

创投战略

企投时代之智本创投

李昱道 著



企投时代的十倍盈利创业模式

创投圈原创作品

河南人民出版社

创投战略

企投时代之智本创投

李昱道 著

企投时代的十倍盈利创业模式
创投圈原创作品

河南人民出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

创投战略: 企投时代之智本创投 / 李昱道著. — 郑州: 河南人民出版社, 2017. 11

ISBN 978-7-215-09283-9

I. ①创… II. ①李… III. ①创业投资—研究—中国
IV. ①F832.48

中国版本图书馆CIP数据核字(2017)第269289号

河南人民出版社出版发行

(地址: 郑州市经五路66号 邮政编码: 450002 电话: 0371-65788012)

新华书店经销 辉县市伟业印务有限公司印刷

开本 710毫米×1000毫米 1/16 印张 15

字数 180千字 插页 2

2017年11月第1版 2017年11月第1次印刷

定价: 49.00元

序

创投战略是时代的需求，文创产业发展是祖国强大的标志。

服务国家、贡献社会、造福人民是政治家的理想与抱负。作为草根创业者，做对国家、社会、人民有利的事，更长远谋“千秋名，万古利”才符合战略思想。

中国人告别血汗工厂的时代，经历了几代企业家的努力。毛泽东主席为了中国的富强，50年前在非洲布局，今天开花结果。习近平主席布局一带一路，全球丝绸之路，让中国文化开始影响全世界。

中国经济的强大，结合文化和智慧型社会的发展，才能领导全世界共同谋求幸福。

处于一个危机和充满挑战的时代，作为一个草根创业者必须顺应趋势。文创产业是中国未来商业形态的大方向，国际化的大企业都是文创类的平台公司。

无论是平台战略，还是平台型产品战略，都充满了文创元素。文化产业创造新经济、新需求、新消费，是全球化的大势所趋。

文创服务业能够为全球 20 亿人，提供智慧服务型的工作岗位。机器人永远无法取代人类，而人类需要淘汰的是旧思想和老眼光。为下一代和千秋万代的人类而创业，追求理想在文创时代更加重要。

中原文化是中华文化的基因，未来中国文创业的中心是中原经济带。全球化竞争格局会发生更大的变化，中国再一次成为世界文化的中心。中华民族的伟大复兴，会在 30 年内实现。

草根创业者的格局和眼光、胸怀和实力，决定了未来的成就。永不抱怨，向内求，在多变的社会中寻求机会。创新型社会向智慧型社会转变，升级自身的智慧需要不断打破自己思维的框架。在变革中重生，是改变自我的艰苦历程。

写这本书，不仅仅为了给草根企业指明方向，帮助中小微企业把握历史新机遇。在时代变革中改写人生历史，升级为人民服务的格局，升级草根企业对未来百年企业的认知是首要目的。

草根企业的变革任重而道远，挺起脊梁，就能为中国撑起一片天。坚持理想，使命，创新和责任，草根必定会赢得社会的尊重。

前言

创投顾名思义，既创又投。每个人生下来就是一个创业者，为了改变命运来到这个世界。创造新的自我，投资自己是中心。人类最昂贵的投资是时间，金钱永远买不回来逝去的时间。

理想主义

人类追求理想，想让孔子、老子至今依然还“活”着。做万古长青的企业不可能，但创业精神万古流传已经验证。范蠡是商界鼻祖，他的理想不是金钱，而是均富。商场上万古长存的是企业家精神和伟大的理想。

拥抱梦想

梦想让扎德伯格和马云进入世界级的企业家行列。而梦想教育，是传播创业精神的主线。人类每一次奇迹，都来自于梦想和不靠谱的思潮。创造力和创新精神，在梦想驱动下把不可能变成了可能。

