

致命细节

ZHIMINGXIJIE

王京◎著

中国方正出版社

致命细节

ZHIMINGXIJIE

王京◎著

中国方正出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

致命细节/王京著. —北京: 中国方正出版社, 2014. 12

ISBN 978-7-5174-0164-3

I. ①致… II. ①王… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 293360 号

致命细节

王京 著

责任编辑: 刘彦彩

出版发行: 中国方正出版社

(北京市西城区广安门南街甲 2 号 邮编: 100053)

发行部: (010) 66560933 门市部: (010) 66562755

编辑部: (010) 59594611 出版部: (010) 59594625

网址: www.FZpress.com.cn

责编 E-mail: fangzheng1313@126.com

经 销: 新华书店

印 刷: 北京盛兰兄弟印刷装订有限公司

开 本: 787×1092 毫米 1/16

印 张: 13.5

字 数: 135 千字

版 次: 2015 年 1 月第 1 版 2015 年 1 月北京第 1 次印刷

(版权所有 侵权必究)

ISBN 978-7-5174-0164-3

定价: 28.00 元

(本书如有印装质量问题, 请与本社出版部联系)



别忽视一个小点，它可能让你失去所有，
包括事业、爱情、家庭，甚至生命！



——题记

目 录

从一根牙签说起	(1)
配套的牙签盒	(3)
木头一克	(5)
另类毅力	(7)
假设不得	(9)
过于用心的背景	(11)
盒饭效应	(13)
谁才是“保护神”	(15)
最后一杯酒	(17)
挡事是最好的办事	(19)
“娱乐”不是“愚乐”	(21)
最“干净”的玩法	(23)
老婆在发脾气	(25)
人家会有想法	(27)
抱团取暖	(29)
口罩实名制	(31)
第十二根电杆下的垃圾桶	(33)
小心你的储蓄卡	(35)
别相信承诺	(37)
高明手法	(39)
还有最保险的方法	(41)
人脉魔术	(43)

双轨制	(45)
塔西陀陷阱	(47)
椅子	(49)
看阳光蓝天也是贿赂	(51)
“苍蝇”生成的原因	(53)
暗示之一	(55)
暗示之二	(57)
暗示之三	(59)
暗示之四	(61)
暗示之五	(63)
电脑生成	(65)
特别推动力	(67)
能人的自塑	(69)
多讲难处的背后	(71)
最顶用的关系	(73)
压力也是一只“救生圈”	(75)
“没作交代”与“没有说话”	(77)
吃饭坐大厅	(79)
表演特征	(81)
或是掩饰	(83)
反危机意识	(85)
两只酒壶	(87)
酒的味道	(89)
鼻子不是问题	(91)
闪念的感悟	(93)
别丢掉动物本性	(95)
雅性的一种失落	(97)
如果把毛笔字当书法	(99)

需要的是不附和	(101)
镜头前的表情	(103)
一罐药酒的背后	(105)
镜前喝声	(107)
一面小镜子	(109)
衣冠端正与穿着有关吗?	(111)
穿着上的配衬	(113)
开门大吉	(115)
闭门即避祸	(117)
谁堵了自己的耳朵?	(119)
留意自己留意了没有	(121)
单枪匹马的好处	(123)
最好赤手空拳	(125)
一瓶矿泉水	(127)
旧烟盒的秘密	(129)
像早晨一样清白	(131)
怀念没有手机的年代	(133)
幸亏有手机	(135)
功能的摇摆功能	(137)
本来没这方面的功能	(139)
别只跟一个女人跳舞	(141)
名片风波	(143)
“血荒”	(145)
粽子有时不是土特产	(147)
逃生锤砸不开车窗	(149)
光腿诱蚊	(151)
突然身亡的原因	(153)
最恐惧	(155)

