

当你的才华不为人知的时候，成功很难找到你；  
当你的才华有很大可复制性的时候，成功很难青睐你；  
当你的才华被生活压倒的时候，你还有力气去追寻梦想吗？


世界上到处都是  
有才华的穷人

郑一◎编著

# 从 0 到 1 有多远

从0到1的距离，就是从无到有的汇聚

世界上有才华的人很多，想白手起家的人也大有人在，  
想要有所突破，你需要发挥更大的能量。

 中国纺织出版社



世界上到处都是  
有才华的穷人

郑一◎编著

从

到

有多远

 中国纺织出版社

## 内 容 提 要

人们由穷到富,是一个不断积累、实现质变的过程。就如0到1和1到100一样,前者是一个质的改变,而后者仅仅是一个量的积累。没有1,再多的0都没有意义。本书为读者丈量了从穷到富的真实距离:0到1,重点分析让人实现质变的几大因素,让读者找到穷的原因,发现富的机遇,从而成就自己的财富梦想和幸福生活。

### 图书在版编目(CIP)数据

从0到1有多远:世界上到处都是有才华的穷人 / 领航编著. -- 北京:中国纺织出版社,2017.5

ISBN 978-7-5180-3231-0

I. ①从… II. ①领… III. ①成功心理—通俗读物  
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第019310号

---

责任编辑:闫星 责任印制:储志伟

中国纺织出版社出版发行

地址:北京市朝阳区百子湾东里A407号楼 邮政编码:100124

销售电话:010—67004422 传真:010—87155801

<http://www.c-textilep.com>

E-mail:[faxing@c-textilep.com](mailto:faxing@c-textilep.com)

北京通天印刷有限责任公司印刷 各地新华书店经销

中国纺织出版社天猫旗舰店

官方微博 <http://weibo.com/2119887771>

2017年5月第1版第1次印刷

开本:710×1000 1/16 印张:18

字数:240千字 定价:36.80元

---

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页,由本社图书营销中心调换



# 序言

## PREFACE

**现**实生活中,大概每个人都想获得成功,都想拥有财富,但并不是所有人都能实现财富梦。对此,一些人可能会说,成功者有个富爸爸、含着金钥匙出生,而一些人之所以依旧贫穷,是因为起点低,没有资金,没有人际关系。然而,我们可以发现的是,大部分的致富成功者,都是白手起家,都是从0开始创业的;也许还有人说,成功者是因为命运垂青,机缘巧合获得财富,失败者怀才不遇而已;这里,我们也要说的是,天上不会掉馅饼,机遇是自己创造的,也是留给有准备的人的,从0开始致富的成功者,他们也无不是有着积极主动的致富心态,无论创业过程中遇到什么困难,他们从不熄灭内心的财富梦……

我们可以说,每一位富豪的成功都不是偶然,其成功背后都有一套致富方法。他们人有着致富能力和良好的致富心态,他们懂得如何将资本运作起来,敢于冒险、主动尝试、有着强有力的执行力,懂得“钱生钱”的道理,更看重人际关系经营在致富过中的重要性,而这也是很多白手起家的创业者们成功的原因。

相反,我们发现,在我们生活的周围,不少年轻人也渴望致富,但他们总是守着自己的一亩三分地,为生活琐事而奔波,将精力耗费在如何精打细算过日子上,他们看似忙碌,却很少有成效,他们做事拖延、胆小、缺乏勇气、吃不了苦、目光短浅等。而最终,他们只能平平常常过一辈子。

所以,在我们羡慕那些成功创富的人的同时,更要吸收他们的创业精神以及闪光的智慧、独特的创业和巧妙的营销手段等。

当然,最终,我们需要将自己所吸取的创业知识运用到具体的实践中。此时,我们急需一个导师来指导我们如何前行。而本书就是这样一个导师。阅读本书,你会发现,书中不只是讲解各种成功的理念,还有一些白手起家

