

何常在 著

HECHANGZAI

谋局者

大结局

一决胜负

善谋者胜，善算者赢



何常在 著
HECHANGZAI

谋局者

大结局

一决胜负

善谋者胜，善算者赢



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

图书在版编目 (CIP) 数据

谋局者. 大结局, 一决胜负 / 何常在著. —北京:
北京联合出版公司, 2018. 1
ISBN 978-7-5596-1320-2

I. ①谋… II. ①何… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ① I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2017) 第 301275 号

谋局者. 大结局, 一决胜负

作 者: 何常在
责任编辑: 谢晗曦 夏应鹏

北京联合出版公司出版
(北京市西城区德外大街 83 号楼 9 层 100088)
北京嘉业印刷厂印刷 新华书店经销
字数 380 千字 700 毫米 × 990 毫米 1/16 23 印张
2018 年 3 月第 1 版 2018 年 3 月第 1 次印刷
ISBN 978-7-5596-1320-2
定价: 45.00 元

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容
版权所有, 侵权必究

如发现图书质量问题, 可联系调换。质量投诉电话: 010-82069336

001	第 一 章 ◇ 承前启后
007	第 二 章 ◇ 黄金时代
012	第 三 章 ◇ 意外之局
018	第 四 章 ◇ 一孔之见
023	第 五 章 ◇ 世纪豪赌
028	第 六 章 ◇ 一枝独秀
032	第 七 章 ◇ 全部乱套
039	第 八 章 ◇ 守株待兔
045	第 九 章 ◇ 群策群力
051	第 十 章 ◇ 今非昔比
057	第 十一 章 ◇ 救命稻草
063	第 十二 章 ◇ 所谋深远
069	第 十三 章 ◇ 心理交锋
075	第 十四 章 ◇ 围魏救赵
081	第 十五 章 ◇ 大道至简
087	第 十六 章 ◇ 重启谈判
093	第 十七 章 ◇ 石破天惊
100	第 十八 章 ◇ 柳暗花明
106	第 十九 章 ◇ 偶遇
112	第 二十 章 ◇ 无事生非
118	第二十一章 ◇ 刀光剑影
124	第二十二章 ◇ 从容应对
130	第二十三章 ◇ 弄巧成拙
137	第二十四章 ◇ 借势借力
143	第二十五章 ◇ 水涨船高
149	第二十六章 ◇ 输赢不定
155	第二十七章 ◇ 惊变
161	第二十八章 ◇ 突如其来
167	第二十九章 ◇ 代价
173	第 三十 章 ◇ 前因后果

179	第三十一章 ◇ 日久生情
186	第三十二章 ◇ 春秋五霸
192	第三十三章 ◇ 一战定长远
198	第三十四章 ◇ 盛景之下
204	第三十五章 ◇ 刮目相看
210	第三十六章 ◇ 三巨头
217	第三十七章 ◇ 爱恨交加
223	第三十八章 ◇ 心路历程
229	第三十九章 ◇ 新世纪
236	第四十章 ◇ 各自算计
242	第四十一章 ◇ 局中局
249	第四十二章 ◇ 三方决战
255	第四十三章 ◇ 幸福生活
262	第四十四章 ◇ 掌局者
267	第四十五章 ◇ 跑马圈地
272	第四十六章 ◇ 最佳投资
278	第四十七章 ◇ 致青春
284	第四十八章 ◇ 奇思妙想
291	第四十九章 ◇ 阴谋
298	第五十章 ◇ 疏胜于堵
304	第五十一章 ◇ 胸怀天下
310	第五十二章 ◇ 气度
317	第五十三章 ◇ 爱情见证
323	第五十四章 ◇ 陷阱
329	第五十五章 ◇ 迅速反击
335	第五十六章 ◇ 毁于一旦
342	第五十七章 ◇ 各得其所
349	第五十八章 ◇ 隐形富翁
355	第五十九章 ◇ 大结局

承前启后

1999年的春天。

刚刚下过一场大雪的北京，天寒地冻，成了一个银装素裹的世界。屋顶上的积雪在白天融化，化成涓涓细流，从屋檐落下，沿砖缝流淌；在夜晚又被冻住，使树枝、屋檐和地面都包裹上一层亮晶晶的冰层，就如童话世界一般，煞是好看。

