

何亚歌·编著

全球

24

堂

chaojicaifuke

超级财富课



中国商业出版社

全球 **24** 堂 chaojicaifuke 何亚歌·编著

超级财富课



中国商业出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

全球 24 堂超级财富课 / 何亚歌著. -- 北京 : 中国商业出版社, 2016. 11

ISBN 978-7-5044-9624-9

I. ①全… II. ①何… III. ①财务管理—通俗读物
IV. ①TS976. 15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 243446 号

责任编辑: 陈鹰翔

全球 24 堂超级财富课

出版 / 中国商业出版社出版发行

地址 / 北京市西城区报国寺 1 号

邮编 / 100053

发行 / 新华书店总店经销

印刷 / 北京爱丽精特彩印有限公司

开本 / 720×1000 毫米 1/16

印张 / 26

字数 / 350 千字

版次 / 2017 年 3 月第 1 版 2017 年 3 月第 1 次印刷

定价 / 68 元

(如有印装质量问题, 请与发行部联系调换, 联系电话: 010-83128286)

前 言

人们靠智慧来掌握财富的时代一定会到来。【美】摩根

财富就像海水，你喝得越多，你就越感到渴。【德】叔本华

不断满足日益增长的精神和物质追求是每个人梦寐以求的目标。

人的精神和创造的物质世代传承，作为世间的财富为人们共享。获取精神和物质财富的途径是不断学习和抓住稍纵即逝的机遇。有时，在机会来临了，我们会匆匆而过，从而错失机遇；有时，我们想创造奇迹，不知从何下手。那么，借鉴前人经验为己所用，取其精华去其糟粕，成为了一种最便捷高效的途径。

经验是思想的结果，思想是行动的结果。经验是一面镜子；借鉴它，你能清楚地看到往事；经验并非发生在人们身上的事情，而是人们利用所发生的事而做的事情；经验是所有过去的成果，他是一种制造一切未来的方法。当我们把别人的学问和见解保存下来，我们必须把它们变成自己的，从经验中吸取教训，不使相同错误发生在我们身上。

本书通过理论结合实际案例，生动形象地告诉了大家在当代社会如何才能让自己抓住和创造机会，以及在抓住和创造机会过程中，遇到的困难和解决困难的一些经验和方法，从这些成功和失败的案例中，大家可以反省和借鉴，使自己的财富迅速倍增。

有关这方面的知识很多，这里只是抛砖引玉，希望大家批评指正。

目 录

第 1 堂课 富有是每个人的梦想.....	1
热爱财产,创造财富.....	1
做个务实的梦想家.....	3
致富勿以本小而不为.....	4
胆量与成功成正比.....	5
成功来源于“我一定要”.....	8
对财富要充满强烈的欲望.....	11
为自己设定一个明确的目标.....	13
为成功做好充分准备.....	16
第 2 堂课 用自信点燃致富的欲望.....	19
世上没有什么不可能的事情.....	19
相信自己能够成为富翁.....	22
保持积极的进取心.....	25
把自己当作老板.....	27
致富依靠自信.....	28
让自信释放你的财富潜能.....	30
热情是点燃希望的火炬.....	32
第 3 堂课 让自己拥有敏锐的商业眼光.....	35
眼睛要盯向远方.....	35
用全球化眼光看市场.....	36
与时俱进,明势而行.....	38

眼光准，夕阳之中见商机·····	40
有胆有识发大财·····	42
识时务者是大商·····	44
第 4 堂课 做自己喜欢的，选自己适合的·····	47
有趣的地方就有人生·····	47
不要轻率转行·····	49
择我所爱，爱我所择·····	51
急流勇退，见好就收·····	54
合适的就是最好的·····	55
尽量做自己擅长的事·····	59
从“门外汉”到“门内汉”·····	62
第 5 堂课 敢于冒险，才能赚来大钱·····	67
在冒险中捕获机遇·····	67
把自己置身于悬崖之上·····	69
跳出思维定式的怪圈·····	72
风险越大，越具有吸引力·····	74
人弃我取，人取我与·····	76
只要值得就去冒险·····	77
不入虎穴，焉得虎子·····	80
第 6 堂课 心动，不如行动·····	83
有了好想法，就去试试·····	83
行动改变命运·····	85
做眼前能做的事情·····	87
致富源于行动·····	89

