

北京科技大学学生创业故事集

贝壳逐梦人

戴淑芬 倪宇 主编



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS

贝壳逐梦人

——北京科技大学学生创业故事集

主编 戴淑芬 倪宇

参编 王燕 栗时锋 戈誉阳

机械工业出版社

本书收录了16篇北京科技大学学生的创业故事，它们源于近两年学校学生实体创业项目，经学校创业中心的老师采访、整理、撰写而成。项目内容涉及“互联网+”、智能硬件、青少年教育、文化创意、公益服务等众多领域。本书由创始人口述整理而来，完整展现了项目的客观情况以及创业者的主观想法，阐释了这些年轻人走向创业的原因、个人的信念和追求、项目发展的过程、遇到的困难，以及每个人从创业中获得的收获和感悟。故事真实、生动、亲切，贴近当前大学生实际。希望这种“现身说法”的案例教学方式，能为广大心存创业梦想或正在创业实践路上的学子们提供一定的启示与帮助。

图书在版编目 (CIP) 数据

贝壳逐梦人：北京科技大学学生创业故事集/戴淑芬，倪宇主编. —北京：机械工业出版社，2018.1

ISBN 978-7-111-59046-0

I. ①贝… II. ①戴… ②倪… III. ①大学生-创业
IV. ①G647.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2018) 第 018626 号

机械工业出版社 (北京市百万庄大街 22 号 邮政编码 100037)

策划编辑：裴 泱 责任编辑：裴 泱 付鑫宇

责任校对：杜雨霏 封面设计：鞠 杨

责任印制：孙 炜

北京中兴印刷有限公司印刷

2018 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

169mm × 239mm · 9.25 印张 · 108 千字

标准书号：ISBN 978-7-111-59046-0

定价：38.00 元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

电话服务

服务咨询热线：010-88379833

读者购书热线：010-88379649

封面无防伪标均为盗版

网络服务

机工官网：www.cmpbook.com

机工官博：weibo.com/cmp1952

教育服务网：www.cmpedu.com

金书网：www.golden-book.com

序

Preface

有人说，创业是一场全力以赴、不断超越自我的战斗；有人说，创业是一种坚守美好、勇于担当的情怀；还有人说，创业是一次筑梦、逐梦、圆梦的修行。

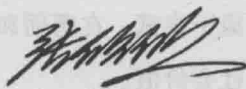
今天的中国，“大众创业、万众创新”的时代潮流正在蓬勃涌动，而大学历来是创新创业的重镇。近年来，北京科技大学秉承“求实鼎新”的校训精神，结合学校学科优势和资源优势，积极探索出了一套符合学校实际，具有北京科技大学特色，适应学生需求的创新创业人才培养模式和体系，着力培养学生的创新思维和创业精神，取得了良好的成效。学校大力推进创新创业教育的“初心”，并不是鼓励学生盲目创业，而是希望学生勇于尝试，在磨砺和奋进中实现个人素质和能力的提升，体现自身价值和社会价值。

本书收录了16篇北京科技大学学子的创业故事，由学校创业中心的老师采访、整理近两年学校涌现出来的学生实体创业项目撰写而成。创业故事内容涉及“互联网+”、智能硬件、青少年教育、文化创意、公益服务等众多领域。品读这些故事，可以发现年轻的创业者们富有创新意识，善于识别机会，他们怀揣着家国情怀和成功梦想，投身各种创业实践活动，为祖国建设和社会发展贡献着自己的“北科（贝壳）智慧”和“北科（贝壳）方案”。

作家蒋勋曾经说过：“‘难’绝对是生命中幸福的开始，‘容易’绝不是该庆幸的事”。创业之难，难在组建团队、打磨项目、寻找资金、不断迭代，恐怕只有曾经历以及正在经历的人才能真正体味。一部分从“温室”中成长起来的孩子，主动选择了这份更为艰辛的创业“难”，他们虽然承受了一段不同于同龄人的“苦难”经历，但也收获了一种别样的人生幸福。这着实令作为陪伴者与引路人的我们感到惊喜和欣慰。

习近平总书记指出，“青年一代有理想、有本领、有担当，国家就有前途，民族就有希望”。我们希望，本书对那些拥有激情、怀揣梦想和正在践行理想的学子们，能有所启发并能给予其前行的力量；对那些在大学生创业工作中不断探索和实践的教育者们，能有所借鉴、有所助益。同时也衷心希望本书能够为社会大众提供一个走近年轻人、了解年轻人的“窗口”，让更多的社会力量来感知、欣赏他们的执着、勇敢、才华、情怀和担当！