商深小时候就喜欢从树枝上、屋檐下敲下成串成串的冰锥，拿在手中看它们慢慢融化，看冬天在手中变成水滴，变成春天。

现在在高楼林立的城市中，已经很少能见到屋檐了，只有街边的树上绑着的冰锥状的人造装饰灯在闪烁。

屋檐和冰锥在这个年代已经成了稀罕之物。商深正站在一处飞檐下，他伸手掰下一根冰锥，拿在手中端详片刻，突然笑了：“小时候淘气，有时会拿冰锥蘸糖吃，当时觉得比什么冰棍都好吃。”

“真的呀？真好玩。”徐一莫从商深手中抢过冰锥，没拿稳，手一滑摔落到了地上，摔得粉碎，“哎呀，真不好意思，摔坏了，我赔你一个。”

徐一莫原地跳起，动作敏捷而矫健，穿短款羽绒上衣的她，露出了完美的细腰。腰纤细而健美，盈盈一握，比起赵飞燕也不遑多让。她伸手又从屋檐上掰下了一根冰锥，如获至宝地双手献给商深：“商总，请笑纳。”

商深被她滑稽的样子逗乐了，伸手拿过冰锥，一扬手扔到远处，冰锥在空中划过一条弧线，落在了青砖地面上，摔得粉碎：“盛年不重来，一日难再晨。及时当勉励，岁月不待人……收起玩心，开始工作了。”

徐一莫一脸可惜：“真不好玩，刚才的冰锥长得跟冰棍一样，蘸上糖吃，说不定真的味道不错。”

这是一处四百多平方米的四合院，经历了无数风霜雨雪，难得还保存得十分完整。院子是标准的格局：前院正房三间，高大宽敞；院东、西厢房各三间，有走廊通向后院；后院布局亦如前院，只是正房东、西两侧各有较矮耳房一间。

按照市值，此处四合院价值 1000 万元以上。当然，只是现在的价格，十年后，1 亿以上也不在话下。

院子当然不是商深的院子，以商深现在的身家，买不起如此奢侈的住宅。

来到正房，房内温暖如春，崔涵薇正在泡茶。她一身休闲打扮，淡妆舒眉，就和外面的阳光一样明媚。真是一个让人心旷神怡的女子。

她轻舒双臂，微跷兰花指，将滚开的水注入茶壶之中，茶叶在茶壶中翻滚，逐渐舒展开来，绽放出浓郁的茶香。

香气伴随着明媚欢快的气息弥漫在房间中，让冬天的寒冷也变得低眉顺眼了。

“来了。”崔涵薇微一抬眉，淡淡地说了一声，眼中闪过一丝不易察觉的喜悦，是因见到所爱之人源自心底的开心。

“嗯。”商深坐在了主位的太师椅上，接过崔涵薇递来的茶，轻抿一口，赞叹不已，“不错！香不强烈，细而含蓄；味醇厚甘爽，喉韵明显，是一级正山小种。”

“你的水准越来越高了，”崔涵薇温柔地笑了，“再品品，是烟正山小种还是无烟正山小种？”

商深看了一眼茶杯中的茶色，笑道：“汤色红艳，清澈明亮，而且没有独特的松烟香味，显然是无烟正山小种。”

正山小种红茶以在制作工艺上是否用松针或松柴熏制为区分依据，用松针或松柴熏制的称为“烟正山小种”，没用松针或松柴熏制的，则称为“无烟正山小种”。

“算你聪明。”崔涵薇粲然一笑，“一莫，赵向飞什么时候到？”

徐一莫抬手看了看手表：“估计还有十分钟。”

“正好我们先商量一下公司的下一步规划。”崔涵薇拿过一叠材料，“近来有意收购或是投资公司的风投，比以前增加了十几倍。”

商深接过材料简单地翻看了几眼就放到了一边：“时间节点不到，暂时不考虑出售或融资。”

