



# 给你个领导， 你能当吗？

冯 强◎编著

## 领导者的艺术

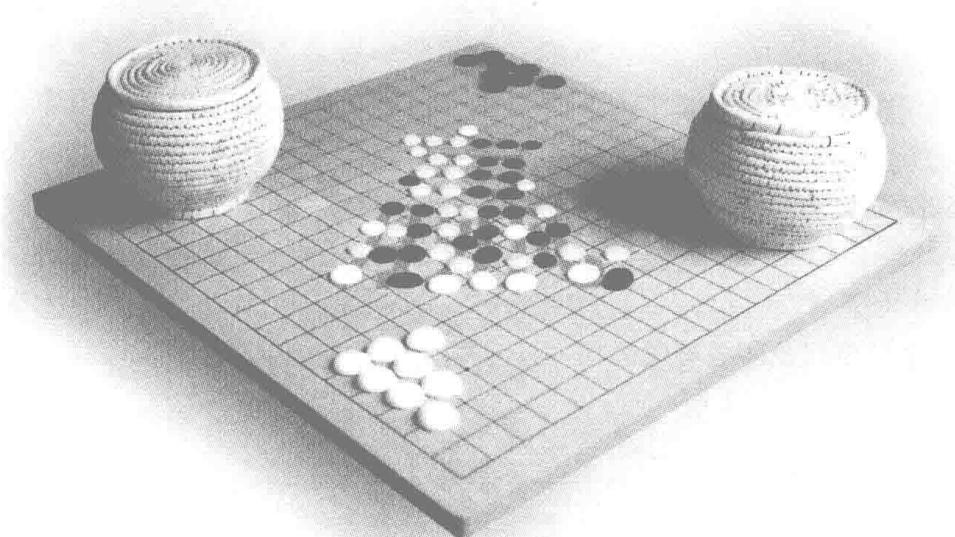
在人才竞争日趋白热化的今天，对领导者的要求越来越高，既要自己具有强大的领导力，能带领团队披荆斩棘；又要能管理公司，使公司业绩蒸蒸日上。



◎ 领导者的艺术 ◎

# 給你个领导， 你能当吗？

冯 强◎编著



北方婦女兒童出版社  
·长春·

版权所有 侵权必究

图书在版编目 (CIP) 数据

给你个领导，你能当吗？ /冯强编著 .—长春：  
北方妇女儿童出版社，2014.11

ISBN978—7—5385—8792—0

I. ①给… II. ①冯… III. ①领导学—通俗读物  
IV. ①C933—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 265038 号

## 给你个领导，你能当吗？

GEI NI GE LINGDAO, NI NENG DANG MA?

---

出版人 刘刚  
策划 师晓晖  
编著 冯强  
责任编辑 王天明  
开本 787mm×1125mm 1/10  
印张 60.8  
字数 590 千字  
印刷 北京海德伟业印务有限公司  
版次 2014 年 11 月第 1 版  
印次 2014 年 11 月第 1 次印刷

---

出版 北方妇女儿童出版社  
发行 北方妇女儿童出版社  
地址 长春市人民大街 4646 号  
邮编：130021  
电话 总编办：0431—85644803  
发行科：0431—85640624

---

定 价 78.00 元

# 前 言

给你个领导，你能当吗？在目前，很多人，尤其是年轻人，都对当领导跃跃欲试，正如拿破仑所说：“不想当元帅的士兵不是好士兵！”同样，不想当领导者的员工不是好员工！但真正能当上领导的却不多，或者是已成功成为领导，却也常感到力不从心，不能尽如人意，难以成为优秀的领导者。难道领导者真的是天生的吗？做领导者真的很困难吗？其实，当领导并不难，但是要成为一名出色的、成功的领导者，能够令行禁止，以德服人，拥有自己高效的团队却并不是一件容易的事情。做事情是需要技巧的，当领导也同样如此。如果你不具备领导者的素质，不懂得领导的艺术，仅仅凭借一腔热血就想当好领导，很显然，这只能是你一厢情愿。君不见：即使处于同样的位置，有的领导者能轻松管理，如鱼得水，上下同心同德，能够将各项工作安排得井然有序，项目运转良好；而有的领导者却费力劳心但效果甚微，下属怨声载道，各项工作也一塌糊涂、混乱不堪。

