

创业篇

读懂这些故事， 你就成功了！

一个故事就是一种人生的态度

一个故事就是一次命运的转机

一个故事就是一粒成功的种子

一个故事就是一汪幸福的泉水

顾勇 / 主编

人生仿佛也是一场经营。成功与失败，带来快乐与苦痛。作者用温馨幽默的语言将人生的规划娓娓道来，细细品读，都蕴涵着深刻的人生哲理，也许其中的一句话就能改变你的处世观点，完善你对学习、工作、生活、婚姻的态度。可以说，这是必备的人生成长课程。在每节课中作者都会穿插一些发人深省的故事，与读者分享。

创业篇

读懂 这些故事， 你就成功了！

顾 勇 主编

图书在版编目(CIP)数据

读懂这些故事,你就成功了!. 创业篇 / 顾勇主编. — 青岛: 青岛出版社, 2016
ISBN 978-7-5552-2657-4

I. ①读… II. ①顾… III. ①成功心理②创业规划 IV. ①B848.4-49②C913.2-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 002951 号

- 书 名 读懂这些故事,你就成功了! (创业篇)
主 编 顾 勇
编 委 顾 菡 汤仁荣 陈丽娟 崔雪梅 孔劲松 陈建军 郝云龙 郝小峰
张 靖 张久越 王业波 柳乐松 梁学娟 吴学娟 王 曼
出版发行 青岛出版社(青岛市海尔路 182 号,266061)
本社网址 <http://www.qdpub.com>
邮购电话 13335059110 (0532)68068026(兼传真) (0532)85814750
责任编辑 傅 刚
封面设计 祝玉华
照 排 青岛双星华信印刷有限公司
印 刷 青岛双星华信印刷有限公司
出版日期 2016 年 9 月第 1 版 2016 年 9 月第 1 次印刷
开 本 16 开(710mm×1000mm)
印 张 14.75
字 数 180 千
书 号 ISBN 978-7-5552-2657-4
定 价 29.00 元
编校印装质量、盗版监督服务电话 4006532017 0532-68068638
印刷厂服务电话:(0532)86828878



序 言

故事，是上天赋予我们最好的礼物之一。

一个故事就是一种人生，一个故事就是一次转机，一个故事就是一次对成功的指引……

在故事里，我们能够找到自己的身影。我们一次次驻足，一次次停留，一次次反思，一次次体味……就像品尝一杯杯美酒，芬芳浓郁而耐人寻味，味美纯正而醉人心扉。

故事折射人生百态，引导我们感悟生命的华彩乐章，给我们以成功的启迪。对此，我们深表感激。同时，我们亦希望尽绵薄之力，将这些故事编写成册，引发更多人的深思，指引更多人迈向成功。

正因为此，我们精心编写了《读懂这些故事，就成功了！》系列丛书。丛书包括“青少年篇”、“职场篇”、“创业篇”、“婚恋篇”共四册。

故事，是青少年朋友的良师益友。读这些故事，会在不经意间触动你的弦，哲理与智慧如同一股股清澈的山泉，慢慢渗入你的心，还有利于扩展你的眼界，帮助你树立良好人格，找到自我价值，拥有自信，不畏艰难，让你在成功之路上少走弯路。

故事，是职场人士的指路明灯。读这些故事，在不知不觉间，帮助你完成一次次对职场和人生的思考，帮你拨开职场迷雾，让你学会勇敢地面对挑战，使你学会避开职场雷区，让你能够真正驰骋职场。

故事，是创业者的铺路之石。读这些故事，在潜移默化中，帮你解放思想、树立目标、控制情绪、培养毅力、学习经营……一个个故事，恰如为你的创业之路铺上一块块基石，让你在创业之路上站得更高、看得更远。

故事，是婚恋者的幸福源泉。读这些故事，犹如春风扑面、春雨润心，让你在婚恋生活中不再迷茫，掌握追求的方法、相处的艺术，真正理解“唇齿相依，平淡是福”，真正做到“不离不弃，呵护爱情”。

