

经典
读库

犹太人

智慧全集

YOU TAI
ZHI HUI

JI

《经典读库》
编委会◎编著

犹太人成功辑录

犹太人是世上最会赚钱和生活的民族
全面品读犹太人卓越的财富和处世智慧

江苏凤凰美术出版社
全国百佳图书出版单位

经典
读库

JINGDIAN
DUKU



犹太人 智慧全集

YOU TAI REN
ZHI HUI QUAN JI

《经典读库》
编委会◎编著

江苏凤凰美术出版社
全国百佳图书出版单位

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人智慧全集 / 《经典读库》编委会编著. -- 南京 : 江苏凤凰美术出版社, 2015.1

(经典读库)

ISBN 978-7-5344-7994-6

I. ①犹… II. ①经… III. ①犹太人-人生哲学-通俗读物 IV. ①B821-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第248736号

策划编辑 毛东妮
责任编辑 刘晓娟
文字编辑 王 涛
装帧设计 付世林
美术编辑 张彩萍
责任印制 徐 屹

出版发行 凤凰出版传媒股份有限公司
江苏凤凰美术出版社 (南京市中央路165号 邮编: 210009)
北京凤凰千高原文化传播有限公司
出版社网址 <http://www.jsmscbs.com.cn>
经 销 全国新华书店
印 刷 北京凯达印务有限公司
开 本 720mm × 1000mm 1/16
字 数 250千字
印 张 18
版 次 2015年1月第1版 2015年1月第1次印刷
标准书号 ISBN 978-7-5344-7994-6
定 价 29.80 元

营销部电话 010-64215835-801

江苏凤凰美术出版社图书凡印装错误可向承印厂调换 电话: 010-64215835-801

P R E F A C E
前言

犹太民族是一个命运多舛的民族，历史上，这个民族曾遭受三次大的流散。公元前597年和公元前586年，新巴比伦王国两次入侵耶路撒冷，灭亡了犹太王国，制造了“巴比伦之囚”，这使得犹太人开始了第一次大流散。直到半个世纪后，波斯帝国战胜了新巴比伦王国，一部分犹太人才返回故里。然而在公元前334年，波斯帝国又被亚历山大帝国所灭，造成了犹太民族的第二次大流散。留下来的部分犹太人虽然于公元前142年建立了一个新的政权——马卡比王国，但终因势单力薄，败给了强大的罗马帝国，从此犹太民族开始了历时2000多年的第三次大流散，直到以色列政权建立。

犹太人长期处于漂泊流浪、寄人篱下的状态之下，饱受饥饿、痛苦、疾病的侵袭，遭受不公正的待遇，甚至是血腥的屠戮，仅在第二次世界大战中，就有600多万犹太人遭到迫害。可以说，是血与泪谱写了犹太民族那段不堪回首的往事。但是，这样一个多灾多难的民族不仅没有被残酷的现实打垮，反而为人类的文明与进步作出了不可磨灭的贡献，让世人为之敬佩。据统计，1901年至2001年共有680位诺贝尔奖获得者，其中犹太裔就有128位，约占总获奖人数的20%；犹太裔的商界巨子更是数不胜数，石油大王洛克菲勒、金融大亨罗斯柴尔德、“股神”巴菲特都是其中的佼佼者；再如，

马克思、爱因斯坦、弗洛伊德、门德尔松、毕加索、卓别林、奥本海默等，都是享誉世界的名人，他们在各自的领域都作出了超凡的功绩，而他们有一个共同的名字——犹太人。

犹太民族是不幸的，因为他们遭受了太多的苦难，然而犹太民族又是幸运的，因为他们在逆境中磨练了自己的意志，积累了大量的生存智慧，并且借鉴和吸收了其他民族的优点和长处，最终使这个民族的生命力变得更加顽强。因此，犹太人值得每个人去学习，学习他们的经商智慧、教育智慧、处世智慧，等等。在经商方面，犹太人有着“世界第一商人”的美誉，凭借着对金钱的特殊感情和独特的经营策略，他们在商业领域的成就让人刮目相看。在教育方面，尊师重教是犹太人最提倡的一种美德。在犹太社会里，人们最尊敬的不是当权者、有钱人，甚至不是自己的父母，而是那些博古通今的拉比（犹太人对老师或智者的尊称）。在处世方面，犹太人懂得如何面对逆境，如何更好地进行人际交往，这是他们在艰苦的环境中得以生存的一个重要保证。

