

中南经济论丛

ZHONGNANJINGJILUNCONG

余娟娟 著

# 全球要素分工 与中国出口 贸易利益

QUANQIU YAOSU FENGONG  
YU ZHONGGUO CHUKOU MAOYI LIYI



经济科学出版社  
Economic Science Press

中南  
经济论丛

ZHONGNANJINGJILUNCONG

余娟娟  
著

# 全球要素分工 与中国出口 贸易利益

QUANQIU YAOSU FENGONG  
YU ZHONGGUO CHUKOU MAOYI LIYI



经济科学出版社  
Economic Science Press

## 图书在版编目 (CIP) 数据

全球要素分工与中国出口贸易利益/余娟娟著.  
—北京: 经济科学出版社, 2014. 12  
(中南经济论丛)  
ISBN 978 - 7 - 5141 - 5200 - 5

I. ①全… II. ①余… III. ①出口贸易 - 经济  
利益 - 研究 - 中国 IV. ①F752. 62

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 268559 号

责任编辑: 周秀霞  
责任校对: 刘 昕  
版式设计: 齐 杰  
责任印制: 李 鹏

## 全球要素分工与中国出口贸易利益

余娟娟 著

经济科学出版社出版、发行 新华书店经销

社址: 北京市海淀区阜成路甲 28 号 邮编: 100142

总编部电话: 010 - 88191217 发行部电话: 010 - 88191522

网址: [www.esp.com.cn](http://www.esp.com.cn)

电子邮件: [esp@esp.com.cn](mailto:esp@esp.com.cn)

天猫网店: 经济科学出版社旗舰店

网址: <http://jjkxcbs.tmall.com>

北京汉德鼎印刷有限公司印刷

三河市华玉装订厂装订

710 × 1000 16 开 12 印张 180000 字

2014 年 12 月第 1 版 2014 年 12 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 5141 - 5200 - 5 定价: 36.00 元

(图书出现印装问题, 本社负责调换。电话: 010 - 88191502)

(版权所有 侵权必究 举报电话: 010 - 88191586)

电子邮箱: [dbts@esp.com.cn](mailto:dbts@esp.com.cn)

## | 前 言 |

经济全球化背景下，资本、技术等生产要素以 FDI 为载体进行全球流动与获利，产品的生产过程按照比较优势原则被拆分到世界上不同的国家进行协同性生产。在这种新型分工模式下，一国出口的最终产品不再完全是本国要素的投入产出，而是包含进口中间产品、进口原材料、国内 FDI 等“外国成分”在内的多国要素共同投入产出的结果，贸易主体呈现出多元化的特征。如何界定这种分工模式背后的利益关系就不再是传统的以“产品”为单位、以“国家”为界限的贸易理论所能解释的。同样，一国的出口收益也不能简单地依靠“贸易差额”、“贸易条件”等传统指标进行衡量，而必须在剔除进口原材料、进口中间产品及国内 FDI 等“外国成分”的基础上从国内价值增量的角度去刻画。随着现实条件对传统理论假设的突破，现实贸易中的利益分配远没有自由贸易所宣称的那么“公平”，而随着后危机时代全球经济的继续低迷，各国对贸易的关注将由利益创造转为利益分配。国际间贸易利益分配成为国内外学术界关注的焦点之一。

中国作为世界人口大国，自改革开放以来一直以劳动力的成本优势积极融入全球生产网络，其贸易总量和贸易结构均发生了显著性的改变。目前，中国正享誉“第一出口大

国”、“世界工厂”、“FDI 流入大国”等美称，这些辉煌成就就是中国坚持比较优势战略、积极开展对外贸易的结果。但这些辉煌的成绩也成为某些发达国家抨击中国的幌子，他们认为中国采取重商主义政策实现自身利益的最大化，并不惜对中国采取贸易保护和制裁。这种贸易保护主义的消极做法更多地是源于对国际贸易关系中利益分配认识的不足。本书将透过中国对外贸易的数量表象探求背后的福利实质，客观认识中国对外贸易中出口收益的真实水平，将有助于国际关系的缓解及中国贸易利益的提升。

