

股浪语

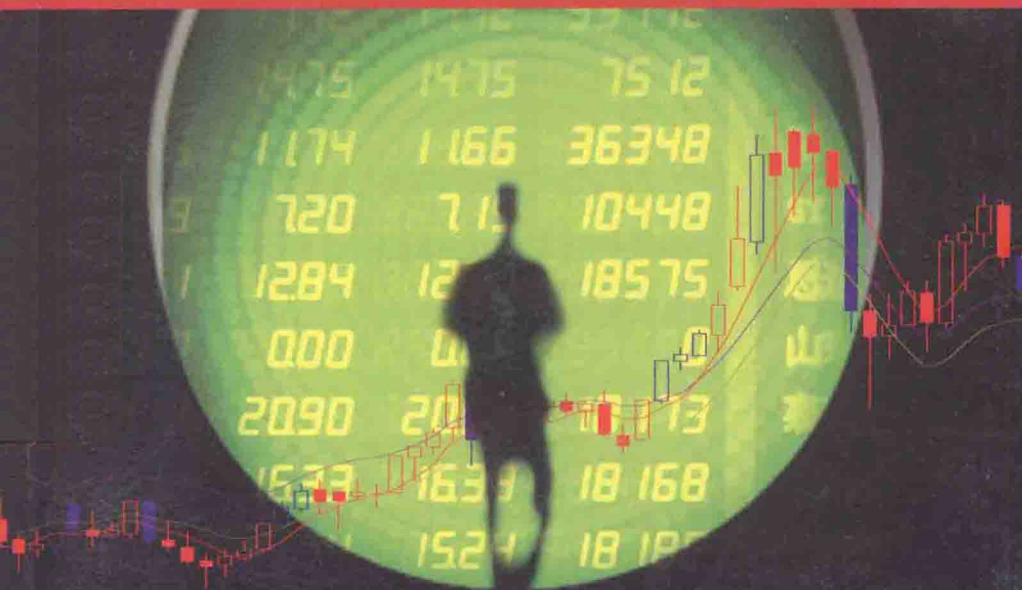
耿于天◎著

红绿涨跌与个人命运相互交错，

财富、权力、欲望……

这里没有赢家，

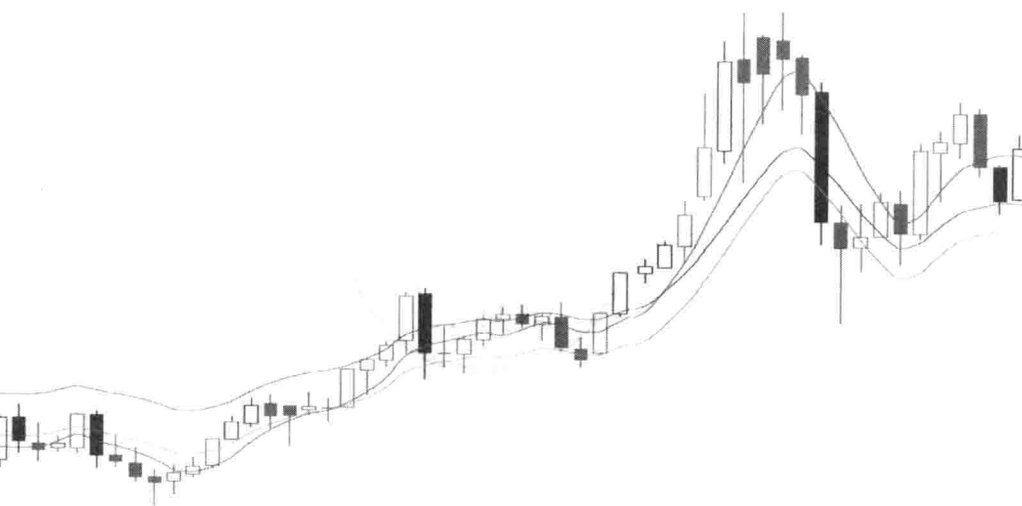
有的只是**局中局、计中计、戏中戏、谜中谜**



群众出版社

股浪语

耿于天◎著



群众出版社

·北京·

图书在版编目 (CIP) 数据

股浪语 / 耿于天著. —北京: 群众出版社, 2014. 8

ISBN 978 - 7 - 5014 - 5233 - 0

I. ①股… II. ①耿… III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 082844 号

股浪语

耿于天 著

出版发行: 群众出版社

地 址: 北京市西城区木樨地南里

邮政编码: 100038

经 销: 新华书店

印 刷: 北京普瑞德印刷厂

版 次: 2014 年 8 月第 1 版

印 次: 2014 年 8 月第 1 次

印 张: 13

开 本: 880 毫米 × 1230 毫米 1/32

字 数: 315 千字

书 号: ISBN 978 - 7 - 5014 - 5233 - 0

定 价: 36.00 元

网 址: www.qzcb.com

电子邮箱: qzcb@sohu.com

营销中心电话: 010 - 83903254

读者服务部电话 (门市): 010 - 83903257

警官读者俱乐部电话 (网购、邮购): 010 - 83903253

文艺分社电话: 010 - 83901330 010 - 83903973

本社图书出现印装质量问题, 由本社负责退换

版权所有 侵权必究

目 录

第一章 法无定法	1
1 另起炉灶	1
2 成功上市	4
3 长期潜伏	9
4 请君入瓮	14
5 尽节与报养	22
6 天时地利人和	27
7 鱼翅捞饭	32
8 土地流转	39
9 第二战场	48
10 人命关天	55
11 传奇私募	60
12 不了了之	63
13 最后一击	68
14 办证	74
15 闹婚习俗	78

第二章 好人难当	85
1 学成归来	85
2 鱼水之遇	89
3 真霸	93
4 狼狽为奸	96
5 决战“3·15”	99
6 股民自治联盟	103
7 真正的卖家	109
8 盘外招	114
9 云销雨霁	122
10 明星股神	125
11 因工负伤	130
12 谁是内奸	139
13 不邪淫	146
14 人以群分	148

第三章 烟花易冷	154
1 吊灯坠落事件	154
2 基金经理	157
3 奇葩社保	159
4 禁放与解禁	161
5 就怕贼惦记	165
6 清理小作坊	168
7 定向爆破	171
8 神秘空头	173
