

你的思路 决定你的未来

NIDE SILU
JUEDING NIDE WEILAI

思想有多远，
你就能够走多远。

王萍萍◎主编



改变观念，改变思路
观念决定思路，思路决定出路

思路错，则山穷水复；思路对，则柳暗花明。优秀者与平庸者的根本区别就在于他们是否能够主动寻找获得成功的好思路。



团结出版社

你的思路 决定你的未来

王萍萍◎主编



团结出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

你的思路决定你的未来 / 王萍萍主编. —北京 :
团结出版社, 2018. 2

ISBN 978-7-5126-5926-1

I. ①你… II. ①王… III. ①成功心理—通俗读物
IV. ①B848.4—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2017) 第 310909 号

出 版: 团结出版社

(北京市东城区东皇根南街 84 号 邮编: 100006)

电 话: (010) 65228880 65244790 (出版社)

(010) 65238766 85113874 65133603 (发行部)

(010) 65133603 (邮购)

网 址: <http://www.tipress.com>

E-mail: 65244790@163.com (出版社)

fx65133603@163.com (发行部邮购)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京楠萍印刷有限公司

开 本: 165 毫米×235 毫米 16 开

印 张: 20

印 数: 5000 册

字 数: 260 千

版 次: 2018 年 2 月第 1 版

印 次: 2018 年 2 月第 1 次印刷

书 号: 978-7-5126-5926-1

定 价: 59.00 元

前 言

有这样一则故事，说的是两个鞋厂的推销员，同时来到太平洋的一个岛国推销鞋。

他们看到同一个事实：这里的人不穿鞋。

A 鞋厂的推销员向厂部发回信息说：“这里的人不穿鞋，鞋在这里没有市场。”然后就失望地离开了这个岛国。

B 鞋厂的推销员却兴奋地向厂部发回信息说：“这里的人都还没有穿鞋，有很好的市场前景。”然后他把一双最好看的鞋送给岛国的国王穿，这里的人看到国王穿鞋，也学着穿鞋。于是 B 鞋厂的推销员在这里开设了卖鞋的商店，结果，B 鞋厂发财了。

同一个事实，却产生两种截然不同的结局。因为思路不同，看问题的角度不同，解决问题的方法不同，所以导致了两种有天壤之别的出路。世界上还有很多事情，都因为有不同的思路，而有不同的出路，请看下面的例子。

在偏远的山区，有两个青年一同开山，一个人把开采出的石块砸成小石子运到路边，卖给建房的人；一个人则直接把开采出的大石块运到码头，卖给花鸟商人。因为这儿的石头奇形怪状，十分好看，他认为卖重量不如卖造型。两年后，他成为村里第一个盖起瓦房的人。

后来，政府不许开山，只许种树，于是这儿又变成了果园。等到秋天，因为这儿的梨汁浓肉脆、味美可口，漫山遍野的鸭梨招来八方商客，他们把堆积如山的鸭梨成筐成筐地运往城市出售，有些还发往国外。就在村里人为鸭梨的丰收所带来的小康生活而欢呼雀跃时，曾经卖大石块的那个果农却砍掉果树，开始种柳。因为他发现，来这儿的客商不愁买不到好梨，只愁买不到盛梨的筐子。四年后，他成为村里第一个在城里买房的人。

从以上两个故事中可见：无论是企业的经营，还是个人的发展，都是一个在不断开拓创新的思路中选择和变化的过程。思路是决定企业和个人成败

的关键因素。思路不同，看待世界的视角不同，对待生活的心态不同，解决问题的方法不同，由此会产生截然不同的结局。思路错，则山穷水复；思路对，则柳暗花明。优秀者与平庸者的根本区别就在于他们是否能够主动寻找获得成功的好思路。优秀者能够不断思考，开拓创新，积极寻找新的思路突破人生中的一个难题，最终取得成功；而平庸者墨守成规，缺乏思考，最终成为人生跑道上的落伍者。总之，企业经营没有思路不行，组织管理没有思路不行，个人生活工作没有思路不行……在逆境和困境中，有思路就有出路；在顺境和坦途中，有思路才有更大的发展。思路决定出路，有什么样的思路，就会有什么样的出路。对于普通人，思路决定自己一个人和一家人的出路；对于领导者，思路则决定一个组织、一个地方，乃至一个国家的出路。只有具备明确的思路，才能找到光明的出路。

现实生活中，我们常常会看到，那些思路灵活、善于思考的人，总是比别人强，他们能赚更多的钱，有不错的工作和良好的人际关系，身体健康，生活愉快，天天都过着高品质的生活，人生充满了无限的趣味。而那些缺乏思考、安于现状的人，虽然整天忙忙碌碌，却总是穷于应对人生，过着入不敷出、捉襟见肘的生活。