# | 目 录 |

|                             |    |
|-----------------------------|----|
| 第一章 导论 .....                | 1  |
| 第一节 问题的提出 .....             | 1  |
| 第二节 国内外相关文献综述 .....         | 3  |
| 第三节 研究的主要内容及方法 .....        | 10 |
| 第四节 主要创新与不足 .....           | 13 |
| 第二章 全球要素分工网络的产生与发展 .....    | 15 |
| 第一节 国际分工的演进历程 .....         | 16 |
| 第二节 要素分工的概述 .....           | 24 |
| 第三节 要素分工与其他概念的辨析 .....      | 28 |
| 第四节 参与全球要素分工程度的测度 .....     | 36 |
| 第五节 要素分工的全球化表现 .....        | 43 |
| 第六节 本章小结 .....              | 51 |
| 第三章 全球要素分工下国际贸易利益理论重构 ..... | 53 |
| 第一节 国际贸易利益的来源 .....         | 54 |
| 第二节 国际贸易利益的分配主体 .....       | 65 |
| 第三节 国际贸易利益的衡量 .....         | 69 |
| 第四节 国际贸易利益的分配机制 .....       | 76 |
| 第五节 本章小结 .....              | 85 |

|                           |     |
|---------------------------|-----|
| 第四章 全球要素分工下中国出口贸易利益 ..... | 88  |
| 第一节 中国加入全球要素分工与贸易概况 ..... | 90  |
| 第二节 中国出口收益的测算 .....       | 113 |
| 第三节 本章小结 .....            | 128 |
| 第五章 中国出口收益的影响因素分析 .....   | 131 |
| 第一节 中国生产要素的现实情况 .....     | 131 |
| 第二节 实证分析 .....            | 145 |
| 第三节 本章小结 .....            | 149 |
| 第六章 主要结论及政策建议 .....       | 151 |
| 第一节 主要结论 .....            | 151 |
| 第二节 政策建议 .....            | 155 |
| 第三节 研究展望 .....            | 176 |
| 参考文献 .....                | 178 |

# 第一章

## 导 论

### 第一节 问题的提出

20 世纪 90 年代以来，国际分工表现出两个显著特征：其一，同一产品的生产过程不再局限于某一国家内部，而是按照比较优势原则拆分到世界上多个国家之间进行协同性生产，最终导致了全球生产网络的形成及中间产品贸易比重的急增。其二，生产要素跨界流动，参与分工的要素内涵得到了前所未有的拓展，不再局限于劳动力、资本等传统生产要素，而是包括技术、信息、知识、销售渠道等新型要素在内的广义集合。这些特征突破了传统贸易理论关于“要素国际间不流动”、“市场完全竞争”、“规模经济”的严格假设，国际分工也由传统的以“产品”为单位的分工模式逐渐演变为全球生产网络下以“工序”或“要素”为单位的新型分工模式，本书将这种新型分工模式称为“要素分工”，指的是在要素全球流动的条件下，世界各国的技术、资本、品牌、劳动力等生产要素按照比较优势原则部署于同一产品生产链的各个环节进行跨地域、协同性生产的现象。在这种新型分工模式下，资本、技术等生产要素以 FDI 为载体进行跨境流动，一国贸易品不再仅仅依靠本国要素的投入产出，而可能是由多国要素共同投入产出的结果，其出口价值也表现的是多国要素的价值函数。在这种情况下，一国的出口收益就不能简单地依靠“贸易差