9 凯库勒的蛇	178
10 由禁枪所想到的	183
11 胜败之间	186
12 小型私募	190
13 围棋十诀	194

第四章	折戟沉沙	197
1	换届	197
2	沉沙酒业	199
3	地方特色	203
4	政策红利	207
5	权证公主	208
6	比翼齐飞	212
7	何去何从	215
8	“老八路”和“牛皮山匪”	220
9	不带走一片云彩	225
10	延迟退休	227
11	亲子鉴定	232
12	三佛寺中三生石	239
13	重男轻女	247
14	好聚难好散	255
15	鼎力相助	262

第五章 旧仇新恨	272
1 人民的币	272
2 天行星讯	275
3 故地重游	279
4 冤家路窄	284
5 别具匠心	287
6 秃鹫基金	289
7 借壳上市	292
8 假作真时真亦假	296
9 天灵灵地灵灵	299
10 快拿大木盆来	302
11 归去来兮	304
12 程序公正	307
13 果壳里的宇宙	311
14 猫鼠游戏	316
15 惊弓之鸟	321
16 十二使徒	326
17 追查内线	329
18 动动我试试	331
19 打拐办	338

第六章 螳螂捕蝉	342
1 人事调整	342
2 一个好汉三个帮	346
3 隔墙有耳	350
4 喜马拉雅山的猴子	354
5 好戏开锣	357
6 人心不足蛇吞象	360
7 强烈要求当总经理	366
8 孤注一掷	370
9 杀人不过头点地	372
10 树欲静而风不止	376
11 英雄末路	378
12 仓皇出逃	382
13 以物易物	388
14 前世今生	390
15 冒牌日本小姐	393
16 被拐儿童	396
17 原来如此	400
18 鬼岛	403
19 尾声	407

第一章 法无定法

1 另起炉灶

唐同书祖籍天津，因不算名门望族，故而并无家谱可供钩沉考证，只有口耳相传的说法。据家里的老人讲，唐家人原本世代靠做铜匠谋生，算是手艺人，挑着担子走街串巷，一声声“铜盘铜碗铜大缸喽”的吆喝直达云霄。那个年代轻工业不发达，商品价值由凝聚其中的社会必要劳动时间决定，普通人家里的锅碗瓢盆摔坏了舍不得扔，铜匠便有了用武之地。将破碎的器皿原样摆正，对

上碴儿，绑定后用金刚钻上弓打眼，截铜造锅，再用小木槌将铜子细心敲进铜眼中，俗语“没有金刚钻就别揽瓷器活儿”，说的就是他们这个行当。

一八六〇年第二次鸦片战争结束后，《北京条约》签订，天津被辟为通商口岸。开埠后，西方资本进入，天津有了第一批现代意义上的工厂。工厂需要工人，而当时的中国毫无工业基础可言，自然也就缺少熟练工人。但资本家们也很聪明，他们发现街头巷尾的那些小手艺人很有转型为技术工人的潜质，于是，唐同书的曾祖父唐礼便成了中国大地上最早的无产阶级。这时的民族资产阶级还在娘胎里尚未孵化出来，教科书上所说的“在中国，无产阶级比资产阶级资格更老、政治上更成熟”，指的就是这种情形。