“你就不怕范卫卫的全能管家会替代你的电脑管理大师？到时电脑管理大

师的影响力下降，会严重影响公司的估值。”崔涵薇虽然并不急于出售公司，却想弄清商深下一步的规划会如何应对来自范卫卫的挑战。

范卫卫的全能管家的崛起，不但出乎商深的意料，也让整个互联网都为之震动。

得范长天之助，范卫卫在北京注册成立了一家天卫计算机有限公司。公司成立后不久就推出了一款全能管家软件。全能管家不仅具备电脑管理大师的所有功能，还比电脑管理大师多了电脑全面体检、电脑加速以及软件分析、工具箱等功能。基本上可以这样说，你所能想到的全部功能，全能管家一网打尽，应有尽有。

全能管家一经推出就大受欢迎；其风头之盛，有力压电脑管理大师之势。如果不是电脑管理大师比全能管家更专业，并且具备可以卸载中文上网插件的专项功能，也许全能管家就已经干掉电脑管理大师了。

在天卫成立之前，范卫卫还特意约崔涵薇一聚，和崔涵薇畅谈了合作前景，力邀崔涵薇加入。崔涵薇既没有拒绝也没有当即同意，而是模棱两可地回答机会合适的话，施得也愿意和天卫精诚合作。

但范卫卫也不知是故意虚晃一枪，还是对崔涵薇并不热切的态度不满，后来她再也没有和崔涵薇有过接触，直接就成立了公司并且推出了全能管家。

全能管家推出之后，徐一莫第一时间下载使用，大骂范卫卫抄袭电脑管理大师，声称全能管家不过是在电脑管理大师的基础上加了一些花里胡哨的功能，然后摇身一变就成了她公司的产品，这种赤裸裸的复制粘贴行为，是对知识产权的蔑视、是对他人劳动成果的不尊重。

徐一莫盛怒之下，当即就要去找范卫卫问个清楚。

商深拦住了徐一莫。

在目前国内知识产权保护聊胜于无的背景之下，在互联网刚刚兴起，一切规章制度还不健全的情形之下，去和范卫卫理论全能管家抄袭电脑管理大师无异于对牛弹琴。除了吵架和无谓的争论之外，全无用处。就算对簿公堂，估计也打不赢官司。

难道就这么算了？徐一莫气愤难消。

商深只是笑了笑，说以后还会有更多类似的软件涌现，从市场竞争的角度来说，相似的软件越多，越能促进电脑管理大师的完善，并且衬托出电脑管理大师的专业和 market 价值，所以，不用担心竞争，竞争才是促进发展的原动力。

当然，商深内心深处也清楚范卫卫的所作所为既是创业需要，也是对他的打击报复，否则，互联网之路千千万，为什么她偏要和他走相同的一条路？

但他也不能当面指责她什么，她完全可以拿出几十条理由反驳他的指责。指责无意义，那么就让市场来决定谁胜谁负好了。

正是由于全能管家的意外推出，刘凌的 724 再次难产。刘凌无奈地对商深说，724 一再被迫推迟，或许是生不逢时，或许是好事多磨，不过不管怎样，他不会放弃对 724 的改进。正好全能管家的思路可以补充他在 724 上面的疏漏，取长补短，争取 724 在推出之后，一举超越市面上所有的同类软件。商深对此持赞同态度。

全能管家投放市场之后，一开始其风头之健，让电脑管理大师也不得不避其锋芒，曾经一度跃居下载排行榜第一名的位置，力压电脑管理大师一周之久。

一周后，电脑管理大师开始反弹，将全能管家斩落马下。全能管家看似功能繁多，并且号称全能，但实际上大多功能对普通用户无用。各项功能十分简单，只是浅尝辄止，并不专业——比起电脑管理大师的专业水平，顶多就是初级水平；而在电脑已经普及了几年的今天，大多数用户已经超越了菜鸟阶段进入了中阶水平，太粗浅简单的管理软件已经不能满足中阶水平用户的要求了。

不过，从下载量和评论数量可以看出，全能管家有炒作的嫌疑。不少用户的评论在盛赞全能管家的同时，还不遗余力地贬低电脑管理大师。从炒作手法和雇用水军造势的策略可以看出，全能管家的背后，有叶十三的影子。或者说，范卫卫之所以会推出和电脑管理大师类似的全能管家软件，背后是叶十三的精心运作。

商深猜对了。全能管家的问世，确实有叶十三大力推动的原因。既然商深的电脑管理大师故意针对他的中文上网插件，他为什么不可以鼓动范卫卫从正面向商深出手，以类似的软件来冲击商深的电脑管理大师的地位呢？

