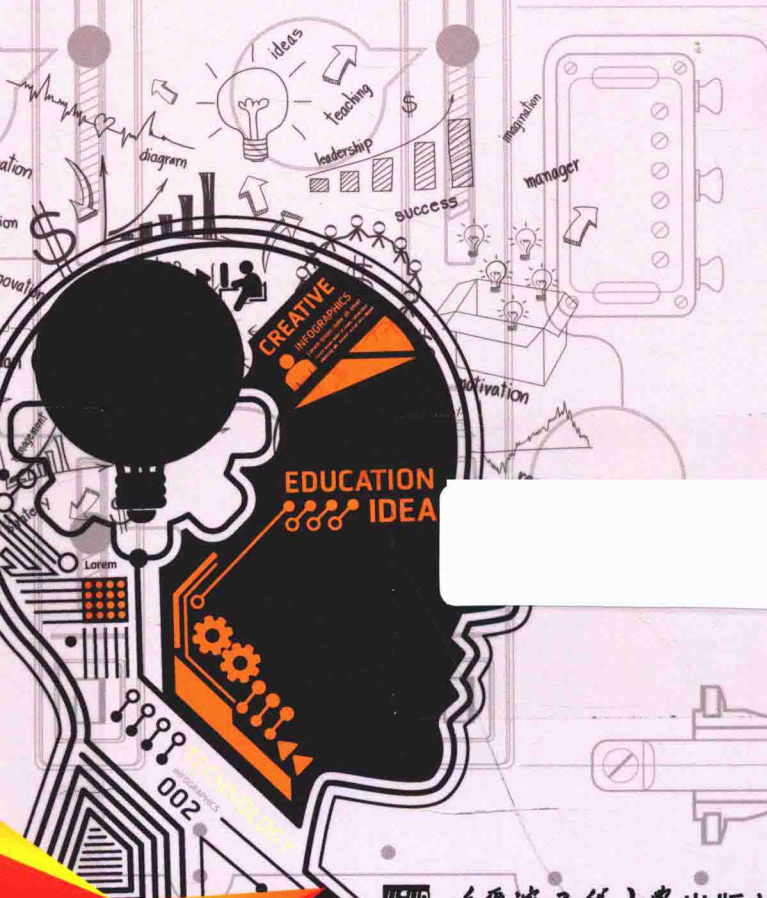


大学生创业基础

DAXUESHENG CHUANGYE JICHU

王云龙 著



HEUP 哈尔滨工程大学出版社

大学生创业基础

王云龙 著

HEUP 哈尔滨工程大学出版社

内 容 简 介

本书是面向大学生及社会各界人士的创业实践入门指导书,通过浅显易懂的语言将有关创业的必备知识和相应的学习分析方法一一介绍。全书旨在保持客观的情况下,引导青年人的创业方向,帮助大学生掌握较为实用的知识框架和创业技能。

图书在版编目(CIP)数据

大学生创业基础/王云龙著. —哈尔滨:哈尔滨工程大学出版社,2017.6
ISBN 978-7-5661-1555-3

I. ①大… II. ①王… III. ①大学生—创业
IV. ①G647.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2017)第 152538 号

选题策划 刘凯元
责任编辑 张忠远 李 翔
封面设计 博鑫设计

出版发行 哈尔滨工程大学出版社
社 址 哈尔滨市南岗区东大直街 124 号
邮政编码 150001
发行电话 0451-82519328
传 真 0451-82519699
经 销 新华书店
印 刷 北京中石油彩色印刷有限责任公司
开 本 787mm×1 092mm 1/16
印 张 11.25
字 数 208 千字
版 次 2017 年 6 月第 1 版
印 次 2017 年 6 月第 1 次印刷
定 价 35.80 元
<http://www.hrbeupress.com>
E-mail:heupress@hrbeu.edu.cn