坚持愿景

愿景不仅仅是为未来服务，更为今天服务。创造未来的是眼光和前瞻性，战略目标决定明天的路向。明天和未来取决于今天的信念。

相信使命

每个人来到这个世界都带着使命而来。忘记了使命，就会唯利是

图。中国人的使命是建立在仁义礼智信的基础上，以道德力和无为而治为主线，以布施为连接消费者心灵的行为贯通商业本质。以使命为中心，可以消灭奸商的劣根性。

正向价值观

创业为了建立自我，追求无我。价值取向决定企业盈利原则，创业目的是为了服务社会。仁者无敌，服务客户的精神需要正向切入消费价值观。

精神服务

产品从解决身体需求和心理需求开始，解决客户的精神需求，服务升级是人类学进步使然，商业革命是客户体验的升级服务。

合作为本

科技时代和共享经济冲击了社会和消费者的心灵。变化的时代，在不确定增加的年代，合作会大于竞争。

生活体验

创新时代的新人类更注重柔性化体验。精神服务类产品帮助消费者告别低级趣味，向功德天下型产品研发的方向升级。

创投是创造未来，投资自己的人生战略。没有战略的人生，在竞争层次上已处于下风。未来是智慧竞争的时代，每个人既是投资家，也是创始人。

创造未知的自己，改变自己才会改变别人和世界。创造一个新自我，是最值得的投资。

李昱道

2017年6月28日

目录

第一章 草根创业	1
第一节 风险投资之道	3
第二节 种子的力量	6
第三节 投资与投机	8
第四节 消费革命	10
第五节 融资的艺术	12
第六节 跨界众筹	14
第七节 研发战略	16
第八节 大融合	19
第二章 分享时代	21
第一节 免费战略	23
第二节 合作思维	26
第三节 理想主义者	30
第四节 社会痛点	34
第五节 消费趋势	37
第六节 服务升级	40
第七节 分享思维	43

第八节	股权均富	46
第九节	解决就业	49
第十节	新食物链	52

第三章 共享经济.....55

第一节	消灭贫穷	57
第二节	功德天下	59
第三节	追求幸福	62
第四节	创业精神	64
第五节	竞争战略	66
第六节	利润王道	68
第七节	领导力	70
第八节	法布施	72
第九节	盈利智慧	74
第十节	中国合伙人	76

第四章 创新主义.....79

第一节	独角兽思维	81
第二节	全球化战略	84
第三节	创投观	87
第四节	生活体验	90
第五节	商业变迁	94
第六节	去中心化	99
第七节	商业冒险	102
第八节	教育升级	105

第五章 创投系统.....109

- 第一节 创投革命.....111
- 第二节 商业生态.....114
- 第三节 文创生态.....116
- 第四节 合作升级.....118
- 第五节 社会价值.....121
- 第六节 投资规律.....124
- 第七节 乐观主义.....127
- 第八节 创业基石.....130

第六章 创造独角兽.....135

- 第一节 项目基因.....137
- 第二节 企业转型.....140
- 第三节 产品思维.....143
- 第四节 草根之路.....145
- 第五节 内控系统.....148
- 第六节 预防金融危机.....151
- 第七节 数据时代.....154

第七章 平台战略.....157

- 第一节 平台战略.....159
- 第二节 服务创新.....160
- 第三节 小策划.....163
- 第四节 文化自信.....165
- 第五节 智慧竞争.....167

第六节 文创服务	169
第七节 智慧型社会	171

第八章 创新战略.....173

第一节 布局	175
第二节 股权分流	178
第三节 个性化战略	182
第四节 财务风控	185
第五节 价值观考核	188
第六节 重度垂直	190
第七节 太极禅	193
第八节 孵化的本质	196