额”、“贸易条件”等传统指标进行反映，而是必须在剔除外国进口要素的价值的价值的基础上从国内要素投入产出的角度进行刻画。

中国，作为世界上最大的发展中国家，日益成为全球生产网络中不可或缺的重要成员，其贸易流量及模式在经济全球化的进程中也发生了显著改变。改革开放 30 多年以来，中国的进出口规模飞速增长，尤其是出口规模，已由改革开放初期的 200 多亿美元增长至 2010 年的 15779 多亿美元，中国已然成为世界第一出口大国。在出口规模不断出超的情况下，我国的顺差规模也是屡创新高，从 1992 年的 43.6 亿美元增长至 2010 年的 16006.2 亿美元，增长了近 4104.5%。与此同时，中国的加工贸易也得到了蓬勃发展，自 1996 年中国加工贸易额超过一般贸易额之后，加工贸易占中国贸易总量的比重一直维持 55% 左右，加工贸易已然成为中国对外贸易的第一大贸易方式，而中国也一直享誉“世界工厂”的美称。作为世界工厂，中国以劳动力的成本优势积极承接发达国家产业转移过程中的加工及组装环节，这大大增加了中国参与国际分工的机会也为中国赚取了大量的加工收益。最直观的表现是，加工贸易已经成为我国出口规模、贸易顺差、外汇储备乃至 GDP 高速增长的最主要引擎。

不可否认，这些辉煌业绩是中国坚持对外开放战略、积极融入全球生产网络与世界贸易的结果，为我国成为世界贸易大国奠定了坚实的基础。但贸易大国不等于贸易强国，在贸易规模和贸易顺差不断攀升的同时，中国的对外贸易条件和贸易环境并没有得到改善，反而继续恶化。据统计，改革开放 30 年，中国工业部门的贸易条件指数下降了 15%，贸易摩擦也在不断加剧，从传统的纺织品倾销案到如今的华为、中兴等高科技产品的倾销案，中国成为世界上遭遇反倾销围剿最多的国家，这些都说明中国对外贸易的环境已经越来越严峻。在这种巨大的反差面前，我们不得不反思中国对外贸易是否存在数量表象与福利实质的异化？从加工贸易的实质上，我们不难看出，中国主要从事的是国际分工中的劳动力密集型环节，这些分工环节地位低下，贸易附加值低，不利于一国贸易结构升级与贸易利益的提升。更为糟糕的是，中国作为国际产业链的下游环节，在原产地的统计规则

下还要承受出口规模和贸易顺差在名义数额上的急剧增长。例如，在苹果手机的国际生产中，中国从事加工组装环节只能拿到 3.6% 的利润分成，约 6.5 美元，但按照现行的贸易统计方式下，整部手机 178.96 美元的批发价都被记在了中国出口的账上，这无疑进一步虚增了中国的出口增长，也进一步加剧中美贸易的失衡。在这种情况下，如果发达国家继续以贸易顺差的幌子指责中国利用重商主义政策实现了自身贸易利益的最大化，就显得过于肤浅和幼稚。

总而言之，在全球要素分工的体系下，生产要素以 FDI 为载体实现了全球流动与获利。传统的以国家为单位、属地为原则的贸易统计体系已经无法客观反映国际贸易活动的真实面貌。在这种情况下，如何评估各国的贸易利得不能一味地依仗贸易规模、贸易差额等传统指标，否则就会造成评估偏差，进而引起国际间不必要的贸易摩擦与冲突，有碍国际贸易的健康有序发展。而中国作为世界第一出口大国、世界加工大国和 FDI 流入大国，其出口收益的衡量将更加复杂。但在中国外贸环境日益严峻和中国贸易结构函待转型的特殊时期，客观认识中国对外贸易中的真实收益将有助于国际贸易关系的缓解与发展，有助于中国贸易绩效评估与建设，有利于我国国民福利的改善与增进。

## 第二节 国内外相关文献综述

### 一、国内外学者对全球要素分工的研究

20 世纪以来，国际分工呈现出生产分割的特点，即产品的生产过程不再局限于一国范围之内，而是拆分到世界上不同的国家之间进行跨地域的、协同性的生产。这一现象吸引了国内外学者的极大关注，他们分别从不同的角度对这种新的国际分工形式进行了定义。其中，迪克西特和格罗斯曼（Dixit & Grossman, 1982）将这种产品生

