

许开祯 著

关键 运作

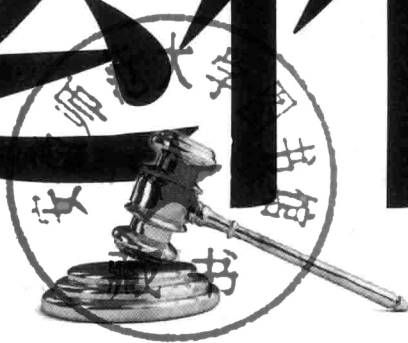
资本与权力博弈的政商小说



当代中国出版社
Contemporary China Publishing House

许开祯 著

关键 运作



当代中国出版社
Contemporary China Publishing House

图书在版编目 (CIP) 数据

关键运作 / 许开祯著. —北京: 当代中国出版社, 2014.9

ISBN 978-7-5154-0497-4

I. ①关… II. ①许… III. ①长篇小说—中国—当代

IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第206431号

出 版 人: 周五一

选题策划: 晋璧东

责任编辑: 晋璧东 杨佳凝

监 制: 于向勇 康 慨

特约策划: 秦 青

特约编辑: 孟二波

封面设计: 蒋宏工作室

出版发行: 当代中国出版社

地 址: 北京市地安门西大街旌勇里 8 号

网 址: <http://www.ddzg.net> 邮箱: ddzgcb@sina.com

邮政编码: 100009

印 刷: 北京天宇万达印刷有限公司

开 本: 715mm × 995mm 1/16

印 张: 21

版 次: 2014 年 10 月第 1 版

印 次: 2014 年 10 月第 1 次印刷

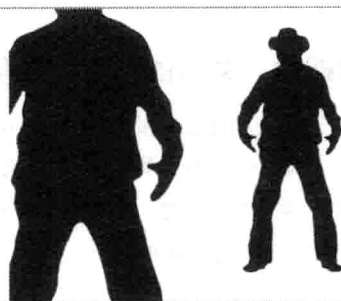
定 价: 39.80 元

版权所有, 翻版必究; 如有印装质量问题请拨打 (010) 94409971-193。

本故事纯属虚构
如有雷同，纯属巧合

关键运作

目录 CONTENTS



第一章 好力奇高层“艳”变 / 001

这次这家伙更毒，没能借品牌之争打垮“宝丰园”，竟然另辟蹊径，爆起了好力奇高层之间的绯闻，用信誓旦旦的口吻说，好力奇高管层发生“艳”变，董事长黎元清和CEO温启刚由兄弟变为情敌，两人为一个名叫唐落落的女人争风吃醋，大打出手，好力奇高层发生裂变！

第二章 区长的“金创意” / 010

沈新宇如此精明，如此有政治头脑，岂能放过这大好机会？在沈新宇眼里，温启刚他们来自香港，尽管打着内地的旗号，但“宝丰园”毕竟是沾着香港味的。沈新宇想亲手打造一家正统的内地凉茶企业，并将其推向巅峰，那他这个区长，政绩可就非同寻常了。

第三章 了解对手就是了解自己 / 024

有政府在背后支持，“劲妙”根本不缺钱。在市场上搏久了，哪家企业实力如何，一出手便可知，这一点很难有人骗得过温启刚。了解对手就是了解自己。拿钱砸掉一个市场，把竞争伙伴和对手全赶出去，市场就乖乖回到了它的手中！

第四章 女人的“软”斗争 / 051

女人要是女人有意见，那是很刻薄很尖锐的，一下两下根本缓和不了。职场中的斗争，多半发生在女人身上。要不怎么说职场对男人而言是疆场，随你怎么驰骋，对女人而言却如同卧房。卧房里的斗争，是最不好调和的，因为它是软斗争。

第五章 凡是能给企业开罚单的，都得尊为“神” / 067

现实让温启刚变得聪明，经验和教训让他变得不再那么固执，尤其是如何处理跟政府的关系，温启刚真是长进不小。但搞企业，光是搞好跟政府的关系远远不够，还有各种协会、各种组织。温启刚记住一个理儿：凡是敢走进企业大门的，你都要视为上宾；凡是能给企业开罚单的，你都要尊为神。