为此，我们特为您倾心打造了《犹太人智慧全集》这本书，借鉴了犹太人的智慧宝典《塔木德》《财箴》《诺未门》里的很多内容，相信有它的存在，会让您在财富的道路上、成功的道路上都有所斩获。从总体上看，本书分成两大部分，分别是“世界上最懂得赚钱的民族——拥有卓越商业财富智慧的犹太人”和“世界上最懂得人生的民族——拥有精明处世教育智慧的犹太人”。上篇向人们阐述了犹太人的金钱观念、致富理念，以及如何经商、营销、商务谈判、理财、投资等方面内容；下篇主要围绕犹太人处世教育、尊师重教等主题展开。

本书的内容涵盖全面，基本囊括了犹太人财富、教育和处世的方方面面。从这本书中您可以知道，犹太人爱钱并不是因为他们拜金，而是一种生存的需要；商场上除了有薄利多销的营销策略，还有厚利多销的妙计；经营女人和吃的生意是犹太人经商的两大秘诀；犹太人在逆境中战胜自己依靠的是什么；犹太人对于教育的重视和知识的渴望……

相信读完这本书，必然会给您一种醍醐灌顶的感觉，从而开拓您的财富经商思路，提升您的为人处世能力，强化您的学习知识意识，帮助您走出一条精彩的人生之路！

目录

上篇

世界上最懂得赚钱的民族 拥有卓越商业财富智慧的犹太人

第1章

犹太人的金钱观念

——没有金钱的人生是万万不能的

金钱是上帝的恩赐	002
金钱没有贵贱之分	003
金钱不是生活的全部	005
不要在金钱面前低头	006
把赚钱当成一个快乐的游戏	007
致富要懂得适可而止	008
“一夜暴富”是个神话	009

渴望致富就要摆脱“暴发户”

思维	010
追求财富，也要懂得享受财富	012
不能让不道德的钱腐蚀了灵魂	013
精神的富有是永恒的	014
关注财富，更要关注健康	016

第2章

犹太人的致富理念

——追求财富，理念先行

财富始于梦想，野心成就事业	018
---------------	-----

智慧是人生最宝贵的财富	020
诚信就是无形的财富	021
节俭是积累财富的良方	022
不能轻视每一枚硬币	024
致富需要长远眼光	025
冒险越大，赚钱越多	026
学会借力，让财富来得更快	027
在机遇中创造财富	029
在细节处发现商机	030
信息是打开财富大门的钥匙	031
运用自身的优势创富	033
追求财富，就要敢于创新	034
抓住时间就是抓住财富	035
致富的最终手段是行动	036
致富不一定需要高学历	038
追求财富与年龄无关	039
“赚钱比国籍更重要”	040

第3章

犹太人的经商之道 ——商道传奇，经营有术

确立经商的奋斗目标	042
信守合约，赢得商业信誉	043
专注让生意更长久	045
绝不漏税，但要合理避税	046
远离恶性竞争的泥沼	047
拒绝勉强的生意	048
做生意不能想当然	049
不要盲目涉足自己不熟悉的领域	050
发掘你的第一桶金	052

培养与众不同的商业眼光	053
经商可以从小事做起	055
把生意做大的连环法	056
利用78：22法则经商	057
“反弹琵琶”，厚利多销利润多	058
精通外语是经商的利器	059
先赔钱，再赚钱	060
瞄准冷门，抓住市场空隙	062
用特色击败竞争对手	063
一笔生意，两头盈利	064
学会与竞争对手合作	065
关注有钱人的流行趋势	066
利用名人效应赚钱	067
女人的钱最好赚	069
经营“吃”的生意，为自己淘金	070
利用特殊的日子赚钱	071
做慈善能够树立良好的商业口碑	072

