话说，有时只是用眼神交流一下。杨梓修知道自己的身份，不好干涉老板的私事，何况洪老板对他不薄。看倪敏整天一个人待在大房子里有点寂寞，杨梓修就自己掏钱买了一只萨摩耶小狗送给她。看到洁白的小狗，倪敏开心死了，给它起了“小白”这个名字。看到小白活泼可爱的样子，女孩子的天性一下子被激活了。她抱着小白开心地跳起了华尔兹，脸上露出久违的笑容。可是小白到处乱跑，倪敏说，要是有个狗链子就好了。杨梓修灵机一动，马上用自己的皮腰带和两根鞋带动手做了个狗链。倪敏用它牵着小狗连声说，太好了！太好了！杨梓修出门后可以想象到，倪敏和小白会有说不完的话。

此后，倪敏开始主动和杨梓修说话了。她是江西九江人，家在一个偏僻的山沟里。最初，她是被人家连哄带骗招来在三亚的足疗店打工，因为自己有歌唱天赋，后来就改行当了歌手。在三亚这个