前言

现今,中国社会在飞速发展,中国市场经济体制也在不断完善,但是大学毕业生却面临着极其严峻的就业环境,再加上社会压力以及家人的期望带来的压力,使得高薪职业人人想争,低薪职业没有任何人气,让许多刚毕业的大学生失业。在这种情况下,自主创业会是越来越多的大学毕业生未来发展的新趋势。《大学生创业基础》正是一本面向大学生的创业实践入门指导书,通过浅显易懂的语言把有关创业的必备知识以及相应的学习分析方法一一介绍。全书旨在保持客观的情况下,引导大学生的创业方向,掌握比较实用的创业技能和知识框架。相信这本书能够为具有创业梦想的青年人提供一定的创业指导。

本书第一章主要是对年轻人创业遇到的种种问题和疑惑,以及想创业的年轻人遇到的问题给予一定的指导。

由于现在很少有提到自由职业者未来发展方向的书籍,所以本书第二章主要是对创业与自由职业总是混淆的年轻人灌输科学知识,对想成为自由职业者的人进行入门指导。

第三章主要是对创业整个过程进行全方位地科学分析和解读。

第四章通过将现在流行的主要互联网创业项目进行介绍和分析,为创业者提供客观准确的创业信息,以及对互联网创业的未来进行推测。

第五章把前几章的知识汇总并加以解读,总结了大学生创业未来的前景与更深层次的创业思维。

该书的编写得到了许多人的帮助,尤其是得到了作者的所在学院领导的大力支持。在此,对支持与帮助本书成稿、审定的相关人员,以及出版单位致以衷心的感谢。

由于作者能力水平有限,如有遗漏或不妥之处,敬请各位专家和广大读者给予批评和指正。

著者

2017年3月

目 录

第一章 为什么要创业	1
第一节 确定你的动机	2
第二节 学习真的无用吗	6
第三节 就业和考研的选择	8
第四节 如何获得大局观	10
第五节 找好退路,没有捷径	12
第六节 是想创业还是想做一个自由职业者	16
第七节 不要总以为是自己是正确的	17
第二章 自由职业者	23
第一节 什么是自由职业	23
第二节 未来的职业前景	24
第三节 为什么要当自由职业者	25
第四节 怎么做自由职业者	29
第五节 未来与梦想的碰撞	36
第六节 自由职业者的职业规划	38
第三章 初识创业者的快速上手指南	40
第一节 学会失败	40
第二节 创业需要什么	47
第三节 市场营销	55
第四节 创业团队与领导者	59
第五节 财务计划与预算	68
第六节 创业融资	79

第七节 创业管理	95
第八节 如何创立一家公司	98
第九节 公司破产怎么申请	108
第十节 创业必备的法律知识	111
第十一节 制订一份合适的创业计划书	120
第四章 初识互联网创业	127
第一节 互联网的起源与发展	127
第二节 中国互联网整体创业情况	133
第三节 网络的真正载体——网民	137
第四节 网络众筹与网络众包	139
第五节 替代无聊的产物——网络直播	148
第六节 经久不衰的娱乐活动——网络游戏	151
第七节 兴起的新式教育——在线教育	155
第八节 逐渐壮大的微商	163
第五章 大学生创业启示录	169
第一节 大学生创业启示录(上)	169
第二节 大学生创业启示录(下)	172
第三节 大学生创业启示录总结	173

第一章 为什么要创业

创业,这是一个在市场经济里热度不减的永恒命题。

在开始阅读本书之时,先谈谈你适不适合创业。

对于每一位年轻人来说,可能都藏着许许多多的梦想,比如说通过创业赚大钱,因为创业的成功是对自己实力的肯定。而本章的侧重点是在创业之前或创业时应该怎么铺垫人生。在讲之前,首先科普一下创业。

对于创业的一些定义,各大搜索百科并没有收录完整,有一些则很不完全,为了让读者能够了解和学习创业知识,在这里先简单定义一下。

创业本义就是实现价值,开创事业。其中的大学生创业市场并不代表某某就业大市场,也不是创业板市场,而主要指在全国范围内经过高等教育的学生或专业技术人才尝试发现通过某种手段创造出更多的财富、价值,并实现某种追求或目标的过程当中的整体经济体。