第4章

犹太人的营销策略 ——让顾客找不到拒绝的理由

坚持服务至上的理念	074
给客户良好的第一印象	076
做顾客忠实的听众	077
努力“拴”住老顾客	078
营造供不应求的假象	080
用“二选一”法则锁定顾客	081
运用情感的力量推销产品	082
用口碑经营而非广告经营	084
不要肆意贬低竞争对手	085

展示灵活聪明的应变力	086
把营销目标放在退一步的地方	088
发挥数字的魔力说服客户	089
巧用策略, 激发顾客的好奇心	090
激发对方高尚动机, 促成交易	091
瑕不掩瑜, 主动暴露产品弱点	093
成功的展示胜过千言万语	094
减少顾客对风险的担忧	095
以退为进, 赢得订单	097
学会主动寻找陌生客源	098
共享客户资源, 让生意越做越大	099

第5章

犹太人的谈判技巧

——“谈”上十分钟, “谈”下十年功

未雨绸缪——多准备几套谈判方案	101
知己知彼——多了解谈判对手	102
擒贼擒王——尽可能找到有决策权的人谈判	104
待时而动——找准时机才能轻松制胜	105
步步深入——稳中有序地攻下对手	106
宠辱不惊——带着情绪谈判是愚蠢的	107
适时幽默——轻易掌控谈判的氛围	109

沉默是金——谈判“无声”胜“有声”	110
攻心为上——懂得利用对手的心理弱点	111
针锋相对——议定商品价格的策略	112
审时度势——调整立场, 给对方一点儿好处	114
见微知著——从对手眼神中窥测出真实意图	115
亦正亦邪——联合他人, 巧施“黑脸和红脸”战术	116
活学活用——成功的谈判功夫在谈判之外	117

第6章

犹太人的理财方式

——花钱不易, 理财不难

你不理财, 财不理你	119
理财要趁早	120
理财规划的“四步曲”	122
分析家庭财务收支, 做到心中有数	123
制订完备的家庭理财计划	124
支出小于收入的9:1法则	126
培养定期存储的习惯	127
记录下每天的开支状况	128
消费要有计划	129

第7章

犹太人的投资学问 ——让财富雪球越滚越大

成功投资人应具备的六种品质	131
练就与众不同的“财眼”	132
做一个“空手套白狼”的高手	134
设法把手中的钱盘活	135

复利是投资致富的秘诀	137
套利成就致富梦	138
良性债务刺激投资	140
投资保险，让生活更有保障	141
鸡蛋不要放在同一个篮子里	142
别拿输不起的钱去投资	144
投资应该懂得适时放弃	145

下篇

世界上最懂得人生的民族 拥有精明处世教育智慧的犹太人

第1章

犹太人的逆境观念 ——苦难是人生的一味良药

苦难成就幸福人生	148
逆境能够激发人的潜能	150
身处逆境时，请不要沮丧	151
“一切都会好起来的”	152
逆境需要忍耐	153
在失败中不断成长	154
在危机中寻找希望	156
从绝境中找到一条出路	157
迎难而上，取得成功	158

第2章

犹太人的做人法则 ——闪光的品性照亮世界每个角落

人要有坚定的信念	160
勤奋是犹太人的民族特性	161
谦虚是一种优秀的品格	162
做人要有务实精神	164
责任让人生更有意义	165
常怀感恩之心	166
豁达，让人生更加开阔	168
犹太式的宽容——憎罪恶而非	
憎人	169
摒弃仇恨，才能赢得未来	170

懂得反省，让人生趋于完美	171
积极的心态决定积极的人生	172
乐观能让马儿飞上天空	173
摒弃浮躁的心态，淡泊名利	175
嫉妒是心灵上的毒瘤	176
不要过分追求完美	177
人生拒绝妄自菲薄	179
感情用事是犯错误的开始	180
“杂草也有用处”	181
善加利用，劣势也能变优势	182
挥手昨天，珍惜当下	183

