

能改变一生的创业思考

怎样找到一个月赚几万绝佳方法

一个让商品价值翻倍的方法

如何找到

花钱学到的网络知识

低价库存与快速出货

陈兴亮 著

的营销方法

吉林文史出版社

如何找到低价库存与快速出货的 营销方法

陈兴亮 著

吉林文史出版社

图书在版编目（CIP）数据

如何找到低价库存与快速出货的营销方法 / 陈兴亮
著. -- 长春：吉林文史出版社, 2016.12
ISBN 978-7-5472-3085-5

I. ①如… II. ①陈… III. ①库存—仓库管理—研究
IV. ①F253.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2017)第 006307 号

如何找到低价库存与快速出货的营销方法

著 者 陈兴亮
出 版 人 孙建军
责任编辑 陈春燕 张焱乔
封面设计 刊 易
出版发行 吉林文史出版社有限责任公司
地 址 长春市人民大街 4646 号
网 址 www.jlws.com.cn
制 作 山东刊易文化传播有限公司
印 刷 济南新广达图文快印有限公司
开 本 170 毫米×240 毫米 1/16
印 张 12.5
字 数 150 千字
版 次 2017 年 6 月第 1 版 2017 年 6 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 978-7-5472-3085-5
定 价 43.00 元

引言



创业，多少打工族的梦想，随着社会的发展与创新，现在越来越多人对自己目前的生活都非常不满足，特别是一些像我过去一样，经历了太多艰难困苦的打工仔。因为，他们深知打工一辈子都没有出路，想出来找点事做，做点适合自己的小本生意。

今天，我们正处在一个大众创业、万众创新的全新时代，也是一个人人为了生存进取你争我夺，竞争激烈的时代。随着人们经商观念不断深入人心，很多有点抱负的年轻人都希望通过自己创业改变自己的窘况，能获得事业的一点成功。不少人在心动的时候，也忙着寻找着适合的小本创业的起步项目。所以现在像想做老板的人越来越多了，打工的人也越来越少了。

我们身边有许多创业者都想在商海中一试身手，用努力来实现自己的致富梦想。很多人创业是迫于生存的压力，被逼无奈的情况下才走上了从小本创业这条艰难路，他们就是希望赚多点钱，让家人过上较好的生活。但并不是每个创业者都具备创业条件，不同的情况要有不同的应对技巧才能成功，很多人由于没有找到一个合适自己的入门方式，在刚开始经营之时，连从何处入手都不知道，更别提赚钱的好方法。其实，大家在初次创业的时候，各方面都是十分欠缺的，导致大家都是一片茫然，最终以失败告终。

赚钱是许多人的梦想。但大多数人终其一生却难以梦想成真。

小成本如何创业？其实，这是最好的时代，也是最坏的时代。这个时代，身边处处充满了商机，只要用心都可以从不起眼的小本投入中获得丰厚利润。主要是看我们应该怎么选择，以一个怎样的方式起步。

在创业初期我们一般都不知从何下手。一开始由于没有太多资金和创业经验，更谈不上自己能在短时间内发现一个好的方法。其实，我们应该先从小本

买卖开始起步。我们赚钱的心太急切，但是如果小钱不想赚，大钱就会更挣不来。生活中不少腰缠万贯的人，当初就是靠赚不起眼的小钱，白手起家才有了现在人人羡慕的成就。但是，很多人往往都不知道，小本创业本身也并不是是一件容易的事情，也是非常讲究的。

小本创业者要想获得成功，在选择行业时，最好找到一个起点低的入门方式。因为行业好入门，风险相对就小很多，做的人也会较多。但是，由于很多人没有找到好的方法，真正能做大的却比较少。

生活中处处充满商机，之所以没有发现，是因为我们缺少一双发现商机的眼睛。俗话说，选择大于努力，创业起步如何选择项目就成了重中之重。选择适合自己的创业项目是成功起步的关键。创业前期我们有些朋友，没有太多的本钱投入，也没有什么实战经验可谈，不知怎么起步。从现在开始，我假设你有胆量、有决心行动，就是没有钱，没有经验，不知道自己做什么好。

小本创业，最需要的不是资金，也不是人才，而是一个好的思路和坚持不懈的毅力。很多事情很简单，但是就是因为太简单了，所以大多数人才会忽视和放弃，觉得这么简单是不会成功的，他们总是用复杂的思想来思考简单的问题。