而创业项目指的是创业的切入点,创业项目的选择正确与否直接关系到创业的兴衰成败。这里我们所说的大学生创业项目是指具有能够运用到高等教育知识和专业技术的创业项目。还有三点要记住:

第一点,不用在乎这个名头,假如能在大学期间积累创业或者实习经验,把事情搞定,那么你就算在社会上迈出了第一步。

第二点,反对盲目参加所谓的创业比赛和创业联盟,更反对大学生找借口拿创业替代就业。大学生一定要多动脑,避免被创业。

第三点,少吹牛,多学点有用的知识,最好能精通至少一种技能,不要以为自己时间多就懒惰下去,不要只是为了毕业而上大学。

第一节 确定你的动机

一、你是怎样理解创业的

如果你出生在交流基本靠喊、靠写信的 19 世纪,那你想创业,那就太超前了。在那个时代,并没有创业这个名词。与创业类似的,是当一名商人,因为在中国,真正的资本运作基本上是靠商人的流动和人与人之间的信誉逐渐奠基创业的现代概念,比如说晋商、徽商等。

而作为中国古代商人代表的晋商和徽商也正是因缘而起。晋商兴起于明初,即 14 世纪中叶,因北方边塞大量驻军,明朝实施“开中法”而开始兴起。所谓开中法,即商人输粮供边塞军士食用,朝廷付商人盐引,商人凭盐引到指定盐场和指定地区贩盐,由于盐是专卖品,因此获利颇丰。而晋商抓住时机,以地缘优势,借“开中法”捷足先登而兴。徽商则是明弘治五年(1492 年),明朝改“开中”为“折色”,商人以银两换取盐引后贩盐,徽商以地缘近两淮盐场集散地——扬州而在两淮大显身手。晋商衰败于清末,随清王朝的灭亡而衰败。徽商则是从清朝道光十二年(1832 年)实行盐法改革,将“纲盐制”改为“票盐制”,取消了盐引和引商对盐业的垄断后开始衰败。从中可以看出有需求就会有商机,有商机就会有新的经商方式。

后来逐渐有了电报、电话、移动电话,有了点对点或点对多的信息交流,让生活丰富的同时也让信息繁杂,让每一个人都可以从中找到自己感兴趣的商品和话题,使创业变得更加便捷,再加上每个国家都大力支持创业,于是便有了一波又一波的实业浪潮,而且这时候的“创业”就已经有了很多盲目跟风的情况。

而现代意义上的创业投资最早起源于 20 世纪初,当时美国一些富有的家庭和个人投资者把资金提供给一批新办的企业,其中不乏一些现在仍然在壮大的跨国公司。比如说耳熟能详的微软,由比尔·盖茨与保罗·艾伦创办于 1975 年,公司总部设立在美国的雷德蒙德,以研发、制造、授权和提供广泛的电脑软件服务业务为主,现在已经是世界知名的大企业。

而我国的创业投资起步于 1985 年,其标志是中国新技术创业投资公司的成立。经过二十多年的探索与发展,我国的创业投资业已初露端倪。从整体上说,我

国的创业投资业比以往有了相当大的发展,已经取得较好的成绩。

最近的大学生创业故事汇编起来,共同点大都是卖吃的。现在很多大学生创业就是沙县小吃的升级版。农村大学生花光了父母一辈子打工积蓄,熬干了父母最后一分精力,最后还不如村里的电工、木匠赚得多,很多已经沉沦的人无法掌握话语权,而感到心酸难过。大学是给人梦想的地方,但一出校门,大学生立马就是野猫了,谁也不会管你。

许多大学生会反驳道:“我没钱,但我可以找人融资啊。只要我想法够好,把投资人的钱拿到,就算成功了。”这个想法太过简单了。中国投资人会谨慎地分析投资的风险和收益,不会做亏本生意的。

大学生毫无经验,能成功者寥寥无几。创业要和各部门领导、职工、客户、供应商等数百人打交道。大学生没有经验,不知道如何处理这些关系。总之,大学生现在已经没机会再复制当年的低成本优势了。