第3章

犹太人的处世法则 ——处世是人生的一门必修课

让自己保持平衡	185
做一个多听少言的人	186
说大话者让人鄙视	188
做一个藏拙的高手	189
学会适当暴露自己的弱点	191
适当让步，为他人留有台阶	192
做事就要做周全	193
团结是金	194
入乡随俗，才能和他人打成一片	196
擅做“替罪羊”	197
拆除冷漠的心墙	198
永远不要嘲笑他人	199
帮助别人就是帮助自己	200
要保护弱者	202
不要歧视穷人	203

第4章

犹太人的人际交往 ——良好的人际关系是成功的基石

打动别人，贵在真诚	205
人际交往要有亲和力	207
赞美的话说对了才有效	209
给面子，让交往更加顺畅	211
幽默是人生的调味剂	212
守住他人的秘密	213
读懂他人的眼神	214
努力记住他人的名字	215
与人交往需要投其所好	217
失言之后，学会巧解围	218
学会冷静地处理谣言	219
朋友越多，路子越宽	221
懂得付出，才能收获真正的友谊	222
把敌人变成朋友	223
危险的伙伴比敌人还危险	224

第5章

犹太人的尊师重教 ——重教育、尊师长是最优秀的品格

投资教育就是投资未来	226
“学校在，犹太民族就在”	227
教师比父亲还重要	228
学习是延续一生的课题	229
上帝的恩赐从书中获得	230
“知识是甜的”	231
把书印到大脑里	232

“知识始于记忆”	233
犹太人的高效学习方法	235
不要让贫穷阻碍你的求知之路	236

第6章

犹太人的家庭教育 ——从小打造成功人生的根基

胎教，传递爱的信息	238
给孩子一个良好的家庭环境	239
学会用孩子的思维教育他	240
重视孩子的性别教育	241
独立，让孩子更优秀	242
重视思考的力量	244
教会孩子突破常规	245
培养孩子的意志力	246
培养孩子的兴趣	247
让孩子学会宽容	249
给孩子一个勇敢的理由	250
从小培养孩子的劳动意识	251
帮助孩子树立正确的时间观念	253
从小教会孩子如何用钱	254
让孩子懂得 $1+1+1>3$	255
孩子说谎时怎么办	256

第7章

犹太人的情感观念 ——重视爱情，关注亲情

不能盲目对待爱情	258
选择妻子时注重品性	259
不要让女人哭泣	260
从牵手到分手，上帝也会落泪	262
孝顺父母是犹太民族的传统	263
爱兄弟姐妹，就像爱自己一样	264