在人才竞争日趋白热化的今天，对领导者的要求越来越高，既要自己具有强大的领导力，能带领团队披荆斩棘；又要能管理公司，使公司业绩蒸蒸日上。要成为一名优秀的领导者，并不是一件简单的事情。我们可以通过有针对性的学习，提高自身能力和素质，学以致用，成为一名优秀的领导者。

那么，作为领导者应该具有怎样的素质与领导艺术呢？

从根本上说，一个优秀的领导必须具备强大的人际影响力。在一个组织中，每一个人都会去影响他人，也要受他人的影响，从这个意义上说每个组织成员都具有潜在的和现实的领导力，只是强弱不同而已，作为身在其位的领导者，当属其中影响力最强者。在组织中，领导者和成员共同推动着团队向着既定的目标前进，从而构成一个有机的系统，在系统内部具有以下几个要素：领导者的个性特征和领导艺术、员工的主观能动性、领导者与员工之间的积极互动、组织目标的制定以及实现的过程。系统是否正常运转，取决于各要素能否协调地发展。而协调发展的关键就在于领导者和其他成员之间的互动。使整个组织上下形成统一的认识、情感和行为，是领导者成功领导的必要条件。

领导者要具有大局观念、战略眼光。我们正处在不确定的时代，未来是什么样子，没有人知道答案。中国正经历世界上最复杂的组织变革和国家转型，在此期间

展现出来的种种复杂特征无法用世界上任何一个理论来完全解释，只能“摸着石头过河”，在过程中找寻适合自身发展的模式与道路。因此当领导的要有所为，有所不为，要努力学习，综观世界企业风云，要用战略眼光去想问题、看问题、处理问题。新的竞争秩序使我们不能再醉心于财务报表，而必须着眼于远景规划、价值观念、商界网络、企业文化等软技能。

作为一个组织的核心人物，领导者拥有着一种特殊的资源：人。而对这种资源的管理，水平存在着不同的层次。管理得好，它可以取之不尽、用之不竭；管理不好，它也可能一取即尽、一用即竭。那些只知用职权管人，而不知用人格影响人的领导，无论官位有多高、能力有多强、知识有多丰富，都无法取得下属的信任，更别说长期追随，而一个没有人与之同心同德的领导者，即便有再伟大的理想、再完美的计划，也只能是空中楼阁。相反，成功的领导者具备登高一呼、应者云集的号召力，具备利用各种人才、平衡各种力量的统筹能力，具备“用人长，容人短”、“胜不骄，败不馁”的胸怀和气度，具备应对各种困难、各种复杂局面的手段和技巧，他无论在哪里出现，都会成为众人瞩目的焦点，即使他不出声，也能令人毫无保留地对他产生信任感，人们愿意接受他的建议，在突发事件时愿意听从他的指导。这种领袖模范是如此令人着迷，以致多少领导者望之兴叹。因此，对于领导者来说，用职权管人不是本事，通过人格服人才是本事；颐指气使不是本事，“不令而从”才是本事；用惩罚使人害怕不是本事，凭魅力赢得追随才是本事；自己有本事不是本事，让有本事的人为己所用才是本事。领导是一门学问，是一门艺术，你不能因为自己是“官”就对人吆三喝四，又不能与下属称兄道弟失去威严；你不能玩弄权术，让人觉得你城府很深，又不能心中不藏事啥都往外说；你既不能疑神疑鬼又不能偏听偏信……作为领导者，你必须洞悉人性，把握好尺度和分寸，懂得如何凝聚人心、引导人心。

