

走向成功的金科玉律
人生行动的指南和受用一生的智慧宝典



成功学

大全集

江龙 / 主编



一本助你成就完美、走向成功的人生指南
一部温暖心灵、改变人生的成功学经典书
一部适合放在案头、枕边随时翻阅的成功圣经
一部成就事业、提升智慧、启迪心灵的励志经典

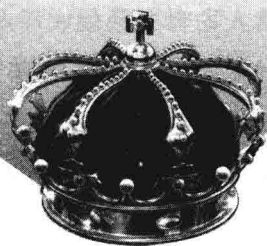
走向成功的金科玉律
人生行动的指南和受用一生的智慧宝典



成功学

大全集

江龙 / 主编



一本助你成就完美、走向成功的人生指南
一部温暖心灵、改变人生的成功学经典书
一部适合放在案头、枕边随时翻阅的成功圣经
一部成就事业、提升智慧、启迪心灵的励志经典

 百花洲文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

成功学大全集 / 江龙主编. — 南昌: 百花洲文艺出版社, 2012. 1 (2013. 3 重印)
ISBN 978-7-5500-0261-6

I. ①成… II. ①江… III. ①成功心理-通俗读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 270716 号

敬启

本书在编写过程中,参阅和使用了一些报刊、著述和图片。由于联系上的困难,和部分作品的作者(或译者)未能取得联系,对此谨致深深的歉意。敬请原作者(或译者)见到本书后,及时与本书编者联系,以便我们按照国家有关规定支付稿酬并赠送样书。联系电话:010-84853028 松雪。

CHENGONGXUE DAQUANJI

成功学大全集

江 龙 主编

总 策 划 杨建峰

责任编辑 汤四芳

美术编辑 松 雪 + 王 进

制 作 吴书利

出版发行 百花洲文艺出版社

社 址 南昌市阳明路 310 号

邮 编 330008

经 销 全国新华书店

印 刷 北京鹏润伟业印刷有限公司

开 本 1020mm × 1200mm 1/10 印张 44

版 次 2012 年 2 月第 1 版

2013 年 3 月第 3 次印刷

字 数 739 千字

书 号 ISBN 978-7-5500-0261-6

定 价 59.00 元

赣版权登字 05-2011-203

版权所有,侵权必究

邮购联系 0791-6895108

网 址 <http://www.bhzw.com>

图书若有印装错误,影响阅读,可向承印厂联系调换。



前言

为什么穷者愈穷,富者愈富?

为什么你还不是位富者?

为什么那么多人一直在努力奋斗着,却只有不到 2% 的人获得成功?

为什么整天忙碌的你却一事无成?

为什么成功对于很多人来说是很遥远的事情?

.....

科技飞速发展的当今社会,无论是一个企业还是我们每一个人,都在苦苦探究着一个问题:成功!如何在竞争激烈的经济大潮中运筹帷幄,立于不败之地,已经存在于每个人的心中,成为困扰已久且迫在眉睫的问题!

成功其实是一种感觉,可以说是一种积极的感觉,它是每个人达到自己理想之后的一种自信的状态和一种满足的感觉!总之,我们每个人对于成功的定义是各不相同的!而到达成功的方法只有一个,那就是先得学会付出常人所不能付出的东西!

成功有规律可循吗?成功有方法吗?成功的人天生就优秀吗?成功的企业具有先天优势吗?成功有秘诀吗?很多人把这句话奉为经典:“许多人都以为成功是由偶然和运气组成的,其实不然,它是由规律和法则组成的。”规律是事物最本质的内涵,是事物兴衰成败的黄金定律。任何一种事物的规律,不论人们是否遵循它,它都会起作用。

成功学,又名“励志学”,是一门研究成功因素、激励人奋进的学问。中国古代不乏优秀的成功学,例如儒家提出的“修身、齐家、治国、平天下”就是一种相当不错的成功学理念。迄今为止,不少成功人士还以儒家的教导作为人生的方向和目标。

现代成功学是从西方传过来的,它诞生于欧洲,一开始是由一些牧师在传教中,为解救那些精神萎靡不振的人而设立的一种精神慰藉法。20 世纪 30 年代,现代成功学发展成熟,其代表人物是拿破仑·希尔。