所以，穷人与富人的差别不只是钱，还在于穷人生活在一种贫穷的思维中，而富人以特有的金钱观和行为模式，通过不懈的努力，让金钱为他们带来更多的金钱。每个人都有可能成为亿万富翁，在机遇面前人人都有机会。一生中，我们拥有许许多多选择人生的机会，关键在于我们的头脑中是否形成了正确的思路，并决心为之付出努力。一个善于开拓新思路的人，一定是一个善于发现机会和勇于开拓创新的人。能够努力寻找好的思路的人，比只会埋头苦干、不善思考的人更能获得成功，也更容易过上称心如意的生活。

这个世界上很多事情，只要你能找到正确的思路，并下定决心去做，就一定能做到。大多数人认为不可能的事，而少数人做到了，因此成功的总是少数人。大多数人遇到比较困难的事，就觉得无论如何也做不到，于是打起退堂鼓回避问题，根本不去想有没有解决的办法。而那些取得成功的少数人不会被困难吓倒，他们总能迎难而上，积极思考，想办法克服困难。成功者之所以在众多的竞争者中一枝独秀，就是因为他们拥有出奇制胜的思路。人与人之间的差别，从根本上说就是自身思路的差异。

在竞争日趋激烈、节奏日益加快的今天，每天都会出现大量的错综复杂的问题，给人们的事业、工作、学习、生活等带来压力、障碍。要迅速有效

地解决这些问题，就需要有正确的思路。正确的思路，是对错误滞后的思路的否定和突破，它可以帮助我们修正人生坐标，最大限度地发挥自身的潜能，高效地解决摆在面前的各种问题，冲破事业、生活等人生困局，在汹涌的时代大潮中立于不败之地。本书旨在帮助读者找到成功的思路、塑造成功的心态、掌握成功的方法，在现实中突破思维定式，克服心理与思想障碍，确立良好的解决问题的思路，提高处理、解决问题的能力，把握机遇，能为人之不能为，敢为人之不敢为，从而开启成功的人生之门。全书内容涉及范围大至企业管理、商务经营，小至个人职业、生活、婚姻等，涵盖了社会生产和个人生活的方方面面，是迄今同类图书中内容最全面、案例最丰富、视角最新颖、观点最精辟的版本。

目 录

第一篇 思路决定出路

第一章 人生无处不套牢，思路决定出路	2
面对自我的困惑	2
自我设限	4
心中的瓶颈	7
内心中的自毁倾向	9
青蛙的处境	12
人生无处不套牢	14
克服不了的“约拿情结”	16
得过且过，一生无成	18
荒芜的花园	20
第二章 心态成就一切	26
冷漠是堵心墙	26
99%的烦恼其实不会发生	29
自卑是成功的大敌	31
都是懦弱惹的祸	33
别跟自己过不去	35
欲望可有不可纵	37
嫉妒是很多错误的根源	40
猜疑是人生大敌	43
抑郁是一种失落	45
悲观挡住了阳光	47

第三章 不会改变难成功，创新产生奇迹	50
在旧观念中沉湎	50
墨守成规阻碍成功	52
“恐龙族”的改变之痛	54
最大的危险是不冒险	56
免费午餐的背后	59
突破思维定式	61
给自己一个好的改变	63
第四章 借口太多导致贫穷	71
患上“借口症”	71
50个著名托词	74
财富不和借口在一起	77
执行力在借口中搁浅	78
借钱的学问	80
财富源自积累	83
苦等机遇降临	84
第五章 职场冷战，要争才能赢	90
不敢抗争	90
为人本分，羞于争利	91
自我推销是人生难题	93
唯唯诺诺，职场大病	95
谁都知道竞争残酷	98
第六章 曲径通幽，恋爱要懂转个弯	101
抓不住爱情	101
求爱不能直来直去	103
不懂幽默，芳心难获	105
爱在细小处失去	107
自作聪明，反为所累	109
爱在心头口难开	110
不会来点“甜言蜜语”	112