菜勺子上一块肉	(157)
特殊挂件	(159)
良心规格	(161)
规则就是一副镣铐	(163)
抠鼻孔	(165)
“靠山石”效应	(167)
苹果的作用	(169)
吃鲤鱼	(171)
办公桌下的罗盘	(173)
车主要被扣 1403 分	(175)
虱子多咬几口	(177)
突然变了绿灯	(179)
别弄脏领导的眼睛	(181)
讲土话的效应	(183)
旁人感觉的后果	(185)
族谱荣誉	(187)
贴标签	(189)
标签的代价	(191)
拿 101 本书当生日礼物	(193)
识人要像找女婿一样	(195)
顺便的裸奔	(197)
吃自助餐之前先把自己饿个半死	(199)
找“替身”不是一种不屑	(201)
后记	(203)

从一根牙签说起

小朱刚一进家门，老朱就笑呵呵地说：“恭喜恭喜，又升级了！”

“谢谢老爸。头头跟我谈完话，几个朋友便邀我聚一下，还小酌三五杯。对了，头头还鼓励我，好好干，前程似锦！”小朱一边笑道，一边拿着一根牙签剔牙。

“人逢喜事精神爽！呵，也有了剔牙这爱好！”

“剔个牙算得上爱好？”

“那呼吸空气也算一个人的爱好，对吧。老爸我原来有一个同事，他对家人要求很严，他老婆挺不错的一个女人。”

“模范夫妻！”

“不模范，便麻烦！他老婆为人处世，从不想给他老公添什么乱子。”

小朱看看老朱说：“看样子还是惹出麻烦了。”

“平日，人家送什么礼物，她一概谢绝。有一次，她却收下了一根牙签！”

“什么，收下牙签？”小朱想笑。

“不会牙签一根吧。几吨牙签或许才称得上‘收下’。”

“几吨牙签，他老婆怎么也不会收下。”

“天下什么人送礼上门，怎么可能只送来一根牙签？”

老朱喝了一口茶，才解释道：“一位混熟了的老板请他们夫妇吃饭。吃得差不多时，我这同事的老婆从饭桌上拿起一根牙签剔牙。老板当即哟了一声，嫂子也有这剔牙习惯。”

“老板也爱剔牙？”

接着，他从自己皮匣里找出一根牙签——

“挺讲究，牙签随身带。”

“老板如实说，‘银子打的，但也值不了几个钱。’我同事的老婆看了老公一眼，才接下牙签。过了一会儿，我同事还想说点什么。老板立刻笑道，‘一根牙签也算礼物吗？’”

“老板在堵我这同事的嘴。但确实也不算什么礼物！”

“但老爸从一根牙签说起，一定不是就说一根牙签这么简单的事吧。”

“很多事不就是从一点简单而开始，再以复杂多了而结束吗？递上一根普通的牙签，看上去就是牙缝儿的小事。但再怎么普通，也不可能仅是送上一根牙签吧，所以应该不普通了。想知道为什么吧，且听下回分解。”

配套的牙签盒

小朱想了想，说：“哪怕这根牙签再怎么金贵，也就是一根牙签！一根银子牙签都被当成什么礼物，地球人连同外星人都会笑掉牙齿。”

老朱便道：“没听此回分解，你可以这么认为！”

小朱看看老朱，一时没话了。

“怎么，怕说不好？人嘛，心里知道发虚就好。”

“这根牙签，该是杨贵妃当年使用过的东西吧。”

“确实，我同事的老婆接过的就是一根银质牙签，哪怕拿四个九高纯度银子打造，加上手工费，也顶多二十几块钱吧。”

小朱扑哧一笑：“刚才听老爸一唬，我有话都不敢说了。果真没什么大惊小怪的。当然，老爸好像在为自己还有话说作铺垫。但我呐，坚持认为一根牙签怎么也剔不出惊涛骇浪的！”

“没过几天，老板找到我同事的老婆，拿出一只盒子要送给她。”

“送盒子——什么盒子呢？”