拿破仑·希尔是全世界最早的现代成功学大师和励志书籍作家,是曾经影响美国两任总统及千百万读者的成功学大师。在美国,他的名字家喻户晓。拿破仑·希尔经过数十年的研究,创造性地建立了全新的成功学,在《成功定律》这本书中,他详细介绍了有价值的、有规律性的十七个成功定律:1. 积极的心态;2. 明确的目标;3. 多走些路;4. 正确的思考方法;5. 高度的自制力;6. 培养领导才能;7. 建立自信心;8. 迷人的个性;9. 创新制胜;10. 充满热忱;11. 专心致志;12. 富有合作精神;13. 正确看待失败;14. 永葆进取心;15. 合理安排时间和金钱;16. 保持身心健康;17. 养成良好的习惯。

这十七个定律涵盖了人类取得成功的所有主观因素,使成功学这种看似玄秘的学问变成了具体的、可操作的法则。这无疑为寻求成功之路的千百万人建造了到达彼岸的十七个坚实的阶梯。

在国外成功学的基础上,本书作者结合中国实际,对成功学做了进一步阐述,使之成为激励国人努力奋进的良方。本书是迄今为止故事精彩、文字优美、内容全面、道理实用、分类系统的关于成功学的经典之作,书中攫取了大量的具有说服力的经典实例,融入了成功人士经验的精华,从成功定律、成功心理学、成功兵法等方面详细介绍了成功学的各种要素及迈向成功的途径,堪称全面、丰富、经典的版本。

人,都应当有梦;

人,都应当实现美梦;

人,都应当掌握这种实现美梦的工具!

人,美梦成真的工具就是《成功学大全集》所讲的成功学的一切因素!



目 录

第一篇 成功定律

第一章 细节定律	2
魔鬼存在于细节	2
木桶能装多少水是由最短的木板决定的	3
细节铸就完美	5
每一个“细节”都需要加以完善	6
“小细节”与“大机会”	7
注重细节,从小事做起	9
“细节”与成功只是一步之路	10
星巴克咖啡的“细节”之道	11
不要因忽视细节而让商机溜走	12
多多赞扬他人	14
友善待人可以提高交往能力	15
以德服人让你赢得人	18
第二章 眼力定律	20
慎选老板	20
看清他是哪种老板	21
把握上司心理	23
最怕遇到的五种上司	25
看上司的眼神	26
巧辨上司类型	28
电梯门前看透同事	28
话题透露心事	29
生意人需要掌握“读心”技巧	30
对方的眼睛	31
细微之处识人	32
第三章 志向定律	35
成功先立志	35

有成功意识才会产生成功磁场	37
一切皆有可能	40
成功之路规划在先	41
成功者应该执著于自己的梦想	43
要有生活理想和实现计划	47
找准方向,矢志不渝	48
确立得体的目标作为人生奋斗的方向	49
能看多远就能走多远	50
选择好目标才能成功	51
如何制定可行的目标	52
 第四章 态度定律	 54
要么你去驾驭生命,要么让生命驾驭你	54
把视线投向积极的方面,世界就会变得更美好	55
你可以通过努力改变现在不如意的生活环境	58
全力拼搏的人才会有光辉的前程	59
身处弱势不气馁	60
努力从失败中找到正确的方法	61
努力成为那 2% 的成功者	63
目标要尽量崇高	63
把困难当做磨炼坚强性格的磨刀石	65
不要错入失败者的屠宰场	67
不要因消极的意见丧失成功的勇气	68
多行一步就会离成功更近一步	69
抬头远眺,攀上更高的山峰	70
不断进取的人才能更好地实现人生的价值	70
努力越过困难和障碍的栏杆	72
努力成长,在经历中使生命变得更成熟	73
坚挺屹立在人生的平台上	74
如何面对成败得失	75
永远不要言悔	77
 第五章 思路定律	 79
让别人把你当成宝石看待	79
给自己一个准确的定位	79
缺憾也能成为人生的动力	80
成为富人的祖先	81
成功那扇门一推即开	82
个人魅力是成功的基石	83
美德成就伟业	84

个性是成功的一笔财富	85
成功学的革命	86
热心于做额外工作,才会有额外的成功	88
做别人不做事	91
效率也是生命	93
思路一变天地宽	94
曲径可以通幽	95
把智慧作为附加值	96
勇于突破思维惯性	98
用头脑支配一切	100
用独创视角看世界	102
激发思维能力的秘诀	104
奇想就在身边	105
创新并不难	106
打破习惯,创新才能生生不息	107
到创造的前沿去淘金	108
小岗位可以有创新	110
行行都能出状元	111
第六章 热情定律	113
热情是一种力量	113
每个人体内都睡着一头雄狮	114
测试一下你的热情	115
想成功,必须先有成功的欲望	116
热情让你青春永驻	118
用热情迎接每一天	119
学会唤醒沉睡的生命热情	120
热情让工作充满乐趣	121
态度永远是第一位的	122
悉心做某件事,你绝不会一无所获	123
工作是因为热爱,而不是为了工资	124
热情能把每一个细胞激活	125
只要抱有热情,就能得到超值回报	126
缺乏热诚,难成大事	127
热情是滋润客户心灵的润滑剂	128
热情投入,终究会走向卓越	130
爱你所选择的	131
培养工作热情,提高工作效率	132
永葆追求的热情	133