如果你是一名想做领导的普通员工，或是一位渴望成功的领导者，那你应该树立这样一个坚定的信念：我也可以成为一名出色的领导者。世间的事，不在于能不能，关键在于想不想。从行业中的普通一员到佼佼者，也许只需要一个梦想去追寻，一种信念去坚持，一点决心去实现。成为优秀的领导者并非困难的事，关键在于你是否相信自己。如果你坚信自己能行，而且有足够的决心和勇气，那么你就会成功。人人都有成为领导者的潜力，人人都可以成为领导者。一旦你的领导者潜能释放出来，你也可以成为一位优秀的领导者。人人心中都有一座金矿，我们不需到别人的金矿寻求施舍，却让自己的金子永沉心底，而应努力把自己的潜能发掘出来，让自己的金子展现光芒。

给你个领导，你能当吗？作为一名领导者，必备的素质与艺术有哪些？如何进行自我管理？如何拥有自己专有的领导力？如何运用制度？如何打造高绩效团队？如何识人、用人、管人、留人？作为一名普通员工，如何通过自我修炼来提高自身

能力，如何在工作和实践中提升自我？如果有一天你被任命为领导者，你知道该做什么，不该做什么吗？你如何走好第一步？你具备领导者的基本素质和能力吗？作为一名领导，将面临怎样的问题和挑战？当面对这些问题时，你是否会产生困惑或有力不从心之感？是否需要用新的知识和技能武装自己的头脑？是否想进一步提升自己的领导力，以便更好地应对领导过程中出现的各种难题和挑战？

为帮助读者掌握最切合实际的领导管理方法，使读者在领导过程中少走弯路，从而游刃有余地开展工作，成为卓有成效的优秀的杰出的领导者，我们精心编写了本书。本书从如何当好一个领导为出发点，分别从领导的自我管理、大局意识、责任意识、企业文化建设、授权技巧、决策方法、管理方法、执行力、领导力、协调力、制度运用、打造高绩效团队、识人、用人、管人、留人、成本意识、市场意识、创新意识、口才艺术、沟通艺术、激励艺术、惩罚艺术、应变艺术等方面介绍了领导者所要应对的事务，熔理论与实践、东方与西方的管理理念为一炉，同时本着通俗易懂、可操作性强的原则，力求内容实用、紧抓要点，既有系统的理论介绍，也有能即学即用、直接指导实战的技巧和策略，使读者在短时间里收获巨大，成为敏锐务实、具备雄才大略的领导者。

# 目 录

## 第一章 给你个领导你能当吗：领导者的必备素质与艺术

|                   |      |
|-------------------|------|
| 领导者的气质特征 .....    | (1)  |
| 领导者的必备意识 .....    | (2)  |
| 领导者的基本技能 .....    | (3)  |
| 领导者成功的标准 .....    | (5)  |
| 领导者用语的基本要求 .....  | (6)  |
| 领导者应具备的决策素质 ..... | (7)  |
| 领导者必备的心理素质 .....  | (8)  |
| 领导者交谈礼仪 .....     | (9)  |
| 领导者的控权艺术 .....    | (10) |
| 领导者的沟通艺术 .....    | (12) |
| 领导者的用人艺术 .....    | (13) |

## 第二章 领导者善于自我管理：以身作则，才能领导他人

|                              |      |
|------------------------------|------|
| 先完善自己、管好自己，才能带好队伍 .....      | (16) |
| 找出自身独特的“卖点”，做自己的“品牌经理” ..... | (17) |
| 一定要身先士卒 .....                | (18) |
| 做任何事情都要用心 .....              | (18) |
| 管理是一种让员工自愿跟从的能力 .....        | (20) |
| 不懂不是错，不懂装懂才是错 .....          | (21) |
| “不言之教”：以身作则方能赢得拥戴 .....      | (21) |
| 解决问题，最简单的方法就是“带头往下跳” .....   | (23) |
| 成功的领导不做领袖做榜样 .....           | (23) |
| 非权力影响力激发最佳管理效能 .....         | (24) |