第六章 财富和力量是男人的武器 / 090

男人其实都是些没出息的货，一个劲地叫喊心灵碰撞，可男人哪次是被女人的心灵搞乱的？女人只要稍稍穿得暴露一点，多露一下风光，哪怕是一头长发，也会让男人像撞了车似的头晕眼花。男人的武器则必须是财富或力量。

第七章 权力是“通行证” / 103

这些年，凡是对好力奇有过恩的，黎元清就拿各式各样的办法来报恩，有些既要报恩还要利用的人，黎元清就请他们来当董事。或者某方面的事情摆不平，搁不下去，黎元清就想方设法把那些有话语权的人拉进来担任董事，然后拿着董事会名单，在政府的各个部门里横冲直撞，就跟办了特殊通行证一样好使。

第八章 没有永远的朋友，只有永远的利益 / 126

东州药业跟好力奇翻脸是迟早的事，世界上没有哪种合作是永恒的，只要有利益分享，就有冲突，冲突发展到一定时候，就要崩盘，这是铁律。但黎元清没想到崩盘会来得这么快，或者说，对方提出的条件会如此苛刻。都是利益惹的祸啊！

第九章 做企业，杜绝不了“内幕” / 151

内幕无非就是钱，一方送一方收。搞企业的，谁愿意往浑水里蹚？企业挣的每一分钱，可都是血汗钱。再说好力奇是股份公司，不是国有，公司最后挣的，还不都是黎元清的，用得着搞那些见不得人的勾当吗？但这种事确实存在，谁也杜绝不了，谁都是受害者，谁也都是参与者。

第十章 做人不能太有浪漫情怀 / 162

他们一直强调，企业竞争应该在良性循环下进行，遵循优胜劣汰的原则。劣的，需要刺激，需要变，而不是被吞没、被掠夺。现实却总让他们的这种思想碰壁，所见所闻，几乎都是弱肉强食，竞争不但无序而且无底线，道德和伦理更是谈不上，哪还有企业遵循这些啊？

第十一章 挫折与失败是警醒我们的镜子 / 172

人生哪有不栽跟头的。一个企业家，是在百次甚至千次失败后才站起来的。想想好力奇，想想我唐落落之前创业，那些挫折、失败全都像噩梦一样，但它们成了财富，成了观照我、警醒我的镜子。面对失败，我们不应该选择逃避，更不应该流泪，我们要做的，是从失败中站起来，勇敢面对。

第十二章 声东击西，黑手现形 / 180

林若真不是想报复好力奇，而是想吞没好力奇，进而吞并整个凉茶饮料行业。她精心布了一盘棋，先瞄准对茶饮料市场空有热情的华仁，却又不直接从华仁入手，而是借助天海集团和天塘区政府，利用天海在粤州的影响力和天塘区急于招商引资出政绩的心理，下了一步妙棋。这棋下得天衣无缝，不但瞒住了全行业的眼睛，也让温启刚、唐落落他们错误地将注意力集中到了华仁身上。

第十三章 玩火不一定会自焚 / 192

温启刚坚信，一个讲道义、讲伦理的市场才是好力奇所要追求和建设的。巨变面前，温启刚选择的不是守，也不是投降，而是借助“劲妙”制造的变局逆水而上，实现自己的商业梦想。没人能理解这些。他所做和即将要做的一切，在别人眼里，无外乎两种看法：一是傻，二是玩火。但他就要玩这个火！

第十四章 背水一战，统一内部 / 211

温启刚不想搞小动作，永远不想，小动作只能得逞一时，却无法获得永远。而企业经营，哪是一朝一夕的事？见会场沉默，温启刚有那么一丝紧张。

第十五章 手握“撒手锏” / 218

看到这一笔笔记录，温启刚仿佛看到了另一个吴雪丽，认真、负责，做事严谨但又不失分寸，因为她没把这账本交给税务部门。温启刚替姜华仁父子庆幸，要是这账本到了它该到的地方，姜华仁父子怕是早就去了该去的地方。当然，他也替林若真庆幸。一个被她借资本权势驱逐出华仁的女人，竟用这种方式饶恕了她！

第十六章 大戏该收场了 / 235

华仁不能死，死了那么多利息谁还，还有员工，社会问题一大堆，怎么办？这样的企业不能被淘汰，不是它还有价值，而是它把银行和政府绑架了，死不起，必须想办法救活。但这些企业确实又救不活，怎么办，转嫁！