北京科技大学校长



前言 Preface

深化高校创新创业教育教学改革，是国家实施创新驱动发展战略、促进经济提质增效升级的迫切需要，是推进高等教育综合改革、促进高校毕业生更高质量创业就业的重要举措。党的十八大对创新创业人才培养做出了重要部署，国务院对加强创新创业教育提出了明确要求，并强调各高校要创新人才培养机制，健全创新创业教育课程体系，强化创新创业实践，改进学生创业指导服务等。

高校创新创业教育是国家发展、学校改革的重要方面，同时也是满足大学生日益增长的成长需求的重要途径。随着时代的发展，越来越多的年轻人不再仅仅关注“找工作、找到工作、找好工作”，而是更加主动地创新，更积极地行动，善于创造机会甚至创造工作，在时代的浪潮中实现个人价值和社会价值。

北京科技大学十分注重创新创业教育工作，近年来进行了很多有益的尝试，并于2016年成立了校级的创业中心。创业中心全体成员肩负使命、锐意进取，扎实开展全校范围的创新创业教育及创业团队的指导和服务工作，取得了阶段性成效，并在北京市教委举办的评选活动中，获得了“首批北京地区高校示范性创业中心”的殊荣。

随着工作的逐渐深入，我们也意识到，创新创业教育的实践性很强，与社会的联系非常紧密。而创新创业实践活动的影响因素繁多且不容易把

握，如政策环境、当前经济水平、行业创新前沿、创业者自身素质等。因此，很难有一本教材或者一种方法论，能够全面地教人“学会创业”。不同期、不同地、不同人，对于同一个项目的认识和做法可能截然不同。鉴于此，我们萌生出采集、撰写系列创业故事集的想法，在校生的创业故事集便是其中一册。虽然创业项目的领域各异，做法千差万别，但每个创业者身上的“创业精神”是共通的，年轻创业者们不畏艰辛、勇于实践的可贵品质是相同的。我们希望，这种“现身说法”的案例教学方式，能为广大心存创业梦想或正在创业实践路上的莘莘学子提供些许启示与帮助。

本书的16篇创业故事源自学校近两年学生实体创业项目，以创始人为主体展开。内容由其本人口述整理而来，完整展现了项目的客观情况以及创始人的主观想法，阐释了这些年轻创业者走向创业的原因、个人的信念和追求、项目发展的过程、所遇到的困难，以及每个人从创业中获得的收获和感悟。故事真实、生动、亲切，贴近当前大学生实际。每篇故事包含“团队简介”“创业感言”“项目历程”“创业故事”“专家寄语”五个板块，层次分明，张弛有度。

编撰过程中，王燕、栗时锋、戈誉阳负责采集、整理与撰写，戴淑芬、倪宇负责统稿、校对和审核。编撰过程中还得到了众多知名企业家、校友和同行的大力支持与协助。在此，对所有参与本书编撰的领导、老师、专家、校友以及积极配合采访的年轻创业者们表示衷心的感谢！

谨以此书献给所有怀揣创业梦想和正在创业路上的年轻学子们！

编者

目 录

Contents

序

前言

丁丁停车：车位共享，让停车更容易	001
一、团队简介	001
二、创业感言	003
三、项目历程	003
四、创业故事	003
五、专家寄语	008
Aeroband 空气拨片：随时随地玩音乐	009
一、团队简介	009
二、创业感言	011
三、项目历程	011
四、创业故事	012
五、专家寄语	016
蓝色传感：心有远方，风雨兼程	018
一、团队简介	018
二、创业感言	020
三、项目历程	020
四、创业故事	021
五、专家寄语	028

魔借：打造玩乐装备租借共享平台	029
一、团队简介	029
二、创业感言	032
三、项目历程	032
四、创业故事	033
五、专家寄语	037
格润大树：一棵让人可以依靠的大树	038
一、团队简介	038
二、创业感言	040
三、项目历程	040
四、创业故事	040
五、专家寄语	045
彩果智能健康枕：让千万游子远程守护爸妈健康	046
一、团队简介	046
二、创业感言	048
三、项目历程	048
四、创业故事	049
五、专家寄语	053
满井智信：用我们的技术，创造您的方便	054
一、团队简介	054
二、创业感言	056
三、项目历程	056
四、创业故事	057
五、专家寄语	061
萌石科技：彼得潘的游戏世界	062
一、团队简介	062
二、创业感言	064