唐礼进入洋工厂后，一直从事钣金工艺，属于铆工序列，与打眼造锅多少有些相通之处。他的确干得不错，手艺也代代相传，“传男不传女，传内不传外，传媳不传婿”，终于传到了唐同书的祖父唐大尹手中。二十世纪三十年代日本占领天津后，唐大尹甚至曾被找去帮忙造坦克。那时，唐同书的父亲唐耀福尚在孩提，也跟去打下手。这也难怪，与德国“虎式”、美国“谢尔曼”、苏联“T-34”不同，第二次世界大战时期的日本坦克仍处于初级阶段，说穿了就是在履带车四周拼上几块铁皮，比“铜盘、铜碗、铜大缸”高明不到哪儿去。

转眼间，新中国成立，唐家人从被资本家剥削的劳苦大众摇身变为国家的领导阶级。

一九五八年，为向党的八大献礼，位于吉林省C市的第X汽车制造厂接到了生产国产高级轿车的任务，从全国各地将每个工种最优秀的工人聚集到一起。乘此东风，年轻的唐耀福作为铆工的代表从天津被调到C市。

截至二十世纪五十年代，唐家人祖孙三代已经当了快一百年

的工人阶级，可着中国也找不出几家。

由于出身好，唐耀福在第 X 汽车制造厂始终顺风顺水，到八十年代初，原本只是个五级（中级）铆工的他已经成长为某分厂总工程师。后来，九州市将辖区内几个小厂整合为市汽车配件厂，主管工业的副市长专程到 C 市将唐耀福请回来，出任汽配厂厂长。

自一九八五年起，九州市各工商企业开始实行承包制，也就是“承包经营责任制”试点改革。那时承包是个很火的概念，官场及社会上流行着“包字进城（最早的承包是农村的家庭联产承包）、一包就灵”的说法。市汽配厂被定为“首批试点企业”之一。承包的原则是包死基数、确保上缴、超包全留、歉收自负。具体来说，汽配厂当时的资产约一百二十万元，利润基数为百分之三，也就是每年三万六千元，年底向市财政缴纳这个数后，剩下的都是自己的。汽配厂既然能被选为试点，经营状况肯定是不错的，要是一包就赔，谁脸上也没光，再说那会儿大家都靠死工资吃饭，每月几百大毛，赔也赔不起。果然，汽配厂试点后年年超包，开始时是几万、十几万，后来发展到数十万甚至更多。超包部分实行“四马分肥”的分配政策，即高层领导拿四分之一，中、基层干部拿四分之一，普通职工拿四分之一，最后四分之一留作公积金。这实际上成为厂长唐耀福挣到的第一桶金。

经过八十年代末的利改税，到九十年代的轰轰烈烈的股份制改革，股份制成为公有制的主要实现形式，要“建立归属清晰、权责明确、保护严格、流转顺畅的现代产权制度”。正所谓“向阳花木易为春”，这阵风很快吹到了市汽配厂。当时厂子的资产已经发展到八百多万元，股份制改革的原则是“六四开”，即国有股占六成，剩下四成分为两部分，百分之二十半卖半送，所有干部职工按由级别、职务、工龄、职称、厂龄、所获荣誉等要

素构成的公式计算出持股比例，以净资产百分之五十为准缴纳转让费用，另外百分之二十溢价一成公开发售。分股公式中分量最重的权数自然是级别和职务，至于工龄、厂龄、所获荣誉等，基本都是摆设。当年有个老职工，从当学徒开始就没离开过厂子，六十年代“群英会”时还去北京给中央领导表演过技术，临退休前分到的股份竟还不如刚参加工作没几天的小小段长多。发售那部分就更不用说了，普通职工想买也没钱。

经过这次股份制改革，唐耀福父子真正成为企业的主人。作为厂长，唐耀福一人独得市汽配厂百分之四的股份。儿子唐同书参加工作几年后就成为厂财务处处长，分得股份百分之一点五。此外，父子二人还合力购买了公开发售部分一半的股份，总计持股百分之十五点五，成为除国有股外的第二大股东。