的创业者们的创业实例和心灵感悟,书中的每个案例,都向我们展示了那些成功人士由白手起家到富甲一方的创业经验,内容通俗、实用、可续。旨在培养你创富的胆量、敏锐的眼光、灵活的经营思路、过人的财技和对经营方式的巧妙运作能力。

另外,本书不仅是针对那些渴望致富的人们,任何行业、任何职业都可以从中获取精神财富。特别是社会竞争如此积累的今天,不只企业最初的创始人是创业者,我们每个人都应该有创业意识,因为创业精神是共同的财富,是永远都可以激励人心的力量。每一个渴望改变自己命运的人每时每刻都需要这种创业精神。

如果你已经成功,阅读本书能够让你更加成功,能够更长久地成功;如果你还是一个努力奋斗的普通人。那么阅读本书会让你豁然开朗,明白成功的秘诀!

编著者

2015年11月





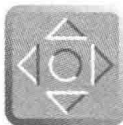
# 目录

## CONTENTS

【第一章】  **从 0 到 1** >>>>>

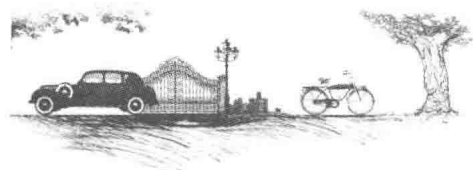
质变的累积造就财富的突破

- 从 0 到 1 比从 1 到 2 困难得多 / 3
- 从无到有不是一下子就可以实现的 / 7
- 先改变自己,你才能走出原点 / 11
- 不要光想着如何改变生活,而要知道怎样改变命运 / 15
- 每个人都有追求财富的权利 / 19
- 在成功之前你应该做些什么 / 23
- 平凡的我们怎样靠现有资本实现财富的突破 / 28

【第二章】  **0.1** >>>>>

多做一点:从无到有只是一点点差别

- 懂得坚持,也要会判断事情是否值得坚持 / 35
- 今日事今日毕,不拖沓才能有效率 / 38
- 看不到希望时说明你的准备还不够充分 / 41
- 选定目标,你才能坚定不移地前进 / 45
- 不断学习是不被淘汰的保障 / 49
- 成功只是比别人多做一点点 / 52



从0到1有多远：世界上到处都是有才华的穷人 ■



# 目录

## CONTENTS

【第三章】

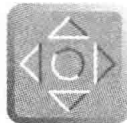


### 0.2 >>>>>

#### 留心机遇：这是富人与穷人的不同之处

- 变化里隐藏着最多的致富机会 / 57
- 反应比别人快一点，才能获得更好的机会 / 61
- 错失机会是因为准备不足 / 65
- 没有机会的时候要制造机会 / 69
- 你现在决定开始寻找机遇也并不晚 / 73
- 任何一个可能的机遇都不应该放过 / 77
- 接收更多的新鲜信息，才能发现更多的机会 / 81

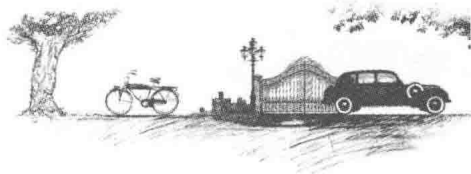
【第四章】



### 0.3 >>>>>

#### 路由心出：普通人最缺的就是致富心态

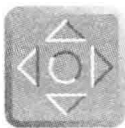
- 人生是一个不断发现自己、突破自己的过程 / 87
- 梦想华丽一些，你才更能享受到奋斗的乐趣 / 92
- 相信自己，你觉得自己行就一定能行 / 96
- 平常心做事，不浮躁才能做大事 / 100
- 积极主动的人更能获得机遇的青睐 / 104
- 要做什么样的人由你自己决定 / 108
- 赢家从来不会只从一个角度看问题 / 112
- 成功没有定式，做好自己就好 / 116