三、项目历程	064
四、创业故事	065
五、专家寄语	069
星空酒店：执着女孩的摘星梦	070
一、团队简介	070
二、创业感言	072
三、项目历程	072
四、创业故事	072
五、专家寄语	075
小熊习字课堂：一个以写字培训为切入点的社区学校	076
一、团队简介	076
二、创业感言	077
三、项目历程	078
四、创业故事	078
五、专家寄语	082
孟子居“生态零食”：让特产走出家乡，让同学们吃得更健康	084
一、团队简介	084
二、创业感言	086
三、项目历程	086
四、创业故事	086
五、专家寄语	092
太空翼：始于爱好，忠于梦想	093
一、团队简介	093
二、创业感言	095
三、项目历程	095
四、创业故事	095
五、专家寄语	099

禾欣：一场关于爱的修行	101
一、团队简介	101
二、创业感言	103
三、项目历程	103
四、创业故事	104
五、专家寄语	109
Clothes +：把服装定制玩出一番新花样	111
一、团队简介	111
二、创业感言	112
三、项目历程	113
四、创业故事	113
五、专家寄语	119
老狗设计：无心插柳，柳却成荫	120
一、团队简介	120
二、创业感言	122
三、项目历程	122
四、创业故事	122
五、专家寄语	126
歪猫设计：创业路上，坚韧求索	127
一、团队简介	127
二、创业感言	129
三、项目历程	129
四、创业故事	129
五、专家寄语	135

丁丁停车： 车位共享，让停车更容易

一、团队简介

1. 创始人简介

汪英晖，1983年生，辽宁人，北京科技大学科技与教育管理专业2013级博士研究生，北京同于道科技有限公司联合创始人兼副总裁。



汪英晖

2008年任北京科技大学天津学院法律系教师，2014年与同伴联合创立北京同于道科技有限公司，经过3年多的发展，公司业务已经覆盖北京、上海、南京、南宁等多个城市。

2. 项目情况

北京同于道科技有限公司成立于2014年7月，是一家高科技研发企业，致力于移动互联网智能停车管理系统的开发和应用，业务范围涉及停车智能硬件研发、生产及维护，云计算服务器技术应用，手机APP平台开发，停车信息发布，停车方案设计等领域。丁丁停车项目通过物联网模式，集合运用智能车位锁、手机APP和车位分享平台来实现闲置停车位即时搜索、出租以及租用。项目创新了停车管理模式，促进了共享经济发展，提高了车位使用效率，缓解了城市停车困难，推动了智慧交通的发展和智慧社区的建设。

公司创始成员均为毕业于全国重点名校的硕士或博士研究生，具有10年左右工作经验，具备优秀的研发实力、严谨的职业精神和极强的团队默契。

3. 团队其他核心成员

宋珂，北京科技大学民商法学硕士，北京大成律师事务所合伙人，公司创始人、执行董事，主管资本运作。

申奥，上海交通大学硕士，前美国国家仪器有限公司高级工程师，公司创始人、CEO，主管硬件研发、品牌推广。

孙宇，毕业于北京航空航天大学，前创业公司高级工程师、技术总监，公司联合创始人、首席技术官，主管软件开发。

4. 团队荣誉

2016年“创青春”首都大学生创业大赛铜奖。

2016年“创青春”全国大学生创业大赛银奖。

二、创业感言

死磕，不管自己怎么样，都要把事情做好；自律，让自己变得更好，事情自然就会好。

三、项目历程

2014年3月，发现市场机遇，设计商业模式，开发产品。

2014年7月，完成公司注册。

2014年12月，完成天使轮融资。

2015年4月，完成Pre-A轮融资。

2015年4月—8月，在3个多月的时间里对北京1000多个小区进行了细致调研，与其中120多家物业公司进行了合作接洽，共有80家左右的物业公司与丁丁停车达成了合作。

2015年10月，启动电动汽车车位分享计划，与普天集团、华商三优、首钢等大型国企和福特、奔驰等知名企业达成合作。

2016年5月，进军立体停车市场。

2016年8月，丁丁停车成为朝阳区、海淀区交通安全微循环示范工程。

2016年11月，完成与上市公司融资和业务战略的合作。

下一阶段，丁丁停车计划再拓展3~5个省会级城市业务，覆盖改造3万个车位，成为北京市政府示范工程，完成盈利1000万元的市场目标。

四、创业故事

他曾是站在三尺讲台上的风度翩翩的法律系教师，如今却在商业领域

打拼出自己的一番天地——这就是汪英晖。“死磕，不管自己怎么样，都要把事情做好；自律，让自己变得更好，事情自然就会好。”带着这样的信念，他带领自己的团队在商业小帝国里越做越大。

1. 抓住机遇，弃文从商

早在2013年4月，汪英晖与同专业的本科同学宋珂就关注到互联网创业的热潮，在当时的市场环境下，拿到融资并不难，投资人对项目审核的门槛也很低，于是两人也决定试一试。可作为法律系的学生，没有专业的背景，没有技术的支持，两人从何开始呢？