现在，我就从这一阶段开始和大家说一下，我是如何从一个打工仔慢慢转变成一个小本创业者，并且在经营中如何找到一个绝佳的方法，使自己能在有限的条件下月入几万的真实经历。

目 录



第一章 为出远门买火车票的经历.....	1
第一节 家乡的美好回忆.....	1
第二节 告别母校 无所事事.....	2
第三节 朋友的电话让我有点失望.....	4
第四节 焦急的等待.....	7
第二章 踏上痛苦南下打工路.....	9
第一节 挤公交也是技术活.....	9
第二节 候车大厅的新鲜事.....	12
第三节 原来最舒服的地方是厕所.....	14
第三章 露宿桥头的经历.....	19
第一节 露宿桥头也很难忘.....	19
第二节 踏上陌生的打工地.....	21
第三节 繁华的商业重镇虎门.....	24
第四节 一段痛苦工地生活.....	26
第五节 那一夜我也喝多.....	30
第六节 工地还真不是一般人能呆的地方.....	31
第七节 难以下咽的工地饭菜.....	34
第八节 打工也有刺激与浪漫.....	35
第九节 工地罢工讨债.....	37

第四章 能改变一生的创业思考.....	39
第一节 猴子断尾给我们的启示.....	39
第二节 创业路上的激情与自信.....	41
第三节 创业者怎样迈出第一步.....	42
第五章 一个让商品价值翻倍的方法.....	45
第一节 小生意也有大学问.....	45
第二节 匆忙行动容易失败.....	48
第三节 行动是战胜恐惧的最好方法.....	50
第四节 同样货物怎样让他的价值翻倍.....	52
第五节 只要做到这些,日赚一千一点也不难.....	55
第六节 生意路上用得着的.....	57
第七节 怎样做到货买堆山和日赚上千.....	59
第八节 关于假币的防范知识.....	66
第六章 怎样找到一个月赚几万绝佳方法.....	71
第一节 合作共赢能带给我们什么.....	71
第二节 合作共赢怎样做到月入几万.....	75
第三节 我是怎样找到月入几万合作者.....	77
第四节 月赚几万的合作者,应该具备那些条件.....	78
第五节 月赚几万的关键的具体细节有哪些.....	81
第六节 赚钱的那些重要细节.....	85
第七节 应具备什么样的态度才能赚到钱.....	95
第八节 小本创业不该有心态和失败的主要原因.....	97
第七章 关于低价服装进货的分享.....	101
第一节 为什么说服装进货是个力气活.....	101
第二节 服装进货的诀窍,都是花钱买来的经验教训.....	104
第三节 小生意也有大营销技巧.....	107
第四节 客户表情动作中的大学问.....	108
第五节 定价策略技巧.....	109
第八章 关于开店应该知到的重要问题.....	110

第一节 小本经营选址的秘诀.....	110
第二节 租房怎样谈租金能降到最低.....	114
第三节 租房防骗应注意主要事项.....	116
第四节 骗子的伎俩.....	118
第九章 服装批发不能错过的几个市场.....	120
第一节 女装进货的好去处.....	120
第二节 怎样防止炒货.....	124
第三节 到广州进货应不得不去的地方.....	129
第四节 为什么说商家进低中档货都愿意去沙河.....	132
第五节 广东最便宜尾货拿货地.....	136
第六节 北方最大服装市场的前世与今生.....	141
第七节 北方进鞋好去处.....	145
第十章 不一样的箱包的进货地，白沟.....	147
第一节 箱包进货好去处.....	147
第二节 箱包也有大学问.....	151
第三节 南方进皮具的好去处.....	156
第四节 令人震撼的便宜小商品的进货地.....	158
第五节 全国袜子内衣的最佳进货地.....	162
第六节 北方最大的小商品进货地.....	163
第十一章 花钱学到的网络知识.....	167
第一节 QQ 推广使用技巧.....	167
第二节 软文营销技巧.....	173
第三节 对于淘宝浅见.....	177
第十二章 一个有思想的小商，有关自己的心路历程.....	180
第一节 没有一只创业鸟会死在寻食的路上.....	180
第二节 痛苦，是对自己无能的愤怒.....	186
第三节 成功的路上并不拥挤，因为坚持的人不多.....	188
第四节 我们放弃，以为不过是一时，可是最后才知道那其实是一生.....	189
第五节 这个故事，为什么会给我们不一样的感受.....	190