第二篇 打好手中的坏牌

第一章 人成功不在于拿一副好牌，而在于把牌打好	116
风暴呼啸，你有几张“王牌”自救	116
珍视自我与羡慕别人的较量	117
你就是自己最大的“王牌”	119
“王牌”只有一两张	121
别人的牌可能更坏	123
丑女也无敌，坏牌自有可取之处	125
烂牌也要拼	127
牌不在好坏，而在于想赢的信念	129
第二章 选择不了好的起点，但可以赢一个漂亮的终点	132
挑战极限，和“不可能”过招	132
掌控情绪“转换器”，生气不如争气	134
人生苦旅，等闲视之	135
借别人的棉袄过冬	138
成功没有霸王条款，勇于挑战就能跨越起点	140
要敢于决断	141
愚者赚今朝，智者赚明天	143
“破冰之船”如何行万里	145
第三章 决定输赢的不是牌的好坏，而是你的心态	148
心向着太阳，就能“开花”	148
抓牌靠的是运气，打牌靠的是心气	150
欲望如同吃自助：扶墙进，扶墙出	152
输赢那些事儿	154
莫要陷入“抱怨门”	155
打好牌：勿忘“屏蔽”浮躁	157
“晒晒”自己的优点	159
第四章 没有绝对的好牌，只有相对的转机	161
不炒自己鱿鱼，保留赢牌的机会	161
机遇没有彩排，只有直播	163

主动发牌，莫对机会欲说还“羞”	165
没有机会降临，就需自己铺路	167
职场锦囊：让信息为你服务	168
有“心机”才能发现转机	170
失败也是一次机会	172
第五章 总有一种优势可以扭转牌局	174
总有一张拿得出手的好牌	174
成功攻略：兔子学跑步，鸭子练游泳	175
雷人牌招：把简单的招数练到极致	177
优势不是一张“画皮”	179
微笑也是一种优势	182
“考碗族”不一定能端好碗	184
没有绝对的好牌与坏牌	186
第六章 选不了好牌，但可以放弃无用的牌	188
向左、向右，还是向前看	188
深思熟虑不打错牌=拿到一手好牌	190
放弃与失去	192
着眼长远，抛开眼前利益	193
合适的是最好的	195
不做“穷忙”族，忙要忙在点子上	196
做人学学橡皮筋	198
手中握的是你的牌局，也是你的人生	200

第三篇 只有想不到，没有做不到

第一章 思路决定出路，方向决定人生	204
生活是由思想造就的	204
要改变命运，先改变思路	206
有“智”者，事竟成	207
思路比刻苦更重要	209
积极思考才有出路	212
培养正确思考的能力	215

第二章 目标越高，成功越快	218
远大的目标是成功的磁石	218
对成功要有强烈的企图心	220
定位改变人生	222
没试过不要说不行	226
冒险是成功的催化剂	229
不为自己设限	233
永远坐在最前排，锻造一颗积极进取的心	238
没有不可能，只有不去做	240
成功的秘诀，就是绝不放弃加一点忍耐	241
第三章 励志改变人生，打造强者心态	242
心态对了，状态就对了	242
等待 3 天，问题自然迎刃而解	242
心态决定你的人生，不要试图和自己过不去	243
决心取得成功比任何一件事情都重要	244
信念达到了顶点，就能够产生惊人的效果	246
自信能使一个人征服他相信可以征服的东西	248
保持平常心，坦然面对生活	249
顽强能创造令人难以想象的奇迹	250
进取心是不竭的动力	252
苦难是卢梭受益最大的学校	253
每个人都有两个简历，一个叫成功，另一个叫失败	253
面对困难，你强它便弱	255
过去的历史并不重要，重要的是现在与将来	256
第四章 把“不可能”变为“可能”	258
走出囚禁思维的栅栏	258
废除无谓的执著	260
摆脱思维定式	262
甩掉“金科玉律”的束缚	264
摧毁专家们的旧图画	266
不断创新，成功就会降临	269
换一个角度，换一片天地	272

创新思维是创造活动的前提	274
思想超前方能无中生有	277
形成创新思维的习惯	279
第五章 没有解决不了的问题，只有解决不了问题的人	282
没有笨死的牛，只有愚死的汉	282
三分苦干，七分巧干	284
所谓没有办法就是没有想出新方法	286
对问题束手无策的 6 种人	288
方法就在你自己身上	291
找对方法，问题迎刃而解	292
问题在发展，方法要更新	294
第六章 只有做错的事，没有失败的人	296
走出命运的低谷	296
每个生命都不卑微	299
任何时候都绝不放弃希望	300
学会从失败中获取经验	303
只有泥泞的道路才能留下脚印	305

第一篇

思路决定出路



第一章 人生无处不套牢，思路决定出路

面对自我的困惑

不能正确地评价自己，做好定位，朝着正确的方向前进，是人成功道路上的一堵墙。正确的做法应该是正确认识自己，找准人生的坐标，改变错误的思维模式。

人们常说“人贵有自知之明”，那就是既不高估自己，也不低估自己。认识到这一点容易，但要做到这一点，却非人人能及。

想拥有更大的权力，想到更能发挥自己才能的岗位上去，想做出比别人更大的成就……几乎所有人都有上进心，都有改善现状的欲望。但是，正确估价自己的人，完全有能力接受自己目前所处的现状和环境，这对于想成功的人来说是非常重要的。