丛书中的故事，每一篇都是人生体验的升华，是人生智慧的结晶。这些故事，在创作上，避开了生硬简单的说教；在语言上，于简练中引发出人生的真理。只要粗略一读，就会产生排除心中的烦恼、兴犹未尽的感觉；用心品读，更会使人茅塞顿开、神清气爽，生发灵性和睿智。

最后，真诚地希望本丛书能对您有所启迪和帮助，希望您能和家人或朋友一起分享。此外，特别感谢路纯、孙金叶、陈丽娟、顾菡、李玲、汤仁红等同仁在编写本丛书时所给予的帮助。谢谢！

目 录

第一章 创业第一步,解放思想,观念先行

有位著名企业家说:“创业伊始,首要的不是技术的革命,也不是产品的革命,而是观念的革命。”学习新知识,摄取新信息,存储新观念,就是积累无形的资本,为创业成功做准备。

难忘的礼物:勇敢去闯荡	1
财主的收获:一味跟风不可取	2
啄木鸟与病树:不要错失良机	2
贪心流浪汉:该出手时就出手	3
男孩赚钱:敢于尝试的精神	4
财富神话:在得失中体会	6
舍不得丢的宝贝:学会放弃	7
莫名的满足:不断自我总结	9
老鼠开会:难以实现的好主意	9
大雨过后:优势也会变陷阱	10
富翁和狼:机会与陷阱相伴随	11
寄居蟹:靠别人,不如靠自己	13
锈坏的锁链:不因细微而忽略	13
崇尚节约:会创业也要会守业	14
得到和失去:懂得欣赏生活	16

读懂这些故事,你就成功了!(创业篇)



第二章 创业进行时,诚信为人,包容处世

是否会为人处世,直接决定了创业的成败。在为人处世方面,中国古铜钱给我们极好的启示——内方外圆。“方”,人格自立、品质优秀,是做人之本;“圆”,善于处世、懂得交际,是处世之道。

一则寓言:礼貌和教养让你受欢迎	18
最后一课:最值得尊重的是品德	19
“购买上帝”:做一个有爱心的人	20
诚信的摩根:人生需要信誉	22
“救命恩人”:诚实的品格	23
记账过桥:相信你自己	24
龙争虎斗:处世进退之道	25
唾沫自干:相处需要包容	26
渔夫辨忠奸:适度的恭维	27
睿智的服务员:理直气和	28
顾客的投诉:把耳朵“闭上”	29
“早安”:获得人缘很简单	30
大度狄德罗:拥有宽广的胸怀	32
善意的谎言:给他人一些鼓励	33
慷慨的农夫:帮助别人受益自己	34
狐狸的末路:为失意买保险	34
拿破仑的赞美:不轻信赞美	36
林肯决斗:不轻易指责别人	37
老和尚收徒:有点防人之心	38
老虎与鳄鱼:抓住敌人的弱点	40
巨蟒与响尾蛇:选择不同策略	41





第三章 目标加行动,远大目标,积极行动

要想创业成功,首先要有一个明确的目标,目标要建立在能力的基础之上。其次,就是要立即行动,再远大的目标没有行动也毫无意义。目标加行动,创业才可能成功。

成为音乐家:有一个明确的目标	44
幼时海涅:拥有前行的方向	45
麋鹿哪儿去了:你心中的目标呢	46
游过海峡:别低估目标的重要性	48
只有两点:记住你的最终目标	50
亨利的梦想:为长远事业奋斗	51
画家梦:始终坚持心中的梦想	53
一生的志愿:用目标激励心灵	54
比塞尔人:生活从选定方向开始	55
动物世界:抓住目标不放松	56
出路与退路:全神贯注追逐目标	58
盲人大臣:守住信念实现梦想	60
一颗种子:需用勤劳浇灌理想	61
乔尼的困惑:积累出来的成功	62
神秘的箱子:用追求支撑人生	64