创业是什么?创业是创业者对自己拥有的资源或通过努力对能够拥有的资源进行优化整合,从而创造出更大经济或社会价值的过程。现在国家鼓励大众创业、万众创新,不少刚毕业的大学生也跃跃欲试,那么下面提几点建议。

1. 去打工吧

大家是否感到奇怪,怎么提议去打工?大家都熟悉“二八法则”,下面用二八法则去剖析创业:第一阶段,20%创业的人坚持下去了,80%创业的人没坚持下去;第二阶段,20%坚持下去的人方向正确了,80%坚持下去的人方向错误了;第三阶段,20%坚持下去方向正确的人创业赚钱了,80%坚持下去方向正确的人创业没赚到钱;第四阶段,20%坚持下去方向正确的人创业赚到小康水平的钱,80%坚持下去方向正确的人创业赚到温饱线的钱。

上面这段文字,仅简单罗列了四个阶段,成功概率是千分之一点六,1 000个人中只有不到两人会成功,达到小康水平,实际用二八法则分析创业要比上面复杂。这里只想表达一个观点:创业成功是小概率事件。

要创业,前提是要先活下去,才能谈理想、谈抱负,否则就是扯淡,所以先去打工,先确保自己能活下去。如果运气再好点,能够在自己感兴趣的行业里打工,为创业积累经验,那将是最优选择。

2. 摆正心态

创业只是有别于打工的另一种劳动方式。现在流行微商,鼓吹微商的氛围使得大家都不安分了,认为微商容易赚钱、容易成功。结果就是一天十几条信息刷

屏,朋友圈都是他们发布的产品信息。努力,但方法错了。只要他们对比下一年来到底有多少订单,有多少收入,就知道值不值得做了。我们要正确认识自己,降低心理预期,清楚了解自己的能力及资源,在条件允许的情况下做适合自己的事情。

3. 顺应时势

选择一定是比努力更重要的。努力只是成功的必要条件,不是充分条件,每一个成功的人必定都是努力的,但更多的是时代赋予了他们机遇运气,认清自己的优势、劣势和具备的资源条件,顺应时代发展形势,按发展的规律努力去做,等待运气裁决。

4. 积累资源

要善于积累客户资源、积累技能、积累金钱、积累人脉。

我有个朋友原来在一家抵押贷款公司打工,熟悉了流程,懂得了规则,掌握了大量的客户信息,几年后,跳出来单干了,辉煌的时候,资产应该有几千万。

5. 遵循本心

前面四条建议只是在特定时代背景下所经历的经验而做出的判断,人生只有一次,在法律允许的范围内,作为一个不甘落后的大学生想做什么就去做,但是无论成败,你要对自己的选择负责。

二、怎样思考未来的创业前景

1. 创业效应推动当下毕业大学生创业

现在毕业的大学生在聚会时谈得最多的无非是工作。你做什么工作?工资待遇怎样?你有创业的打算吗……皆为聚会时的热聊话题,其中可能就会听到某某同学成立了自己的公司,于是形成创业效应链,是掀起大学生创业热潮的原因之一。

2. 国家政策的扶持和鼓励点燃大学毕业生的自主创业梦

国务院办公厅发出通知,未来将在全国范围内启动“大学生创业计划”,为大学生创业提供了政策保障,面临税收、贷款多重政策的鼓励,且创业门槛极度降低,这一鼓励政策的启动,造就了一批自主创业的大学生,在一定程度上提高了毕业大学生创业的比例。

3. 互联网创业的成功人士促使创业大学生以他们为榜样

说起互联网,马云、马化腾等一批创业先锋的成功案例是众人街谈巷议的话题,想必许多高校的教师在课堂上也都滔滔不绝说过。所以当下毕业大学生会

以马云、马化腾为榜样,开启创业路也就不足为怪。

那么当下毕业的大学生一定要创业吗?大学生创业是锻炼了自己,还是毁了前程?

