

人生的 方与圆

方圆做人成功做事

梁玉林◎编著

大智若愚，该糊涂时就糊涂，看穿是非得失，心中有数即可
智者守愚为人切莫太聪明，凡事不要太较真
方外有圆，圆中有方，方圆合一！——为人处世的智慧，做人做事的学问！

/////

如果你渴望拥有高质量的生活、成功的事业和辉煌的未来，那么就请你翻开此书吧。
它犹如一杯香茶，发出淡淡的清香，让你在阅读、品味的过程中，不知不觉领略到做人做事的真谛。

北方文艺出版社

人生的
方与圆

梁玉林◎编著

北方文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

人生的方与圆 / 梁玉林编著. -- 哈尔滨: 北方文艺出版社, 2018.6

ISBN 978-7-5317-4157-2

I. ①人… II. ①梁… III. ①人生哲学-通俗读物
IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第326230号

人生的方与圆
Rensheng de Fangyuyuan

编 著 / 梁玉林

责任编辑 / 王 丹 金倩倩

封面设计 / 尚 世

出版发行 / 北方文艺出版社

网 址 / www.bfwy.com

邮 编 / 150080

经 销 / 新华书店

地 址 / 黑龙江现代文化艺术产业园D栋526室

印 刷 / 河北盛唐印刷有限公司

开 本 / 889×1194 1/32

字 数 / 151 千

印 张 / 7

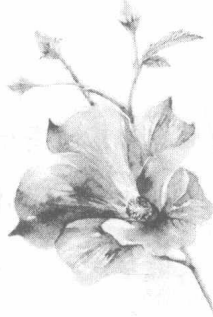
版 次 / 2018年6月第1版

印 次 / 2018年6月第1次印刷

书 号 / 978-7-5317-4157-2

定 价 / 38.00 元

前言



人生的智慧是什么？不同的人有不同的解答，中国人给出的答案是：“方圆做人，成功做事。”

“方圆做人，成功做事”是中国人几千年历史文化的积淀，是中国人做人做事的大规则，是东方智慧的集中体现。

做事和做人密不可分，共同构成了我们的人生。人生是一本丰富的大书。世界上有多少个人，便有多少本内容完全不一样的书。人类的历史，也正是由无数人生之书汇合而成的。

在生命的道路上，每一个人都面临着如何做人做事的问题，是畏畏缩缩，还是勇往直前？是平平庸庸，还是轰轰烈烈？怎么做人，如何做事，这是一个极富意义而又社会化的问题，更是值得人们去探究的人生大课题。

方圆做人是成功做事的根本。做好了人，做事才不会误入歧途，才能为做事赢得良好的人际支持。

成功做事是我们立身成人的必要技能，不做事，做人就没有了内涵，我们生活资料的获得、能力与价值的体现等都要通过做事来实现。

本书从智慧的高度，从具体事情的细微之处入手，采集大量贴近日常生活与工作中的经典事例以及成功人士的案例，对如何做人做事进行了详尽的剖析。语言平实、优美，娓娓道来，无哗众取宠之意，且有极强的可操作性，实在是一本难得的好书。

如果您渴望拥有高质量的生活、成功的事业和辉煌的未来，那么请您翻开此书，它将是您生活中的美丽天使，事业上的得力助手，未来路上的最好向导！



第一篇

官场社交之道

- | | |
|-------------|-----|
| 一、官场社交 圆转涉世 | 003 |
| 二、谎言之利弊 | 025 |
| 三、看清形势 把握时机 | 033 |

第二篇

平安涉世之道

- | | |
|-------------|-----|
| 一、出门远行 时刻提防 | 041 |
| 二、赏善罚恶 明察秋毫 | 044 |
| 三、时刻小心 谨防意外 | 047 |
| 四、事有正反 谨小慎微 | 049 |
| 五、利用时间 调节情绪 | 050 |
| 六、处心积虑 滴水石穿 | 051 |
| 七、不知进退 性命不保 | 055 |
| 八、三思而行 谨防上当 | 059 |
| 九、偷龙转凤 惩治恶人 | 060 |
| 十、提高警惕 谨慎无错 | 063 |