第8章

犹太人的生活哲学 ——讲究品质，享受生活

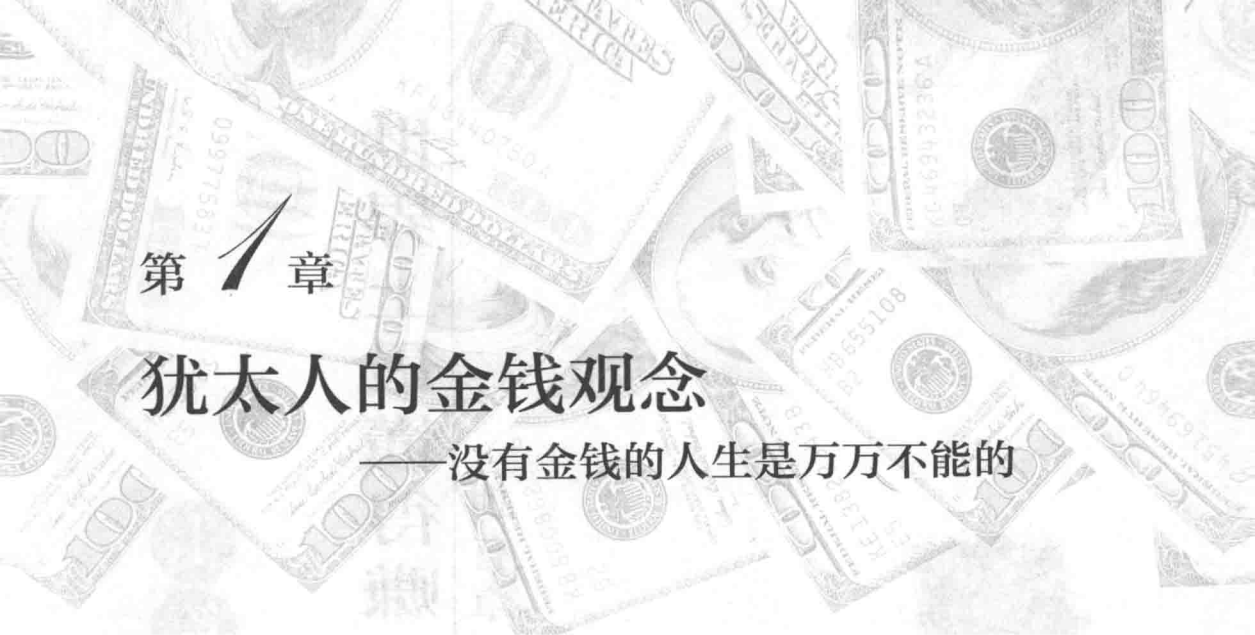
首先学会爱自己	266
选择什么样的生活由自己决定	267
做让自己感到快乐的工作	268
人生必须拒绝吝啬	270
生活拒绝禁欲主义	271
过度享乐只能等待毁灭	272
热爱自然和城市环境	273
饮食有度、有时	274
多吃蔬菜有益健康	275
三天喝一次的酒是黄金	276
安息日的智慧	277

上篇

世界上最懂得赚钱的民族

拥有卓越商业财富智慧的犹太人





第 1 章

犹太人的金钱观念

——没有金钱的人生是万万不能的

在中国传统观念里，对于贫困往往冠以“安贫乐道”的字眼，而对待富足的看法却是“为富不仁”。这种过分强调精神崇高远胜一切的观念，在犹太人那里是行不通的。他们认为，金钱是上帝恩赐的礼物，试想，如果没有一定的钱作为保障，你的衣食住行该如何解决？你人生价值的实现靠什么支撑呢？

所以，大胆谈钱，努力爱上钱，这是犹太人所倡导的金钱观念，也是一个人致富的第一步。

金钱是上帝的恩赐

如果有人问犹太人什么是金钱，相信大多数犹太人会给出相同或相似的回答，即金钱是人与上帝交流的媒介，是上帝赐予人类幸福的筹码。

也许在外族人眼里，犹太人的回答颇为世俗，并且大有将金钱神化的嫌疑。其实，这是对犹太人金钱观的一种误解。金钱对于犹太人而言，绝不仅止于财富的意义。钱是他们用来规避外来伤害的一种手段，是为了满足内心安全的一种需要。钱能够给他们带来平安，能够让他们在流离失所中生存下来，这就是为什么犹太人将金钱视为上帝的恩赐的原因。至今，在很多犹太家庭中，还保留着这样一种习惯：长辈给子女的财产不能比自己继承到的财产要少。这种传统代表着犹

太人对于后代的祝福。

犹太人既不会毫无底线地信奉金钱，也不会因为重气节而对金钱敬而远之。犹太人对待金钱的态度通常都是光明磊落的，这与他们世代相传的道德训诫不无关系。

在犹太人中，有这样一则有趣的笑话：

某日，一位德高望重的拉比和一位牧师正在讨论募捐所得的财产该如何分配。

牧师首先说道：“我总是在自己的卧室地板上画一个小圈圈，然后把募捐所得金币全部抛向空中，恰好落在圈圈里的那是献给上帝的，其余的都是我的。”

拉比听后，不禁说道：“我也敬奉上帝，但与你有所不同的是，我将钱扔向空中，上帝能接多少就是多少，剩下的才是我的。”