“我同事老婆当即也这般发问。老板跟她解释，大姐喜欢上了那根牙签，这盒子也就一并交给大姐，免得平时弄脏了那根牙签。”

“噢，一个牙签盒？！”

“没错，牙签盒！”

“配套的东西。这老板还算一个细心人。”

“而且，是一个太细心的人，才把这事办得名正言顺！”

“听老爸意思，牙签盒上还有别的名堂？”

“我同事的老婆发现了这盒子做工很精致，但一想无非一个牙签盒罢了，如同女人上街买了东西的包装盒一样，它再怎么精美，也就是一个包装盒吧。一根银牙签都值不了几块钱，牙签盒又能有多金贵呢？”

“结果，很金贵？”

“不，不是很金贵。是——很金贵！很金贵！”

“那就是太金贵！但太金贵又是一个什么程度呢？”

“我同事也奇怪，偷偷拿起牙签盒找人家鉴定。瞠目了，吓他一大跳。当然，确实是用银子做的一个牙签盒。”

“用银子做的，还是值不了几个钱。一个牙签盒，耗了十吨银子，那才能吓了他一大跳呐！”

“这牙签盒没这么重，但盒盖上镶了八颗南非钻石！”

“什么？银质牙签盒上镶了钻石，还一镶就是八、八颗？！”

“绝不是碎玻璃粒！明白为什么了吧。”

“再愚钝也明白了。送牙签，就是为了送牙签盒；送牙签盒，便是送南非钻石；送南非钻石，便是有所求——唉哟，这位老板太有创意了！”

木头一克

老朱唏嘘一阵，跟小朱说：“什么时候都得清醒，连一根牙签你也别小看！”

小朱拿起手中的牙签仔细看了看，又若有所思，“以后人家递给我牙签，先要看一看，如是什么竹木类牙签我才接过来。”

“看上去你很清醒！”

“老爸清醒前面，怎么还要冠以一个‘看上去’呢？”

“不就是看上去吗？”

“言下之意我很不清醒。”

“我问一句，木质牙签在你眼中就是一根木头做成的牙签吗？”

“这个——”

“吞吞吐吐，怕老爸我诈你？老爸怎会诈你呢？既然是拿木头做成的牙签，那当然是木质牙签。不过，稍有不慎，你哪天收下一根木质牙签，人家有心从中使上点诈，也可能让你收不了场。”

小朱溜了一眼：“好像，有一点不太可信。”

“蔑视！”

“不！老爸过于夸张。”

“蔑视也好，夸张也好，都缘于你对木质的东西不太了解吧。不了解的东西，你见了它更要警惕。哪怕一根木质牙签，你也不能轻易把它当成拿普通木头制成的。弄不好，某一天会发现自己就是一个木头人！”

“我、我好像成不了木头人，但我眼下很木讷。”

“问你，这世界上有没有比黄金还贵三四倍的木头呢？”

“比黄金还贵的木材嘛，有？还是没有呢？”

“是我问你，白问了。既然你反问了，那老爸我告诉你。有！一克木材已超过 1000 元。”

“1000 多块钱一克的木头？”小朱瞪起眼睛，“有这木头——”

“沉香！”

“沉香？！这木头，哦，好像听说过，但眼睛从没见过沉香木。对，有人说这种木头得泡在水里。天呐，它是这么贵重的一种木头？！”

“非常惊讶吗？最贵的，五六千块钱一克！如果拿沉香木制成几十或上百根牙签再恭恭敬敬送给你，一旦让你笑纳，又会是一个什么概念呢？”

“天呐！这个概念太让人小心了！”

“拿木头做棺材是埋死人的；拿沉香木做牙签，那恐怕是拿来把活人剔个半死用的哦！”

“这木质牙签还真不便宜！”

“为什么有些人眼前的东西都不便宜？你可以木讷。但送你类似牙签的人不是木头。没别的原因，无非人家可以从这类人身上捞到更便宜的东西！”