第三篇

职场社交之道

- | | |
|-------------|-----|
| 一、有效沟通 打开心扉 | 075 |
| 二、珍惜缘分 以和为贵 | 098 |

第四篇

处事变通之学

- | | |
|--------------|-----|
| 一、独辟蹊径 弃道穿山术 | 133 |
| 二、水无常势 随机应变 | 147 |
| 三、广结善缘 以和为贵 | 174 |
| 四、有容乃大 忍者海涵术 | 189 |
| 五、居安思危 神龙匿迹术 | 203 |



第一篇

官场社交之道

一、官场社交 圆转涉世

（一）顺水推舟 道理自明

李鸿章有个远房亲戚，胸无点墨而热衷科举，考场上打开试卷，竟有一多半字不认识，急得如热锅上的蚂蚁。眼看交卷时间就要到了，此人灵机一动，在试卷上写道：“我乃中堂李鸿章大人的亲妻（戚）。”当主考官批阅这份考卷时，不禁拈须微笑，提笔在卷上批道：“所以本官不娶你。”主考官巧借李某的一个错字，顺水推舟，来个“错”批，取得了强烈的讽刺效果。运用顺水推舟法，能达到许多目的。

据《晏子春秋》记载，齐景公爱打猎，非常喜欢养老鹰捉兔子。一次，烛邹不慎让一只鹰逃走了，景公下令把烛邹推出去斩了。晏子为了营救烛邹，立即上前拜见景公说：“烛邹有三大罪状，哪能这么轻易杀了呢？请让我一条条数出来后再杀他，可以吗？”齐景公说：“可以。”晏子指着烛邹的鼻子说：“烛邹，你为大王养鹰，却让鹰逃走，这是第一条罪状；你使得大王为了鹰的原因要杀人，这是第二条罪状；把你杀了，天下诸侯都会责怪大王重鹰轻士，这是第三条罪状。”齐景公听后对晏子说：“别杀了，我明白你的意思。”就这样，赦免了烛邹的杀身之祸。

上面例子正话反说术恰恰是反战之术在这方面的运用。晏子运用假设“罪状”的方法给没有罪的烛邹设立了三条明显违背常理的罪名，并数给齐景公听。而这些罪名又明显是从齐景公的角度来设立的，因而使齐景公作为旁观者，自己也觉得不合理。并明白了晏子的用意，放过了烛邹。

（二）寸土必争 立场坚定

古时候，有个大财主订了个规矩：庄子里的人遇到他，都要敬礼，否则便要挨鞭子。

一天，阿凡提在街上行走，碰上了大财主。“你为什么不向我敬礼，穷小子！”大财主怒不可遏。“我为什么要向你敬礼？”“我最有钱。有钱就有势。穷小子，你得向我敬礼，否则我就打你。”

阿凡提站着不动。围观的人越来越多，大财主有点心虚，便压低声对阿凡提说：“这样吧，我口袋里有100块钱。我给你50块，你就给我敬个礼吧！”阿凡提慢慢悠悠地把钱装进兜里，说：“现在你有50块钱，我也有50块钱，凭什么非要向你敬礼不可呢？”周围的人大笑起来。大财主又气又急，一下子把剩下的50块也抽了出来：“听着，如果你听我的，那我就把这50块钱也送给你！”阿凡提又把50块钱收下，接着严肃地说：“好啦，现在我有100块，你却一分钱也没有了，有钱就有势，向我敬礼吧！”大财主目瞪口呆。

当你把自己口袋里所有资本都给了对方时，你就没有资格再让对方让步了。

在任何场合，你都不要给对方太大的让步。经验表明，你让步越大，对方对你怀疑越多，而你就更处于被动地位。那个大财主就是一让再让，从而使自己处于被动地位，反被愚弄。我们在不该让步时，绝不可为求眼下一时之安，而让步妥协，而是应绝不让步，站稳立场。

（三）广揽谋士 助己决策

刘备三顾茅庐，终于听到诸葛亮对于天下形势的分析，形成“三足鼎立取其一”的战略规划，这一想法终于使刘备能够雄踞一方，为争夺天下打下了良好的基础。

职场一般都是非常重视谋士型人才的。历史证明，大凡夺得天下者，大凡善治天下者，身边都有一大批多谋善断的谋士。从张仪、萧何、陈平、魏徵，到赵普、朱升、范文程等等，无不为皇帝出过无数奇谋，帮助其主人渡过无数的危机。可以说，没有他们的竭力辅佐，其主人就很难夺得天下，更不要说坐稳天下了。也正因为如此，历史上统治者都提出，欲得天下必广揽贤才，这其中谋士便占了很重要的成分。