叶十三没有想到的是，范卫卫的全能管家虽然冲击到了电脑管理大师的地位，但并没有真正对电脑管理大师造成致命的威胁。在用户看来，全能管家不过是邯郸学步的“低手”，电脑管理大师才是真正的独创一派、独成一家的开山祖师。

更让叶十三想不到的是，他和商深的战争，变成了更加复杂、更加漫长的持久战。

在祥麟网和韵舟网的两次宣传攻势之后，电脑管理大师和中文上网网站声名大振。由此带来的影响让电脑管理大师的下载量持续上升，也让中文上网网站的访问量在一个月内达到了历史最高。毫不夸张地说，基本上只要是上网的人，百分之九十五以上下载过电脑管理大师，也上过中文上网网站。

热潮过后，电脑管理大师的下载量依然持续上升，同时，中文上网插件的卸载率也在攀升。叶十三做过统计，基本上用户在安装了电脑管理大师之后，有百分之六十以上的概率会卸载中文上网插件；而在电脑管理大师问世之前，这个数据是零。

尽管由于宣传的作用，安装插件的用户数量比以前有了飞速提升，但卸载的数量也在大幅增加。此消彼长之下，中文上网插件的用户数量大体持平，勉强保持了不增不减的局面。

对于这一结果，叶十三总是不甘心，增长的多、卸载的少才符合他的预期。

其实在辩论之后不久，叶十三就再次改写了中文上网插件的代码，不过这一次他并没有反制电脑管理大师的卸载，而是改进了算法，让插件不再拖慢系统、不再产生垃圾，试图通过改善形象来留住用户。但经过一段时间的推广，挽留用户的效果并不明显。

叶十三意识到，自己是无力达成想要的效果了，他在编程上面的才华不足以支撑他的野心。于是，叶十三再次重写了代码，反制了电脑管理大师的卸载。

这一次，叶十三精心加密了程序。

商深足足用了半个月的时间才再次破解了加密，重新更新了电脑管理大师，再次恢复了卸载中文插件功能。其后，二人你来我往，又接连交手数次，上演了一出你追我赶的大戏。

在交手达到十次之时，叶十三终于忍无可忍了，质问商深什么时候是个头。商深淡然地回答他，等什么时候中文上网插件可以自己提供卸载功能，电脑管理大师的作用就不再体现了。叶十三冷冷地回答了商深一句话：“好，到时你别后悔。”

不久之后，叶十三在中文上网网站发布公告，声明中文上网插件刚刚推出的 5.0 版本已经加入了卸载功能，用户可以随时选择自己卸载而不用依赖外界的软件，希望所有用户都更新到最新版本。

许多用户抱着将信将疑的态度更新了最新版的中文上网插件，果然发现

在程序卸载功能中多了中文上网插件的身影；也就是说，可以用 windows 系统自带的卸载功能自由随意地卸载中文上网插件了。无数用户齐声欢呼：在电脑管理大师的逼迫之下，中文上网插件终于妥协了。

中文上网插件自带卸载功能的版本推出之后，电脑管理大师正面有全能管家的挑战，背后有中文上网插件自带卸载功能的釜底抽薪的反击，在腹背受敌两面夹击之下，下载量一度急剧下降，有失去市场龙头地位之忧。

在此情形之下，商深并没有慌乱，他在电脑管理大师里面新增加了几项实用功能，除了可以全面智能化管理电脑垃圾、启动项之外，还增加了查杀各种恶意插件的功能。等于说，电脑管理大师针对的恶意插件并非只有中文上网插件一个，而是面向所有有恶意行为的插件。

随着网络的普及以及电脑用户的增加，越来越多的恶意插件纷纷出现。它们不经用户同意私自安装并且不允许卸载，劫持主页、盗取账号、弹出强制性广告、使窗口无法关闭，等等，让人防不胜防。

恶意插件和恶意软件还有所不同，恶意插件多作用在浏览器上，恶意软件多作用于操作系统。相比之下，恶意插件虽然不如恶意软件危害性大，却十分烦人，就如苍蝇一般在你面前飞来飞去——不会带来伤害，却会影响心情进而影响工作效率。