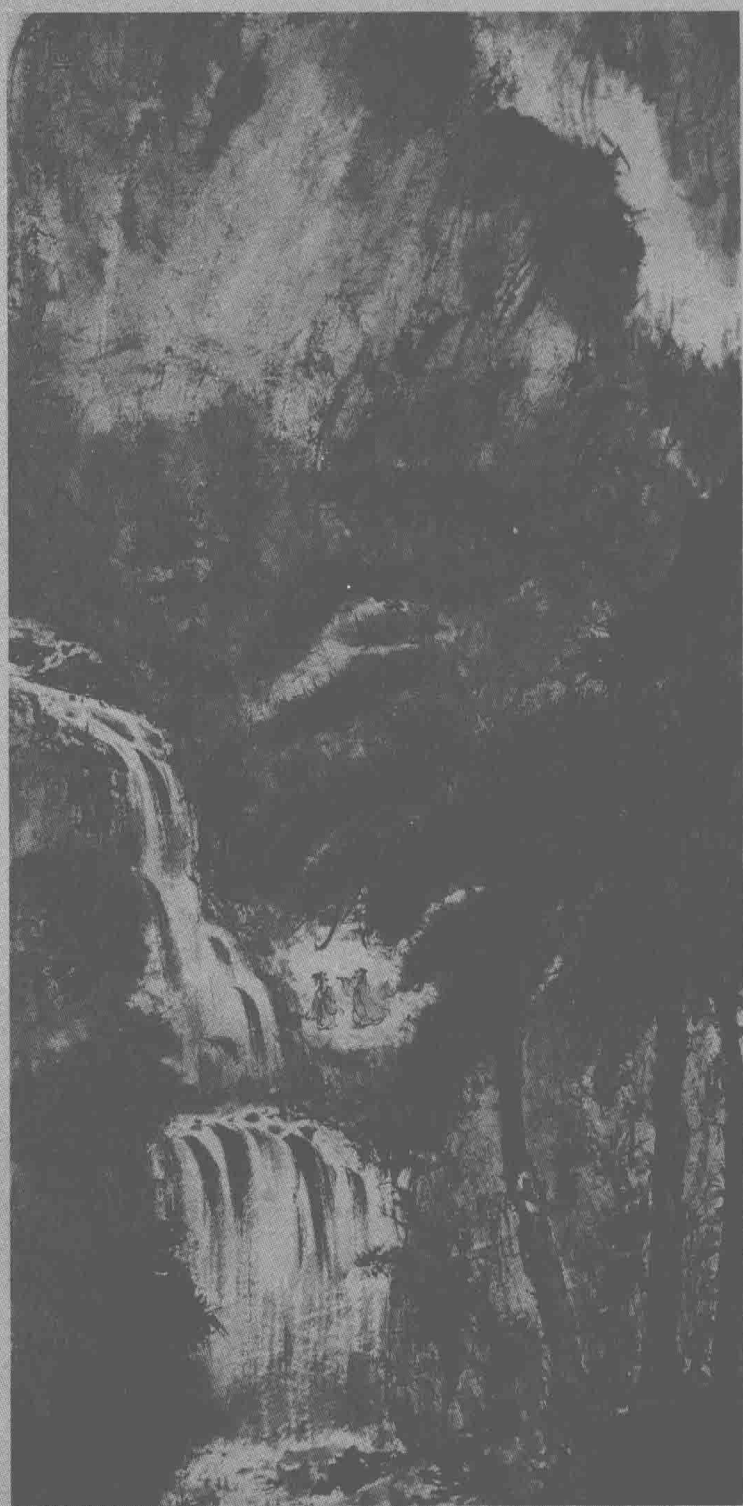
第九章 孵化哲学.....199

第一节 全球化精神	201
第二节 改写人生历史	203
第三节 孵化战略	205
第四节 原创时代	208
第五节 投资哲学	211
第六节 生存	214
第七节 知识产权	217
第八节 合作战略	220
第九节 基因	223

第一章

草根创业





第一节 风险投资之道

老子曰：天道无亲，常与善人。

世界越来越小，马云去底特律解决美国人民的就业。世界互联网大会在乌镇举行，杭州成为中国最具创新力的城市。解放全人类，用贸易手段扩大中国的影响力。

一个不可能成功的人，做到了中国第一和世界第一。当人们把马云功德天下的理念当扯淡的时候，这位不靠谱先生再一次实践了道。整个一个不正常分子、打太极、研究儒释道、看武侠、读圣经、从老师到企业家，从骗子、疯子到中国首富。说自己没时间花钱，也不在乎王图霸业，一辈子只为建立自我，实现无我。其实他心里明白，领悟道家的精神，会从太极中体验人生的美好。

18年前，马云是一个笑话。18年后，他变成了一个神话。他还是那么有平常心，做慈善、公益，到处演讲鼓舞创业者。好为人师是他的天性，分享是好习惯。雾里看花水中望月，人们只知道他成功的路径，并不去关心他的心路历程。

辛酸和内心冰冷，以至于对风清扬迷恋。崇拜金庸，在西湖笑傲江湖。办湖畔大学，不忘初衷。全世界都在研究马云，而他无形无相、

无色无味、看不见、摸不着、无处不在的灵感，让他和 18 罗汉屡屡起死回生。上天为什么选择马云？孙正义、蔡崇信、十八罗汉、消费者、世界人民为什么选他？时代选择了马云，它代表了创新、趋势、超越未来的力量。