## ■ 给你个领导，你能当吗？

|                  |      |
|------------------|------|
| 绝不可严于律人，宽以待己     | (25) |
| 身教胜过千言万语         | (26) |
| 管理有成效，要做领跑的狮子    | (27) |
| 有私心正常，做到不利用私心不寻常 | (28) |
| 自律才能管理好他人        | (29) |

## 第三章 领导者必有大局意识：格局有多大，舞台就有多大

|                |      |
|----------------|------|
| 找准自己的“位置”      | (31) |
| 把准大势，放眼长远      | (31) |
| 好的领导总有新的目标     | (33) |
| 要能“走一步看三步”     | (34) |
| 化整为零地落实目标      | (36) |
| 不满现状，给予自己更大的挑战 | (37) |
| 勇于挑战才能收获成功     | (38) |
| 正视失败才能超越自我     | (39) |
| 不管大局，最终只有“出局”  | (41) |
| 时刻把危机意识放在心头    | (42) |

## 第四章 领导者促进企业文化建设：企业文化是企业的灵魂

|                 |      |
|-----------------|------|
| 重视企业文化建设，锻造企业灵魂 | (44) |
| 企业价值观决定企业发展方向   | (45) |
| 文化不变革，转型就不会成功   | (47) |
| 让新的理念来激励人心      | (49) |
| 让文化点燃员工的工作激情    | (51) |
| 建立核心价值观         | (53) |
| 塑造良好的企业文化       | (55) |
| 营造企业文化氛围        | (57) |
| 以人为本            | (59) |
| 引导员工认同企业的价值观    | (60) |
| 为员工树立远大的愿景      | (62) |
| 让员工有一种使命感       | (64) |
| 走出企业文化的误区       | (65) |
| 要从科学管理到文化管理     | (67) |

## 第五章 领导者必能担责：责任是成功的基石

|                      |      |
|----------------------|------|
| 责任，成就好领导的基石 .....    | (69) |
| 让公司的问题成为你个人的问题 ..... | (70) |
| 领导的责任感是下属的定心丸 .....  | (71) |
| 做事有始有终 .....         | (72) |
| 敢于担责的领导手握永恒的财富 ..... | (73) |
| 责任体现在细节中 .....       | (74) |
| 冲锋在前，逃跑在后 .....      | (76) |
| “坏”的责任更需要你来担当 .....  | (77) |
| 自己的责任不能推给下属 .....    | (79) |
| 与下属一起尽职尽责地工作 .....   | (80) |
| 多做一些慈善事业 .....       | (81) |

## 第六章 领导者聪明授权：束缚自己的权欲，放开下属的手脚

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 信任是授权不可动摇的根基 .....    | (83)  |
| 授权也应因人而异 .....        | (84)  |
| 通过授权提升领导力 .....       | (86)  |
| 接受的工作越重要，员工越有干劲 ..... | (88)  |
| 大权紧抓不放，小权及时分散 .....   | (89)  |
| 集权不如放权更有效 .....       | (90)  |
| 授权要讲究策略和技巧 .....      | (92)  |
| 领导的任务不是替下属做事 .....    | (94)  |
| 放权方可释放权力的效力 .....     | (96)  |
| 有效授权必须经过充分准备 .....    | (97)  |
| 信任是授权的精髓和支柱 .....     | (98)  |
| 授权需把握时机注意细节 .....     | (100) |
| 授权之后还要避免“反授权” .....   | (101) |
| 选好对象是成功授权的关键 .....    | (103) |
| 用“地位”调动员工的热情 .....    | (104) |
| 权力与责任必须平衡对等 .....     | (105) |
| 把权力授予合适的人 .....       | (106) |
| 一手放权，一手监督控制 .....     | (108) |

