

中国梦引领下的大学生创新教育系列丛书

走出象牙塔

文传创业之星



主编：傅仕彬、杨骊、曾瑜



天津大学出版社

TIANJIN UNIVERSITY PRESS

中国梦引领下的大学生创新教育系列丛书

走出象牙塔 文传创业之星



天津大学出版社
TIANJIN UNIVERSITY PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

走出象牙塔 文传创业之星 / 傅仕彬, 杨骊, 曾瑜

主编. -- 天津: 天津大学出版社, 2016. 7

(中国梦引领下的大学生创新教育系列丛书)

ISBN 978-7-5618-5596-6

I. ①走… II. ①傅… ②杨… ③曾… III. ①四川大
学—毕业生—职业选择—先进事迹 IV. ①K828.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 163200 号

出版发行 天津大学出版社

地 址 天津市卫津路 92 号天津大学内 (邮编: 300072)

电 话 发行部: 022-27403647

网 址 publish.tju.edu.cn

印 刷 北京紫瑞利印刷有限公司

经 销 全国各地新华书店

开 本 169mm × 239mm

印 张 14.25

字 数 290 千

版 次 2016 年 7 月第 1 版

印 次 2016 年 7 月第 1 次

定 价 28.00 元

凡购本书, 如有缺页、倒页、脱页等质量问题, 请与我社发行部联系调换

版权所有 侵权必究

序

Preface

在“大众创业、万众创新”的时代潮流中，四川大学锦城学院作为一所将创业教育纳入教学课程的高校，备受社会关注。文学与传媒系（简称文传系）在打造技术型文科人才的过程中，注重培养和鼓励学生创新创业。在文传系已有的七届毕业生中，已经涌现出一批创业能手，他们是学院和系上创业教育培养的典范。文传系希望把他们的故事用文字记录下来，以此来激励更多的文传学子去创新创业。

全系师生集思广益，共同策划了这次采访。我们集聚一部分有一定写作功底的在校生，通过老师的指导，对已经毕业的创业校友进行追踪报道，了解他们毕业之后的生活轨迹，追踪他们在创业路上的成长历程，以此来检验我们的教学成果，最终编写出《走出象牙塔 文传创业之星》一书。

本书讲述了四川大学锦城学院文学与传媒系通过特色培养，培养出了一大批创业的优秀校友，他们代表着文传学子拼搏与进取的精神，代表着四川大学锦城学院培养的“应用型、技能型”人才及文学与传媒系培养的“技术型”文科人才已被社会认可，是学院“三练三创”实践教育的践行者。在这些创业的毕业生中，最早的已离开学校七年，在毕业后的这些年中他们经历了怎样的成长与蜕变，如今身在何处？居于何位？该书囊括了文传系 2005 级至 2011 级毕业生在创业之路上的发展状况和校内外的经历，

记录了他们走出象牙塔之后的成长轨迹和心路历程以及他们心中、眼中四川大学锦城学院的十年。从书中，读者会看到一幕幕充满欢笑的校园生活场景，一个个温馨感人的同窗故事，一段段创业成长记和打拼史。优秀创业校友们的故事与经历也会影响采访的同学和读者，让他们开始思考大学的意义，思考毕业的去向——是就业还是创业。