产工序在空间和时间上分离的技术现象定义为“多阶段生产”(Multi-stage Production), 并认为这种多阶段生产的主要目的是为生产的下一阶段提供所需的中间产品。克鲁格曼(Krugman, 1994)则这种生产分割现象称为“分割价值链”(Slicing Up the Value Chain), 认为第二次世界大战后世界生产体系的主要内容是基于价值链分割的国际分工。与此同时, 巴格瓦蒂和德赫贾(Bhagwati & Dehejia, 1994)用“万花筒式比较优势”(Kaleidoscope Comparative Advantage)描述各国按照比较优势原则部署于同一产品内部不同生产区段的现象。之后, 琼斯和科尔斯克维斯基(Jones & Kierzkowski, 1990)将其定义为“零散化生产”(Fragmented Production), 具体是指产品的生产过程被拆分为不同的区段并散布到不同的地理区位上进行生产。琼斯和科尔斯克维斯基(1990)认为“零散化生产”(Fragmented Production)极大地影响了国际分工体系的具体形态和世界贸易的主要内容。芬斯特拉(Feenstra, 1998)则利用“生产非一体化”(Disintegration of Production)和“贸易一体化”(Integration of Trade)的概念来描述了国际生产分割的特点及经济全球化背景下中间产品盛行的现象。从发展中国家的角度出发, 阿尔恩特(Arndt, 1997)利用外包(Outsourcing)和转包(Sub-contracting)的概念描述了发达国家将产品生产过程中的部分工序承包给发展中国家的经济行为, 并认为这种外包行为是21世纪跨国公司实现全球化战略的最主要形式。格里菲(Gereffi, 1999)从商品链(Commodity chain)的角度讨论产品内分工问题, 并以服装业为例考察了买方驱动商品链的构造和运行特点。与此同时, 胡梅尔斯等(Hummels et al., 1998)将国际生产分割现象称为“垂直专门化分工贸易”(Vertical-specialization-based Trade)。他们认为, “垂直专门化分工贸易”形式必须满足三个条件: 一是产品的生产必须存在一个或者多个工序; 二是产品生产跨越国界, 两个或者多个国家为产品价值形成提供生产服务; 三是至少一个国家在工序生产中运用了国外进口投入品, 并且一部分生产出的最终产品或者中间产品必需出口到别国。

国内学者对生产分割现象的研究始于21世纪初, 其对相关概念

的界定大体沿用了国外学者的表述。卢锋（2004）首次提出了“产品内分工”（Intra-product Specialization）的概念，其核心内涵是特定产品生产过程不同工序或区段，通过空间分散化展开成跨区或跨国性的生产链条或体系，从而使越来越多国家或地区企业参与特定产品生产过程不同环节或区段的生产或供应活动<sup>①</sup>。他认为产品内分工的概念相比其他概念能够更加准确地反映世界范围中的空间概念。国内其他学者的定义主要有“垂直专业化”（刘志彪，2001；盛文军，2002）；价值链分工（曹明福，2007；张贵梅，2012）等。

尽管这些概念不尽相同，但它们在定义上都强调了当代国际分工中“生产分割”的本质特征，这一点是相对于传统的以“产品”为单位的国际分工最大的不同。但是，这些定义也存在一个共同的缺点，即缺少对国际分工中“要素”的关注。张二震（2005）和张幼文（2005）曾同时提出了要素分工的概念，其中，张二震（2005）偏重于对贸易投资一体化的关注，认为在要素分工的条件下，贸易利益和投资利益相互融合，很难准确地分割开来，同时，他认为要素分工条件下贸易利益的分配依赖于分工要素质量，质量越高，获取的贸易利益越多。张幼文（2005）则偏重于对经济全球化背景下要素内涵的关注，认为技术、知识、销售网络、营销渠道等无形要素也要参与开放经济利益的分配，国家之间的利益分配取决于要素的稀缺度，要素越稀缺，越能够在利益分配中占据主导地位。这两位学者关于敏锐地捕捉到了长三角与珠三角地区贸易模式的变化，并从更为本源的层次提出了“要素分工”的概念。本书沿用这两位学者的定义，对“要素分工”的内涵及特点进行更加系统、深入的研究。本书定义的“全球要素分工”指的是在要素全球流动的条件下，世界各国的技术、资本、品牌、劳动力等生产要素按照比较优势原则部署于同一产品生产链的各个环节进行协同性、跨地域生产的现象。这一定义包含两层意思：一是同一产品的生产工序按照要素禀赋优势原则被拆分到世界上不同国家进行协同性生产，国际分工体现出“生产分割”的