第七章 习惯定律	135
注意仪表得体大方	135
保持端庄的行为举止	137
称呼要讲究分寸	139
谦辞敬语不可少	140
把话说漂亮	141
笑脸迎人,真情付出	144
谦让出真情	145
学会控制情绪	146
消除自负心理	149
养成为别人着想的好习惯	150
坚强的习惯是无价的	151
避免唠叨,从容豁达	153
规划好你的时间	154
做时间的主人	155
第八章 做人定律	161
结交真朋挚友	161
谦让是一种至美境界	162
真诚做人,真诚做事	163
不做问心有愧的事	164
亦敌亦友才是真	165
关键时刻见人心	166
不做好好先生	168
做人也要学会支配欲望	169
做人应乐观面对生活	170
做人需要当机立断	172
做人应该实实在在	173
完美人生需要尊重他人	174
德立,则人立、事立	175
做人应相互尊重,与人为善	176
让善良成为你做人的信念	177
做人要有一颗感恩之心	178
第九章 做事定律	180
实干才能脱颖而出	180
扎实的基础是成功的法宝	180
做事要学会打破常规思维	181
思想跟着环境变	182
另辟蹊径才有新出路	183

关键时刻需要表现自己	184
把握机遇方显英雄本色	186
大胆而精细,才能真正“走运”	188
冒险也要掌握度	189
领悟冒险的成功法则	190

第二篇 成功心理学

第一章 成功源于心态	194
不可有强人所难的心态	194
要有不卑不亢的心态	196
学会不怕吃亏心态	200
坚决扔掉贪婪这个包袱	202
不要一口吃个胖子	203
办事脸皮厚点又何妨	203
“脸皮厚,吃个够”	204
做人也要有点野心	208
决心的力量是不可估量的	209
强者的命运取决于自强不息的心态	210
成功需要果断	212
勿做“犹豫先生”	213
做人要有主见,绝不能优柔寡断	214
坚强的意志力量大	216
意志力是成功的保障	217
不要坐等奇迹	219
不要一味强求	219
第二章 成功源于心机	221
求人办事,攻心为上	221
见什么人上什么菜	222
适可而止,留下回旋的余地	223
给别人留有余地	225
和“敌人”做朋友	227
忌功高盖主,必要时牺牲一点名誉	229
率先承认错误可以减少很多麻烦	231
低姿态成就悦事	232
给人好处不要张扬	234

第三章 成功源于智慧	236
想飞,就要将地平线忘掉	236
留得青山在,不怕没柴烧	237
人要学会激流勇进,也要懂得顺流而下	240
功成身退是一种境界	241
只说三分话,点到为止	243
因势功成,腾飞添翼	244
借力打力,将计就计	246
攀龙附凤,借名成事	247
“关系网”是办事的利器	249
亲戚需多沾,多个亲戚多条路	251
第四章 思考影响一生	253
思考改变人生	253
深思熟虑,正确决策	254
别做习惯的产物	255
思想是你最有价值的财富	256
充分发挥你的才能	259
思考的注意力应聚集于一点	260
时刻保持头脑清醒	261
只有想不到的,没有做不到的	262
思考自己的梦想	264
无尽的思维潜力	266
思想决定人生出路	267
思想决定人生价值	268
善用“会拐弯”的脑袋	269
借“名”发迹	270
学会获得灵感	272
变换一下思路,死路亦可变成活路	273
生命的意义在于不断拓展思路	275
第五章 成功源于宽容	278
海纳百川,有容乃大	278
宽容是一曲动人的歌曲	278
宽容是人际交往的润滑剂	279
心存宽恕和感激	280
请对他人的评价保持客观的态度	280
宽容他人是智慧的体现	281
宽容聚众义,大度集群朋	282
容纳世界,才可以得到世界	283