第一章 为出远门买火车票的经历

第一节 家乡的美好回忆

在我们的生活中，有些事情随着时间的流逝，已经渐渐淡忘模糊，但有的事情却永远也无法忘记。每当回忆往事，这些记忆的片段就会像放电影一样，一幕幕地浮现眼前，那流逝的岁月让我久久不能平静。穿过风雨，拨开云烟，愈来愈静美的乡村明月，让人魂牵梦萦，温暖人心。拥有一份浅浅淡淡的乡愁是美好的。然而，我现在却已经离开我那可爱的故乡，来到了与故乡相隔几千里的广东。

要说起我第一次痛苦的打工经历，也是小孩没娘说起来话长。

先从我的家乡说起吧。我生长在北方一个普通的小山村。村子很小，也就五六百口人，他们淳朴而善良，过着平淡的生活。我的家乡虽是农村，但也是一个景色优美空气新鲜的好地方。尤其是富有诗情画意的山村美景令我喜爱而且魂牵梦绕。

每天清晨，不远处的小山就像披了一层轻纱，若隐若现时有时无，近处的大山云雾缭绕，周围的景物一片朦胧，很有中国山水画的韵味。每当太阳爬上树梢将光线淡淡地抹在墙上，投在屋里的光线照着浮尘，细小的颗粒在光线中上升下降，总能让人心情愉悦。每当丰收的季节站在高处，到处都是一派繁忙的景象，令人欣喜沉醉。每当你踏着晨雾走在山间的小路上时山野的空气扑面而来，泥土中夹杂着小野花阵阵清香。令人心旷神怡。若是傍晚站在山顶往下看，全村便尽收眼底。全村的炊烟袅袅升起随风慢慢移动。四散开来，还真像一幅美丽的图画——柔和的夕阳绚丽的云彩，依山而建的村落，一家家房顶上生起的炊烟。这里没有城市的喧闹，没有城市的车水马龙，整个乡村显得宁静

而放松，远处偶尔传来几声狗叫声，这时，一幅精美画面就展现在你的眼前，令人放松，令人神往。

家乡，离我们很近的名字，但却离富裕很远。

美丽的景色并不能改变地少人多，无所事事的贫穷落后的现状。在这些残酷的现实面前，最终还得驱使我们不得不离别家乡外出打工。对农民来说，外出打工就不用面朝黄土背朝天，又能挣到更多的收入。留在家里的，多是老弱妇孺，年富力强的农村劳动力大部分已经背井离乡，去城市寻找生存的希望，他们在条件许可的情况下做出自然的选择。

当打工成为农民的选择，致富成为人们的向往，当他们纷纷弃地离家，出外淘金掘银之时，打工的大军中即将多一个我。

现在，每当想起这些景象总是多一些伤感，也许这些只能成为回忆了吧。虽然时过境迁，物是人非，但这些往事总是存在自己模糊的记忆里。

第二节 告别母校 无所事事

光阴似箭岁月如梭，转眼在校已经两年多。有一天老师走进教室，郑重向我们宣读校领导的决定：接下来半年多的时间让我们去社会上实习。说是实习但我们每个人都明白是怎么回事——我们的毕业提前了，因为我读的是职业中专而不是正牌高中。老师说完后班内一阵骚动，议论纷纷，有人高兴又担忧，有人迷茫又失望。

高兴的是以后再也不用天天上课，迷茫和担忧是因为自己马上要走上社会，不知以后该干什么，更不知这辈子该走什么样的路。我脑子有一瞬间一片空白，可又深知自己不得不面对现实。我就这样结束了自己的学生时代，想着以后要独自面对现实社会，终于可以做自己喜欢的事了。

在我们村像我一样年纪却早早退学的大有人在。很多在很小的年纪就和大大人一起去打工了，还有的出国，并且挣回很多钱。我也很想出去闯一闯，像他们一样有朝一日成为别人眼中的成功者，成为有钱人。

北方的农村冬季总是显得有点冷，经常能听到风吹着树枝和干裂大地发出的呼呼声，也会冷不丁地听到远处传来的几声愤怒的狗叫声，再加上出去打工的人多数还没有回来，大街上显得有些萧条。北方的农村大多都是这样，乡村的生活是自由自在，无拘无束的。这期间我也无事可做只有默默等待，希望时间能过得快一点。我们这里有很多在广东打工的，也就是人们长说的“猪三脚”（珠三角）地区。“东西南北中，发财到广东”，这句话是我们这里的人经常提起的话题。但不知是时候开始说的，也许是很早以前吧。村里已经掉了皮的土墙上，到处都能见到一句话“孩儿立志出山村，混不成名势不还”，每每看到这句话总有一种强烈的成功欲望，令我的心久久不能平静，就像人生有了目标。先不管自己以后能不能成为百万富翁，先走出去靠自己的努力养活自己。心想着可以见识一下外面的大千世界，可以天高任鸟飞，海阔任鱼跃了，虽然那时的我还仅仅是一只菜鸟。直到后来我才渐渐明白，想要成就一番事业并不是简单的事。