笑话中的“拉比”是犹太世界里一个特殊阶层的代称，是老师、智者的化身。在这则笑话中，拉比用幽默和睿智的语言毫不掩饰地道出自己对于金钱的态度，由此可以看出，犹太人对于金钱的感情是真挚的、强烈的。

自从家园被罗马帝国占领后，犹太人就过上了颠沛流离、居无定所的生活。他们在世界各地流浪，饱受杀戮和迫害，由于没有自己的国家，所以在他们眼中，自己所寄居的政权是靠不住的。唯有金钱，才是犹太人生存的唯一依靠。孤苦无依的犹太人在金钱上得到了很多的安慰，他们视金钱为一种自卫的武器，用金钱来应对歧视，买来快乐。几千年流落异国他乡的漂泊生活，使他们在潜移默化中形成了如今的金钱观。

总之，在犹太人眼中，金钱就是上帝恩赐的礼物，有了它，人们的生存就有了最基本的保障。这种金钱观，使犹太人在赚钱的道路上一路向前，开辟了源源不断的财路。

金钱没有贵贱之分

在犹太人的眼里，金钱无姓氏，更无高低贵贱之分。他们认为，只要是通过自己劳动得来的合法收入，不管是通过什么样的方式或途径都值得肯定。所以，

聪明的犹太人总会千方百计地去经营，并且尽量赚取更多的金钱。虽然这些钱的来路不尽相同，比如可能来自农夫卖出的农产品，抑或是知识分子的脑力回报，犹太人都欣然接受，处之泰然。

一次，钻石商人狄克在一次演讲中，拿出了一张崭新的50美元的钞票，对着观众说：“看这里，50美元，想要的请举手！”

这时，几乎所有人都举起手来。

然后，狄克用手把钞票揉得皱巴巴的，再一次问道：“钞票皱了，现在谁还想要？”

举手的人依然有增无减。

狄克又将这张钞票放在沾满泥的地上，然后用脚狠狠地踩了几脚，这时的钞票又脏又破，他小心翼翼地拿起来，接着问：“现在谁还想要呢？”

结果想要的人依然不曾减少。

这时，狄克边开玩笑边总结说：

“朋友们，你们可真是贪心啊。不过这也从侧面说明一个道理：钱在任何时候都是钱，它不会因‘变形’而丢失自己应有的价值。它依然可以在商店里买东西。”

为什么一张50美元的钞票经过演讲者揉搓、踩脏、弄破，还是有不少听众想要得到它呢？正如狄克所言，“钱在任何时候都是钱”，所以人们对它的热情才会有增无减。

犹太人似乎与生俱来就懂得这种观念，他们认为金钱是个人物质财富多少的标志，就其本身而言，是没有贵贱之分的。

正是因为具备了这样良好的金钱观念，所以犹太人无论从事什么职业，其心态都是非常平和的，从来不会因自己的工作简单而感到卑微。在他们的眼中，任何事物的发展都有一个由小到大、由简入繁的过程，只有抛开所谓的“贵”与“贱”的主观束缚，人们的智慧才能最大限度地发挥出来，才能创造出更大、更多的财富；相反，那些整天想着干一番大事业而对小本生意不屑一顾的人，到头来只能是竹篮打水一场空。

由于犹太人能够充分认识到金钱的本质，所以“钞票不问出处”就是他们的口头禅。对于金钱，犹太人不会感性对待，只要有利可图，只要不违背法律和道德，他们完全不会想得太多，这也是犹太人能够不断聚集财富的重要原因。

金钱不是生活的全部

犹太人的智慧典籍《塔木德》里记录了一则训谕故事：

森林里，一只饥饿的狐狸正在觅食。突然，它看到了一个葡萄园，本想美餐一顿，结果却发现葡萄园是用栅栏围起来的。

为了能吃到可口的葡萄，它决定斋戒两天直到瘦得能够从栅栏缝儿里钻进去。两天后，狐狸如愿以偿。在葡萄园里美美地饱餐了几天后，它发现自己太胖了，怎么也出不去。为了能够安全离开，狐狸不得不采用了它来时的策略——斋戒，等到饿瘦了再钻出去。