---

<sup>①</sup> 卢锋：《产品内分工：一个分析框架》，北京大学中国经济研究中心《中文讨论稿》，No. c2004005，2004年5月28日，第61页。

特点；二是生产要素的内涵得到了极大拓展，不再局限于劳动力、土地、资本等传统生产要素，而是包含技术、知识、品牌等在内的多种生产要素，体现出当代要素的“多样性”和“异质性”。

## 二、国内外学者对当代贸易利益的研究

利益 (Benefit) 在《新帕尔格雷夫大辞典》中被解释为“促进或增强福利的东西”。贸易利益是指一国通过对外贸易能够实现福利改善效应，即获得比之封闭状态下的经济增长和国民生活水平的提高。贸易利益又可以分为直接贸易利益（也有学者称之为静态贸易利益、狭义贸易利益）和间接贸易利益（也有学者称之为动态贸易利益、广义贸易利益）。直接贸易利益是指贸易后一国所获得的直接的经济利益，是一个主权国家或独立经济区域参与国际分工和开展对外贸易的基本利益。间接贸易利益是指国际贸易对参与方的国民经济及社会发展所产生的间接的积极影响，即通过国际贸易可以促进竞争，提高资源利用水平，推动技术进步，优化和提升产业结构，引进先进的观念、制度等。

国外对当代贸易利益的研究是建立在逐渐放松传统贸易理论的各项假设<sup>①</sup>之上的，从不同的研究路径展开：（1）从全球价值链的路径：随着全球生产网络的形成及贸易投资一体化，运用价值链分工来分析贸易利益分配成为研究主流。阿尔恩特 (Arndt, 1997) 证明了全球价值链分工在提高其最终产品国际竞争力的同时，改善资本充裕的发达国家的福利。格里菲 (1999) 将波特的价值链应用于全球生产网络，初步分析了发达国家如何通过控制价值链来获取利益的机制。迪尔多夫 (Deardorff, 2001) 将离散化生产引入李嘉图模型和 H-O 模型中，分析要素同质条件下，全球价值链分工对国家福利和要素价格的影响。（2）从技术进步的路径：波斯纳 (Posner, 1961) 从技术进步的角度，提出贸易利益在于实现技术差距的收敛。芬德莱