2016年，四川大学锦城学院将迎来自己的第八届毕业生，谨以此书献给文传系的创业校友们，这既是对他们创业之路的见证，也是对文传学弟学妹们的激励！

四川大学锦城学院文学与传媒系 编者

2016年1月

目录 Contents

序

第一编 怀抱梦想 持之以恒

低调做人，高调做事 // 003

——访 2005 级行政管理专业“重庆雄式”家具店店主郭建春

执笔：2014 级行政管理专业龚雪沛

看日出必须守到拂晓 // 011

——访 2007 级广告学专业四川恒创天启文化传播有限公司总经理徐灿

执笔：2013 级行政管理专业詹盛奇

星火十年有志男儿事竟成 // 022

——访 2007 级新闻学专业成都大画天下文化传播有限公司独立法人潘超

执笔：2014 级新闻学专业刘书宇

在创业的路上坚守信念 // 031

——访 2007 级广告学专业四川贵合投资管理有限公司总经理张震寰

执笔：2012 级新闻学专业尤子哲

心有猛虎，让平凡变成非凡 // 038

——访 2009 级新闻学专业川西之子文化传播有限公司合伙人萧遥

执笔：2014 级新闻学专业刘书宇

优秀是一种习惯 // 048

——访 2009 级行政管理专业草原清汤鲜黄牛肉养生汤锅店店主肖林锋

执笔：2014 级行政管理专业李佩茵

不忘初心，方得始终 // 059

——访 2010 级对外汉语专业“点叔叔的农场”淘宝店店主唐建忠

执笔：2013 级汉语言文学专业张颖涵

当梦想照进现实 // 066

——访 2010 级广告学专业“小马鞋铺”淘宝店店主韦强

执笔：2014 级新闻学专业杨俊杰

每个人都是生活的旅人 // 076

——访 2011 级行政管理专业新疆建工监理伊犁铭联分公司昭苏项目部副经理曹江

执笔：2014 级新闻学专业王思雨

未来的你总会想去感谢当初的自己 // 084

——访 2011 级行政管理专业荣县华瑞旧车服务中心负责人龙伟

执笔：2014 级新闻学专业王思雨

第二编 感恩社会 投桃报李

做好准备再出发 // 093

——访 2006 级广告学专业绵阳万家房地产开发有限公司总经理王明

执笔：2013 级行政管理专业詹盛奇

找到自我，顺势生长 // 103

——访 2007 级广告学专业成都贝希安迪文化传媒有限公司创始人陈昱衡

执笔：2014 级汉语言文学专业王培丞

与众不同的“文科男” // 113

——访 2007 级汉语言文学专业成都木木夕文化传播有限公司总经理梁奥林

执笔：2014 级汉语言文学专业王培丞

一颗炽热的心和一双鹰的眼睛 // 122

——访 2007 级新闻学专业成都小时代教育咨询公司法人代表彭传捷

执笔：2014 级汉语言文学专业李柯薪

创业在左，感恩在右 // 130

——访 2010 级广告学专业“西禾工作室”总经理张静波

执笔：2014 级新闻学专业 杨俊杰

从零到一，梦想照进现实 // 140

——访 2010 级行政管理专业四川川窖酒业有限公司总经理张文芳

执笔：2014 级行政管理专业李佩茵

创业如逆水行舟，不进则退 // 150

——访 2011 级行政管理专业遂宁市七天优品进口百货超市创始人龙毅

执笔：2013 级行政管理专业李长乾

第三编 巾帼创业 不让须眉

一路选择，一路绽放 // 161

——访 2005 级行政管理专业“兜兜转转”水果店店主周芝

执笔：2014 级行政管理专业龚雪沛

尚好的青春都是你 // 170

——访 2007 级对外汉语专业成都汉韵教育培训咨询公司项目经理陈瑶

执笔：2012 级新闻学专业尤子哲

远方精彩，不忘初心 // 179

——访 2007 级汉语言文学专业汉“堡小猫正品代购店”店主王晓梅

执笔：2014 级汉语言文学专业周燕红

荷出碧水，香远益清 // 187

——访 2008 级汉语言文学专业“茵时光”淘宝店店主蒋卉

执笔：2014 级汉语言文学专业王雨露

岁月繁花，自写一方传奇 // 197

——访 2011 级汉语言文学专业“Aphianaix_ 私人馆”淘宝店店主潘熙

执笔：2014 级汉语言文学专业周燕红

兴趣，是一种甜蜜的牵引 // 204

——访 2011 级新闻学专业四川少年儿童出版社签约作者程一铭

执笔：2013 级行政管理专业李长乾

后 记 // 213



第一编

怀抱梦想 持之以恒

四川大学锦城学院（简称锦城学院）自建校以来，就将创业教育纳入全体在校生的必修课，着力打造“创业必修课+创业设计大赛+创业模拟经营+创业实体孵化+创业后续支持”五位一体的全方位创业教育模式。该校一年一度最重要的赛事——创业大赛，就是要求所有锦城学子在校期间必须参加的赛事。参赛学生通过自拟创业项目、自组创业团队、查阅资料并进行市场调研、撰写创业方案、参加创业大赛答辩，一路过关斩将，从分赛区 PK 直至进入总决赛。这一赛事对培养学生的创业意识和创业素质，激发创造能力和创新精神，增强社会实践应用能力具有不可替代的作用。