商深的努力收到了成效。用户发现电脑管理大师并非只能卸载中文上网插件，许多功能在日常生活中也是必不可少的。于是，在口碑的带动下，电脑管理大师的下载量逐渐回升。

同时，许多用户也发现全能管家不管是实用性、易用性还是专业性都不如电脑管理大师。许多之前使用全能管家而不知道电脑管理大师的用户，慢慢也开始转身投入了电脑管理大师的怀抱；许多初级阶段的菜鸟在提升了眼界、增长了见识之后，也逐渐能识别出好坏，觉得全能管家太初级，也纷纷转向了电脑管理大师。

全能管家反而促成了电脑管理大师用户的增加。

而中文上网插件的用户，刚刚开始欢呼中文上网插件可以自己卸载而不需要电脑管理大师后不久就发现，中文上网插件自身制造垃圾的顽疾还是没有根除，不仅会产生大量的垃圾，并且卸载之后也不会被彻底清除。而电脑管理大师的清理垃圾功能，可以有效地清除中文插件产生的垃圾。

这些接二连三出现的问题，让许多用户觉得上了叶十三的当，他们纷纷指责叶十三欺骗了所有人。一时掀起了一股卸载中文上网插件的浪潮。

黄金时代

用中文上网插件自带的卸载功能卸载了中文上网插件之后，插件是卸载了，但却有遗留问题——主页被篡改改为定向指向中文上网网站，并且无法更改！

如此流氓！无数用户愤怒了，纷纷指责叶十三流氓成性，屡教不改。一时间，又涌现出集体抵制中文上网插件的浪潮。

而全能管家不仅没有提供卸载中文上网插件的功能，也没有可以恢复主页、锁定主页的功能，并且对垃圾的清理也不彻底。相反，许多用户在束手无策之时，无意中发现原来电脑管理大师不知何时早就内置了恢复主页和锁定主页的功能。

用户只需要鼠标一点，就可以清除恶意插件对主页的篡改；再点击锁定主页，不管什么插件都无法再次篡改主页。至此，无数用户在经历过对比和实战之后才明白了一个事实：电脑管理大师是真正为用户着想的管理软件，不但功能繁多，而且还有能力解决来自所有恶意插件的挑战。

如此一对比就会发现，全能管家就是一个外表光鲜但能力一般的公子哥，而电脑管理大师是一个老实巴交但能力出众的实干家。

经过一番风波之后，电脑管理大师不但稳稳站住了脚跟，更打出了名气和市场，培养了一批誓死追随的铁杆粉丝。

几十万铁杆用户，是电脑管理大师的核心价值所在。正因如此，商深才不怕电脑管理大师的估值会受到全能管家的影响。

“全能管家影响不了电脑管理大师的估值，倒是 724 有可能会带来负面影响；还好，724 没有推出。在 724 推出之前卖出电脑管理大师，是一步好棋。”商深坐在坐北朝南的正房之中，眺望院中的景色，忽然生发了感慨，“我怎么觉得古人比现代人还有福气呢？”

崔涵薇一愣，商深的思维跳跃得太快了，她差点被他的话绕晕，不由得笑了：“你打算只卖掉电脑管理大师，不卖掉整个公司？”

“开什么玩笑，卖掉公司我现在就去养老？”商深一摸下巴，“我还如此年轻，英俊潇洒，如果天天无事可做，除了数钱就是数日子，该有多无聊。人生在世，当建功立业；何况别人都尊称我一声商大侠，侠之大者，为国为民。”

“行了，别吹了。”徐一莫很不客气地一拍商深的肩膀，“没外人，吹也白吹。只卖掉电脑管理大师，不卖蚂蚁搬家？”

“不卖。蚂蚁搬家留着，我还另有用处。电脑管理大师也不是单纯地出售，我希望购买方用股权交换。兴潮网有意购买电脑管理大师，不过条件还没有谈妥。”商深心中构筑的商业帝国的建立，随着电脑管理大师的出售提上日程，正式迈出了关键的第一步，“等电脑管理大师的出售进入了实质阶段，一二三网站就正式上线。”

一二三网站按照最初设想，应该早在半年前就上线了，但商深一直不太满意网站构架。几经修改，商深终于满意了，却遇上谷歌上线。谷歌的上线让商深意识到，只简单地推出一个导航网站，虽有意义，但终归有局限性——没有搜索引擎，就是单腿走路，还是走不太远。