到九十年代后期，汽配厂旧体制的弊端开始渐渐暴露出来，装备陈旧、人浮于事、制度呆板、管理混乱、历史包袱重。于是，唐耀福和唐同书决定另起炉灶。他们从汽配厂辞职下海，设立了“九州市吉瑞汽车零部件有限责任公司”，又釜底抽薪，从厂里挖走了一大批技术骨干，汽配厂从此日薄西山……

2 成功上市

“吉瑞”二〇〇二年完成股改，二〇〇七年实现 A 股挂牌上市。说起来，“吉瑞”当年筹划上市的过程还真有些惊险。

唐同书是个精明人，尤其在市场营销方面很有些办法，所以“吉瑞”刚成立的时候效益不错，经营有方，产品适销对路，不光在省内市场占有率很高，还成为国内几家大型整车企业的固定供货商。该公司的某些关键工艺环节具有一定的独创性，产品甚至一度远销到东南亚一些国家和地区。但二〇〇四年的时候，德

国大众在九州市所在的省建了个零部件生产基地，人家有先进技术，管理手段也很现代。德国人嘛，做事情很严谨，产品质量当然没得挑，价格还低。这下就把“吉瑞”的生意给挤了，传统市场迅速萎缩，所剩无几。商人都是重利的，没有永恒的朋友，于是很多老客户纷纷改为选择更加物美价廉的货源。唐同书想了不少办法，但厂子还是没什么起色，利润连年下滑，到二〇〇六年时，账面开始出现亏损。

亏损数额虽然不大，但此时正是“吉瑞”争取上市的关键时刻。根据相关审核规定，凡新申请上市的公司，最近三年必须连续盈利，这是硬指标，无法回避。为了能够满足这个条件，唐同书利用自己多年担任市汽配厂财务处处长、熟悉会计准则的优势，想出了个鬼主意，设法将账上的亏损抹掉。具体来说，就是做花账，但肯定不能硬做，要“曲线救国”才行。

唐同书联合几个股东，按照“吉瑞”的股权结构，在省城注册了一家所谓的贸易公司，当然，这是个空壳公司，没有什么实际的生产经营活动。然后，以这家新公司的名义分三批向“吉瑞”购买了总价为五千万的汽车配件。当然了，这笔交易只在理论上存在，货款打到了“吉瑞”账上，可货却没有发出去，事实上，连生产都没生产。如此一来，“吉瑞”在没有成本的情况下收到了五千万的货款，这笔钱也就转化成了当年的利润，该公司便满足了上市前三年内连续盈利的条件。

按理说，这部分利润是要纳税的，用这种方法来做假账，代价稍微大了点儿。可唐同书这个歪招高明就高明在这里，二〇〇五年时，“吉瑞”被认定为高新技术企业，按照当时的有关减免税政策，在获得此资格后的两年内，免征企业所得税。此时，免征期还没有结束，于是这五千万的新增利润便悉数成为税后纯利，紧接着，“吉瑞”又把这笔钱以分红的形式发放给股东。绕了一圈，唐同书他们既没有蒙受什么损失，又成功地做高了当年的利润。

这件事看起来天衣无缝，但法网恢恢、疏而不漏。二〇〇七年初，省审计厅进行了一次大规模的集中抽查，就是在这个过程中，调查人员发现唐同书他们成立的那家新公司根本没有实际业务，仓库中空空如也，账上那价值五千万的所购产品无影无踪，当事人也说不出个所以然。于是，调查人员顺藤摸瓜，将聪明过头的唐同书用左手倒右手的方式造假的事实全过程揪了出来。

当时，“吉瑞”的IPO申请已经通过了证监会发审委的审核，正处于最后上市前的“路演”阶段，如果造假的事情曝光，几年的努力就全泡汤了。在中国大陆，辖区内的公司能够上市一直是地方政府政绩的重要组成部分，上市公司的影响面大，对当地能起到一定的宣传作用，通过发行新股可以募集到一笔不小的资金，有利于公司的快速发展壮大，反过来也能够助推地方经济。当年“吉瑞”的这个上市指标就是市里出面给争取下来的，如果在最后关头夭折，不仅对“吉瑞”公司打击巨大，对市里也会有相当的负面影响，因而绝不能撒手不管。唐同书原本想破财消灾，花钱将做假账的事情压下来，但审计厅不吃这套，还差点儿捅到国家审计署驻省城特派员办事处那里。最终还是官方出面，帮着疏通各种关系，先把事情捂了一段时间，等上市工作结束之后再大事化小、内部处理、从轻发落，“吉瑞”象征性地交了点儿罚款，算是把这事儿摆平了。