学校提倡“三练三创”实践教育。“三练”即吃苦耐劳意志训练、组织纪律与团队精神训练、职业素质能力训练；“三创”即创新思维、创造能力、创业精神。近年来，学校更积极顺应“大众创业、万众创新”的时代要求，进一步强化了对学生的创新创业教育，着力构建“全员、全程、全方位”的创业教育模式。

文学与传媒系始终坚持贯彻学校培养人才的理念。十年间，“文传学子”以激昂的斗志，不懈的努力，在创业的道路上不断披荆斩棘，继往开来。他们运用在学校学到的知识和锻炼的技能，在创业的道路上艰难跋涉。有的起初不被家人理解但却始终坚持梦想、怀揣激情，以创业的实际成效最终得到家人的支持；有的遇上资金困难、销售瓶颈甚至采购失误，吃尽了苦头，却能及时审视自我、认识风险、重新出发。他们历经艰辛后终于取得了一定的成绩。

四川大学锦城学院校长邹广严曾说过：“一个好的计划或设想，人们想到了不一定能做到，做到了不一定能做好，做好了不一定能坚持。只有那些想到了、做到了、做好了而且能坚持下去的人才会取得成功。”本编收录的就是这样一批能够坚持梦想的“文传学子”的事迹。

低调做人，高调做事

——访 2005 级行政管理专业
“重庆雄式”家具店店主郭建春

执笔：2014 级行政管理专业龚雪涛

指导老师：傅仕彬



不忘初心，方
得始终，用自己的
信念和人品赢得所
有人的认可。

——郭建春

2005 级行政管理专业郭建春

在系主任毛建华教授眼里，他沉默寡言，腼腆认真，是毛建华教授至今无人超越的学生助理。

在班长李静娴眼中，他低调踏实，勇于承担。

在小伙伴的眼中，他成熟细致，人品极好。

他在毕业后有过一份安稳的工作，但心中的梦想始终指引着他走上创

业的道路。

他就是郭建春，四川大学锦城学院文学与传媒系 2005 级行政管理专业学生，现经营“重庆雄式”家具店。

动车缓缓地驶入重庆北站，电话响起，“学妹你到了吗？”郭建春学长的声音在电话听筒中传来，温柔低沉。我猜想这个学长一定是高大帅气充满魅力的，在采访之前我也了解到学长现在正在经营家具店，于是我慢慢地心里勾勒出一个成功人士的形象。学长告诉我他在出站口等我，我加快了脚步朝出站口走去，怀揣着一颗小学妹的崇拜之心，期待着与郭建春学长的初次见面。到达出站口我正四处张望时，突然有一个声音从身后传来，我回头一看，有一秒的惊愕，眼前的郭建春学长衣着简朴，离我所定义的成功人士有着一定的差距。

虚心学习，吸收知识

简单的寒暄之后，我与郭建春学长开始了交流。

作为锦城学院的第一届学生，他进入学校时，学校的道路都还在建设之中，心里对大学生活的期待和激动的心情，在那一刻被深深的失望所取代。郭建春甚至开始怀疑自己高中三年起早贪黑的学习是否值得。

虽然心情有短暂的低落，但郭建春很快恢复了信心，他相信在这片尚未被完全开发的土地上，自己一定能够有所收获。

大学四年，很多人在经历了高中的辛苦之后都松懈了下来，选择放松自己，让自己过上舒适无忧的生活。郭建春却没有丝毫的松懈。他在认真上课的同时也带领班上的男生整理复习资料给全班同学分享。“我做这些并不是要让同学们对我心存感激，我只是觉得大家能够有缘进入同一个班级，就是一家人，好的东西当然要和家人一起分享。”正因为人人心中都有这样一份信念，所以郭建春所在的班级是学院第一个获得四川省优秀班