千里之行，始于足下·····	90
比别人快一步·····	93
让马上行动成为习惯·····	96
第 7 堂课 紧紧抓住财富之神的手·····	99
抓住机会就是抓住财富·····	99
商机只青睐有准备的商人·····	101
危机是一种商机·····	104
该出手时就出手·····	106
财富，握在自己手中·····	108
在挫折中寻找机会·····	111
咬定机会不放松·····	112
第 8 堂课 知识是抢不走的财富·····	115
活到老，学到老·····	115
寻找知识致富的道路·····	117
专业知识是致富的钥匙·····	118
学习是一种必需品·····	120
实力就是竞争力·····	122
永不停下学习的脚步·····	125
第 9 堂课 诚信永远是你的金字招牌·····	129
信誉为你带来财富·····	129
别贪小便宜吃大亏·····	131
让自己远离投机生意·····	133
弄虚作假，难成大气候·····	135
信守自己的承诺·····	137

舍小利，换大利·····	138
绝不可与之合作的人·····	142
诚信是进入市场的通行证·····	144
第 10 堂课 勤劳，为你铺就一条财富之路·····	147
有付出就会有回报·····	147
早起的鸟儿有虫吃·····	149
拒绝拖延，做个“行动主义”者·····	152
一“勤”天下无难事·····	155
勤苦才是大智慧·····	157
勤奋是通往成功的必由之路·····	159
勤奋——永不过时的工作精神·····	160
第 11 堂课 让“好口才”成就你的财运·····	163
重视顾客情绪，巧妙解决纠纷·····	163
学会赞美你的客户·····	164
常与客户沟通·····	166
即使顾客不买产品也要感谢他·····	168
千万要讲好第一句话·····	169
寻找对方感兴趣的话题·····	171
把话说到他人心坎里去·····	173
第 12 堂课 财商是靠魅商提起来的·····	177
放弃是一种风度·····	177
低调，避免与人攀比·····	179
让自己拥有一个完美的个性·····	181
敢于标新立异·····	183

人格魅力是成功的阶梯·····	185
第 13 堂课 生意是从微笑开始的·····	189
生意是从微笑开始的·····	189
把顾客当作情人·····	192
做生意要以和为贵·····	194
一边做生意，一边交朋友·····	196
与客户实现情感共鸣·····	198
想顾客之所想，急顾客之所急·····	202
以德报怨，赢得顾客·····	204
注意掌握世情这门大学问·····	206
第 14 堂课 人情是“存款”，有存才有取·····	209
财富：人脉树上的桂冠·····	209
关键时刻，请拉人一把·····	211
晴天留人情，雨天好借伞·····	213
“冷庙”烧“热香”·····	216
仗义疏财，财愈积聚·····	218
提前放贷人情债·····	219
放“友善”的长线，钓“羞于拒绝”的大鱼·····	222
以心换心，寻求别人支持·····	224
第 15 堂课 唯有得人才者，才会得天下·····	227
烈马是真正的好马·····	227
爱惜人才，让其为己所用·····	229
盘活资产首先要盘活人·····	232
越有本事，越要人照应·····	234

用人不能小马拉大车·····	236
任用贤能，不要怕自己被超越·····	239
把握住团队中的关键人物·····	241
对你不喜欢的人也要提拔·····	243
第 16 堂课 投资是致富的有效途径·····	245
投资越早，致富越快·····	245
通过投资理财，谁都可能致富·····	247
投资一定要三思而后行·····	250
让你的钱帮你赚钱·····	254
“钱生钱”而不是“人省钱”·····	255
对自己不熟悉的领域敬而远之·····	257
根据优势选择投资切入点·····	259
让每个钱都发挥应有的效力·····	260
情有独钟，居稀为宝·····	262
第 17 堂课 理财是有心人的特权·····	265
养成积蓄的好习惯·····	265
做好收支预算，花钱心中有数·····	266
能省就省，别浪费每一分钱·····	269
你不理财，财不理你·····	271
想挣大钱，先攒小钱·····	272
记下每笔钱的用途·····	274
真正的富人都能正确地对待金钱·····	276
第 18 堂课 经商，就要经得起挫折·····	281
致富是一个曲折的过程·····	281