## ■ 给你个领导，你能当吗？

|                 |       |
|-----------------|-------|
| 一定要防止越权 .....   | (109) |
| 授权需要遵循的原则 ..... | (111) |
| 避开你的授权误区 .....  | (112) |

## 第七章 领导者擅长决策：抓大放小准确而果断地拍板

|                    |       |
|--------------------|-------|
| 决策要“牵牛鼻子” .....    | (115) |
| 甩手掌柜当不得 .....      | (116) |
| 提升领导者的决断力 .....    | (117) |
| 作决策要遵循的原则 .....    | (119) |
| 明确决策的流程 .....      | (120) |
| 充分获取有效信息 .....     | (121) |
| 能洞察时代形势的变化 .....   | (122) |
| 把握决策的时机 .....      | (124) |
| 再好的决策也经不起拖延 .....  | (126) |
| 以壮士断腕的勇气作出决策 ..... | (128) |
| 学会放弃旧有的包袱 .....    | (129) |
| 不搞“一言堂” .....      | (131) |
| 在情绪激动的时候不作决策 ..... | (133) |
| 让决策远离朝令夕改 .....    | (134) |
| 决策时把情感因素排除在外 ..... | (136) |
| 在决策中多一点逆向思维 .....  | (138) |
| 舍得小事，干成大事 .....    | (140) |

## 第八章 领导者精于管理：以业绩为导向，向管理要效益

|                              |       |
|------------------------------|-------|
| 业绩目标：让员工跳一跳，够得着 .....        | (142) |
| 要员工明白：想要得到最好的，就必须努力争第一 ..... | (143) |
| 找到绩效不佳的常见原因 .....            | (144) |
| 重视对员工的绩效评估 .....             | (146) |
| 考核一定要实事求是 .....              | (148) |
| 用统一的“尺子”衡量员工 .....           | (149) |
| 不以成败论“英雄” .....              | (151) |
| 如何收集考核的信息 .....              | (152) |
| 要让三个和尚有水喝 .....              | (153) |

|                    |       |
|--------------------|-------|
| 务必做好反馈工作 .....     | (154) |
| 适当加压，促进业绩的提升 ..... | (156) |
| 不要让“猴子”跳上你的背 ..... | (158) |
| 制造工作中的危机感 .....    | (160) |
| 避免考评中的被动和尴尬 .....  | (161) |

## 第九章 领导者善于执行：落实要到位，关键看结果

|                      |       |
|----------------------|-------|
| 没有执行力，就没有竞争力 .....   | (163) |
| 责任心为执行撑起一片天 .....    | (165) |
| 让“尽力而为”从员工嘴中消失 ..... | (166) |
| 战略再好，也要有人落实和执行 ..... | (167) |
| 下达命令需因人而异 .....      | (169) |
| 工作要简化，但不要简单化 .....   | (171) |
| 把任务落实到个人 .....       | (172) |
| 科学委派任务的技巧 .....      | (173) |
| 落实执行力关键在于责任到位 .....  | (175) |
| 落实贵在坚持到底 .....       | (176) |
| 执行的过程要重视细节 .....     | (178) |
| 执行力也是一种文化 .....      | (179) |
| 不要让工作流于口号 .....      | (181) |
| 执行问题没有商量的余地 .....    | (183) |

## 第十章 领导者专有的领导力：不令而行，不怒而威

|                      |       |
|----------------------|-------|
| 领导的威望要靠自身提高 .....    | (186) |
| 命令下达后就决不妥协 .....     | (188) |
| 提升魅力，让下属自愿跟随 .....   | (189) |
| 距离产生威严 .....         | (190) |
| 权威不等于职权 .....        | (191) |
| 从形象上增强自己的外表威慑力 ..... | (193) |
| 用强有力的语言增强影响力 .....   | (195) |
| 关键时刻为下属出头 .....      | (195) |
| 不把喜怒哀乐挂在脸上 .....     | (197) |
| 自己的秘密决不轻易示人 .....    | (198) |