集体称号的班级。他说：“在四川大学锦城学院，有最先进的教育理念；在文学与传媒系，有极具特色的管理模式；在行政管理专业，有最具凝聚力的团队。”

锦城学院从建校伊始就把“农场劳动”作为学生的必修课，同时，学院提出了“三练三创”实践教育。为落实学校的部署，第一届学生一进校园，每个系都积极地开发锦城学院的农场。郭建春带领班上的男生主动承担起了文传系的农场开发工作。回忆起第一次到农场的场景，郭建春用了“荒凉”二字来形容。面对一望无际的荒草，年轻气盛的他并没有畏惧，挽起袖子就去拔农场的杂草，不一会儿额头上就冒出了密密麻麻的汗珠，心里开始慢慢地打起了退堂鼓。“小伙子，你这样拔是拔不完的呀！”一位老伯喊道，那是学校请来的农民伯伯。在老伯的帮助下，郭建春和同学们运用除草剂轻轻松松地清除了田间的杂草。

“那时候我明白了，不管干什么事情，都要掌握方法和技巧，也要多向有经验的人请教，这样才能事半功倍。”回忆起在农场里度过的日子，郭建春依然记忆犹新。

“我记得那个时候，基本上一下课就到农场里去，晚上也经常是在农场里进行‘夜耕’，我们整整一个暑假都留在学校，到了收获的季节，我们看到满地绿油油的葱时，觉得所有的付出都是值得的。”在学校农场，在每日的劳作中，郭建春品尝到了收获的喜悦，也明白了只要付出，总是会有回报的。

“对了！还想起来一件事！”郭建春兴奋地说道，“记得有一年我们收获了蒜苗之后刚好遇上‘五一劳动节’放假，于是大家都回家了，当我们收假返校回到农场的时候，田里剩下的大蒜已经踪影全无了。如果那批大蒜我们能够收获的话，会给我们带来很大一笔利润。从那件事之后，我就明白了，如果你选择了一件事，你一定要把它坚持到最后！”带着这样的想法，当初出于兴趣承担农场开发工作的郭建春将农场作为了自己的一份

事业，还带领伙伴们制订了最初的农场运营方案，并在短期内就有了一定的利润。

大学期间的郭建春，还担任了系主任毛建华教授的助理，每天在毛建华教授还没有到办公室时，郭建春就已经打扫好了他的办公室，将文件整理归档，每日报纸也整齐地放在毛建华教授的办公桌上。虽然都是一些琐碎的小事，但是郭建春每天都完成得很好，至今毛建华教授提起郭建春的时候还是会竖起大拇指：“这个孩子心思细腻，为人踏实，是我最好的一位学生助理，无人能够超越，我相信他不管干什么都一定能成功！”

忠于兴趣，大胆尝试

在大四，大家都在自谋出路、找工作的时候，郭建春已经得到了华西路桥集团的工作机会。初到工作岗位，郭建春周围的一切都是新的，新的环境让他充满了斗志，准备在这个全新的环境中大显身手。但是，渐渐地，郭建春却发现，自己的皮肤上总是会有一些小红点，有时候会让自己奇痒难耐，去医院检查后医生建议郭建春改变现在的工作环境。无奈之下，郭建春怀着依依不舍的心情离开了华西路桥集团。

离开工作岗位的郭建春回到了家中，一边帮忙打点家中的生意，一边等待痊愈之后寻求更好的机会。在家中待了一段时间之后，郭建春决定回到成都找一份稳定的工作。当时，他找到了一份销售员的工作。全新的行业和领域让郭建春有些不太适应，本身就有点内向腼腆的性格更是让他在工作之初处处碰壁。但是，不管遇到什么困难，郭建春从来都不让自己退缩。克服了种种阻碍，郭建春的工作慢慢走上了正轨。然而，在夜深人静的时候，郭建春躺在床上想：“现在我得到的是我想要的吗？”他发现有一份稳定的工作，享受着丰厚的收入也并不是那么开心。在郭建春的心中，