---

① 传统贸易理论在研究贸易利益分配的时候，假设“市场完全竞争”、“要素国际间不流动”、“不存在规模经济”等。

(Findlay, 1978) 认为越是开放的国家从其他国家学习到先进技术的机会越大。杨 (Young, 1991) 从技术进步的角度比较了发达国家与发展中国家获取贸易利益的差异。克鲁格曼 (1979)、布兰德 (Brandt, 1981) 等人也用不同的方法说明政府通过扶持具有国际机制能力的产业可以形成新的贸易利益来源。克鲁格曼 (1994) 认为南方国家的兴起和其在全球化价值链中的地位不会危及北方国家的经济利益, 产品区段全球分工生产是一个“双赢”(Win-win) 的过程。(3) 从工资就业的路径: 巴格瓦蒂和德赫贾 (1994) 综合考虑了北方国家将产品的低价值区段放在南方国家后, 北方国家非技术工人和技术工人的工资率各自受到影响。此外, 里莫认为全球工序分工将对世界收入差距产生逐步增大的效应。随后, 芬斯特拉和汉森 (Feenstra & Hanson-Hanson, 1996) 用了一个连续中间产品投入的生产模型来分析 20 世纪 80 年代美国非技术工人的就业率低和相对工资下降的原因。而迪尔多夫 (1998, 2001) 在李嘉图框架和 H-O 框架下分别讨论了工序分工与贸易, 得出了在全球工序分工体系下, 各国要素非均等化的结论。萨缪尔森 (Samuelson, 2004) 认为美国等发达国家的公司将一些产品生产工序外包给中国、印度等劳动力便宜的发展中国家会直接引致发达国家国内失业状况的恶化, 降低发达国家的贸易利益; 而且, 如果其他条件不变, 这种恶化不是短期行为, 而是长期趋势。与此相反, 巴格瓦蒂等 (2004) 认为, 美国等发达国家的外包确实会将一些低技能工作机会转移到海外, 但是由于这种转移节约了生产成本, 会使发达国家提高来自于贸易的利益; 同时, 与低技能工作机会的流失相应的是高技能工作机会的创造, 虽然这个过程比较长, 但是长期内外包行为不会使发达国家整体福利趋于恶化。而此外, 格罗斯曼和罗西-汉斯伯格 (Grossman & Rossi-Hansberg, 2006a, 2008) 认为生产率效应和劳工力供给效应对低技术工人实际工资的综合影响是正向的, 即外包不会损害美国低技术工人的基本福利, 相反有可能改善其实际福利收入。还有部分文献从产业升级、制度进步等方向做出研究。

国内学者对贸易利益的研究主要是结合中国的实际情况进行展

开,其中曾铮和胡小环(2005)运用一个产品内分工的价格竞争模型,分析中国出口商品结构升级与价格贸易条件持续恶化的“悖论”。研究表明,工序分工<sup>①</sup>虽然给我国带来了出口商品结构的升级,但是实际贸易福利趋于恶化。而高越(2006)认为中国参与全球要素分工网络的分工模式主要是进口中间产品加工组装成最终产品出口到欧美等国。虽然这种分工模式符合中国劳动力的比较优势原则,但容易导致中国对外贸易的实际价格的恶化,使得我国贸易福利持续下降。张二震(2004)认为,要素分工促进了国际间贸易分工利益总量的提高,也使得国际间的利益分配更趋复杂。由于生产贸易产品所需的要素可能来自贸易国之外的国家,甚至是贸易对方国,国际分工贸易利益就不再取决于企业产权和产品的产地,而是取决于参与国际分工的要素的数量和质量。发达国家多以资本、技术和知识参与分工,在利益分配中处于主导地位;而发展中国家常以劳动力、土地等要素参与分工,在利益分配中处于不利地位,并且发达国家的跨国公司还会通过转移价格进一步剥夺发展中国家的利益<sup>②</sup>。宗毅君(2006)从比较价格水平、贸易条件、贸易结构三个方面来分析中美贸易利益分配的不平等。王进明(2006)用关税的政策效应和跨国公司的转移价格和利润汇回效应指出,在中美贸易中,除了由中国的贸易条件恶化造成的利益直接流失,还存在由上述两个原因引起的贸易利益转流失。陈继勇(2007)提出在华 FDI 对美贸易顺差,按原产地规则计入中国对美贸易顺差,使中国贸易顺差与实际贸易利益不对称,中国并没有获得巨额贸易顺差的全部利益。张路路、曾铮和唐宇(2008),基于产品内分工理论的附加值概念,构建了关于两国贸易利益分配模型。模型结论表明当南方国家从价值链的低端向高端扩展时,会触动北方国家在这些环节的既得利益,引发贸易摩擦。随后,曾铮、张路路(2008)利用垂直专门化比重为基础建立模型,计算了中国 8 大制造业对美贸易附加值,证明中国制造业对美贸易的