谋士可以弥补领导的智力不足。一个领导不可能是处处超群出众的，他可能有胆识、有气魄、有决断和有远见，然而也有可能只是因为正统血脉，但他绝不可能什么事情都能预料到、都通晓。而谋士型人才一般都是智力超群、胸有奇谋，令领导者茅塞顿开，幡然醒悟。谋士型人才能够帮助领导看清当前的形势格局，看清未来发展的基本趋势，并能帮助领导采取最恰当的办法。



对于领导来说，一个谋士恐怕还不足以使领导事事成功，但是，谋士的一点看法，往往能点破迷津，确定大局，使

形势开始朝着有利于己的方向发展。有了谋士之后，领导

的工作剩下来的有两种：一种是你作为领导者所必须做的，另一

种是你的部下应该做的。下一步就是把所有部

下能做的工作恰到好处地委派给他们。这是唯一能使你避免在细节问题上耗费精力，而又在不影响最终效果的情况下减少工作时间的办法。在授权部下的同时，领导者还需要建立一种适当控制手段，即发生什么差错时能立刻采取的补救措施。

（四）以诚等人 忌心不在焉

楚汉相争时，韩信在项羽军中未受到重用，于是投奔汉营。但是在刘邦军中，初期仍然没有受到重用，于是韩信在一气之下逃离汉营，从而有了一段萧何月下追韩信的佳话。

萧何追回了韩信，极力向汉王刘邦推荐。刘邦对韩信本无信任可言，只是禁不住萧何的再三保举，这才答应接见韩信。韩信应召进帐来见刘邦，可是一见之下，韩信对刘邦当时的行为便极为反感。原来刘邦正在洗脚，见了韩信，不仅没有停止，反而仍然悠闲自得地呈享受状，对韩信也是一副爱理不理的样子。韩信将眉头皱着，回头便走。若不是萧何不放心守在帐外，再者若不是韩信一心想借汉王之势建功立业，刘邦便会因此失去一员为他

争得天下的大将，那么楚汉相争最终将鹿死谁手，还真不好说。

在这个故事中，我们不难看出，韩信对刘邦的反感，正是由于刘邦在接见韩信时心不在焉，虚与委蛇。也许，韩信在为刘邦争得天下之后便起了造反之心，也许是由于当时的反感而埋下的种子呢？

这类人，一般在应酬中都缺乏诚意，常会引起应酬对象的反感。因此在日常应酬中，不论你的身份如何，也不论你的应酬对象与你的身份地位有多大的差异，在你与对方的应酬过程中，一旦你表现出了心不在焉的神态，对方同样会对你失去好感，同样会对你虚与委蛇。这样的应酬，将毫无意义。

（五）以人为贵 礼让为先

处世做人，贵在有德。中国人的“处世”，首先是要“做人”，“做人”即是立身处世。做人就是以道德律己，以道德待人。对人“缺德”的评判，是中国社会生活中甚为严厉的谴责。在具体的做人之德上，其主要范畴有“诚实正直”“光明磊落”“言行一致”“忠厚善良”“廉正俭朴”等等。这种以“做人”为处世前提与基础的处世观念，体现了浓厚的尚德特征。与人交往，以德待人。中国传统处世之道的尚德倾向，还表现在强调人际交往的道德性，主张人际应当是与人相处，贵在以德待人。

1. 礼让。中国人历来以“让”为处世美德：家庭内部的礼让被极力倡导，妇孺皆知；在名利面前，“不贪为宝”的高洁品格；对待人际纠纷，先贤主张“退后一步自然宽”。一个“让”

字，可化解纠纷，和谐人际关系。

2. 以诚相见。中国人在人际交往中十分看重“心诚”，由此有“待物莫如诚”的古训。而这一点正是“以德服人”的重要内容。故“开诚公道”，往往能化解矛盾，消除成见，沟通感情。