马云对道家、太极、阴阳研究极深，连王林都去研究，证明他的好奇心有多强。一个对新兴事物，未来趋势，世界局势变化，充满好奇的人。用一颗探索未来的心，去认知全新的世界。今天马云被神话了，他只是一个平常人，一个觉悟了、有大爱的平常人。在学习道的路上，马云研究宗教、政党、社会、人类、历史、军事和商业贸易等等。他的道是一流的，术也很到位。

很多人讨厌马云，认为他垄断了所有机会。让后面的人，看不到未来。这种自我设限、悲观主义、失败主义、已经远离了道。道生万法，不生不灭，永恒存在。道生一、一生二、二生三、三生万物。眼光、格局、见识让很多人在困难中走不出来。一切的根源是自己，连马云都知道，一切只是所用不是拥有。

马云是一个敢于分钱的企业家，越分越多是胸怀和思想高度所决定。高盛投马云 500 万美元，七倍回报撤出。孙正义投马云 2000 万美元，590 亿美元回报。十八罗汉，全部都是亿万资产以上，谁投了早期创业的马云，就等于实现财富自由。

阿里在卖信仰、价值观和愿景。马云打太极一流，从江湖开始悟道。每次刘强东攻击马云时，他回击非常犀利，从战略高度上两个人还是有很大差距。刘强东拿到投资女王徐新的 1800 万美元，帮助今日资本实现了 150 倍回报。

风险投资是资本圈中众多投资的一种方式，主要分布种子期，天使期，成长期三个阶段。其核心聚焦在 V C 和 P E 之间，V C 指天使

投资人，P E指私募基金投资人。企业上市，是现代企业实现梦想的重要路径。马云自认为在普度众生，他的理念是功德天下。他说；你信不信不重要，反正我信了。追求理想，永不放弃。他确实对客户敬畏，否则阿里不可能有今天。

做企业首先是做人。天地不仁，以万物为刍狗。圣人不仁，以百姓为刍狗。贾跃亭高位套现事件发酵，退出法人让人担忧，员工欠薪裁员和投资人上门挤兑，正在考验着中国企业家的做人底线。史玉柱还2亿多元欠款，证明了自己的尊严。公道人心，做企业很考验一个人的修行，对社会责任担当。

风险投资是投人，人是社会的基本元素。企业家决定企业的兴亡，领导者的本质是承担力。企业发展的基因是创新，社会发展的中心是和谐。风险投资基本运行规律，投趋势性行业和靠谱的人，不靠谱的创意。这三大要素，决定了战略基因。

趋势的力量，让风口上的猪会飞上天，风过后也会摔下来。退潮后，谁在裸泳，企业家开始反思自身运行规律。生老病死，兴衰存亡，道家思维对风险投资人影响深远。阿里、淘宝、支付宝、天猫、蚂蚁金服、菜鸟物流，一个又一个风口，马云团队把握了时代脉搏。从云计算、大数据、AI相结合，以创新为起点，更好的满足消费者未来需求。

投资之道，阐述道；道无形体，像空气一样你会忘记他的存在，但没有他活不了。投资要推动社会进步，必须成就别人。

第二节 种子的力量

合抱之木，生于毫末。千里之行，始于足下。

任正非在创办华为之前，人生都是失败和倒霉的事。之所以称之为传奇，是他践行了毛泽东“星星之火，可以燎原”的信念。华为从农村开始包围城市，由国内转战国际市场，华为基本法决定了华为的春天。而任正非写下了华为的冬天这篇文章后，贯彻狼性文化，一点一滴夯实了研发和创新的基础。

投优质的种子，战略家才能做到。毛泽东军事思想阐述了宇宙观、世界观、人生观和军事观。事务运行规律，万事万物的规律都一样。生孩子从怀孕开始，育胎、生育、婴儿、儿童、少年、青年、中年、老年、到死亡，从生到死都有起因。往深处想，女人怀孕之前会遇到谁，谁来播种往往是机缘不可强求。

易经文化对宇宙人生解读；变化是潮流，与时俱进，超越未来的自然规律。袁隆平研究杂交水稻，增加了5倍产量后，中国人开始对种子格外的重视。大道至简，投资行业对种子的基因非常重视。投资人才，投到雷军这样的种子，有可能变出460亿美元市值。市值思维开始普及，企业开始重视资本市场。