离开的时候，狐狸悻悻地说：“多么美妙诱人的葡萄园啊！这里的葡萄又大又甜，但这又有什么用呢？你给了我什么？我怎么进来的就怎么离去！”

《塔木德》中还有一则关于手的论述：

为什么凡人出生的时候紧握双拳，而去世的时候要两手松开呢？因为凡人出生时想要掌握世界上几乎所有的东西，而一旦撒手人寰就得抛下一切奔向天国。

犹太人认为，金钱是现实的上帝，有了金钱，人就如同拥有了一切。可是，人一旦被金钱迷惑，钻到了钱眼儿里，那么个人的自由就会彻底被束缚了。而金钱的诱惑能力又似乎常常和人们手里拥有的金钱数目是一致的：你拥有得越多，你就想要得到更多。这种现象正印证了《塔木德》所述：“甜美的果实自然虫多，财产庞大烦恼也多。”

犹太人索尔·贝娄在《洪堡的礼物》一书中这样写道：“金钱是个好东西，一旦抓住了放下就很难。一个人不可能刚刚成功地获取它，然后就选择安逸的生活……在你获得一笔金钱的时候，你的人生将经历一次质变。你不得不与内部的、外部的可怕的力量互相竞争。这些力量很有可能产生嫉妒或者不信任，甚至对拥有更多的人的憎恨及对任何阻碍你发财的人的敌意。”

因此，犹太人一直在劝诫自己和世人：金钱虽然很重要，但千万不要让它主宰你的一切，成为你生活的全部。在与金钱打交道时，人要学会摒弃那些多余的东西，尽力让自己沿着正确的方向前行。聪明的人都明白，一时的贪婪只会耗费

自己更多的时间和精力，唯有摒弃贪婪，才可以用省下来的时间和精力去做很多有意义的事情。请记住，金钱不是生活的全部！

不要在金钱面前低头

很多人在没钱的时候，懂得如何去生活，而当他有了足够的金钱之后，却迷失其中，变成金钱的奴隶。这是多么可悲的事情啊！

从前有两户人家，一户的主人是拥有良田万顷、娇妻美妾的大富翁，另一户的主人则是穷困潦倒的铁匠。两户人家互为邻里，富人的日子过得并不开心，而穷铁匠却整天与妻子说说笑笑，日子过得开心自在。

一天，富人妻之听见穷铁匠夫妇在唱歌，就对丈夫说：“我们虽有财富万千，却不如人家穷铁匠开心。”

富翁想了一会儿，对妻子说：“我让他们从此以后再也唱不出来。”然后，他将家里所有的金条从墙头上扔进了穷铁匠的院子里。

第二天早上，穷铁匠夫妇在打扫院子时发现了这些金条。他们既高兴又害怕，因为有了这些金条，穷铁匠连活儿也不用干了，但是对于金钱的使用，他们却是一筹莫展。

穷铁匠说：“用这些金条可以置些好田地了。”

妻子连忙反驳说：“不可以，置了地，人家就会知道金条的事儿了，到时候会觉得金条是我们偷来的。”

穷铁匠又提议：“要不，我们把金条藏在炕洞里？”

妻子又反驳说：“放在炕洞里容易被贼偷了去。”

夫妻二人商了半天也没有商量出一个好办法。就这样，自从莫名其妙捡到这些金子后，他们便吃也吃不好，睡也睡不着……富人的妻子也再没有听到他们的欢歌笑语了。

富人对妻子说：“你看，他们唱不出来了吧！”

穷铁匠家里没有了笑声和歌声，而富人却因为散去了金条，不再担心遭贼，心情好了许多，家里倒常常传出欢歌笑语了。

穷铁匠一家本是幸福快乐的，然而金条的出现却打破了这样的宁静，他们