多去尝试，总有一天你会成功·····	282
挫折是一种考验·····	283
在困境中崛起·····	286
努力，努力，再努力·····	287
跌倒了，再爬起来！·····	290
自我反省，汲取前进的动力·····	292
坚持到底就有收获·····	294
只要下次不再打翻牛奶·····	296
失败有时是因为太成功·····	298
挫折是强者奋斗的起点·····	300
第 19 堂课 信息是商场的晴雨表·····	303
时变我变，及时收缩·····	303
快速获取有价值的信息·····	305
向客户传递产品信息·····	307
信息就是金钱·····	309
管理好你的信息资料·····	311
搜集信息还要消化信息·····	314
第 20 堂课 合作是方式，双赢是目的·····	317
合作，更容易成功·····	317
多与成功者合作·····	318
学会与各式各样的人合作·····	321
集思广益的至高境界·····	324
互相扶植而不是互相竞争·····	325
退步是为了更好的成功·····	328

与竞争的同事携手共舞·····	330
第 21 堂课 众人拾柴火焰高，铸造高效团队·····	333
集体利益永远都高于个人利益·····	333
换位思考，关注下属的感受·····	335
不要忘记激励下属·····	337
小成功靠个人，大成功靠团队·····	339
要有从善如流的胸襟·····	342
团结部下，重在“攻心”·····	323
少些自我意识，多点团队精神·····	325
和团队同命运共患难·····	328
第 22 堂课 掌握时间，就是掌握金钱·····	351
珍惜时间就是珍惜金钱·····	351
管理时间就是获取财富·····	353
集中精力做最重要的事情·····	356
不浪费一分一秒的时间·····	358
科学安排时间·····	361
赢取时间的方法·····	363
运用二八法则管理时间·····	364
方法正确效率才更高·····	365
第 23 堂课 借力使力，借钱生钱·····	369
借势经营，壮大实力·····	369
你找到致富的支点了吗？·····	371
使出“空手套白狼”的妙招·····	372
借钱要把握好时机·····	373

借别人的鞋子比赤脚走得快·····	375
用别人的钱为自己赚钱·····	377
巧借“惯性”的桥·····	379
第 24 堂课 创新永远是赚钱的秘诀·····	383
创新致富是成功的关键·····	383
不断推陈出新·····	385
好创意可以开辟新市场·····	386
逆向思维，赢来的是财源·····	387
打破常规，以我为主·····	389
瞄准他人的需要·····	391
抓住消费者的眼球·····	393
不要放过每一个新奇的念头·····	395
改变思路，才会有财路·····	396

第1堂课 富有是每个人的梦想

热爱财产，创造财富

批注：

追求金钱，是人类的天性。只要采取合理合法的方式去追求财富，不仅是正当的，而且是必要的。

大胆地热爱财产，它会让你由贫穷走向富裕，它会让你拥有人生永远的动力。

勇敢地创造财富，它会让你在创造中一展雄才，它会让你享受到人生成功的快乐！

古人曾经说过：“君子爱财，取之有道。”现代人更是明目张胆地提出了“热爱财产，创造财富”的口号。也许有些人会觉得太露骨了些，然而既然心里想着它，热爱它，为什么不敢表白呢？这也许是我们中国人传统的思维方式和行为方式所影响的。

我们经常在电视上看到一些非常有名的企业家接受采访时，大谈特谈创业经历，但绝对不谈如何对待财富、财富对自己成功的作用等问题。然而，当有人问道：你创业的终极目的是什么？他很可能不知如何回答才好。更有意思的是，许多报刊电视开办栏目，大都是“创业经历”“创业人物”“创业故事”等，极少在栏目上冠以“致富”的字样。

尽管我们已进入市场经济的时代，尽管我们在行动上或许早已开始追逐财富，可在公开场合讲话时大家都在想方设法地避谈财富、耻谈金钱，很怕被人认为是“拜金主义”“金钱至上”。

其实，追求金钱，是人类的天性。连圣人都不禁感叹道：“富而可求也。虽执鞭之士，吾亦为之。”由此可见，我们以前的固有观念纯属偏见。财富的多少代表的只是个人拥有金钱的多寡，当然与其“主人”的个人品格、人生趣味没有必然的联系。相反，财富的重要意义我们每个人都无法回避。