有国家政策的鼓励和扶持,在创业道路上也涌现出那么多的成功人士,或许很多人会认为大学生创业是最佳的选择。创业没错,但真的是什么人都适合创业吗?马云是成功了,但创业的人比比皆是,并非人人都和马云一样幸运,中国 14 亿人才出了一个马云。据不完全统计,截至 2015 年 12 月 31 日,IT 公司库里共有 989 家公司关闭或正处于倒闭的边缘。你会说这部分创业者没有受到过成功人士的激励?你会说这部分创业者不比即将步入社会的大学生有经验吗?

有部分大学生就业屡次遭拒,就认为自己不适合就业,而适合创业,这不是自欺欺人吗?连就业的能力都没有,创业的能力又是从何而来呢?部分大学生以提高自己的执行能力和学习能力为主,不是否决了你的创业梦想,而是应该先就业后创业。

当然还有部分毕业生是外向交际型的,且不说他们适不适合创业,这部分大学生自我感觉良好,颇为自信,并会经常把自己在学校推广产品的成功案例拿出来分享一番。但你要认识到,学校里面推广与学校外面推广相比就是小巫见大巫,针对的推广对象是截然不同的,换言之,在学校里面推广相当于企业老板拿自己的产品在自己的公司做宣传推广。这部分毕业大学生适合创业,但要知道创业不单单是做生意。项目定位不明、团队管理不善,以及商业模式不清晰都可能是导致创业失败的原因,创业路上把握好锻炼自己的机会至关重要。

最后还有部分大学生凭自己的出身背景好,就觉得自己创业比别人有一定的优势。这当然是优势,但自从国家鼓励政策启动后,这就不是优势了!在门槛降低、贷款无忧的前提下,有能力的大学生比有钱没能力的大学生更容易成功。就拿 2015 上半年兴起的 O2O 行业来说,对 O2O 行业比较乐观的创业者上半年的思维是互联思维,认为只要是传统行业的问题,都可以利用互联网来解决,于是陷入烧钱的无底深渊。直至下半年 O2O 行业急剧转冷,才认识到并不是所有的行业都能通过互联网的结合而形成更高效商业模式。没有一个明晰的商业模式,烧再多的钱也是徒然。所以这部分大学生在创业道路上萌生了这样的思维——钱是万能的,这部分学生应多关注创业课,改变自己的思维模式,为创业铺路。

创业路漫漫,是一件厚积薄发、循序渐进的事情,不是什么人都适合创业。创业路上有得有失,善用才能把失去的补回来才是关键。

接下来就是本书重点介绍的信息爆炸的互联网时代。这个时代是一个交流、交通都极其顺畅,但个体差异极大的时代。比如说你可能每年都可以出国玩几次,而我只能在楼道里跟老人下棋;你可能上了个好大学,有了个好工作,而我却一事无成。

这代表着鸿沟不仅仅在于“信息”这个问题,更是包罗万象,因为网络只是把人与人的距离拉近,但是以前的信息鸿沟还在。再加上网络上知识的碎片化使人的认知发生了极大的改变,别人的一些成功经历自己认为也能做到,但是你可能就是做不到,而这就是现实鸿沟。因为以前大家目光都很短浅,比如说,你我都是一个村子里的,可能我看看你,你看看我,就这样一天天就过去了,但现在只要你一上网,全世界的新闻、资讯、知识都会围着你转。

于是你就会发现,原来世界这么大。打个比方,本来你买个比较高档的奢侈品挺开心,可你马上就看到有人买了比你还要奢华的东西,你就会想为什么我不能有?这就把愉悦的心情弄没了。就好像你看到有的人读了哈佛、牛津,你就想为啥我不能去读,于是即使你考上清华、北大也就不开心了。

这些网上的闲言碎语如果不仔细推敲,就如罂粟花,看上去很美,实则是精神鸦片;它让人雾里看花,眼中到处是成功的希望,蒙了眼,捂了鼻,着了魔,失了心,久而久之会使很多人偏离正常社会的认知。假如是聪明的人,就会对此类信息退避三舍,宁可走一条学业之路,找一份稳定的工作。

交流是好事,但会让很多难以透过现象看本质的人迷失在创业怪圈里。你可以通过交流软件和许多外国知名人物对话,却不知道你俩的鸿沟堪比东非大裂谷。现在你有非常多的途径了解成功人士的辉煌,所有新鲜有趣的科技事物,但是,唯独不告诉你不要成天不切实际地胡思乱想,抱怨现在日子过得无聊烦心。你现在最主要的事情就是把自己的心收拾好,好好过日子,努力学习,努力奋斗,确定好目标。

第二节 学习真的无用吗

可能有人会想,大学学的东西很多用不上,而且那么多成功的企业家也没上过大学,不也是一样赚大钱吗?