■ 从0到1有多远:世界上到处都是有才华的穷人

# 目录 CONTENTS

【第五章】

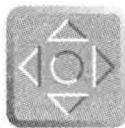


## 0.4 >>>>>

### 拿出胆识:最大的成功往往伴随最大的危险

- 向上攀登总是危险的 / 123
- 墨守成规也并非万全之法 / 127
- 安于现状的人永远无法获得大量财富 / 131
- 安全的生意利润小,偶尔的冒险才能致富 / 135
- 冒险并不是莽撞和胡干 / 139
- 有胆有识才能顺利度过险境 / 143
- 时机总是与危机共存,过去了便是成功 / 147

【第六章】

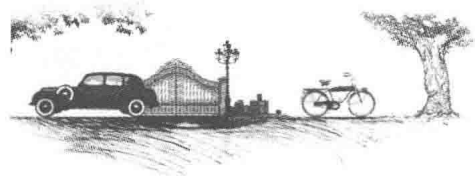


## 0.5 >>>>>

### 有行动力:结果都是一点点“做”出来的

- 拖延让人颓废和消沉 / 153
- 只有行动才能战胜怯懦 / 157
- 只有直面失败,才能突破自己的弱点 / 161
- 希望永远只在自己身上 / 164
- 只有一直努力才能一直拥有 / 168
- 你的行动力有多强决定你的竞争力有多大 / 172
- 任何生意都是踏踏实实做出来的 / 175





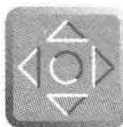
从0到1有多远:世界上到处都是有才华的穷人 ■



# 目录

## CONTENTS

【第七章】



### 0.6 >>>>>

#### 独辟蹊径:换一条路或许你会走得更快

- 自我的改变和突破是最大的创新 / 181
- 有创意的思路是财富的源头 / 185
- 创新就是换一种思路做事 / 189
- 拥有创新思想的秘诀 / 193
- 独辟蹊径的创意也有软着陆的方式 / 198
- 能通过实践检验的创意才是真正的创新 / 202

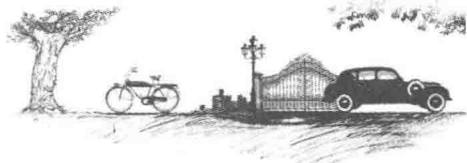
【第八章】



### 0.7 >>>>>

#### 财富理念:正确的观念和思路是最大的财富

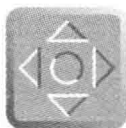
- 放低姿态,才能看到更多的机遇 / 207
- 双赢法则是成功者秉承的原则 / 210
- 时间是人类最大的财富 / 214
- 拥有正确的观念是成功的先决条件 / 217
- 做熟悉的行业,熟能生巧也能生财 / 220
- 获取财富需要时间,要有耐心等待 / 223



■ 从0到1有多远:世界上到处都是有才华的穷人

# 目录 CONTENTS

## 【第九章】



### 0.8 >>>>>

#### 让钱生钱:学习理财知识,学会管理财富

理财是每个人都应该学习的必修课 / 229

合理消费,节流等于开源 / 233

不要把鸡蛋放到同一个篮子里 / 237

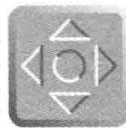
适合自己的投资方式才是最好的 / 241

一个让你成为有钱人的神奇公式 / 245

越早进行理财,你就越容易成功 / 248

做到让钱生钱才能达到财务自由 / 251

## 【第十章】



### 0.9 >>>>>

#### 整合关系:优化周围环境,圈子是财富的源头

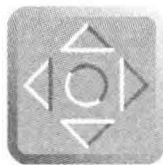
朋友是财脉的基础保障 / 257

朋友关系要长期经营维持 / 261

结交贵人,使你的财富快速增长 / 265


努力推介自己,构筑成功的朋友链接 / 269

经营好个人品牌,信誉是最好的财富 / 273



## 从 0 到 1 >>>>>

### 质变的累积造就财富的突破



犹太人有句财富谚语：从 0 到 1 的距离，大于从 1 到 1000 的距离。乍一看，不容易理解，仔细寻味，方能体会其中的奥妙。财富有着奇特的内在规律，不得其门而入，就只能徘徊在“0~1”之间的痛苦地带。而 1 则代表着一个人已经完成了从无到有的质的飞跃，无论从思想观念还是做事的方法上都已迈向准富人的轨道，以后只是一个积累的过程，相对就容易得多。所以穷人要致富，能不能完成第一桶金的突破，是关键因素之一。