然而，财富本身是没有颜色的，只是人们给它加上了“红色”、“黑色”、“灰色”等色彩，其实，只要是在阳光下通过自己诚实劳动、合法经营而来的，就是最亮最美丽的颜色。

那么，到底是什么原因让许多人热爱财富还不敢明说爱它？这在很大程度上是受到中国传统的财富观念和义利观念的影响。“君子喻于义，小人喻于

利”、“君子不言利”、“君子之交淡如水”、“安贫乐道”等观念仍在影响着人们。

有这样一个故事：

一个穷人，他老婆买回一个鸡蛋。

穷人说，如果用这个鸡蛋孵出一只鸡，鸡再生蛋，再用一群鸡去换一只羊，大羊生小羊，再用羊换牛，然后大牛生小牛，卖了牛再去买田盖房子，然后再娶一个小老婆……

正听着丈夫讲美好前景的老婆不由勃然大怒，将那个赖以致富的鸡蛋狠狠地摔到了地上！于是，穷人的致富梦破灭了。

其实，这个穷人的梦可以说是所有穷人的美梦。扪心自问，哪个穷人没有做过类似的梦呢？如果不是他过早地做起了“男人有钱就变坏”的打算，如果他的老婆不摔坏他唯一的资本，如果他运用自己的智慧，按着自己的致富梦想一步一步地走下去，很可能就是另一个李嘉诚、比尔·盖茨。或者，即使他没有成功，也比那些安贫乐道、穷不思变的人更可爱。

只要采取合理合法的方式去追求财富，这不仅是正当的，而且是必要的。在市场经济日益成熟、以民为本的观念正深入人心的今天，许多令人惊喜的变化都在悄然地发生着：国家尊重并鼓励公民通过合法手段发财致富，“努力让一切创造财富的源泉充分涌流”；商人和企业家的地位得到空前提高，创业行为得到社会广泛尊崇和认可；“恭喜发财”成为人们之间温馨诚挚的祝福问候，人们在财富话题面前也不再敏感和羞羞答答……

大胆地热爱财产，它会让你由贫穷走向富裕，它会让你拥有人生永远的动力。

勇敢地创造财富，它会让你在创造中一展雄才，它会让你享受到人生成功的快乐！

批注：

财富的多少代表的只是个人拥有金钱的多寡，当然与其“主人”的个人品格、人生趣味没有必然的联系。

很多人想方设法地避谈财富、耻谈金钱，很怕被人认为是“拜金主义”“金钱至上”，其实，这样做是完全没有必要的。

做个务实的梦想家

批注：

伟大的成就，最初只是一个梦想。可是伟大的梦想家能够为之立即行动，并且历经无数次失败依然坚持不懈，终于赢来了美梦成真的日子。

有时候，人不是因为丰功伟绩而伟大，而是因为梦想而伟大。

福特虽然贫穷且学历不高，但他却梦想让家家户户都能使用“无马马车”。早期汽车刚发明的时候，速度很慢，人们称它为“无马马车”。福特并未等待好机会降临，而是凑合他身边仅有的工具，说干就干。到了今天，世界各地都可见到福特梦想的痕迹，这景象与他当初的计划一模一样。他比任何人都勤奋，而且随时准备为自己的梦想加油打气。

爱迪生曾经梦想做出一款可用电力操作的灯管，念头一来，便立即付诸行动。虽然历经无数次失败，但是他依然坚持梦想，直到美梦成真。务实的梦想家，绝不轻言放弃。

倡导“自由之地”的美国总统林肯，梦想解放黑奴，并将想法诉诸行动，最后使美国从南北长期分裂中恢复了统一，让他在有生之年得以实现梦想。

莱特兄弟梦想打造一架能在天上飞的机器。现在，全世界都可见到他们坚持梦想的证据。

英国电讯设备制造商马可尼，梦想发明一套可以控制宇宙无形力量的系统。世上的每一架收音机、电视机、行动电话和无线网络联机设备，无一不在证明马可尼并非在做白日梦。此外，每一架翱翔天际的飞机、每一艘潜伏海底的潜水艇，以及每一趟定期往返太空的星际任务，无不见证了马可尼的努力成果。而这些只不过是刚开始而已，马可尼甚至将简朴的村落和气派的庄园串联在一起，实现了天涯若比邻的梦想。透过马可尼的这项发明，世界各地的领袖均可藉由一种媒介，对全体人民说话、发表简短声明，或是将声明广播到全世界。这就是传播网所赋予任何个体或团体的传播能力，让全世界都能听见来自各个角落的声音。马可尼是如何办到的？

或许你会有兴趣知道，当马可尼宣布他已发现一项可经由空气传递信息的原理，而不需借助电缆或其他直接的物质传播时，他的“朋友”曾叫人逮捕他，并将他送往精神病院去接受检查。马可尼遭到囚禁，并受尽屈辱，但是在他成功以后，人生却豁然开朗！

当你处于人生的转折点，遭逢流言蜚语、亲友的反对、机构团体的压