第十七章 商人间的小儿科 / 262

在这片土地上，真正能掀起狂风巨浪的，不是商。商人之间那点算计说穿了还是小儿科，商场里的斗争不过是钱的斗争，是口袋之战，无非就是把钞票水一样地从这家的口袋装进那家的口袋而已。领导一句话，有时就能掀起一场惊涛骇浪。

第十八章 重拳整肃内部环境 / 277

一个接一个地往外清退员工，而且都是中层，他不知道这是好事还是坏事。但一家企业连自己的内部环境都搞不干净，还谈什么远大理想，谈什么净化市场？

第十九章 市场有波折，机会来了 / 288

乐观地估计，等这张网撒开，华仁那边肯定会乱作一锅粥，市场绝对会有一个大的波折，“宝丰园”必须乘虚把所有空缺填补进去。黄永庆向温启刚汇报了生产情况及备库工作，温启刚还嫌少，再次给黄永庆压了任务，要他亲自督阵，力争在十天内让库存再翻一番。

第二十章 游戏结束了，得有人背黑锅 / 302

这是某些人善于玩的一种游戏，也是平息风波惯有的手段。某件事引起的风波过大，必须出面制止或处理，于是就高调处理，果断亮剑，先造出大的声势，将人们的目光从事件造成的负面影响转移到对事件的处理上。大家都以为要深挖，要查出真凶或幕后，但最终，只会给你一个不伦不类的结果。

第一章 好力奇高层“艳”变

网络上的一条爆炸性消息，让身陷舆论漩涡的好力奇（东州）股份公司雪上加霜，其旗下凉茶品牌“宝丰园”再次成为焦点，凉茶市场烽烟又起。

消息来源于著名的天涯社区，爆料者是名叫“第一时间”的神秘人物。这家伙很可能就在本行业，这一年他的爆料都跟饮料行业有关，有些简直是海啸式的，爆炸力非常大。好力奇跟东州药业之间的品牌纠纷，是业界最大的新闻，一段时间以来双方控制得很严，各自采取了最为严密的防范措施，都不想让它传出去。结果不知哪儿出了错，消息还是被此人掌握，很快捅到了网上。一时间舆论沸腾，传言纷纷。好力奇被他搞得焦头烂额，疲于应对。东州药业也把自己推到了风口浪尖，成了大众围攻的对象。

市场上独占鳌头的凉茶“宝丰园”本来一路凯歌，所向披靡，有强劲的增长势头，因这场风波，市场受到重创。不到两个月，销售总额同比下降百分之十六点七，市场份额下降三个百分点。如果不是温启刚他们力挽狂澜，“宝丰园”恐怕会遭受灭顶之灾。这次这家伙更毒，没能借品牌之争打垮“宝丰园”，竟然另辟蹊径，爆起了好力奇高层之间的绯闻，用信誓旦旦的口吻说，好力奇高管层发生“艳”变，董事长黎元清和CEO温启刚由兄弟变为情敌，两人为一个名叫唐落落的女人争风吃醋，大打出手，好力奇高层发生裂变！

消息一出，马上引来围观。唐落落被人肉，这个来自香港的业界女强人、饮料行业一枝花，一时间成了人们最关心的人物。本来人们就对唐落落

和黎元清的关系有种种猜测，这下可好，传言成为事实，很多内幕被挖了出来。硝烟弥漫、战火连连的饮料行业仿佛又被注入了兴奋剂，围观者有之，中伤者有之，趁火打劫者更有之。据最新的可靠消息，“宝丰园”在终端市场的销量再次下滑，北京、天津以及江浙的市场，已有销售商提出退货，或者强烈要求修改销售政策。好力奇在国内的几大生产基地也有消极的消息传出，由销售影响到生产，再由生产影响到全部。更可怕的是，别的品牌瞅准机会，乘虚而入，已经开始抢夺市场。