自从不用早上学，我每天早晨都睡到日上三竿，十分惬意轻松。吃过早饭后锻炼一下，这是我坚持了几年的习惯。因为我比较瘦小，经过几年锻炼身体素质有了明显提高。

运动给人带来的好处是远远超乎我们想象的。以前我体弱多病，经过几年坚持锻炼之后，不仅生病次数减少，身体形态和精神面貌也有了明显的改变。我原来是一个腼腆的小男孩，遇到自己喜欢的女孩子也不敢多看一眼，遇到感兴趣的事从来都是无疾而终，自己生活的简单而枯燥，总是活在自己的小圈子里。现在通过锻炼与调整，性情里多了一些粗犷与豪放，眼里的唯唯诺诺渐渐变成了平和刚毅。自己的脑子里多了些“努力、勇敢、责任”的念头，也萌生了些若遇困窘能帮则帮，若遇不平向拔刀相助的情怀。健身之路，心态也一直变，原来幼稚地想着锻炼成穿衣显瘦，脱衣有肉的体型，而真正的锻炼之后收获更多的是精神上的安全感，锻炼给了我不少的信心和力量，我乐在其中。现在如果几天不运动，身体还真有点不习惯，像有大把的精力无处释放一样。

通过锻炼以后，我走路再也不用“溜墙根”，甚至总想到马路中间去走走，而且是横着走。其实，自己并没有长多少肉，只不过心理上发生了变化——别看我长得瘦，真的是钢筋骨头水泥的肉。我当时以为这种心里的膨胀感就叫做

自信，其实现在想来，一切都不过是“我以为”，在别人眼里我还是那个“溜墙根”的主儿。锻炼需要毅力，坚持就会有好的结果，这是增强其他方面自控能力的绝佳方式。

第三节 朋友的电话让我有点失望

时间过得真快，转眼就要年关了。大部分外出打工的人陆陆续续回到了家里，少数人因为今年的车票特别难买，加上南方天气不好等种种原因不能回来。这难免让我有些担心，因为我儿时的伙伴李强，就在这少数人的队伍中。

李强比我大几岁，我们同村。他由于家庭的原因，早早辍学，已经在南方打工好多年了。我们这儿的孩子们毕业了，一般都会去打工，只有极少数孩子考上大学，实现自己的梦想。我因为成绩一般，只考上了一个普通的职业中专。学的是计算机专业，这种学上下来，对我的未来并没有太大的改变。对于一个高中毕业后无心务农农村孩子，最后还得去外面打工，除此之外，我想不出别的出路。

李强虽然文化不高，但却是我的偶像，我的榜样。

我所知道的很多社会上的事情，都是通过他知道的。他已经闯荡社会很多年了，懂得特别多。总体上来说，在外务工的生活是很不容易的，其中的辛酸苦辣只有亲身经历过才能真正体会到吧。

以前每到过年回来，我总会去找李强玩。他给我讲述了很多外面的事情。每到讲到动情处，我总是默不作声认真地听着，他也十分愿意讲述在外的见闻，乐在其中。我对他讲的十分感兴趣，每次讲到精彩处，我也从总能动容，心潮澎湃，对外面的世界，充满了更大的好奇与期待，恨不能马上冲向社会，像他一样到社会上闯荡一番，去实现自己的理想。不过，他今年有可能回不来了、不免心中总有些担心。

我在前几日已经和他说好，过了年以后，跟他一起去南方去打工。可现在他是否能回家还是未知，我不免有些担心。

年前最后几天，他给我回了一个电话，告诉我今年确实回不来了，让我过了年自己去找他。我嘴上答应着，心里却十分忐忑。

第一次买车票

还有几天就过年了，不得不考虑火车票的问题。

我从未独自远行过，更没有买票的经历，不得不提前准备。因为县里没有火车站，所以必须第二天去县城的代售点买票。说干就干，我把闹钟定在早晨六点。

天还没亮我就起床了，确切地说，这一夜我根本没有睡着。管不了那么多，我洗了把脸提提神，凉水还是管用的，立马来了精神。洗脸的时候我家的一条大黑狗——“老呆”吓了我一跳，估计它也纳闷我为什么起这么早，是我扰了它的清梦。