虽然涉险完成了上市，但“吉瑞”的经营状况始终没能有根本性的改善。如今有不少公司，上市前业绩亮眼，可一旦完成IPO，立马“变脸”，被股民们戏称为“婚后无力型”，“吉瑞”便是其中的典型（其实“婚前”也不怎么样）。

眼见公司没有起色，唐同书等几位高管合计，准备减持一部分“吉瑞”股份，换成“生能带来、死能带走”的现金。然而，受业绩拖累，“吉瑞”在二级市场上始终萎靡不振，股价一直维持在八九元的水平，市净率只有两倍左右，在这个价位上套现，

高管们觉得多少有点儿亏。此外，“吉瑞”的成交也始终很清淡，日均换手不足百分之一，唐同书等人想要减持的股份很多，仅凭这点儿成交量，根本就卖不掉。

因此，当务之急便是想办法激活“吉瑞”，把它炒高、炒热。然而要做到这一点，仅靠唐同书他们的力量显然是不够的。

择了个良辰吉日，唐同书做东，在某饭庄约见了一家著名私募基金“烟雨股票工作室”的老总许如烟，与会的还有九州市证券界另一位呼风唤雨的人物梁韦国。

服务员：“满堂富贵，您三位的菜齐了。”

梁韦国：“好，你出去吧，没叫不要进来。”

服务员：“知道了，我就在包间门口，有事您随时吩咐。”

吃饭只是个形式，三人的谈话很快就切入了正题。

许如烟：“说说吧，打算怎么炒？做差价？”

“上市公司高管操作本公司股票可是受限的，六个月内不能双向买卖，而且持股数量发生变动后要及时公告，一举一动都在聚光灯下，想做差价可不容易。”梁韦国接腔。

唐同书摇头。

许如烟：“那是什么？想减持套现？”

唐同书笑：“还是您圣明……”

当年“吉瑞”上市时，为了拿下这个指标，唐同书曾答应注资、想方设法把已经濒临倒闭的九州市汽配厂盘活。这种事情在中国屡见不鲜，买白菜搭萝卜，民营企业尤其是地方上的民营企业，若想获得上市资格，往往得出血帮当地的国企搞点儿慈善。其实，唐同书当时真不想管那个破汽配厂，要技术没技术、要设备没设备，三千多名职工中将近有两千名的离退休人员，完全是个烂摊子，没财政撑着马上就得垮，也就老厂区那块地皮还值点儿钱。可没办法，要是不把厂子接下来，上市名额就得让给别人。

上市后，唐同书兑现了当初的承诺，跟几个大股东一起拿出

来六千万注入汽配厂，占股百分之四十，引进了两条新生产线，改做农机零部件，几年间虽然没赚什么大钱，但好歹算是扭了亏，那几千口子人也没下岗，给市里减轻了不少负担。重组后的汽配厂也被捆绑注入“吉瑞”中，这也是当初跟市里协议的一部分，可以趁机把这部分资产证券化。注入的时候，汽配厂折了大约七千万股，占“吉瑞”总股本的百分之二十五左右，其中有市国资委百分之十五，剩下百分之十是唐同书及其他几位股东的。这次资产注入曾引起不小的争议，汽配厂的资产质量十分有限，而注资的价格却定为每股三元二角，比注资前的每股净资产三元零九分高不了多少，而当时二级市场的股价则为七元五角左右。唐同书的算盘打得不错，如此一来，“吉瑞”也算有了国资背景，无论到什么时候，向组织靠拢都很重要，否则就跟没娘的孩子似的，心里发慌。

汽配厂刚注入“吉瑞”时，按照惯例，唐同书等股东和国资委同时宣布锁定这部分股份两年，锁定期内不得减持，到下个月月底为止。几天前，国资委那边已经公告自动延长锁定期，毕竟国有股是不能随便减持的，那需要一系列的审批手续。但唐同书等人这次却不打算继续向组织靠拢了，几个董事、监事和管理层加在一起，拿着“吉瑞”约一半的股份，虽然作决策时可以乾纲独断，用不着受制于人，但也用不着这么多股份，看看那些跨国企业，持股两成多就可以控制董事会。按照唐同书往自己脸上贴金的说法，这也算是和国际接轨的新举措、新思路，其实跨国企业的股东才不会一过锁定期就减持，即使是套取差价的财务投资者，也很少会打小散的主意。

“近来‘吉瑞’在二级市场上有些疲软，”唐同书拱拱手，“想借二位的光，把股价炒上去，然后……”

许如烟：“你们打算减持多少股份？”

唐同书：“不多，两三千万股吧。”