温启刚叫苦不迭。如今是传媒时代，传媒能成就企业，更能毁灭企业，一条消息看似事小，但对企业和品牌的杀伤力无限大，已经有不少企业倒在传媒的口水里。对网络上的恶意传播者，温启刚本来是有防范的，早在好力奇跟东州药业因“宝丰园”品牌发生纠纷时，温启刚就提醒黎元清，要注意有人利用网络搅浑水。黎元清呵呵一笑说：“搅就搅吧，干企业还怕搅浑水？我们不就是在浑水中蹚来蹚去吗？”温启刚以为黎元清早有准备，凭他对黎元清的了解，黎元清不是那种遇事马虎的人。后来的事实证明，黎元清过高地估计了自己，小瞧了网络，更是低估了传言对品牌、对市场的杀伤力。东州药业跟好力奇的品牌之争，让好力奇蒙受了巨大损失，“宝丰园”遭遇了到内地后的第一次滑铁卢，市场份额至今还在下滑。同样，也正是品牌之争，让更多的竞争对手有了机会，“宝丰园”等于是把成熟的市场拱手让给了别人。每每想起这些，温启刚就心痛，就有一种强烈的失败感。好在好力奇跟东州药业的这场纠纷闹了一段时间就平息了，大家都不想把事情闹大，尤其是东州药业那边，随着前老总左翼民的倒台，东州药业发生了一场地震。有关方面意识到这是一场更大的危机，便紧急采取措施，将好力奇跟东州药业的纠纷强行“平息”下去。好力奇这才从一场危机中摆脱出来，有了喘息和疗伤的机会。

谁能料想到，合作关系一直很密切的东州药业跟好力奇会有翻脸的一天？这要放在几年前，放在两家最初谈合作的时候，简直就是天方夜谭。这事要说还是东州当时的一把手、市委书记顾元涛做的媒。顾元涛跟黎元清是发小儿，小时候就很亲密。后来大学毕业，顾元涛从了政，走了仕途，黎元

清却想赚钱，想当企业家。顾元涛在仕途一路搏杀，官至市委书记后，跟黎元清开玩笑，你是不是也考虑借一下我的力，沾我点光，把企业往猛里推一把？发小儿之间，说话向来都不遮掩，顾元涛也是成心想拉黎元清一把。当时黎元清正在琢磨“宝丰园”这事，想做凉茶，就一五一十地将自己的想法讲了。顾元涛一听，这事靠谱、可行，马上表态，只要你把香港那边的工作做好，将配方和经营权拿到手，这边的事，我替你做主。

正是有了顾元涛这句话，黎元清的胆子才大起来，信心也足起来。他过五关斩六将，将“宝丰园”的配方及生产经营许可权拿到了手。可是，黎元清拿到的只是在香港生产与经营的许可，要进入内地市场，并在内地建厂，还有许多障碍。顾元涛为了兑现自己的诺言，亲自召集有关部门，多次商讨。一开始东州药业是不情愿的，反复跟顾元涛讲难处、讲理由，说“宝丰园”是无价之宝，是海药集团的看家秘方，这个秘方要是让外人拿走，东州药业的立厂之本就没了。

“扯淡，这么好的东西你们放着不开发，现在人家要开发，你们又阻拦。”顾元涛不是那种小格局的人，看问题从不局限于“自我”，能放得开。按官方的说法，就是能从战略高度去想问题。他给东州药业下命令：“要么立军令状，你一家生产，但必须保证时间。什么时候能将凉茶推向市场，一年，还是三年、五年？我们不能等，也等不起。要么认真跟人家谈，双方本着风险共担、利益共享的原则，更本着挖掘和发扬光大传统文化的精神，好好谋划一下，把这个项目搞上去。”当时不知什么原因，东州药业没敢立军令状，于是只能按顾元涛说的，按双方合作开发的原则来谈。

事情过去了将近八年，当年的事却被人翻腾出来。有人说，顾元涛之所以支持黎元清，是因为有利益关系，所谓的利益共享是指他跟黎元清共享，而非东州药业跟好力奇共享。温启刚认为这是扯淡，无中生有。尽管当时的谈判细节他并不清楚，是由黎元清一人操作的，但说顾元涛一开始就是冲个人利益而来，完全不符合事实。但事实，谁又能说得清呢？当年谈合作的时候，顾元涛是东州市委书记。八年过去，顾元涛已成为海东省人大常委会主

任，不再是东州地方官了。目前担任东州市委书记的是当年顾元涛非常看好的一员女将——乔叶华，现任市长是当年负责具体谈判、时任东州外经委主任的陈思达。而这两位，恰恰是当年受顾元涛委派，具体跟黎元清谈合作细节的人，尤其是陈思达，参与了整个过程。据黎元清说，当初合同的每一项条款，都是陈思达亲自把关、反复修改才定下来的。但这次风波发生后，第一个站出来谴责好力奇的，恰恰是这个陈思达陈市长。好在风波在顾元涛的干预下最终平息了下去，好力奇这才获得了喘息的机会。