## 从0到1比从1到2困难得多

很多穷人缺乏把握命运的主动性，大部分时间都在浑浑噩噩地混日子，以微薄的薪水维持着年复一年的基本生活，从“0”开始，又以“0”结束。而“1”代表着一种从无到有、从落后到进取的突破，穷人们接受挑战并有了第一次收获之后，生命就会进入一个新的境界。

我们可以把“0”比喻为穷人，而“1”就是已经在创富的道路上取得了初步的成功，拥有了事业基础的人。“10”代表着“1”的财富基数的增长，可以算是站在某一行业顶点的风云人物。从“0”到“1”的数字距离虽短，却是一种从无到有的突破。

我们发现几乎所有的财富巨子都对自己的原始积累感触颇深，认为是自己人生最为难忘的岁月。美国的石油大王保罗·盖蒂说：“多数富豪对自己的财产毫不关心，但对挣到第一桶金的感觉却难以忘怀。”这“第一桶金”可大可小，意义却都非比寻常。掘金成功，代表着一个人的创富能力得到了现实的检验，从此他的思维方式、胆识和眼光都与从前大不相同，信心足，干劲大，做什么都会顺手，从发小财到发大财已是顺理成章的事儿。所以说从“1”到“10”只是量变，是一个逐渐积累的过程，而从“0”到“1”却飞越了“无”与“有”、“穷”与“富”的壕沟，属于质的改变，相对就困难得多了。人们常说

万事开头难,对于一个还没有找到自己的事业轨道的穷人来说,可能只是在无目的、无意识的奔忙中,半辈子的光阴就已经过去了。

古人云“穷则思变”,这里的“穷”有穷途末路的意思,实在走不下去的时候,不由得你不发愤图强改变现状。反过来,现在社会上某些庸庸碌碌的穷人们,主要对危机和压力认识不够,没有改变现状的意识,哪来改变的动力?今天我们虽然把穷人比喻为“0”,但相信这里面没有那种绝对意义上的赤贫,吃饱穿暖,对每个人来说都不是问题。人都是有惰性的,只要日子还能维持下去,就很难有投入一个陌生的、前程未卜的新领域的决心。因为害怕更坏,所以永远也没有更好。微薄的薪水维持着年复一年的基本生活,从“0”开始,又以“0”结束。

人不能成为习惯的俘虏。每个渴望成功的人,都要趁自己还没定型、还有激情和锐气的时候,及时地变化一下,看看自己到底有多大的能量。一旦你创业成功,就会进入人生的一个新境界。

大连实德集团董事长徐明,是2007年福布斯中国富豪榜上最年轻有为的企业家之一,可谓风光无限,他的成功经历,也是“十年辛苦不寻常”。

1971年,徐明出生于辽宁省庄河县,是一个典型的东北人,身上天生有一种桀骜不驯的因子。从沈阳航空航天大学毕业后,徐明被分配到大连市庄河县的经贸委工作。两年后,徐明再也受不了这种平庸生活,一种信念告诉他,他不能再这样碌碌无为地生活下去。毅然辞去公职后,豪气满怀的徐明便单枪匹马来到车水马龙的大连市。

当一踏进快节奏的大连市时,高度敏感的徐明便发现自己并不占有什么优势,只不过是沧海一粟而已。但对于勇于接受挑战的人,机会总是有的。两年的平凡工作使得徐明对国家的贸易政策烂熟于心,并发现了一个发财致富的大好商机。那就是在对虾出口需要许可证的年代,却没有对熟虾出口实行许可证的规定。无疑,这是一个可遇而不可求的机会。当徐明