作为法律工作者，汪英晖平日里经常与各类企业接触，不仅关注法律实务本身，更接触了大量的项目和技术信息，养成了在日常的生活中更多地关注细节、勤于思考、发现问题、积极寻求解决方案的习惯。有一天，汪英晖与宋珂在学校附近的小区溜达，发现了小区内停车难的问题——车主为了保证车位不被占用，为自家的车位装地锁，外来的车进来后因没有足够的车位而随意停车，导致路面上堵得一塌糊涂，水泄不通。假设一个小区有200个车位，高峰时段竟然只有80个可用空车位，这是严重的资源闲置和浪费现象。

两位法律人转动了商业头脑，嗅出了商机：为什么不能整合现有的资源，将车位共享，做共享经济？2014年3月，丁丁停车项目正式启动。

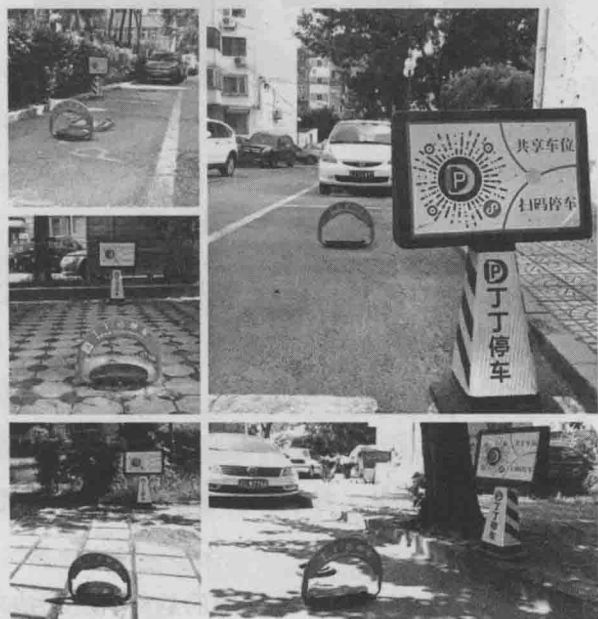
2. 起步遇挑战

发现市场机遇后，汪英晖走访了北京四环内所有的开放式小区，发现停车难已经成为普遍问题，而可以共享的车位保守测算在8~10万个左右。在这种情况下，两人一同寻找解决方法，开始设计商业模式，开发产品。

他们首先想到了母校，并联系到了本科大二时的计算机老师。老师很快为他们推荐了两位优秀的计算机专业本科生负责技术开发，法学专业的

老师又为他们提供了文法楼的 503 房间作为办公地点，就这样，一个创业团队正式组建起来。而资金又是一个大问题，融资的过程十分困难。“你可以站得很高，但能否弯下腰做很多事情？”汪英晖说，多家投资公司的不信任让他们屡屡碰壁，但这并没有打消他们的积极性和决心，反而更加使他们坚定，通过坚韧和执着一步步取得了投资人的认可。

法学出身的汪英晖没有大型企业运营的经验，甚至不知道公司的架构应该是什么样的。公司成立之初便设立了研发部、运营部、市场部、销售部。在做了大量功课之后，汪英晖主动挑战自己，接手了市场部和营销部。一方面，他来到自己曾经任教的北京科技大学天津学院开宣讲会招募毕业生，组建了第一批近 30 人的地推团队；另一方面，团队成员紧锣密鼓开发产品，编写芯片程序，实现控制设备与软件之间的信号传递，短短几个月便做出了丁丁停车的科技产品。



丁丁停车的智能车位锁

产品到位后，地推团队便进入各个小区推广。如今物业行业鱼龙混杂，年代越久的小区管理人员素质相对越差。整个过程中大家“痛并快乐着”，克服了各种困难，也锻炼了沟通能力和“厚脸皮”的本事。同时，团队通过线上自媒体运营，借助微信、微博等推广方式，进一步扩大产品的市场和品牌影响力。截至2015年末，丁丁停车已与102个小区签订了安装协议。



团队与客户交流

3. 转型求发展

“草根创业本身就是一个试错的过程，但试错也应以一个更加谨慎的方式进行”，这是汪英晖总结的经验。

2015年，公司的运营模式已经逐渐成熟，在最鼎盛的时期公司曾一度拥有60多位员工，但同时也衍生出很多问题。如前期因人手不足而盲目招聘了大量的大学生作为地推团队，最后却因较高的人力成本而快速消耗了大量资金。

基于实际运营的经验 and 市场大环境发展的趋势，公司决定进行整改。将市场部和公共关系部合并为市场政务部，并且开发一条新的发展路