宽容别人是在解脱自己	284
宽容换来人情味	285
第六章 成功源于自信	287
相信自己一定会成功	287
自信使人得到他人的青睐	288
相信自己是独一无二的	289
相信自己,我能行	289
增强你的自信	291
摆出自信和平易近人的姿态	293
抬头挺胸向前走	294
合适的衣服会让你增添自信	296
不要对别人不信任	296
走自己的路	297
学会充满自信地拒绝	298
第七章 成功源于性格	300
家庭教育决定孩子一生	300
性格的机能类型	301
从习惯动作看性格	305
睡姿也能暴露性格	306
由体型看性格	306
气质与性格的关系	307
颜色对性格的影响	308
谦虚是美德	311
从输赢看性格	312
性格比什么都重要	312
不受欢迎的性格	313
人的性格各不相同	314
空谈的性格要不得	316
改变贪婪的性格	316
优良的性格与成才关系密切	317
第八章 成功源于自我激励	319
自我激励是人生的动力	319
强者善于自我激励	320
责任感是激励自我的基石	321
自我激励是战胜拖沓与懒惰的法宝	323
破釜沉舟,奋勇向前	324
用信念扬起成功的风帆	324

信念的力量是惊人的 326

信念是决定成功与否的关键 327

栽种“信念”之树 329

人生的法则就是信念的法则 330

信念的力量是无穷的 331

多用鞭子抽打自己 332

第三篇 成功兵法

第一章 用人决定未来人生 336

 疑人不用,用人不疑 336

 捕获可供利用的人 337

 给予信任,才能收获忠诚 338

 不信任员工是企业最大的资源浪费 339

 透过心灵门户识心意 340

第二章 人脉是终极利器 342

 人脉是延伸能力的法宝 342

 人脉是施展魅力的舞台 343

 人脉是有效的护身符 344

 人脉是转运时期的关键因素 345

 时刻储藏“人脉基金” 346

 受欢迎的人会拥有好人脉 347

 人脉是潜在资源 348

 人脉创造机遇 350

 人脉为你储蓄财富 352

 人脉奠定优势 354

 拥有人脉,才有可能拥有财富 356

 开拓人脉资源 357

 人脉是生命中的无形资产 358

 人脉广阔,财运不够人缘凑 359

第三章 能力铺就成功之路 361

 快速而有效地学习 361

 选择成功的起点 364

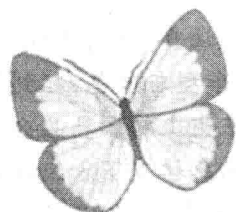
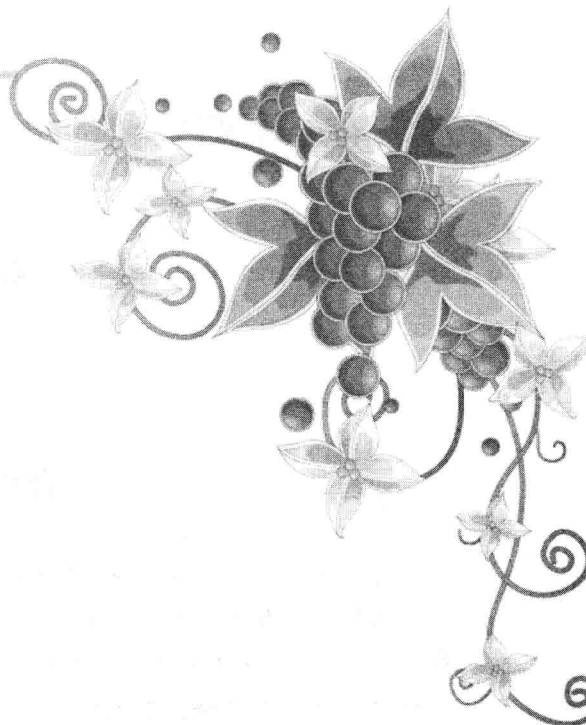
 严于律己 365

 自己是最好的坐标 367

 顺应自然,发展个性能力 368

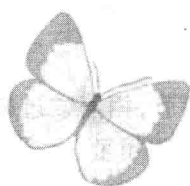
保持应有的热情	369
把刮胡刀卖给女人	370
非常人有非常道	371
凡事必有好办法	373
不用常规思维赚大钱	375
不创新意味着被淘汰	376
自我拓荒,不断进取	378
想象力催生天才	379
 第四章 说话艺术定成败	 381
把握说话的时机	381
言语简洁,恰到好处	382
说话的注意事项	383
学会语言的“软化”艺术	384
打动人心的一句话	385
就事论事,因势利导	386
实话巧说,坏话好说	388
移花接木,妙语激将	389
逢人只说三分话,切忌祸从口出	391
说话要经过大脑这扇门	393
智者慎言,愚者乱说一通	395
有口无心之害	397
 第五章 选择是人生大事	 400
妥协不等于软弱	400
懂得放弃,才能生存	400
放下包袱,重拾快乐	401
人生无须圆满	402
对自己的选择负责	403
成功需要选择“远虑”	403
放弃是一种智慧	405
学会放弃是一种解脱	407
放弃是为了更好地选择	408
有所弃才有所求	409
学会驾驭自己	410
索取越多,收获越小	412
减少包袱,你会快乐一生	413
 第六章 成功源于机遇	 415
突破内心的束缚	415