3. 守信用，重承诺。其基本要求是“言必信，行必果”，即说话算数，言行一致，讲究信用。“一诺千金”“一言九鼎”等成语，生动显示了信用在中国人心目中的价值和地位。

“贵和”是中国人处世性格的另一显著特征。“和”是中国传统文化中极为重要的内容，立足点在于社会的稳定与协调，并直接影响着中国人的思想方法与处世观念。在中国古代重视宇宙自然的和谐、人与自然的和谐，更特别注重人与人之间的和谐。孔子主张“礼之用，和为贵”，就是以和睦、和平、和谐，以及社会的秩序与平衡为价值目标。以“贵和”而论，中国人把“和为贵”作为待人接物的基本原则，追求人与人之间的和睦、和平与和谐，“和”既是人际行为的价值尺度，又是人际交往的目标所在。以诚信宽厚仁爱待人是为了“和”；恪守本分互不干涉是为了“和”；“和而不同”，求同存异，也是一种“和”。

一个颇负盛誉的企业名人，在一次内部培训会上传授他从业十余年的成功秘诀时说道：“事业成功与否，关键在于如何处世做人。”的确，处世之道，就是为人之道，今天我们要能立足于社会，就得先从明白如何做人开始。明白怎样做人，才能与人和睦相处，待人接物才能通达合理，这确实是一门高深的学问，值得我们终身学习。

打开处世之道的第一把钥匙：“与人共事，礼让为先”，病态的人际交往，使许多现代人身心疲惫，苦不堪言。在人际交往中形成良性的互动和信义友善关系，是我们人人所希求的。既然人心同此向往，只要有人迈出真诚改善的一步，定会有人相感而动，在您身边聚集一群互利、互助的同事和朋友。

清代康熙、雍正年间，桐城的张英在京城做官。家人在桐城建相府时与邻居发生争执，彼此为三尺宅基地互不相让，官司打到县衙里。张家总管连忙送信给张英，盼望他给县令写信求情。张英见家书后，复诗一首寄回：“千里求书为道墙，让他三尺有何妨，长城万里今犹在，谁见当年秦始皇？”

总管接信后，深深领会张英和睦礼让、豁达明理的胸襟，立即让出三尺地。邻居看见张家退让三尺，也随即后退三尺，两家不仅化解了矛盾，还为过往行人留下了一条六尺宽的通行巷道，大大地方便了邻里乡亲。

以德礼让，可以消弭许多纷争。如能常常这样做，你就在社会上建立了公信力，人们乐于找你共事，因此事业发展的机会多；你需要别人帮助办事时，也会有很多人拥护协助。礼让是自利利他的相处之道，是真正的双赢，且谚语常说：“量大福大”，以宽大的胸怀、礼让于对方，往往是后福无穷。而这种例子，不妨从自身做起，来验证“量大福大”的道理。

在中国历史上，郭子仪对于心术不正的小人来见他，纵然他的地位很卑微（郭子仪那时已封王），他也一定见，而且一定坐得很端庄，穿上礼服来接见。有很多人觉得奇怪，就问他：“许多达官贵人来见你，你都很随便，为什么这些小人物来见你，你

这样严肃？”郭子仪回答道：“这些人心术不正又很聪明，还很会巴结，不能得罪，万一他将来做了大官，得了志，我们得罪过他，他怀恨在心会报复。”

他的话后来果然应验，擅长于巴结的人，很容易讨得主子的欢心，凡是得罪过他的人，在他得志的时候都没有好结果，有仇必报。郭子仪一生能够平平安安度过，有他的一套学问见识。中国古人身上，有许多很值得我们学习的地方。

处事谨慎，临事不危，有一种小心翼翼的态度，三思而行，这是必然的。但要做好却不容易。做到谨慎，重要的是把握分寸，留有余地。

王刚和同事因为某些工作上的小事而争吵，弄得两人很不愉快，王刚对他的同事说：“从今天起，我们断绝所有关系，彼此毫无瓜葛……”说完话还不到两个月，他的同事就晋升成为他的上司，然而王刚因为当时话讲得过重，只好另谋他就。

谨慎也当留有余地。所以说做人不是事事当谨慎，是说谨慎到一定情况当换一种形式，或叫果敢、或叫灵活。

刘邦在鸿门宴上，被张良叫了出来，实际已离虎口。想要逃走，又谨慎地履行礼节，去向项羽、范增告别，无异于送肉上砧板。这时，刘邦既已出门，该撒腿就跑，而讲礼数去辞行就是愚蠢。所以樊哙说：“大行不拘小谨，大礼不辞小让。”

谨慎，留有余地，不说过头话，不做心力用尽的事，则随时可以应付意外情况。因为于人本身，强中自有强中手，而于事态发展，也时有不测风云。因此，但凡做事就要留有余地，会让你在人际交往中进退自如。