国内的搜索引擎技术很薄弱，这也是商深的短板。商深写了无数遍构架，罗列了无数种算法，都不太满意。他决定先搁置下来，等什么时候搜索引擎的难题解决了，达到了自己满意的程度，再推出一二三，力争一经推出，就达到业内最先进的水平。

“好，既然你决定了，就听你的。接下来我和兴潮网接触，谈一下电脑管理大师的出售事宜。”崔涵薇理顺了商深的思路，觉得商深的想法既照顾了长远又顾及了眼前，当然没有异议，“你刚才说，古人比现代人有福气，怎么说？”

“这个四合院以后会不会是你的嫁妆？”商深打趣地问道。

崔涵薇笑了：“想什么呢你？你是要娶我，还是想要这个四合院？”

“你们家有三个四合院吧？”商深嘿嘿一笑，“以目前的价位来说，一个四合院就得价值1000多万。对普通百姓来说，这是可望而不可即的天文数字，四合院是不折不扣的奢侈品。但在明清时期，四合院是北京城普通百姓的房子。古代普通百姓的房子到了现代，居然成了身份的象征，你说社会是进步了还是退步了？”

“话不能这么说，”徐一莫不赞成商深的说法，“现代有暖气、电脑、电话、电视，古代有什么？就算古代人人有一套四合院，我也愿意生活在现代。”

现代生活才是方便的生活，古人寄封信要几个月，出趟门要一年半载，太吓人了。”

“各有各的好，有时慢生活也是一种享受。”商深朝太师椅椅背一靠，“买一处宅子，娶几房夫人，再买几个丫鬟，有事的时候读读书做做文，无事的时候养养花逗逗鸟，日子就如迟缓的流水一样，悠长而舒心……”

“封建遗老！”崔涵薇掩嘴而笑，“居然还做着娶几房夫人的梦，都什么时代了，还怀念一夫多妻的万恶的旧社会。”

商深哈哈一笑，一抬头，赵向飞已经出现在了院子中。

“赵哥来了。”商深起身相迎。

“商哥哥……”徐一莫叫习惯了商深哥哥，人前人后改不了口了，她小声地笑道，“我忽然觉得，你的黄金时代就要来临了。”

“什么黄金时代？”崔涵薇悄声问道，“一夫多妻的黄金时代？”

“薇薇，你想哪里去了？”徐一莫挤眉弄眼地一笑，用手一指赵向飞，“当然是事业上的黄金时代了。”

“嗯……”崔涵薇一时心神恍惚，朝商深投去了向往的目光，“他也该展翅高飞了。”

“这院子不错，也许有一天，我也可以在北京买一个。”赵向飞坐下之后，又站了起来，四处看了看，“和杭州一样，北京也是一座有历史的城市。”

商深没想到赵向飞一来先生发了感慨，他笑道：“赵哥，你今天过来，肯定不会是只想和我聊聊历史吧？”

“晚来天欲雪，能饮一杯无？”赵向飞微微一笑，也不客气，“这样的天气，这样的院子，这样的美景，吃个火锅、喝个小酒、聊个小天，肯定是人生一大乐事。”

“哎呀，商哥哥你太神了。”徐一莫顿时惊呼，“赵哥，你没来之前商哥哥就说了，你晚上肯定要吃火锅，我和薇薇还不信，他让我们只管准备着。还真是……”

“哈哈。”赵向飞哈哈大笑，“来，上老北京炭火铜火锅，再来一瓶牛栏山二锅头，让我在北京最后的日子充满回忆和美好吧！”

“您就请好吧。”徐一莫一挽袖子，装出跑堂的样子亮着嗓门喊了一声，转身出去了。

商深听出了赵向飞的言外之意，他也猜到了今天赵向飞前来肯定有要事相商：“终于决定要离开北京了？”

赵向飞点头：“一个月内。手续已经办好了。”

“回杭州？”商深早就知道北京不是赵向飞的久留之地，不过真的听到赵向飞要走的消息，还是有几分不舍，“重操旧业？”

“回杭州，重回老本行，上线一家电子商务网站。”

“中国黄页？”

“中国黄页已经是老皇历了，我研究了亚马逊和易贝，决定结合两家的优点开创一家中国特色的电子商务网站，名字我都想好了，叫……”赵向飞喝了一口茶，“星辉！”