毕竟是冬季，清晨骑车出门，一阵凉风吹来立刻感觉一阵凉意，树梢在凉风中微微的摆动。想着买票要紧，我骑车上路直奔县城而去。村子四周笼罩在神秘的黑暗中，天上零星还挂着几颗星星，村子的路上还没有行人，四周静悄悄的，静的都能听见自己急促的呼吸声，让人不免害怕，好在偶尔传来几声狗叫，也算为我壮胆。我无暇顾及身边的一切，只有一个念头，就是以最快的速度赶往县城的代售点。

从我家到代售点，大概十多公里路程，骑车大概需要半个小时。走出村子后我不得不加速前行，不到二十分钟就到了县城边。天还没有大亮，路边的灯还亮着，公路开始变宽，我心情也变得激动起来。穿过几条马路，老远就看到了代售点，放眼望去代售点窗口前已有几十个人在排队。看到这些情景我不免有些失望，本以为自己一定是第一个，眼前排队的人群却出乎我的意料。原来比我积极的大有人在。

我开始明白之前的自己是多么幼稚。社会竞争如此之大，永远有人比你起的更早，比你学习更用功，比你更努力，这是事实，更是现实。现在我比任何人都相信早起努力奋斗的意义。

代售点八点开门，现在刚刚六点。排队的人越来越多，虽然我不是最早的一个，但是欣慰的是位置毕竟比较靠前。没办法，慢慢等吧。随着等待的时间越来越长，我的心慢慢放松下来。突然听到后面有人争吵，回头一看原来是队

伍后面有人想要插队，引得众人纷纷回头看。中国人的通病，喜欢看热闹，其中当然也包括我。随着买票队伍的拉长，人群开始变得骚动起来，我稍稍放松的心有开始变得紧张不安。

随着时间一分一秒过去，眼看就到了开门时间。人们一边小声议论着，一边关注着代售点外面的显示屏，原本安静的道路上渐渐喧闹起来，焦急情绪也在众人心中蔓延。

八点一到，卷帘门“哗”地一声打开，人们纷纷涌上前，转眼的功夫小屋里挤满了人。这时传来售票员的喊声：“不要挤，不要挤！”等待买票的人根本听不进这些，一个劲往前挤，生怕被落在后面。所谓的售票厅其实是个很小的屋子，多数人仍然得在屋外排队，我心中窃喜，幸好排在队伍前面，清早的努力和等待没有白费。

火车票终于开售，从售票窗口望去，只有两个售票员，一个收款，一个打印车票。排在队伍前面的人有的很快就买到了票，不断翻看着，生怕买错，确认无误后欢喜地离开拥挤的小屋。有的在窗口不停地询问着，听到售票员说没有票的消息一脸失望地离开。面对这些我很好奇，毕竟之前没有买票的经历。马上轮到我了，心中不免紧张。

等真正轮到我的时候我才看清楚，售票员是两个十八九岁的姑娘，穿着时髦。“上哪去？”售票员问我，我一时紧张，结结巴巴地回答：“去……去……东莞。”售票员迅速在电脑上操作着，查了一会见面无表情地说：“没票了。”我脑子里“嗡”的一声，不敢相信似得请求她再给查查，售票员又查询确认了一下，十分肯定地告诉我真的没票了。我脑子里一片空白，连忙又问：“去广东的有吗？”售票员再次查询，回复我：“有，但是慢车，而且是站票，要不要？”我连忙说要。其实当时我并不知道站票是什么概念，只想着不管什么票，只要能去就行。

票总算是买到了，我长舒一口气，准备离开售票点。往外走的时候我几乎是被人簇拥着挤出来的，排队的人实在太多。已经快九点了，我肚子饿得咕咕叫，看到外面和我一样来不及吃早餐就赶来排队买票的人还在焦急等待，我终于体会到，很多时候想要办一点小事也是不容易的，需要付出很多时间和精力。

第四节 焦急的等待

我买的是正月初八的车票，还有十几天的时间可以准备。想到这些我心里觉得踏实，时间充足，到时候不至于手忙脚乱。时间一天天地过去，村子在爆竹声中迎来了春节。家家都是喜气洋洋，有的门口挂上了红灯笼，贴上喜庆的春联，过年的气氛就更浓厚了。每家每户都沉浸在过年的喜庆气氛中，我的心情高兴中夹杂着紧张，变得格外复杂。高兴的是过了年又是一个新的开始，紧张的是我也即将要真正离开家，走上社会，充满未知的世界正等待着我。