一、知识改变命运

如果觉得在大学学习知识没有意义,一点用都没有,那你就大错特错了,因为在大学学的不只是知识,更重要的是培养你的学习能力。就比如抽象的高等数学和需要动手的许多实验,这些需要经历之后才会得到锻炼,大学是培养一个人独立学习能力的地方。什么叫学习能力?能够独立观察、分析、思考、创造,以及表达、沟通、提升才算是一个人的能力。可能有时候在学习生活中会觉得身边的学霸有些脱离实际,只按教条办事,纸上谈兵都挺厉害,实际上什么也不会。其实这就大错特错了,养成了好的习惯,掌握了对自己最有效的方法,培养了处事原则,了解了社会规范,那可就是放之四海而皆准的能力。掌握了学习方法,再经过优胜劣汰,成体系的人就能胜出,而这样的例子有很多。

二、出身好坏并不能决定命运

虽然有很多成功的企业家没有接受过高等教育,但是在高速发展时代中一直没怎么犯大错误,他们都是时代的宠儿。“站在风口上猪都会飞”,在这个高速发展的时代,与其说人推动了社会发展,倒不如说是时代背景推动了社会发展,而且现在在中国,已经来到了注重知识和学历的时代。有很多成功企业家可能是因为许多因素导致耽误了学业,但可能他们心里一直都想上一次大学。

读了大学,创业才能有方向的转变,不再是做小买卖那种白手起家。俞敏洪为什么考了三次大学?马云掌握了极强的英语知识和技能,才会有后来的执教,开翻译公司,接触外国人,失败受挫后去美国,最后发现互联网产业。试想马云如果没有认真学习一门过硬的技术,只有在杭州师范大学门口摆摊的见识,会有今天的成功吗?

所以说不要因为自己学校层次低就不读书,而更应该努力去学习。学习是一种态度、一种素质、一种选择、一种习惯。学校只是一个让你磨炼的场所而已。

还有就是千万不要被创业,中国十几亿,人人都吃饭,人人想暴富,就你有点子?你能想到的“好点子”早就被一波波的人像割韭菜一样割了一次又一次。在蛋糕已经划好主人的时代,中世纪的拳头已经砸不开防盗门,近代的大火炮也已经轰不开国门。在这个时代,人只有拥有技术或者技能,才能从生产活动中赚取属于自己的一份,你拥有的技术技能越珍贵,越不可被替代,你也就越有价值。

第三节 就业和考研的选择

一、大学毕业生的就业前景

当今就业形势并不乐观,2016 年我国高校毕业生达 765 万人,比 2015 年又增加了 16 万人。以高校毕业生为主的青年就业群体数量持续增加,这将对我国就业产生很大的压力。而随着高校的扩招,近年来高校毕业生人数持续上升,虽然近年来增长速度有所放缓,但是可以提供就业岗位的企业并没有扩招,这就很让人失望了。那么就有人问了,我国每年的就业人数是多少呢?按照国家统计局的统计数据,2015 年城镇新增就业 1 312 万人,同比下降了 0.8%,不过仍然维持在 1 300 万以上,这也是连续三年维持在 1 300 万人的高位上,预计 2016 年的城镇新增就业人口也在 1 300 万人左右。

我国每年除了高校毕业生外,还有大量的中职毕业生和初高中毕业以后不再继续升学的学生,而这个数量和高校毕业生数量相差不大,也高达 700 万以上。2015 年新增的需要就业的青年群体加起来有 1 500 万左右,对比历年来的城镇新增就业人数,缺口还是非常明显的,如果再加上历年未落实就业的,压力之大就显而易见了。