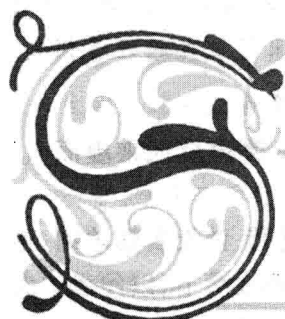
不因不幸而沮丧	416
不平凡往往来自于平凡	417
没有什么不可能	418
勇于挑战生命的极限	418
“今天”是唯一的	419
错过机遇就等于错过了财富	420
机遇只有一次	420
机会也会从失败中出现	421
机遇要靠自己努力争取	422
机遇往往出现在困难之时	423
机遇喜欢有准备的人	424
从细枝末节里找到机遇	425



第一篇

成功定律



 **SUCCESS**



第一章 细节定律



魔鬼存在于细节

有一家乳品公司,在一个城市内做产品推广时投资巨大,并且注重实效,不说其他的,就是送奶车便有100辆。这些送奶车有醒目的品牌标志、统一的车型与颜色,起到了特别好的宣传作用,即便是在没有送奶业务的时候,业务员也开着车在街上转。乳品公司的奶制品渐渐打开了销路。可是好景不长,一段时间后,产品销量开始急转直下。经理急得团团转,却怎么也查不出原因,最终,还是消费者道出了个中原因。原来,恰好是营销手段的得意之作——送奶车惹的祸。在推广起初,送奶车的效果是不言而喻的。然而,这些送奶车用了一段时间后,由于忽视了维护清洗,车身沾满了泥污垃圾,让人看了就恶心,却每天仍旧在大街上招摇过市。很多家庭就是因为这个,对这个牌子的牛奶产生了厌恶。

由上可知,每一个轨迹全由若干个“点”组成,这好比企业是由很多个“点”组成,消费者也是由很多个“点”组成,产品也一样,而这些“点”完全可能变成驱动消费的细节。

曾经发生过这么一则小故事。

有一位著名的医学教授,在上课的头天便教育他的学生:医生,最重要的便是胆大心细。然后,他把一根手指伸进桌子上一只盛满尿液的杯子里,又把手指放进嘴中。随后,教授把那个杯子递给学生,叫学生模仿他的做法,所有学生都忍着呕吐,像教授一样把一根手指伸入杯中,然后塞进嘴里。见到学生们狼狈的样子,教授微笑着道:“不错,不错,你们全都十分胆大,可你们全忽略了一个细节,没有注意到我伸入尿杯的是食指,放到嘴里的却是中指。”

这位教授的本意是教育学生做工作应注意细节,相信尝过尿液的学生全会记住这个终生难忘的“教训”。其实,经营企业也是如此,注重细节很重要,尤其在和对手的竞争中更应当如此。所谓“千里长堤,溃于蚁穴”,又所谓“一着不慎,满盘皆输”。

浙江某海鲜厂生产的冻虾仁十分有名,国外的很多厂家也都是他们的客户。该海鲜厂按照订单非常快地发出了冻虾仁,没想到,却被国外的商家退货,并且要求赔偿。原因是从出口的冻虾仁中查出了氯霉素。为何会这样?经过检查,发现出问题的是海鲜厂加工环节。原来,剥虾仁要靠手工,一些员工由于手痒难忍,就用含氯霉素的消毒水止痒。没想到,因为管理上这个小小的疏忽,让氯霉素浸入了冻虾仁,给厂子带来了巨大的经济损失。所以,“不以善小而不为,不以恶小而为之”的训诫,经营者要牢记在心。

有句俗语:魔鬼存在于细节。当人们在工作与生活中忽略了细节时,魔鬼就能乘虚而入。而在你对细节给予足够的关注时,你可能会收获很多意外的惊喜。

老刘夫妇下岗后凭着祖辈传下来的手艺,在市场里租了一个地方,夏天、秋天卖熟羊肉,冬天、春天卖生羊肉。卖熟羊肉时就送顾客一点椒盐,卖生羊肉时就将椒盐换成萝卜,以便煮羊肉时清除膻味。恰是这些小举动,让他们从众多的摊位中胜出,一直保持着非常红火的生命力。