世上没有十全十美的人，有些缺点和性格是与生俱来并要带进坟墓的。只要看看那些伟大的成功者，你就能立即明白——他们都接受了自然的自我。

接受自己，对于正确地评价自我非常重要。纪伯伦曾在其作品里讲了一个狐狸觅食的故事。狐狸欣赏着自己在晨曦中的身影说：“今天我要用一只骆驼做午餐呢！”整个上午，它奔波着，寻找骆驼。但当正午的太阳照在它的头顶时，它再次看了一眼自己的身影，于是说：“一只老鼠也就够了。”狐狸之所以犯了两次相同的错误，与它选择“晨曦”和“正午的阳光”作为镜子有关。晨曦不负责任地拉长了它的身影，使它错误地认为自己就是万兽之王，并且力大无穷无所不能；而正午的阳光又让它对着自己缩小了的身影忍不住妄自菲薄。

大师笔下的这只狐狸与现实生活中的很多人十分相似。他们对自己的认识不足，过分强调某种能力或者凭空承认无能。在这种情况下，千万别忘了上帝为我们准备了另外一块镜子，这块镜子就是“反躬自省”，这4个字可以

照见落在心灵上的尘埃，提醒我们“时时勤拂拭”，使我们认识真实的自己。

尼采曾经说过：“聪明的人只要能认识自己，便什么也不会失去。”只有正确认识自己，才能充满自信，才能使人生的航船不迷失方向。只有正确认识自己，才能正确确定人生的奋斗目标。只有有了正确的人生目标并充满自信地为之奋斗终生，才能此生无憾，即使不成功，也会无怨无悔。

思路突破：定位决定人生

一个人的发展在某种程度上取决于自己对自己的评价，这种评价有一个通俗的名词——定位。在心目中你把自己定位成什么，你就是什么，因为定位能决定人生，定位能改变人生。

一个乞丐站在地铁出口处卖铅笔，一名商人路过，向乞丐杯子里投入几枚硬币，匆匆而去。过了一会儿，商人回来取铅笔，他说：“对不起，我忘了拿铅笔，因为你我毕竟都是商人。”几年后，商人参加一次高级酒会，遇见了一位衣冠楚楚的先生向他敬酒致谢。这位先生说，他就是当初卖铅笔的乞丐。他生活的改变，得益于商人的那句话：你我都是商人。故事告诉我们：当你定位于乞丐，你就是乞丐；当你定位于商人，你就是商人。

定位概念最初是由美国营销专家里斯和屈特于1969年提出的，当时他们的观点是，商品和品牌只有在潜在的消费者心中占有位置，企业经营才会成功。随后定位的外延扩大了，大至国家、企业，小至个人、项目等，均存在定位的问题，事关成败兴衰。

汽车大王福特自幼帮父亲在农场干活，12岁时，他就在头脑中构想如何用能够在路上行走的机器代替牲口和人力，而父亲和周围的人都要他在农场做助手。若他真的听从了父辈的安排，世间便少了一位伟大的工业家，但福特坚信自己可以成为一名机械师。于是他用1年的时间完成了其他人需要3年的机械师训练，随后又花2年多的时间研究蒸汽原理，试图实现他的目标，未获成功；后来他又投入到汽油机研究上来，每天都梦想制造一部汽车。他的创意被大发明家爱迪生所赏识，邀请他到底特律公司担任工程师。经过10年努力，在29岁时，福特成功地制造了第一部汽车引擎。今天在美国，每个家庭都有一部以上的汽车，底特律成为美国最大的工业城市之一，也是福特的财富之都。福特的成功，不能不归功于他定位的正确和不懈的努力。

反过来说，就算你给自己定位了，如果定的不切实际，或者没有一种健康的心态，也不会取得成功。

自我设限

人的悲哀不在于他们不去努力，而在于他们总爱给自己设定许多的条条框框，这种条框无意之间限制了他们想象的空间，以及创造的潜能和奋进的范围。看似一天到晚在忙碌，实际上自己已经套上了可怕的“金箍罩”，最终注定碌碌无为。