2016 年,一些单位工资开始下调,企业招人也越来越少了,现在的局面是劳动力多,用人企业少。目前企业招聘人数和应聘者已经到了 1:3 的比例,也就是说三个人中就会有两个人是找不到工作的,失业将成为常态。因此,应聘者应调整好自己的心态,努力找到新的方向。

二、就业还是考研

虽然国家不断鼓励大学生创业,但是创业的大学生数量还是相对较少,并且成功率也相对较低。根据《中国大学生就业创业发展报告》的数据显示,2015 届全国高校毕业生创业率为 2.86%,成功者更是微乎其微,虽然创业比例较 2014 届相比有所上升,但是对于 765 万的庞大缺口来说,依然是杯水车薪。

以后转型的企业会越来越多,被裁掉的员工也会增加,企业能提供的岗位也会

越来越少。在这种情况下,可能就有人想通过考研来谋得一份好职位,但可惜的是根据教育部公布的数据,考研录取率一直在降低。根据最新的2016年教育部新闻办公室官方微博消息,2016年考研报考人数为177万人,打破了2014年及2015年报考人数两连降的势头,而经济下行导致就业困难,或成为考研人数实现逆增长的主要推动力。

为何2016年报考人数出现了明显反弹?据此前一组针对3000余人的调查数据显示:在考研人群中,因增加就业竞争力、提升毕业后薪水而考研的占43%;因暂时不想就业而选择考研的人群占13%。其中往届生考研的原因主要是对毕业后的薪酬满意度低,或为提升自身水平,改变工作环境。

整体来看,研究生的薪资待遇要高于本科生,职业发展前景也更好。随着国内研究生毕业人数和留学归国人数的不断增加,研究生学历已经成为很多企业设置的一道门槛,一些企业内部形成不成文的规定,要求研究生做技术,本科生做销售,甚至一些技术类销售也要求有研究生学历。理性来看,学历只是一块敲门砖,有了研究生学历并不代表进了保险箱,也不能保证可以找到好工作,还是能力更重要。但是假如要没有研究生学历,那岂不是更不可能找到好工作?所以你是想再花两三年得个保障,还是靠实力得个职位,而这个决定就得看学生是如何选择的了。

近几年,本科毕业生人数连创新高使得就业压力增大,从而催生“考研大军”,使全国硕士研究生报名人数激增,而考研录取率也在逐渐降低。这样的结果造成本来应该为国家做贡献的大量大学毕业生成为失业人员。

三、还有一条路,创业

根据教育部发出的通知,在2016年所有高校都已开设创业教育课程。一些省也出台了促进创业的若干政策,比如高校学生休学创业,这样最多可保留7年学籍的优惠政策。财政为充实青年创业就业基金,每年都会投入1000万元资金,每年还重点支持返乡创业等。可惜的是,在这个国家鼓励全民创业的时代,并没有多少人买账。但对于“90后”来说,老老实实学习,老老实实找工作才是实实在在的。

现在大学生就业与创业的关系就好像羊圈里长的草已经不能满足羊的消耗,而且很少有人投放草料和扩大草场,但圈外的人仍然想让羊长得壮,这是根本不可能完成的任务。那么如何摆脱这个就业怪圈呢?方法就是让羊具有智慧,不只是静静地把草料填进肚子里,而是让羊自己养自己,自己掌握养自己的生活方法,岂不乐哉。

对于现在大学生创业现状,各种各样的大学生创业调查报告数据差异太大,无法得到一个准确而详细的结论,所以只好用笼统的数据来表现如今的中国创业现状,如果有兴趣的人,可以上网查一下中国创业投资市场现状分析及前景预测。而对于现在中国创业市场来说,其能带动经济的效果简直是杯水车薪,因为整个创业的市场空间只是占房地产这个大蛋糕的几个百分点,更不用提整个市场经济。还有就是我国几百家国企占到的市值超过 80%,那么可想而知我们一直追寻的创业市场只是个“小众”蛋糕。但在中国股市中,公有经济的成分比例远远高于中国实体经济中公有经济的成分比例,在这种环境下,可以感觉到“创业”资本发展之难。所以想创业,不仅要有过人的头脑和活跃的思维,还要具备审视大局的能力,让自己团队的创造力能够控制在自己所走的路线上,而这一点也正是普通人和各界成功人士的区别。