大年初一，按照习俗走街串巷地拜年，本应该是热闹喜庆的一天，我却多了一份担心。一大早去邻居家拜年，大家凑在一起，在外打工归来的人说外面不太好混，有的老板拖欠工钱，有的到现在工钱还没着落，有的甚至为了讨要工钱挨了打……总之各种情况都有，大家说是因为经济危机，全国经济形势都不好，当时的我并不了解什么叫经济危机。

我管不了那么多，都说“初生牛犊不怕虎”，再多的困难都挡不住我挣钱的路。外出打工的念头我很早就有，因为学习成绩一般，一直以来我并没有什么特别远大的理想，看着这些年和我差不多大的孩子早早辍学外出打工，个个都混成了“老江湖”，我也想跟他们一样，挣钱养家糊口，过自己想要的生活。

我早听别人说过，广东那边天气热，经常下雨。还听说广东是我国经济最发达，市场最活跃的省份，需要大量劳动力，打工者聚集。很多北方人都去广东找工作，那里工厂多，工作并不难找……这些传言使我更加向往广东的打工生活，虽然我知道可能会很苦很累，但是我脑海里总是浮现出村口墙上写的那些标语：孩儿立志出山村，混不出名誓不还。今天务工汉，明日大老板。外出务工把钱赚，不在家里当穷汉。走出乡村忙挣钱，敢闯敢拼忙挣钱……

我早早准备需要的生活物品，提前买好的大编织袋被我塞得满满当当。李强给我打来电话，问我准备的怎么样了，我信心满满地回答：“万事俱备，只等时间了。”离家的日子越近，我越激动，激动中带着一些紧张和伤感。真的要离开家乡的时候才发觉对家乡的那份眷恋。

孩子离家，总免不了家长的各种叮嘱：出门在外注意安全，不要跟人打架，要常跟家中联系，干活小心，注意休息，保重身体……这些话唠叨了一遍又一遍，那时我还小，没有为人父母，体会不到父母的牵挂。其实在父母的眼里，孩子就是他们的整个世界，而在孩子眼中，父母不过是一个家。

春节刚过，外出打工的人又陆续离开村子，开始新年的工作。我也即将离家，踏上人生第一次外出打工之路。虽然不知道未来会怎样，但是至少在此刻斗志满满。

一个人总有一天要离开自己的家，不管是什么原因，这感觉都让人难受。离家前夜，我有太多的不舍，但这是人生必经的一步，我改变不了。

第二章 踏上痛苦南下打工路

第一节 挤公交也是技术活

第二天就要出发了，我躺在床上翻来覆去睡不着。憧憬着美好的未来，想着有朝一日，通过自己的努力和付出，离开农村，在城市里买上房子，然后衣锦还乡，给家人更好的生活，那该是多好的事啊。我感觉这一夜我似乎成熟了许多，心中多了些责任。

几乎一夜未眠，第二天早早起床。检查了所有的物品，避免落下东西，又反复检查了车票。自从买了这张车票，我不知道看了多少遍，生怕自己记错了日期，错过时间。晚上九点出发，再次确认无误之后，我又剩下漫长的等待。

吃过午饭，熬到下午三点，出发的时间终于到了。我要坐火车到广东，那么首先要乘汽车从村子到城里的火车站，需要提前出发，另外我也着实怕晚点，错过了火车。怀着复杂微妙的心情，我告别父母，告别从小生活的村子，背负着父母的担心和期望，踏上了打工的征程。

那点离愁别绪很快就被第一次独自出远门的激动心情所替代。汽车经过两个小时终于到了济南。从汽车站拿了行李出来，这时我才开始犯难——我方向感极差，根本分不清东西南北。四周高楼林立，我连火车站在哪都不知道，压根不知道该往哪走，只能跟随人群先出了站。刚开始的激动，憧憬，此刻被巨大的迷茫感和无助感冲击着，出站以后眼前的车水马龙让我晕头转向，不知何去何从。这时我看到不远处有一个站牌，很多人在站牌处焦急等待着公交车。这个站牌此刻就是我的希望，我心里默默乞求着那里有通往火车站的直达车。顾不上这么多，我背起背包，向公交站跑去。