总有一个声音在指引着他。

时间总是可以让我们看清自己，除去尘世的浮华，留下最最真实的渴望。思考再三，郭建春向经理递交了辞呈，决定自己出去创业。经理看着这个意气风发的年轻人，语重心长地说道：“小伙子，创业是有风险的，你自己要考虑清楚啊！”“我现在还年轻，我觉得我应该出去闯荡一下，大不了失败了从头再来，不然我真怕自己到老了会后悔。”郭建春学长字字笃定。反对他的不仅有领导还有家人，但是郭建春依旧在自己坚持创业的道路上走得坚决而踏实。郭建春坦言，创业是自己一直以来的梦想，有很多同学都觉得他会朝九晚五地工作，家人也极力推荐他去考公务员，可是他觉得心里的声音一直告诉自己要坚持自己的梦想，趁年轻去大胆地尝试。

前路漫漫，求索不止

舍弃了一份稳定的工作，郭建春一心扑在他的创业梦上，经过多番调研和考察，他最终选择了做家具买卖。原因有二：一是当时房地产行业上涨势头强劲，做家具买卖能够有比较大的市场和广阔的发展空间；二是自己有家人正在从事相关行业，自己对家具行业也算得上比较了解。

定下项目之后，郭建春就开始为开第一家店做准备。他每天太阳还没升起的时候就走出家门，明月当头才归来，可能是心中有梦想，所以始终不觉得累。第一家店顺利开张时，郭建春激动得几天都没有平复下自己的心情。“我那个时候每天最兴奋的事情就是看到有顾客光临我的店面，不管那个时候我累不累我都会立马跟打了鸡血一样为顾客讲解我的产品，不管顾客最后有没有购买我的产品我都会很开心。”

创业有风险，创业需谨慎。这一路走来当然不是一帆风顺。不管过去了多久，始终有一件事情深深地印在郭建春的记忆中。“记得有一天，我

缴纳完店面的房租，全身上下就只剩下了一块钱。我关好店门走在回家的路上，热闹的人群从我身边不断走过，有开心热聊的闺蜜，有热恋中的情侣，也有和睦的一家人，大家说说笑笑，整个街上一片繁华，可是我觉得我与他们都无关。我走在暖黄的灯光下，一阵风吹来，我不由得往衣服里缩了缩脖子，捏紧了口袋里仅剩的一块钱，欲哭无泪。我在想当初的决定是不是错误的，我是不是就该去安安稳稳地工作。”

茶杯飘起来的热气在我的眼镜上形成了薄薄的一层雾，在雾里我仿佛看到了那个孤单行走在黄昏街头的郭建春。

“第二天我早早地就去开了店，坐在店门口等待顾客的到来。很幸运，第二天我接到了很大的一笔订单。我想，这应该就是天无绝人之路吧。”再抬头看看郭建春，扑面的自信好像点亮了咖啡馆里的灯光。就是这一份自信让郭建春不顾身边人的反对，一步一步地拥有了今天的成就。现在，郭建春的家具店经营面积大约 350 平方米，年销售额达到 260 万元。

我早就听闻郭建春学长人品极好，便与他聊起了在做生意过程中与顾客之间发生的事情。“我记得有一天，一位顾客突然在我快要关门的时候走了进来，在我这儿订了一批货，当时刚好快要过年，很多货都发不出来，当时那个顾客又要得比较急，在和厂家联系之后我亲自从重庆开车到成都，终于在第二天黎明的时候将那批货送到了顾客手上。其实我当时本可以拒绝他的，但是我觉得做生意还是要‘顾客为上’，我要尽我所能满足客人的要求，做人也是一样。”郭建春说，“自那件事以后，我就和那位顾客成为好朋友，那位顾客也为我介绍了很多客人。”我想，所谓君子之交，也不过如此吧。

谈起现在的生意状况，郭建春说：“我因为近年来经济呈下滑趋势，所以自己的生意也受到了一定的影响。现阶段不会考虑新项目，但是在未来自己可能会向农业和餐饮业发展。”锦城学院四年农场生活已经成为他人生中一段美好的记忆，所以他想继续在这方面有所发展。