风波虽是平息了，但温启刚对网络和传媒的杀伤力有了新的认识。公司为此专门设立了危机公关部，应对类似突发事件或公共危机。谁知，道高一尺魔高一丈，这边堵住了，那边突然又开了缺口。这一次，受伤的不只是品牌，还有他温启刚！

怎么办？

在突发事件面前向来有主意的温启刚这次明显乱了阵脚。也难怪，毕竟这次对方打的是他的另一个命门：情变。一个单身男人和一个美丽能干的女人，再加上公司大老板，这是多么富有想象力的故事。这年头，还有什么比隐私更能吸引人们眼球呢？温启刚如果是娱乐圈的大腕或明星，那倒好了，对方帮他赚了人气，可他是好力奇的CEO，是凉茶“宝丰园”的缔造者与捍卫者。如果你知道他为“宝丰园”、为内地凉茶付出过什么，你就能深深地懂得他此时的心情了。

“子非吗，查得怎么样？”温启刚抓起电话，打给危机公关部经理孟子非。

“老大，对方很狡猾，IP地址经常换，我们怀疑不是一个人所为，肯定是团队。”

“我要结果！”温启刚有点不满。孟子非跟温启刚一样，也来自香港。加盟好力奇前，他在香港的一家饮料企业担任大市场经理，大学学的是传播学，在应对媒体方面，应该算是有经验的，要不温启刚也不敢把如此重要的岗位交给他。可惜到好力奇后，孟子非的表现有点平庸。

“对不起，老大，我们还在跟踪，一有结果马上汇报。”

“扯淡！”温启刚恼怒地摔了电话。他不喜欢总是追着下属屁股讨债，他期望下属能走在他前面。现在看来，这有点痴心妄想。整个公司，除了品牌运营部的高静和许小田几个人能让他满意外，其他的人都让他摇头，包括这个孟子非。

给孟子非打完电话，温启刚又将电话打给了公司副总黄永庆。

“高静她们呢？永江那边情况怎么样？”温启刚问。

“一切顺利，就等您过去呢。”副总黄永庆是东州本地人，一个很忠实于自己岗位的人。

温启刚嗯了一声，想叮嘱黄永庆什么，却没说，挂了电话，头又埋在一堆报表里。

这是市场部送到他这儿的上个月“宝丰园”凉茶在全国各地的销售数据，还有“劲妙”“健力露”“茶师傅”等十大品牌的市场调查。看着这些数字，温启刚心里又开始发紧，形势不是不容乐观，而是危机四伏啊！

黑色五月！温启刚在纸上重重地写下这几个字，起身，想到外面透透气。再这么焦虑下去，会出事的。刚要开门，黄永庆急匆匆地进来了。温启刚见黄永庆脸色不好，正要问，黄永庆抢先开了口。

“温总，唐总离开了，去向不明，我找了她一上午都没找到。”

“没找到就是离开？”温启刚瞪了黄永庆一眼，今天他不想谈唐总唐落落。

“不是，她留下了这个。”黄永庆将一封信交给温启刚。温启刚接过来一看，脸绿了，是公司主管财务的副总经理唐落落的笔迹，她说最近身体不好，想出去散散心，希望温启刚他们不要急，印鉴什么的放在抽屉里，她的权力暂时由温启刚代为行使。

“这是什么意思？”温启刚一头雾水，不知就里地问黄永庆。

“我问过财务，她们说唐总这几天心情实在不好，昨天一笔款差点审核错，她可能真的需要散散心吧。”黄永庆解释说。

“你也这么认为？”温启刚跟黄永庆向来是有啥说啥，其实他跟谁都是有啥说啥，拐弯抹角那一套他还没学会。再说，黄永庆是怎样一个人，他心

里非常有底。

黄永庆被他一问，哑了。谁心里都明白，唐落落这样做或许是为了辟谣，或许是不想让学生陷入混乱，也或许是想找个地方认真想一想。有些事，真是需要认真去想的。

“现在这样子，就算把她追回来，她也不能全身心投入工作，毕竟她是女人。”黄永庆一边看着温启刚，一边小心翼翼地说。

“我让你追了吗？”温启刚打断黄永庆，赶回桌前。看得出，黄永庆带来的这个消息对他是有触动的，唐落落在这种时候离开公司，天知道是好事还是坏事。可他又没有时间多想，更不能把坏情绪带到脸上。略一思忖，温启刚抓起电话，打给财务部，非常镇定地说：“财务部吗，唐总这几天外出，财务方面暂时由黄总代管，有什么事，直接找黄总汇报。”