第四节 如何获得大局观

一、大局观是怎样塑造的

由于中国的市场经济起步时间较晚,很难分析创业市场的变化规律,但可以参考一下美国的创业史。每一个市场发展历史比中国长的西方国家,都是值得创业者参考的,尤其是美国,各种各样的新点子层出不穷,当然也存在各种各样的虚假信息。从中举一个例子来分析,有助于让我们认识到市场经济发展的相似性。

实例 1

18 世纪末,富人俱乐部是美国政府为打造西部经济,从两名剑桥大学生手里收购的一种比较特殊的经济模式转化的机构。这种模式完美地运用货币的运动本质产生价值倍增来实现共赢,就是以市场法则,通过资本本身的技巧性运作,实现增值和效益增长,这种方式在很多资本国家中被运用。我们知道在 100 多年前,美国和我们今天的中国面临着同样的问题,就是东西部地区发展不平衡,于是也进行了西部大开发。当时美国通过《宅地法》,鼓励东部地区的人们到西部耕种和发展,这就是美国历史上著名的“西进运动”。但是当时美国东南方的很多农场主不配合(因为美国是移民国家,土地归私人所有,而要开发西部必须先集约土地),经过一段时间后发现效果并不十分明显,于是美国政府收购这种模式后投放在西部

城市,让那些农场主作为第一批投资者来赚钱,因为利润非常大,所以人都会为了西瓜而放掉芝麻,于是吸引了大量的人们前往西部,并迅速带动了当地房地产、交通运输、旅游等各行各业的发展,经济也随之快速提升。西部开发就这么进行下去了,当然中间也遇到过很多问题,但是国家的力量逐渐加强了。根据当今社会的行业定位,这种模式属于金融。这套模式在美国称为“离岸经济”(就是离开东海岸到西海岸发展的意思)。

很长时间过后,这套模式正式被立法,并转型为正式的机构——富人俱乐部,其后一直运作了一百五十多年之久,至今仍在。当初人人可参与,可如今只有符合条件的美国中产阶级以上的人群才有资格参与,其实大部分就是当初靠这个模式发家的美国家庭的后代。为什么这么说呢?看看加入条件就知道了:

- ①合法的美国公民(包括持绿卡的外籍移民);
- ②需要一名引荐人;
- ③入会费7万美金;
- ④大学本科以上学历;
- ⑤25~50周岁;
- ⑥有一部8万美金以上价值的轿车和一套别墅;
- ⑦有3年以上市场营销经验。

苛刻的条件让每位顺利加入俱乐部的成员都成为小小的“金主”;

一是可以把其作为有钱人打交道的平台;

二是可以在两年会员资格后得到俱乐部颁发的会员证,凭此证可以享受美国政府提供的很多优惠政策,其中包括可以向美国任何一家银行贷款2000万美金。

有人会被这个实例所迷惑。虽然从前从来没有听说过,但是书本中提到了这个事,那么肯定会使很多人不加思考就可能认为它是真的,虽然里面提到的西进运动确有其事,但是这篇文章却是彻头彻尾的传销文章。可能会有人有一种上当受骗的感觉。可以这么说,一个具有大局观的人,首先就要弄清楚何为真,何为假,有自己的认知能力和分析能力,还有就是认清自己究竟是处于什么样的舞台。

所以在今天,不要认为有什么特殊的组织,也不要认为有什么奇特的想法就可以大赚特赚。虽然例子是假的,但可以这么说,美国西进运动的模式在中国的西部大开发和中部崛起战略中起到了借鉴作用,不过同样也滋生了很多想要靠诈骗谋生的畸形“冒牌货”。人们都说以史为鉴,那么以后中国还是要走顺应市场经济潮流发展之路,中国也必定会出台类似其他发达国家的现有政策。