## ■ 给你个领导，你能当吗？

|                            |       |
|----------------------------|-------|
| 令出如山，不随便下命令 .....          | (199) |
| 以“忍”制“怒” .....             | (200) |
| 空头支票好开不好用 .....            | (202) |
| 不要让亲朋频繁地出入你的办公室 .....      | (203) |
| 你不只是管理者，更是领导者 .....        | (204) |
| 用你的专长征服员工 .....            | (206) |
| 员工绝不仅仅是完成任务的工具，而是他自己 ..... | (207) |
| 信任比什么都重要 .....             | (209) |
| 以身作则，行胜于言 .....            | (211) |

## 第十一章 领导者巧妙协调：降低内耗，促进组织和谐发展

|                         |       |
|-------------------------|-------|
| 左手“严刑重罚”，右手“法外施恩” ..... | (213) |
| 识别员工冲突的来源 .....         | (214) |
| 让“横茬”变成“竖茬” .....       | (215) |
| 领导者要有容才的肚量 .....        | (217) |
| 从容面对员工的不敬 .....         | (219) |
| 如何管理老资格员工 .....         | (220) |
| 凡事让三分 .....             | (221) |
| 如何处理员工的对抗 .....         | (223) |
| 如何对待组织中的小道消息 .....      | (224) |
| 怎样应对员工的小报告 .....        | (226) |
| 如何管理反对者 .....           | (228) |
| 巧妙化解“两边人”的尴尬 .....      | (230) |
| 互相牵制，平衡各种力量 .....       | (230) |
| 不要跟下属称兄道弟 .....         | (232) |
| 巧妙对付谣言 .....            | (233) |
| 故意制造一些小刺激 .....         | (234) |

## 第十二章 领导者会用制度：靠制度管人，用制度办事

|                     |       |
|---------------------|-------|
| 为组织搭建最适合的框架 .....   | (236) |
| 企业最重要的是制度 .....     | (237) |
| 在制度中融入柔软的情感 .....   | (238) |
| 员工自我约束力是最好的制度 ..... | (240) |

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 制定制度必须遵守的十大原则 .....   | (242) |
| 管理者自律才能管理好他人 .....    | (244) |
| 制度管理中的“热炉法则” .....    | (245) |
| 用制度管人的两项重要原则 .....    | (246) |
| 好制度胜过一切说教 .....       | (248) |
| 制度的设置应兼顾公平和效率 .....   | (250) |
| 要管头管脚，但不要从头管到脚 .....  | (251) |
| 执行制度心慈手不软 .....       | (253) |
| 营造贯彻规章制度的小气候 .....    | (254) |
| 再大的权力也不能超越制度 .....    | (255) |
| 制度重于人情 .....          | (256) |
| 击败裙带“关系网” .....       | (257) |
| 破窗效应：及时封堵制度的小漏洞 ..... | (259) |
| 制定一套更人性化的管理制度 .....   | (261) |
| 制度管理决不能一成不变 .....     | (262) |

### 第十三章 好领导有帮手：打造高绩效团队

|                    |       |
|--------------------|-------|
| 加强部门之间的配合和协调 ..... | (264) |
| 坚决消灭“官僚主义” .....   | (266) |
| 管控冲突从遏制扯皮开始 .....  | (268) |
| 化冲突中的阻力为助力 .....   | (269) |
| 不可缺少的内部流动 .....    | (271) |
| 莫让晋升引发恶性竞争 .....   | (273) |
| 建立有效的激励系统 .....    | (274) |
| 4类冲突的解决之道 .....    | (275) |
| 舒缓团队脊背上的压力 .....   | (277) |
| 以奖励激发成就动机 .....    | (278) |
| 渠道冲突的应对与预防 .....   | (281) |
| 群体冲突解决之道 .....     | (283) |
| 下属间冲突的解决原则 .....   | (286) |
| 与下属冲突的解决方案 .....   | (287) |
| 宽容的力量更强大 .....     | (290) |
| 如何破除一将难求的尴尬 .....  | (291) |
| 让“绵羊”变成“狮子” .....  | (293) |