---

① 这里的工序分工类似于本书所提出的“要素分工”。

② 张二震、马野青、方勇等:《贸易投资一体化与中国的战略》,人民出版社 2004 年版。

贸易利得相对值在过去 10 年内没有实质性的改善。郭树清（2007）提出，在跨国公司主导经济全球化的条件下，一国的贸易顺差可能是由外资企业创造的。因此，什么是顺差，谁的顺差成为问题。余永定（2008）认为，双顺差模式下的外汇储备是以资源、环境、教育和血汗为代价积累起来的美国借据，不符合我国的整体利益和长远利益。

### 三、现有文献的不足

全球要素分工下国际贸易利益研究是一个系统工程，需要涉及国际贸易学、福利经济学、管理学等诸多领域的交叉研究，从现有的文献资料来看，国内外文献对全球要素分工利益的研究主要有以下特点：

第一，目前关于贸易利益的研究从国内消费者、生产者等微观层面和行业、地区产业集群等中观层面的研究较多，从国家宏观层面的研究的还较少，尤其是将国内这些微观主体整合成同一国民性质的主体进行研究的文献就更少了。

第二，目前的大多数文献要么单纯地研究贸易利益或贸易福利问题，要么单纯地研究国际分工体系或国际贸易形式的变化，很少有文献将这两方面结合起来进基础性研究的。贸易利益是一定分工条件下剩余产品价值的实现，因此，对贸易利益的研究应该离不开特定的分工环境。从国际分工的发展实践来看，国际分工已经由传统的产业分工、产品分工演变为当代的产品内分工、要素分工，因此，相关的贸易利益理论也应该随着国际分工形式的变化进行更新与拓展。但是，目前鲜有文献关注国际分工对国际贸易利益及分配的影响，也鲜有文献对新型分工模式下的贸易利益理论进行基础性研究。

第三，国外的相关文献大多立足于发达国家的立场上，得出的研究结论也不适用于中国这样的发展中国家。国内文献对中国贸易利益的研究则比较零散，大多停留在感性认识、直观推理上，尤其是对全球要素分工下贸易利益的衡量指标及分配机制还没有形成共识性结论。



相比传统的分工模式，要素分工模式下的贸易利益呈现出来源广泛性、主体多元化、表现复杂性、分配非均衡性的特点。传统的贸易利益理论已经不能有效解释经济全球化背景下国际间贸易利益的分配格局，因此，构建以全球要素分工为基础的贸易利益理论并对典型国家进行应用性研究具有较强的理论意义及现实意义。

### 第三节 研究的主要内容及方法

#### 一、研究的主要内容

本书内容按照“理论构建—应用分析—政策建议”的思路展开。在理论构建部分，本书首先阐述了全球要素分工体系的内涵及特点，然后在此基础上，从贸易利益的来源、贸易利益的衡量指标、贸易利益的分配主体、贸易利益的分配机制四个方面对要素分工模式的贸易利益理论进行逐一重构；在应用分析部分，本书首先分析了“加工贸易”与“FDI”对中国贸易收益的影响，然后，利用直接贸易利益的两个衡量指标（“出口增值率”和“国民收入”）测算了中国制造业的出口增值率和中国贸易顺差背后的国民顺差。在测算结果的基础上，本书进一步将出口增值率作为中国出口收益的代理变量，利用GMM动态面板模型对影响中国出口收益的重要变量进行了识别和检验。在政策建议部分，本书依据理论研究和应用分析的结果对中国对外贸易发展中存在的诸多问题进行了探讨并据此给出政策建议。

具体来说，本书分为六章：

第一章，导论。

第二章，全球要素分工网络的产生与发展。全球要素分工是对传统国际分工模式的传承和嬗变，本章内容首先介绍了要素分工产生的时代及理论背景，然后，按照从不同的理论维度论述这种新型分工模式的内涵及特征，为下文的理论及应用分析提供基本框架。