商深问：“打算还走中国黄页的路子？”

“是的，继续走面向企业的电子商务之路。”赵向飞略有几分迫切，“耽误了一年多的时间，已经落后时代太多了，再不努力追赶，说不定就追赶不上时代的脚步了。我们虽然是互联网的弄潮儿，但潮起潮落之间，又有多少人跌落潮头，再也无法重新站起？我们必须不停地奔跑，不能有一刻的懈怠；稍一松懈，也许就会被时代抛弃。”

赵向飞的话让商深心中有几分沉重，确实，和财大气粗的有背景有实力的房地产商相比，他和赵向飞、王启东以及所有的互联网创业者一样，都是白手起家的草根，除了一腔热情、满腹雄心之外一无所有。只有不停地奔跑，不停地释放青春和全部激情，紧紧抓住时代的脉搏，用尽全身的力气奋力一跃，才有抓住成功的可能。

“有没有需要我帮忙的地方？”商深不等赵向飞开口，主动提了出来。和赵向飞相比，他还算幸运，至少他遇到了崔涵薇，至少他的公司目前蒸蒸日上——虽然表面上还没有盈利，但实际上已经实现了应有的价值。

“无事不登三宝殿，你说呢？”赵向飞狡黠地一笑，“需要你帮忙的地方有很多，我怕你会不胜其烦。”

“这话说的，好像你在我面前客气过一样？哈哈！”商深大笑，见崔涵薇和徐一莫一人端着餐盘一人捧着火锅依次进来，就说，“吃饭，边吃边说。”

天色已晚，乌云渐深，不知何时又飘起了雪花。透过木窗望去，雪花由米粒大小逐渐变成大片大片的鹅毛大雪，打在窗上、落在地上，沙沙直响。

四合院虽然位于城区的中心地带，但由于偏离主路，格外安静。在繁华的北京城中拥有一方遗世而独立的天地，也算是人生一大幸事。四合院是崔明哲的私产，就算商深娶了崔涵薇，也未必归商深所有，但能有片刻享受，也算是人生之中难得的经历。

毕竟，随着城市的发展和房地产的兴起，四合院最终还能留下多少，不太乐观。

“说来说去，还不是一个钱字？”几杯酒下肚，赵向飞终于开口说出了真实来意，尽管他知道商深肯定猜到了，但还得他亲口说出才显得有诚意，“创业需要资金，商老弟，你能资助我多少？”

意外之局

“资助？”徐一莫的筷子停在了半空，她歪着头笑道，“要说资助就太见外了，赵哥，我家商哥哥从来都是投资，你就直接说多少钱换多少股份比较好，都不是外人，不用绕弯。”

“商老弟有你，可真是省心不少。”赵向飞哈哈一笑，又看向了商深，眼中微有光芒闪动：“你能拿出多少？”

商深和赵向飞不客气，他略微一思索，伸出两根手指：“20万。”

“好，20万，百分之五的股份，怎么样？”

商深没说话，突然放下筷子来到了院中。和屋里的灯火通明、温暖如春相比，院中漆黑一片，天寒地冻。他任由雪花落在头上和肩上，感受着雪夜的清凉，心境一片澄明。

徐一莫冲了出来，举着一把伞：“干什么你，要雪夜夜奔呀？赶紧回屋，外面冷，你又没穿外套。”

商深哈哈一笑：“老夫夜观天象，北极星盛，中南星亮，天下要有大变了。”

“去你的。”徐一莫被商深的胡话逗乐了，一推商深，“还老夫，你才多大？听你老气横秋的口气，还以为你经历了多少人间沧桑。你是不是老得快要入土了？还什么北极星盛，中南星亮，真会胡侃。”

商深被徐一莫一推，想要躲开，却脚下一滑一下摔倒在地。地上雪厚，他也不觉得疼，索性坐在地上不起了：“北极星盛，是说北京会诞生几家必定会大放光彩的互联网公司；中南星亮，是说在中南部也会有举世闻名的互联网公司出现。”

“快起来，别坐地上，小心着凉。”徐一莫婆婆妈妈得像个媳妇一样，她一把拉起商深，替商深拍打身上的雪，“多大的人了，还跟个小孩一样，刚