第四章 心态很重要,控制情绪,积极快乐

心态消极的人,情绪低落,无论如何都挑不起事业的重担,因为他们无法直面一个个挫折。凡事业有成的人,都拥有积极心态,他们自信乐观,即使在毫无希望时,他们也能看到一线成功的亮点。

阿P失眠:心态的神奇魔力	66
--------------------	----

快乐的杰里：积极面对人生	67
两个盲人：永不相信命运	69
十二次手术：你能够忍受吗	71
机智的卓别林：学会控制情绪	72
罚款十美元：控制你的愤怒	72
想出来的烦恼：远离猜疑心	74
自杀的年轻人：意志克服自卑	75
人生圆圈：跨出你的舒服区	76
皮特的秘密：看到灿烂的一面	77
英雄米契尔：只要有一线希望	78
善良小女孩：明天一定会更好	79
法老与国师：凡事都有两面性	80
疯狂的崇拜者：迷失在掌声中	83

第五章 毅力不可缺，不畏困难，笑对失败

美国著名将军乔治·巴顿说：“困难像弹簧，你弱它就强。”逃避困难和失败的人，永远是弱者；用微笑去面对困难和失败的人，永远是强者。想要创业成功，必须具备坚忍不拔的毅力，不畏困难，笑对失败。

渔王教子：挫折也是宝贵财富	85
一支火把：磕磕绊绊走向成功	86
失业后：跌倒的地方也有风景	87
被辞退十八次：不为挫折所吓倒	88
霍夫曼奋斗史：坚强面对挫折	89
切莫低头：抬头是片蓝蓝的天	91
热爱苦难：是财富还是屈辱	92
创造奇迹：不要总盯着困难	94
艰巨任务：别把困难放大	96



象鼻虫害：捕捉危机中的转机	97
比尔很不满：是困难还是不便	98
直率的沈从文：坦言失败	100
生意失败以后：学会失败	101
有趣实验：请“再试一次”	102
热心人：你是自己的上天	103
超级巨星：屡败屡战的信念	104
国王与蜘蛛：不屈服，不放弃	105
科拉赛车梦：把失败写在背面	106
硬汉海明威：可以摧毁，不能击败	107

第六章 成功小秘诀，自信执著，敢想敢干

成功令人羡慕，成功也有小秘诀，如有人因自信、执著、富有远见而成功，有人因敢想、敢干、心志坚强而成功，还有人因勇气、忘我、富有开拓精神而成功……向成功者学习，我们能收获经验、少走弯路。

永远坐票：自信、执著、富有远见	110
小泥人过河：敢想、敢干才能成功	111
魔法戒指：希望是成功的秘诀	112
上升的气球：自信是成功的关键	114
虚掩着的门：富有开拓精神	115
美丽的鹦鹉：忘我是成功的捷径	116
两人酿酒：成功需要再坚持一刻	117
爱玛买票：抓住万分之一的机会	118
画廊咖啡厅：成功来自小小创意	119
卖包子的女人：出色在自己的领域	120
两个樵夫：在调整中成就自我	121
成功的秘诀：去做并持之以恒	122



四年四个月：成功需要多长时间	123
老鼠实验：正确的态度引导成功	125
怪异演说：简单的事情重复做	126
大师罗丹：成功缘于你的专注	128
路曲心直：心志是成败的关键	129
牙刷大王：从细微中积蓄力量	131
良性循环链：充分地利用资源	131
让大手抓糖：善于利用他人的力量	133
特殊考核：成功往往在承受极限后	133

第七章 掘第一桶金，积累经验，步入正轨

对大多数创业者来说，他们有的是热情和干劲，缺少的是资金和经验。而资金往往是创业所必需的，所谓初次创业成功就是掘到第一桶金。有了这第一桶金，加上掘金过程中积累的经验，创业之路就开始步入正轨。