“让我负责？”一旁的黄永庆傻住了。好力奇这些天连着发生怪事，让他这个从不多管闲事的人也变得好奇起来。

“这事还用得着商量？公司眼下有几个人，我还能指望谁？”

温启刚这句话，算是打心眼里说出的。黄永庆听了，不敢再问。他是一个非常清楚自己角色的人，一向中规中矩，这两年在温启刚身边更是学到不少。他默默站了一会儿，什么也没再说，转身出了门。

黄永庆一走，温启刚马上关上门，重新抓起唐落落的那封信，连着又看了几遍。确定信里没有其他任何信息，他的内心有几分失望，同时也有几分庆幸。离开？不打招呼就走人？她这是要演哪出啊，难道还嫌公司不够乱？

一张脸清晰地浮现在他眼前，那是一张美丽而又略带憔悴的脸，三十多岁，不太年轻，但依然有青春的光彩。一双黑黑的眸子，有时充满惊人的自信，有时又有深深的哀怨。是深，不是淡。温启刚以前恨过这张脸，尤其是在她公然在公司内跟自己作对，牵制他、挤对他，甚至想将他驱逐出好力奇时，他的恨是直接的、公开的，在老板黎元清面前也毫无顾忌地表达过。黎元清总是报以微笑，他说急了，黎元清会安慰性地劝他几句。

“时间久了，你就不这么说她了。落落我了解，她是为公司好，你们都

是为公司好，在这点上，我有福啊。”

他是有福，可温启刚就惨了。这些年，温启刚跟唐落落可没少发生摩擦，红脸的事经常发生，唐落落那臭脾气，他算是领教够了。

可是，某一天，这一切都变了，唐落落对他不再那么凶了。看他时，眼睛里不再是火，也不再是怒，而是雾蒙蒙一片。跟他说话，语气也不像以前那样冰冷或火暴，多了一分柔，多了一分近似于蜜的甜。怎么会这样呢？温启刚觉得好生奇怪，但他没往深处想，更没往歪处想。

温启刚不是那种容易想入非非的男人，更不是那种四处留情的人。他的情早已留给了别人，再也不可能对谁心生涟漪了。况且对方是唐落落，一个感情上已经有归宿的女人。

可是，唐落落那眼神越来越复杂，也越来越火辣。以前唐落落很少主动到他的办公室，有事都是打电话叫温启刚过去。现在，唐落落几乎天天到他的办公室来。有时深夜加班，温启刚正在为某个方案发愁，唐落落却像幽灵一般飘了进来。来了，往门口沙发那儿一坐，谈谈工作，然后就转入不咸不淡的话题。温启刚最怕这种时候。唐落落谈工作的时候，你是感觉不到她的性别的，她在工作上表现出的强势与果断，常常让你忘了她是一个女人。就怕谈完工作扯别的，这时候的唐落落完全是另一副样子，温顺、贤达、聪颖、有趣，偶尔还有点小女人的矫情。说着说着，她会像小女孩一样咯咯笑起来，那张脸纯洁、洒满阳光，根本看不出岁月在上面撒了多少盐，倾了多少醋。笑完，她理理头发，乖巧地坐下又不动了，一双眼睛入神地看着温启刚，看得温启刚浑身发毛。有一次，温启刚实在是坚持不住了，冲她说：“唐总，你不能老监视我啊，你这一监视，我啥都干不了。”唐落落抿了下嘴，说道：“干不了就不干，坐在那里让我看个够。”

这话一出，温启刚就觉得有了问题。不管怎样，温启刚也是过来人，知道女人在什么心境下才能说出这样的话。果然，唐落落从沙发上起身，搬了把椅子，就放在老板桌对面，两只手托着脸，冲他发呆。从那天起，温启刚有了警觉，不管做事还是说话，都变得小心谨慎，生怕发出什么错误的信号让人家误解。还好，唐落落“古怪”了一阵子之后就不怪了，又恢复