将这个重大发现告诉一个从事虾出口的外商时,外商在感激不已的同时,极力劝说刚刚辞职下海的徐明一同来做。1992年,徐明开始从事卖虾的生意。在买入一吨虾为7万元左右,卖出却为37万元之多的情形下,刚下海不久的徐明便在眨眼般的时间里,轻而易举地从一个毫无资产可言的普通人一举变为拥有千万资产的大亨。也就在这一买一卖中,年轻的徐明便赚了3000万元,为自己掘到了人生的第一桶金。

由一个普通的小职员到一个实力派商人,徐明已经完成了一次漂亮的蜕变,以这个“1”为基础,以后他再怎么发展都有理。在创建了大连实德集团后,徐明将投资方向转入化学建材行业,迎来了一个飞速发展的黄金时代。其后他又涉足足球领域,后来家喻户晓的大连实德俱乐部,成了最闪亮的招牌。

有人会以为徐明是时代的幸运儿,并不是每个人的事业都能如此一帆风顺。但是我们可以这样想,如果不主动去寻求突破,你将永远被困于命运的底层,毕生也领略不了成功的滋味。而已经建立起自己的基业的人,尽管还要面临新的风险和诱惑,但那已是一种更高层次上的成败。你要知道,曾经创业成功的人,失败了,负债累累,变成了比穷人还穷的人,但是他要重新变富,似乎比我们这些普通人还是快得多。比如巨人集团的老板史玉柱,曾经负债两亿元,他自己说,他已经是世界上最穷的人了,但只用了两年时间,靠脑白金这个产品,不但还了债,而且彻底翻了身,这是为什么呢?

因为他有了赚钱的方法和渠道,有了失败和成功的经验,并培养、具备了赚钱的素质和一些社会关系,而这些东西恰恰是没有创业经历的普通人身上不具备的。所以他就是失败了,变得比你还穷,但如果要翻身,成功的速度还是比你快,因为你的不成功是在慢车道上,而他的失败还是在快车道里。

人说“落架的凤凰不如鸡”,但是这句话本身却充满了穷人式的嫉妒。

凤凰最初也只是一只平凡的鸟儿，可当它习惯了飞翔，见识了人间的高山、大河之后，就等于已经完成了从“0”到“1”、从质到量的突破，即使一切重新开始，也和屋檐下的鸡不是一个档次。

做事易，起步难，穷人如果不想做环境的奴隶，就应该充分挖掘出自己生命深处的潜力接受挑战，当你有了第一次的收获之后，命运的格局就会大得多。





## 从无到有不是一下子就可以实现的

对于每一个正处于穷困之中的人来说，如果要致富，要完成从无到有的突破，就不能放纵自己贪舒服、恶劳苦的天性。明天的成功来自于今天的积累，当你在不该停滞的地方停滞，不该享受的时候享受时，就是在透支未来。

穷人要致富，在心理上要把自己当成正在行进中的富人看，在行动上要脚踏实地、逐步积累自己的成功资本。沿着这条路走，我们会离成为富人的目标近一些，但最终能不能完成从“0”到“1”的飞跃，还要看你中途会不会懈怠，能否坚持到底。

中国人有句老话：“吃得苦中苦，方为人上人。”话虽俗，但其中依然存在着积极的教益。无论什么样的社会环境，总会有主流精英与贫弱人群的分化，穷人要跨过这个沟壑，必须要奋发。这个奋斗过程是艰难的、漫长的，这就要求一个人必须能抵制享乐的诱惑，把有限的精力都用在你的“正途”和“大业”上。

当一个人刚踏入社会的时候，常以为自己有着取之不尽、用之不竭的能源，所以在各个地方、各种方面都不知爱惜自己生命的储能。花天酒地、饮食无度、不检点的生活、奢侈的习惯、工作的不认真等都可以摧残、减弱你的生命储能。一个渴望成功的人总要做这样的思考：怎样利用自己的才智、精