三通电话：创业其实并不难	135
皇家婚礼：精明头脑抓商机	137
金子和水：请换一种思维	138
半价红茶：时刻准备成功	139
买厂圆梦：借力实现梦想	141
借钱买公司：压力创造勇气	142
循环贷款：不同寻常的构思	145

第八章 经营有准则，舍小取大，别出心裁

聪明的创业者，不会将顾客分为三六九等，而是视顾客为上帝；他们诚实、守信、和蔼、可亲；他们绝不会为了蝇头小利而抛弃长远利益；他们经营方法多样，别出心裁……

“心”少一点：人心是无形资产	147
诙谐对联：顾客不分三六九等	148
空姐的失误：以微笑面对不满	149
创业哲学：别人需要什么	150
智者赚明天：花点时间考虑明天	152
毛驴效应：决策切忌犹犹豫豫	153
零缺陷妙方：让你的产品一百分	154
周到服务：舍小利赢美誉	155
豆芽大王：虚张声势巧经营	156
兔子报仇：不轻视任何对手	157
新鲜炸鸡：严格控制质量关	159
龙虾的焦虑：遭遇“速度之魔”	161
点“虾”成金：经营要独具慧眼	162
双胞胎酒吧：拥有独特魅力	163
猜猜谁来吃晚餐：特色经营	165
不按常理出牌：逆向经营	166
胡雪岩借贷：为未来投资	167
不肯认输的麦西：经营四原则	169
大象经营哲学：向大象学经营	170

第九章 营销有策略，独辟蹊径，突出重围

对于任何创业的人来说，要想在激烈的市场竞争中占有一席之地，就必须将自己的产品销售出去，收回货款，获取利润。营销是利润的“发动机”，是竞争的“金钥匙”。

伟大推销员：和客户交朋友	172
推销精神：坚忍不拔很重要	173
街头小贩：谁能顽固到底	175
制造神秘：利用人们的好奇心	177



兄弟开店：假痴不癫巧销售	178
“幸运糖”：小主意赚大钱	179
一杯咖啡五千日元：出奇制胜	180
油漆店赠刷子：赢得顾客的好感	181
苏格拉底问答法：让对方说“是”	182
口渴促销：主动去创造需求	184
超常规促销：把握顾客心态	185
利用总统售书：借助外力营销	186
难伺候的客户：善于获得认同	187
巧卖胶水：一枚金币的推销术	188
死玫瑰花：巧妙运用逆向思维	189
老鞋匠的智慧：欲擒故纵吊胃口	190
“笨蛋”法林：逐步降价促销法	191

第十章 管理有方法，有效沟通，巧妙应对

超强的管理能力，是创业过程中不可缺少的。管理，不是越权，而是在自己工作的方法上、思维上的超越，在自己工作精神上、素质上的超越。要做到杰出管理，必须在自身的思维、方法上多下工夫，真正做到“换脑筋，想办法，干实事”。

“让人做事”：谁是问题解决者	193
亚当斯选帅：用比自己优秀的人	195
且慢下手：细致彻底观察你的员工	197
画鬼最容易：设置明确的考核指标	199
富翁的脉搏：建立正确的奖惩制度	200
高尔文的拢心术：从小处关心员工	200
猴子护卫：授权也要考虑细节	202
猴子取食：岗位与相互协作	203

求人广告：内部跳槽也不错	204
警犬虎子：都是玩笑惹的祸	205
拿破仑救人：巧用“大棒”	206
康熙与魏东亭：学学情感投资	207
出人意料：与员工有效沟通	209
简单数字：“竞争”管理法	210
传奇女性：“沟通式”管理	211
亲和的需要：“鼓动”管理法	214
现场决策：“倒金字塔”管理法	216
本田的法宝：“直升机”管理法	217





第一章 创业第一步，解放思想，观念先行

有位著名企业家说：“创业伊始，首要的不是技术的革命，也不是产品的革命，而是观念的革命。”学习新知识，摄取新信息，存储新观念，就是积累无形的资本，为创业成功做准备。