## ■ 给你个领导，你能当吗？

|                   |       |
|-------------------|-------|
| 用榜样的力量带动下属        | (294) |
| 该放权时一定要放权         | (296) |
| 善待中层管理者           | (297) |
| 给予中层管理者充分的信任      | (299) |
| 中层管理者能同甘却不能共苦该怎么办 | (301) |

## 第十四章 好领导会识人：慧眼识得千里马

|              |       |
|--------------|-------|
| 优秀人才具有哪些品质   | (303) |
| 知人，知面，更要知心   | (304) |
| 人不可貌相，海水不可斗量 | (305) |
| 选人的范围要“厚”    | (306) |
| 选人的标准要“严”    | (308) |
| 对人才不能求全责备    | (309) |
| 要知道，能力比学历重要  | (310) |
| 把得力干将留住      | (311) |
| 选择一个得力的助手    | (312) |
| 不以自己的好恶识别人才  | (314) |
| 如何做好面试的工作    | (315) |
| 如何从身体姿势识人    | (317) |
| 如何通过行为判断其性格  | (320) |
| 如何从习惯动作识人    | (322) |
| 如何通过假动作识人    | (324) |
| 如何通过着装判断其性格  | (325) |

## 第十五章 好领导会用人：用对人，才能做对事

|                 |       |
|-----------------|-------|
| 请合适的人上车，不合适的人下车 | (327) |
| 知人善任的能力不可少      | (328) |
| 掌握方与圆的用人智慧      | (330) |
| 来说是非者，便是是非人     | (332) |
| 疑人不用，用人不疑       | (333) |
| 关键岗位敢用外人        | (334) |
| 善于用人之长，避人之短     | (335) |
| 敢于用比自己强的人       | (336) |

|                      |       |
|----------------------|-------|
| 让合适的人做合适的工作 .....    | (338) |
| 不要让“助手”变成“对手” .....  | (339) |
| 用人要精而不要滥 .....       | (340) |
| 不要忽视“小人物” .....      | (342) |
| 人才搭配要合理 .....        | (343) |
| 从严对待“不听话”的下属 .....   | (345) |
| 用人不拘一格，不论资排辈 .....   | (346) |
| 大胆起用新人 .....         | (348) |
| 不要偏袒有经验的员工 .....     | (349) |
| 让能人扎堆不一定有效率 .....    | (350) |
| 用人，就要尊重人 .....       | (351) |
| 给员工创造一个好的工作环境 .....  | (352) |
| 信任当然必要，监督也必不可少 ..... | (354) |

## 第十六章 好领导会管人：有效杜绝员工的违纪行为

|                      |       |
|----------------------|-------|
| 合理安排员工的工作时间 .....    | (356) |
| 如何杜绝习惯性迟到的现象 .....   | (357) |
| 员工经常“生病”，你该怎么办 ..... | (359) |
| 如何管理“老上级” .....      | (360) |
| 如何处理缺勤率高的员工 .....    | (361) |
| 如何应对有背景的下属 .....     | (363) |
| 面对不合情理的要求坚决说不 .....  | (364) |
| 处理员工违纪要保持一致 .....    | (366) |
| 员工经常酗酒怎么办 .....      | (367) |
| 采用“渐进式”纪律处分 .....    | (369) |
| 如何对待屡教不改的员工 .....    | (370) |

## 第十七章 好领导会留人：防止跳槽，让员工“把根留住”

|                  |       |
|------------------|-------|
| 员工跳槽前的信号 .....   | (372) |
| 员工跳槽的理由 .....    | (373) |
| 给予员工晋升的希望 .....  | (374) |
| 让员工对工资满意 .....   | (377) |
| 强化员工的主人翁意识 ..... | (378) |