另类毅力

老朱意犹未尽对小朱说：“老爸我还想说一说我那个老同事的老婆收牙签的事。问你，那个老板真有饭后剔牙的习惯吗？”

小朱想了一下：“本来，我想回答一个字，有。但老爸您这一提问，我应该回答两个字，没有！”

“又不是一道脑筋急转弯的题目。”

“但老板的脑筋肯定转了九十九道弯！”

“形象！当然，也风趣！风趣，一种情商的表现。不过，老板的做法即便有点风趣感，也不是表现他情商有多高！”

“相反，他的险恶让人感觉到有多么可怕！”

“一语中的。我这老同事，算得上一个颈椎腰椎都很挺直的角色。没料到差点被一个牙签盒压瘫了。后来，那老板也不得不承认，他一直在了解我这老同事的爱好。”

“哦，一无所获。”

“我这同事平日也真没别的爱好。仅一个爱好，上班。这老板灵机一动，从他爱人身上找切入点。”

“剑走偏锋，这手法够狠！”

“狠吧，也很妙！看似走了偏锋，但还是剑指我这老同事。你猜猜，这老板怎么发现我这老同事的老婆这剔牙习惯的？”老朱问道。

“这个——”小朱迟疑了一下，“猜不到！”

“老板交代他的下属，跟踪了我老同事的老婆好长一段时间，还偷偷录下像，吃喝拉撒，每个场景都没漏掉。这老板再把他自

己一个人锁在办公室，一天一晚，把那大堆影像看了一遍又一遍，终于让他两眼放出异彩！”

“终于发现了切入点?!”

“我这老同事的老婆吃饭后有个剔牙习惯!”

“啧啧，不可思议，太不可思议了，竟然从这么一个细节上发现一个可以让老板撕开口子的机会!”

“为了蒙骗我老同事和他的老婆，这老板多次与我老同事吃饭时，他也要剔剔牙。”

“让人家有个印象，老板剔牙。假戏真做!”

“变为真戏了。如此慢慢麻痹我老同事和他老婆的意识。嗯，一块吃过几回饭后，这老板才在饭桌上相赠牙签。这叫水到渠成，又行云流水，还顺其自然，一点破绽都看不出来!”

“一滴水也不漏出来。”

“那接下来便有随时崩堤或散架的危机！幸亏我这老同事清醒，没把钻石当成什么碎玻璃粒！否则，钻石的光芒会成为我这同事一辈子不断发散的耻辱。”

“儿子也有一个触动。可怕的不是老板能想办法，而是他这种毅力。他要拿这种毅力打开他梦想得到的金库!”

假设不得

小朱犹豫了一下，又说：“有些老板也太阴险了，一掏钱便是有事求你。老爸您说过，一样米吃出百样人。”

“老家还有一句俗话——”老朱接上话道：“龙生九子，九子不一样。”

“老爸您知道我要说什么吧。”

“凡事不能一刀切！有些老板请你吃饭，也可能纯粹就是请你吃一顿饭，不属于一个什么饭局。”

“我如此假设一下，行吧。”

“假设？”

小朱点点头。

老朱一眼盯上小朱道：“我从没想过要拿一根棍子把天下老板统统打倒。一样米吃出百样人，这句俗话也完全成立。”

“嘿嘿，我终于假设对了一回！”

“偶尔请你吃了一顿饭，也没说有求于你，之后也不再约你吃饭了，路上碰到了顶多招呼一声。我相信，这可能就是吃个饭，对方一时脑门发热吧。”

“老爸您的意思，如果连续约某某吃饭，即便无事相求，无求所托，那就不再是一个简单吃饭。”

“这便是饭局！所谓饭局，最大特点就是以饭设局嘛。”

“刚才都说了，吃饭时也有无求相求、无求所托——”

“好像纯粹交朋结友一样。这种饭局，它更该让你感到害怕！”