难忘的礼物：勇敢去闯荡

喜剧演员戴维·布瑞纳出身于一个贫穷但很和睦的家庭。在他中学毕业时，得到了一份难忘的礼物。

他回忆说：“当时我的很多同学得到了新装，有些富家子弟甚至得到了新的轿车。当我跑回家，问父亲我可以得到什么礼物时，父亲的手伸进上衣口袋，取出一样东西。我伸过手去，他把礼物轻轻坠落到我的手上，原来只是一枚硬币！父亲对我说：‘用这枚硬币买一张报纸，一字不落地读一遍，然后翻到分类广告栏，自己找一份工作，到这个世界去闯一闯，它现在已经属于你了。’后来当我回首我的家庭和生活时，我才认识到父亲给予我的礼物是整个世界。”

成功课堂

人生的路要靠你自己走，人生的价值要靠你自己去实现，如果连出去闯荡的勇气都没有，谈何成功？因此，既然你打算创业，那就不要犹豫，请立即勇敢地迈出去。

财主的收获：一味跟风不可取

城南住着一个勤劳的农民。一天，他在自家的西瓜地里发现了一个大西瓜，他又惊又喜，心想：这么大的西瓜真是难得一见，我应该把它献给皇上。于是，他来到皇宫，把西瓜献给了皇上。皇上见到这个西瓜很高兴，便赏赐给农民一匹骏马。这件事很快就传遍了整个京城。

城北的一个大财主动了歪脑筋：献一个大西瓜就能得到一匹骏马，那如果我献一匹骏马，皇上会赐给我多少金银珠宝呢？于是，财主进献了一匹价值连城的骏马。皇上也很高兴，吩咐侍者：“把前些日子那个农民进献的大西瓜，赐给这个献骏马的人吧。”



成功课堂

不同的环境，造就不同的心态，那些喜欢模仿别人的人，注定会一事无成。所以，如果你想要在事业上有所突破，就一定要有自己的独到之处，切不可盲目跟风。

啄木鸟与病树：不要错失良机

森林里住着各种飞禽，它们每天都在大树之间寻找食物，啄木鸟茱迪也是其中的一分子。

这天，茱迪在空中看到了一棵生病的大树，便停在树干上“噔噔”地啄起树皮来。

“茱迪，你在干什么？”调皮的小猴问道。

“我正忙着找虫子吃，你别来打扰我。”

“我看这棵树很健康，虫子肯定不多，你能吃饱吗？”

“那怎么办？”



“等虫子多了再吃，不就行了。”

“对啊！我怎么没想到，还是你们猴子聪明。”

于是，茱迪在这棵树上搭了个窝，每天靠野果为生，一心等着树里的虫子多起来。就这样，一个月过去了，大树因虫子增多而枯死，叶子也全部掉光。这时，茱迪兴高采烈地趴在树干上，准备将树皮啄开吃虫子，然而半个小时过去了，树皮没啄开它却累得头晕眼花。

这时，小猴跑了过来说：“茱迪，大树里面的虫子已经很多了，你为什么不吃呢？”

“还不是你害的，虫子多了有什么用，我连啄开树皮的力气都没有了，怎么吃虫子啊？”刚说完，茱迪就从树上掉了下去，摔死了。

成功课堂

机会只有一次，它并不会因时间的流逝而越积越多，却会因放弃而永远消失。创业的过程就是在等待良机的出现，不要因为贪婪、求快而放弃了不起眼的机会。

贪心流浪汉：该出手时就出手

大卫是一个沿街乞讨的流浪汉，他最大的梦想就是能拥有一万美金。

一天，大卫无意中发现了一只跑丢的金毛猎犬，他见四周没人，便把狗拴在了一个隐蔽的地方。

这只金毛猎犬的主人是一个大富翁，这只狗走丢后，富翁很着急，于是贴出了一则寻狗启事：我家的金毛猎犬走丢了，请拾到者速速归还，即付一万美金酬金。

第二天，大卫听到了这个消息，便迫不及待地牵着狗去领那一