科学家曾做过一个有趣的实验：

他们把跳蚤放在桌上，一拍桌子，跳蚤立即跳起，跳起高度均在其身高的100倍以上，堪称世界上跳得最高的动物。然后他们在跳蚤头上罩一个玻璃罩，再让它跳。第一次跳蚤就碰到了玻璃罩，连续多次碰壁后，跳蚤改变了起跳高度以适应环境，每次跳跃高度总保持在罩顶以下。接下来，科学家逐渐改变玻璃罩的高度，这使跳蚤都在碰壁后主动改变跳跃的高度。最后，玻璃罩接近桌面，这时跳蚤已无法再跳了。于是，科学家把玻璃罩打开，再拍桌子，跳蚤仍然不会跳，变成“爬蚤”了。

跳蚤变成“爬蚤”，并非是它已丧失了跳跃的能力，而是一次次的受挫使它学乖了，习惯了，麻木了。最可悲之处在于，实际上玻璃罩已经不存在了，它却连“再试一次”的念头都没有了。玻璃罩已经罩在了它的潜意识里，罩在了它的心灵上。行动的欲望和潜能被自己扼杀了！科学家把这种现象叫做“自我设限”。

“自我设限”是人生的最大障碍，如果想突破它，我们就必须不怕碰壁。这时我们就用得着“饥渴精神”了。如果那只跳蚤永远想着“外面有美味可以填饱肚子”，那它就永远都不会放弃跳跃，除非生命终结。

无独有偶。自然科学家法布尔也曾利用毛毛虫做过一次很不寻常的试验。这些毛毛虫总是盲目地跟着前面的毛毛虫走，所以它们又叫游行毛毛虫。法布尔很小心地安排，使它们围着花瓶的边缘走成一个圆圈。花瓶的旁边则放了一些松针，这是毛毛虫喜欢的食物。毛毛虫开始绕着花瓶走，它们一圈又一圈地走，一连7天7夜，一直围着花瓶团团转。最后，终于因饥饿与筋疲力尽而死去。在不到6寸远的地方就有很丰富的食物，而它们却饥饿而死，因为它们把活动与成就弄混了。

许多人像毛毛虫一样，放弃主宰自己的生命和命运，按别人的意愿过日

子，却不能够自主地生活。这种人最突出特点就是盲从，他们没有目标，就像一艘没有舵的船，永远漂流不定，所以只会到达失望、失败和丧气的海滩。

许多人犯了毛毛虫所犯的错误，结果只从丰富的生活中获得了很小的一部分。他们跟着大家绕圈子，根本不到别的地方去。他们遵循既定的方法与步骤，没有别的理由，因为“大家都那样做”和“大家都认为应该那样做”。其实，深究起来，这两个小实验的结果揭示了极为深刻的寓意。常人的悲哀不在于他们不去努力，而在于他们总爱给自己设定许多条条框框，这种条框无意之间限制了他们的想象空间，以及创造的潜能和奋进的范围。看似一天到晚在忙碌，实际上自己已经套上了可怕的“金箍罩”，注定碌碌无为。

敢于打破自我设定的障碍，多一点超越，少一点盲从，世界会不一样。

思路突破：唤醒心中的巨人

任何人都应该有这样一种抱负，那就是在生命中做一些独特的、带有个人特征的事情，从而使自己免于平庸和世俗，并使自己远离毫无目标、无精打采的生活。最理想的抱负就是植根于现实土壤的切实目标，在自身能力范围之内尽可能地追求卓越。

所以说，真正需要唤醒的是你自己，我们每个人都应当尽可能地挖掘自身的潜能，激发自己的雄心壮志。

很多时候，某些我们极其敬仰的人给予我们的信任和鼓励，或者是当有些人对我们表示怀疑时另一些人却毫不犹豫地对我们的才能表示肯定，都可能激发起我们的雄心，并使我们在一瞬间看到无穷的机会。或许在当时我们并没有对此给予太多的关注，但是，它很可能成为我们职业生涯中的一个转折点。

在生活中，无数的人在阅读一本激励人心的书或一篇感人至深的励志美文时，突然感到灵光一闪，蓦地发现了一个崭新的自我。如果没有这样的一些书或文章，他们可能会永远对自身的真实能力懵懂无知。任何能够使我们真正认识自己，能够唤醒我们的全部潜能的东西都是无价之宝。

问题在于，我们中的绝大多数人从来没有被唤醒过，或者是直到生命的晚年才真正认识自身的能力，但是为时已晚，再也不可能有大的作为了。因此，在我们年轻时就应当对自身的潜能有一个清醒的认识，唯其如此，我们才可能有效地发掘生命的潜力，从而最大程度地实现自我的价值。

大多数人在撒手人寰时，还有相当大的一部分潜能根本就没有被开发。