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 让员工有成就感 .....         | (379) |
| 以情动人能有大收获 .....       | (381) |
| 巧妙挽留跳槽的关键员工 .....     | (382) |
| 营造良好的工作环境 .....       | (384) |
| 利用培训，让员工和公司一起成长 ..... | (385) |
| 必要时作出让步 .....         | (387) |
| 给予员工发泄情绪的出口 .....     | (388) |
| 从细节入手，温暖下属的心 .....    | (390) |
| 用真心去换取忠心 .....        | (391) |
| 企业“减肥”，让多余的员工跳槽 ..... | (393) |

## 第十八章 领导者的成本意识：控制成本，提高利润

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 裁员，人力成本大瘦身 .....      | (396) |
| 砍采购成本，剔除毫无成效的投入 ..... | (397) |
| 砍预算，刀刀进逼 .....        | (398) |
| 砍劣质客户，最大化客户价值 .....   | (400) |
| 完全将资源集中于成果 .....      | (401) |
| 优化工作方法，高效创造高利润 .....  | (403) |
| 降低成本不能牺牲品质和服务 .....   | (404) |
| 以市场为导向削减成本 .....      | (405) |
| 不要让收入有丝毫的浪费 .....     | (406) |
| 技术更新是实现节约的关键 .....    | (407) |
| 不被市场接受就是在浪费 .....     | (408) |
| 顾客只在乎要支付多少费用 .....    | (409) |
| 控制成本需要通盘考虑 .....      | (410) |
| 节约应先从企业内部开始 .....     | (411) |

## 第十九章 领导者的市场意识：有市场才能有发展

|                     |       |
|---------------------|-------|
| 树立全球化业务之心 .....     | (414) |
| 把主要精力放在自己的优势上 ..... | (416) |
| 比对手优秀是获胜的唯一途径 ..... | (417) |
| 以严谨的调研找准市场需求 .....  | (420) |
| 市场细分考验管理者市场眼光 ..... | (422) |

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 善变的企业往往能持续获胜 .....    | (424) |
| 树立鲜明的服务个性 .....       | (425) |
| 产品的价格由市场来确定 .....     | (427) |
| 机遇属于第一个到达的企业 .....    | (428) |
| 以当地人才抢占当地市场 .....     | (430) |
| 信息+智慧=市场开拓成功 .....    | (432) |
| 只有淡季的思想，没有淡季的市场 ..... | (434) |
| 定价也是一种管理方式 .....      | (435) |

## 第二十章 领导者的创新意识：创新是企业常青的基础

|                       |       |
|-----------------------|-------|
| 企业常青的基础 .....         | (438) |
| 缔造“微软神话”的秘诀 .....     | (439) |
| 市场是创新的唯一焦点 .....      | (440) |
| 要培养容忍失败的精神 .....      | (442) |
| 寻求管理观念的转变 .....       | (443) |
| 今日的创新成就明日的领袖 .....    | (445) |
| 勇做技术上的“领头羊” .....     | (447) |
| 超越竞争的重要方法 .....       | (448) |
| 管理创新应遵循的原则 .....      | (450) |
| 文化创新是创新管理的源泉 .....    | (452) |
| 制度创新是创新管理的前提 .....    | (453) |
| 知识创新是创新管理的核心 .....    | (455) |
| 市场营销也需要创新 .....       | (456) |
| 创新的考验就在于能否创造价值 .....  | (458) |
| 新知识未必就是最可靠的创新来源 ..... | (459) |

## 第二十一章 领导的口才艺术：不会说话当不了好领导

|                        |       |
|------------------------|-------|
| 让开场白为你加分 .....         | (461) |
| 语言要有感染力 .....          | (463) |
| 寓庄于谐，营造和谐愉悦的氛围 .....   | (464) |
| 言之有物，员工最烦领导的大话空话 ..... | (465) |
| 注意身份，别把滑稽当成了幽默 .....   | (466) |
| 感谢一定要“说”出来 .....       | (468) |